

Министерство сельского хозяйства РФ
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»

Экономический факультет
Кафедра экономики и внешнеэкономической деятельности

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
(ПРОДВИНУТЫЙ УРОВЕНЬ)**

Методические рекомендации
по выполнению самостоятельной работы
для обучающихся направления 38.06.01 Экономика
направленность «Мировая экономика»

Краснодар
КубГАУ
2015

ВВЕДЕНИЕ

В рамках учебного процесса взаимосвязаны три вида учебной работы, которые и входят в понятие общей трудоемкости изучения дисциплины:

- аудиторная работа в виде традиционных форм: лекции, семинары;
- самостоятельная работа аспирантов;

В методические указания включены задания на самостоятельную работу по темам дисциплины, рекомендуемая литература и указана одна из следующих форм контроля:

- устный, письменный опрос,
- реферат,
- тестовые задания,
- кейс-задания,
- контрольные (самостоятельные) работы,
- научные статьи.

Вопросы на устный, письменный опрос:

1. Мировое (всемирное) хозяйство, международное разделение труда, мировой рынок.
2. Ресурсы современного мирового хозяйства.
3. Основные субъекты современной мировой экономики.
4. Глобализация современной мировой экономики, ее противоречия.
5. Трансформация международных экономических отношений в начале XXI века.
6. Российская Федерация в системе современных международных экономических отношений.
7. Мировые рынки товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, их соотношение и взаимодействие.
8. Место международной торговли в системе международных экономических отношений.
9. Топливо-сырьевые и сельскохозяйственные товары в мировой торговле.
10. Либерализация и протекционизм в мировой торговле.
11. Инструменты внешнеторговой политики государства.
12. Таможенные тарифы. Нетарифные ограничения. Стимулирование экспорта.
13. Структура и содержание внешнеторговых контрактов.
14. Значение внешней торговли для экономики России.
15. Формирование внешнеторговой политики России.
16. Тарифное регулирование. Таможенный кодекс Российской Федерации. Таможенная политика.
17. Понятие и структура международного рынка услуг.
18. Специфические особенности международной торговли услугами.
19. Россия на мировом рынке услуг.
20. Международный туризм. Динамика и основные направления международного туризма.
21. Международный (въездной и выездной) туризм в России, его развитие. Децентрализации туристического бизнеса.
22. Международный рынок технологий. Информационные технологии и особенности их реализации на международном рынке.
23. Вопросы интеллектуальной собственности на мировом рынке. Соглашение о связанных с торговлей правах интеллектуальной собственности (ТРИПС).
24. Понятие инвестиционного климата, его состояние в отдельных странах и группах стран.
25. Мировой рынок ссудных капиталов. Внешний долг.
26. Легальный и нелегальный вывоз капитала. Борьба с «отмыванием» «грязных» денег.
27. Современные формы регулирования и контроля за вывозом капитала из России.

28. Государственное и международное регулирование трудовой миграции. Россия и международный рынок труда.
29. Сущность и формы международной экономической интеграции.
30. Основные этапы развития западноевропейской интеграции.
31. Принципы организации и механизм функционирования Европейского Союза. Европейское экономическое пространство.
32. Расширение ЕС и современные проблемы функционирования зоны евро.
33. Специальные учреждения ООН и их функции.
34. Субъекты и объекты валютных отношений. Правовое регулирование валютных отношений.
35. Понятие валюты. Национальная валюта. Иностранная валюта. Резервная (ключевая) валюта.
36. Конвертируемость валют. Свободно конвертируемая, частично конвертируемая и замкнутая валюты. Внешняя и внутренняя конвертируемость.
37. Перспективы конвертируемости российского рубля.
38. Европейская валютная система как попытка межнационального регулирования валютных отношений в рамках интеграционного объединения. Ее основные принципы и опыт функционирования.
39. Балансы международных расчетов, понятие и классификация.
40. Платежный баланс, его основа, содержание и структура.
41. Методология и эволюция методов составления платежных балансов.
42. Основные черты платежных балансов различных групп стран: развитых стран с рыночной экономикой, развивающихся государств и стран с переходной экономикой.
43. Характеристика платежных балансов США, Японии, Германии,
44. Государственное регулирование платежных балансов. Формы, инструменты, противоречия.
45. Межгосударственное регулирование платежного баланса.
46. Факторы, влияющие на валютный курс рубля. Валютный коридор как форма регулирования обменного курса.
47. Современный механизм установления валютного курса рубля.
48. Котировка иностранных валют. Методы котировки: прямая и косвенная. Кросс-курсы. Курсы продавцов и покупателей.
49. Формула пересчета премии и дисконта в годовые проценты. Действия банка в случае финансовой неспособности клиента завершить срочную (форвардную) сделку согласно контракту.
50. Фьючерсные сделки. Сходство между форвардными и фьючерсными сделками и различия между ними. Рынок фьючерсов.
51. Операция «своп»: цели, сущность и значение. Разновидности сделок «своп». Валютные и процентные свопы. Рынок сделок «своп».
52. Роль валютных клирингов во внешней торговле. Регулирование сальдо расчетов при клирингах.
53. Сущность, функции и роль международного кредита. Значение кредита во внешней торговле.
54. Международный кредит и конкурентная борьба на мировых рынках.

55. Формы международного кредита. Их классификация по источникам, назначению, видам, валюте займа, срокам, обеспечению, технике предоставления.
56. Понятие факторинга и сущность факторинговой операции.
57. Понятие мирового рынка ссудных капиталов. Объективная основа его формирования. Институциональная структура.
58. Национальные и мировой рынки ссудных капиталов. Мировой денежный рынок.
59. Механизм функционирования рынка евровалют. Рынок евродепозитов. Рынок еврооблигаций и еврокредитов.
60. Международный валютный фонд (МВФ).
61. Ресурсы и распределение голосов в МВФ. Структура управления Фондом, ее эволюция.
62. Вступление России в МВФ, новые возможности и необходимость согласования основных направлений стабилизации российской экономики.
63. Кредиты МВФ, выделенные России для поддержания платежного баланса и структурной перестройки экономики.
64. Проблемы осуществления согласованной с МВФ экономической политики.
65. Участие России в деятельности международных и региональных валютно-кредитных и финансовых организациях.

Рекомендуемая тематика рефератов:

1. Основные виды внешнеторговых цен. Динамика цен на мировом рынке.
2. Топливо-сырьевые и сельскохозяйственные товары в мировой торговле.
3. Особенности организации торговли топливно-энергетическими и продовольственными товарами.
4. Международная торговля промышленными товарами, машинами и оборудованием.
5. Направления и формы современной внешнеторговой политики государства.
6. Либерализация и протекционизм в мировой торговле.
7. Таможенные тарифы. Нетарифные ограничения. Стимулирование экспорта.
8. Таможенные союзы и зоны свободной торговли.
9. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ). Всемирная торговая организация (ВТО) и система ее соглашений.
10. России в ВТО, последствия для российской экономики.
11. Динамика, товарная и географическая структура внешней торговли бывшего СССР и Российской Федерации.
12. Таможенный кодекс Российской Федерации. Таможенная политика.
13. Методы нетарифного регулирования внешней торговли и стимулирования экспорта.
14. Организация международного туристического бизнеса.
15. Международный (въездной и выездной) туризм в России, его развитие.
16. Информационные технологии и особенности их реализации на международном рынке.

17. Соглашение о связанных с торговлей правах интеллектуальной собственности (ТРИПС).
18. Место России в международных перевозках.
19. Генеральное соглашение по торговле услугами GATS (ГАТС).
20. Свободные экономические зоны в мировой экономике, их функции и классификация.
21. Оффшорные зоны, оффшорный бизнес.
22. Борьба с «отмыванием» «грязных» денег.
23. Внешний долг России. Взаимоотношения РФ с Парижским и Лондонским клубами кредиторов.
24. Иностранное капиталовложение в России в конце XX - начале XXI веков и их роль в экономическом развитии страны.
25. Современные проблемы и значение привлечения иностранного капитала в экономику Российской Федерации. Инвестиционный климат в РФ.
26. Формы участия иностранного капитала в экономике России.
27. Привлечение иностранного капитала в освоение природных ресурсов.
28. Свободные экономические зоны в России, их функции, правовое и экономическое регулирование, проблемы развития.
29. Неравномерность экономического развития и трудовая миграция.
30. Основные центры трудовой миграции, направления, формы, масштабы, состав международной миграции рабочей силы.
31. Принципы организации и механизм функционирования Европейского Союза.
32. Организация Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС).
33. Задачи и функции Экономического и Социального Совета ООН (ЭКОСОС).
34. Организация ООН, связанные с проблемами «нового международного экономического порядка» (ЮНТКАД, ЮНИДО, ПРООН).
35. Конвертируемость валют. Свободно конвертируемая, частично конвертируемая и замкнутая валюты.
36. Становление и развитие мировой валютной системы как один из объективных результатов возникновения мирового хозяйства, интернационализации хозяйственной жизни.
37. Современные валютные проблемы как отражение глубоких изменений в мировой экономике под воздействием мирового технологического сдвига.
38. Динамика золото-валютных резервов, резервной позиции в МВФ, специальных прав заимствования (СДР).
39. Характеристика платежных балансов США, Японии, Германии, Франции, Англии, «новых индустриализирующихся стран», развивающихся стран-экспортеров и импортеров нефти.
40. Платежный баланс России и его проблемы.
41. Объем торговли валютой. Удельный вес различных валют в операциях на мировом и региональных валютных рынках.
42. Проблема устойчивости валютного рынка в РФ. Валютный демпинг и

«валютная война».

43. Валютная политика России, общая характеристика и тенденции развития. Регулирование платежного баланса России.

44. Страновые особенности валютных ограничений по операциям по движению капитала (США, Англия, Швейцария, Япония, другие страны).

45. Современное состояние и виды валютных операций, осуществляемых на российском валютном рынке и перспективы их развития в современных условиях.

46. Использование международной счетной единицы (СДР) в мультивалютных (мультивалютных) оговорах. Комбинированная валютно-товарная оговорка.

47. Практика международных расчетов в России и странах СНГ, методы повышения их эффективности.

Требования к реферату:

Реферат — это краткое изложение в письменном виде содержания и результатов индивидуальной учебно-исследовательской деятельности, имеет регламентированную структуру, содержание и оформление. Его задачами являются:

1. Формирование умений самостоятельной работы обучающихся с источниками литературы, их систематизация;
2. Развитие навыков логического мышления;
3. Углубление теоретических знаний по проблеме исследования.

Текст реферата должен содержать аргументированное изложение определенной темы. Реферат должен быть структурирован (по главам, разделам, параграфам) и включать разделы: введение, основная часть, заключение, список используемых источников. В зависимости от тематики реферата к нему могут быть оформлены приложения, содержащие документы, иллюстрации, таблицы, схемы и т. д.

Тесты:

1. Мировое хозяйство – это:

- а) совокупность отраслей экономики стран мира;
- б) мировое производство и экспорт важнейших товаров;
- в) исторически сложившаяся совокупность национальных хозяйств стран мира, связанных между собой экономическими и политическими отношениями;
- г) объективный результат длительного исторического процесса.

2. Международные экономические отношения – это:

- а) система различных хозяйственных связей национальных экономик разных стран, основанная на международном разделении труда;
- б) совокупность национальных экономик, находящихся в тесном взаимодействии и взаимозависимости;
- в) форма интернациональной организации производства, предусматривающая специализацию отдельных стран на производстве тех или иных товаров и их взаимный обмен.

3. Основными формами международных экономических отношений являются:

- а) международное разделение труда;
- б) научно-технический прогресс;
- в) международная торговля товарами и услугами;

- г) международное движение капиталов;
- д) международная миграция рабочей силы.

4. Что охватывает мировое хозяйство?

- а) мировой рынок;
- б) мировое производство;
- в) мировое производство и мировую сферу обращения.

5. Что представляет собой мировой рынок?

- а) сумму национальных рынков;
- б) особую сферу рыночных отношений, переросших национальные границы;
- в) интеграцию национального хозяйства в мировой процесс производства.

6. Основная проблема, стоящая перед всеми экономическими системами, связана с:

- а) производственными возможностями;
- б) факторами производства;
- в) ограниченностью ресурсов;
- г) технологиями;
- д) состоянием окружающей среды.

7. Какие процессы характерны для этапа развития мировой экономики, который начался в 70-е годы XX века?

- а) кризисные явления, которые усилили тенденции к автаркии;
- б) начало перехода промышленно-развитых стран к интенсивному типу экономического роста на основе современных наукоемких и ресурсосберегающих производств;
- в) распад колониальной системы и возникновение крупнейших транснациональных корпораций, которые стали важным элементом мировой экономики;
- г) захват крупнейшими компаниями основных мировых источников сырья и рынков сбыта.

8. К торгуемым товарам относят:

- а) продукцию лесного хозяйства;
- б) продукцию сельского хозяйства;
- в) коммунальные услуги;
- г) строительные услуги.

9. Глобальные проблемы человечества должны решаться:

- а) международными организациями;
- б) всеми странами сообща;
- в) каждой страной самостоятельно;
- г) интеграционными объединениями.

10. Характерной чертой мирового хозяйства является:

- а) открытая экономика;
- б) производство всех товаров и услуг в собственной стране;
- в) ограничение движения факторов производства;
- г) протекционистская политика.

11. Международное разделение труда – это:

- а) специализация субъектов мирового хозяйства внутри его крупных сфер по отдельным отраслям и направлениям;
- б) разделение труда между странами по крупным материальным и нематериальным сферам хозяйства;
- в) разделение труда между предприятиями разных стран или внутри одного предприятия;
- г) специализация на производстве отдельных деталей и компонентов в рамках международной внутриотраслевой кооперации;
- д) специализация с целью последующего обмена на мировом рынке.

12. Международное разделение факторов производства – это:

- а) исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах;
- б) разделение факторов производства международными организациями;

- в) контроль факторов производства международными организациями;
- г) обмен факторами производства между двумя странами.

13. Международная специализация производства подразделяется на:

- а) межотраслевую;
- б) профессиональную;
- в) внутриотраслевую;
- г) специализацию отдельных предприятий.

14. Чем сопровождается МРТ?

- а) снижением совокупных издержек национальной экономики;
- б) организацией экспортного производства;
- в) перемещением части факторов производства в экспортный сектор экономики;
- г) увеличением спроса на иностранные товары;
- д) возрастанием зависимости от мирового рынка;
- е) все ответы верны.

15. К основным методам, используемым при осуществлении кооперационных связей относятся:

- а) создание совместных предприятий;
- б) осуществление совместных программ;
- в) переговоры;
- г) заключение контрактов.

16. Отраслевая структура мирового хозяйства состоит из:

- а) добывающей и перерабатывающей отраслей;
- б) денежного и финансового секторов;
- в) сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг;
- г) сферы услуг и перерабатывающих отраслей.

17. Основную долю в импорте России занимают:

- а) сырьевые ресурсы;
- б) ядерные отходы;
- в) машины и оборудование;
- г) иностранные мигранты.

18. Вовлеченность страны в международное разделение труда увеличивается при:

- а) в применении в отношении ее эмбарго;
- б) использовании автаркичной модели экономики;
- в) повышении страной импортных и экспортных пошлин;
- г) дефиците минеральных ресурсов и высоком научно-производственном потенциале.

19. Разделение труда – это:

- а) способность удовлетворять потребности;
- б) стремление к минимизации издержек производства;
- в) историческая система общественного труда;
- г) количественное ограничение.

20. Тенденции развития мировой экономики подтверждают, что в будущем МРТ:

- а) останется неизменным;
- б) будет сокращаться;
- в) будет углубляться;
- г) перестанет развиваться.

21. Если отток неквалифицированной рабочей силы в какой то мере компенсируется для страны валютными переводами, то «утечка умов»:

- а) наносит ущерб экономике страны-донора;
- б) увеличивает валютные поступления в страну;
- в) сокращает валютные поступления в страну;
- г) сокращает расходы бюджета.

22. Демографическая напряженность в развивающихся странах зависит от:

- а) перехода на более интенсивную систему хозяйствования;
- б) миграции населения;
- в) роста народонаселения;
- г) низкого уровня научно-технического развития.

23. В связи с НТП спрос на высококвалифицированных работников в развитых странах:

- а) меньше чем их предложение;
- б) превышает их предложение;
- в) сбалансированный с предложением (равновесием);
- г) постоянный и не изменяется со временем.

24. Выезд трудоспособного населения из страны пребывания для длительного или постоянного пребывания в другой стране называется:

- а) иммиграция;
- б) шопинг;
- в) эмиграция;
- г) туризм.

25. «Утечка умов» – один из видов миграции, который рассматривается как результат:

- а) резкого возрастания роли образования, науки и техники в производстве;
- б) увеличение рабочих мест;
- в) сокращение рабочих мест;
- г) увеличения высших учебных заведений.

26. Страны, привлекающие иностранную рабочую силу, могут получить экономический выигрыш за счет:

- а) роста предложения труда;
- б) падения уровня доходов населения;
- в) роста уровня доходов населения;
- г) сокращение предложения труда.

27. Положительным эффектом миграции для принимающей страны является:

- а) сокращение инфляции;
- б) старение населения;
- в) «утечка умов»;
- г) демографический кризис.

28. Миграционным сальдо называется:

- а) количество эмигрантов, вернувшихся на родину на постоянное место жительства;
- б) разность количества иммигрантов и эмигрантов;
- в) количество трудоспособного населения, въехавшего в страну;
- г) количество трудоспособного населения, выехавшего из данной страны за ее пределы.

29. В стране эмиграции при отъезде части рабочих, государственные финансы (госбюджет) скорее всего:

- а) останутся без изменения;
- б) возникнет дефицит бюджета;
- в) принесут доходы;
- г) понесут убытки.

30. Экономическое регулирование трудовой миграции включает:

- а) ограничение заработной платы иностранных работников в принимающей стране;
- б) уплату иммигрантами пошлины за трудоустройство;
- в) ограничение времени пребывания иностранных работников в принимающей стране;
- г) ограничение на въезд членов семьи.

31. К восстанавливаемым ресурсам относятся:

- а) сельскохозяйственные животные;
- б) машины;

в) минеральные ресурсы;

г) нефть.

32. Среди топливно-энергетических ресурсов наибольшие запасы в мире приходится на:

а) нефть;

б) уголь;

в) газ;

г) сланцы и торф.

33. Из всех запасов нефти в мире 74% приходится:

а) Африку;

б) Азию;

в) СНГ;

г) Южную Америку.

34. К странам, входящим в первую десятку по разведанным запасам нефти, относятся:

а) Аргентина;

б) Великобритания;

в) Иран;

г) Венесуэла.

35. В России сосредоточено мировых разведанных запасов природного газа:

а) 39,2%;

б) 45,2%;

в) 32,2%;

г) 35,2%.

36. К странам, входящим в первую десятку по разведанным запасам каменного угля, относятся:

а) Египет;

б) Белоруссия;

в) США;

г) Китай.

37. При современном уровне мировой добычи угля разведанных запасов может хватить примерно на:

а) 100 лет;

б) 200 лет;

в) 400 лет;

г) 600 лет.

38. В структуре мирового потребления энергоресурсов преобладает потребление последовательно:

а) нефти, газа, угля;

б) газа, нефти, угля;

в) угля, нефти, газа;

г) газа, угля, нефти;

д) нефти, торфа, древесины.

39. В производстве электроэнергии основную роль в мире и большинстве стран в настоящее время играют:

а) геотермальные электростанции;

б) тепловые электростанции, работающие на угле, мазуте, нефти и газе;

в) атомные электростанции;

г) гидроэлектростанции.

40. По масштабам добычи золота первое место в мире занимает:

а) Россия;

б) ЮАР;

в) США;

г) Китай.

41. Кризис внешней задолженности возник потому, что:

а) развивающиеся страны не были в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность;

б) произошло падение процентных ставок в США;

в) произошло перераспределение капитала внутри развитых стран;

г) развитые страны были не в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность.

42. К способам регулирования деятельности ТНК (транснациональная корпорация)

относятся:

а) общие правила инвестирования, разработанные Комиссией ООН;

б) разработки законов об иностранных инвестициях;

в) регулирование мер миграционной политики в стране;

г) регулирование мер антиинфляционной политики в стране.

43. К прямым иностранным инвестициям относятся:

а) вложение компаниями за рубеж собственного капитала;

б) реинвестирование прибыли;

в) займы у стран-членов Парижского клуба;

г) кредиты международного валютного фонда и Всемирного Банка.

44. К странам – крупным заемщикам капитала на мировом рынке относятся:

а) Япония;

б) США;

в) Великобритания;

г) Швейцария.

45. К предпринимательской форме вывоза капитала относятся:

а) портфельные инвестиции;

б) прямые инвестиции;

в) банковские депозиты и средства на счетах иных финансовых организаций.

46. К предпринимательской форме международного движения капитала относятся:

а) покупка акций иностранного предприятия;

б) организация за границей филиалов, дочерних компаний;

в) кредитование внешнеторговых поставок;

г) получение торговых кредитов.

47. Задолженность государства по непогашенным внешним займам и процентам по

ним называется:

а) внешним государственным долгом;

б) внешними инвестициями;

в) международным долгом;

г) внутренним государственным долгом.

48. Благоприятным факторами инвестиционного климата в России в 2000-х гг.

являются:

а) огромные природные ресурсы;

б) неоднозначные законодательные нормы;

в) устаревшие основные производственные фонды во многих отраслях экономики;

г) квалифицированная и одновременно дешевая рабочая сила.

49. ТНК на изменение условий в мировой экономике реагируют:

а) быстро, т.к. их подразделения находятся в разных мирах стран;

б) быстро, т.к. они не попадают под контроль ООН;

в) медленно, т.к. на своей территории экономическими процессами управляют страны;

г) медленно, т.к. их подразделения на территории других стран попадают под государственное регулирование.

50. Самые крупные российские транснациональные корпорации (ТНК) функционируют в:

- а) топливно-энергетическом комплексе;
- б) фармацевтике;
- в) машиностроении;
- г) пищевой промышленности.

51. Какой показатель не характеризует уровень экономического развития страны?

- а) ВВП на душу населения в год;
- б) доля обрабатывающей промышленности в объеме промышленной продукции;
- в) общий объем ВВП, произведенный за год.

52. Какие из перечисленных ниже критериев позволяют выделить в мировой экономике промышленно-развитые страны и страны с переходной экономикой:

- а) ежегодные темпы инфляции, уровень безработицы;
- б) экономический потенциал страны;
- в) ВВП на душу населения, отраслевая и институциональная структура экономики, социальная структура общества;
- г) годовые темпы роста ВВП.

53. В 1996 году Венесуэла имела ВВП на душу населения 6957 долл. США. К какой группе стран ее следует отнести?

- а) страна с низким доходом;
- б) страна со средним доходом;
- в) страна с высоким доходом.

54. На основе каких критериев Саудовскую Аравию и Кувейт, имеющие ВВП на душу населения больше, чем в Греции, включают в группу развивающихся стран?

- а) аграрная структура экономики;
- б) национальный доход на душу населения;
- в) монокультурный характер экономики;
- г) институциональная структура экономики.

55. Новыми критериями оценки экономической мощи страны являются:

- а) объем промышленной продукции;
- б) производственный ВВП;
- в) научно-технический потенциал;
- г) объем производства стали.

56. Взаимозависимость национальных экономик означает, что:

- а) рост дохода в одной стране стимулирует рост дохода в других странах;
- б) обязательна координация макроэкономической политики;
- в) страны участвуют в интеграционных объединениях.

57. Если из национального дохода вычесть налоги на прибыль корпораций, нераспределенную прибыль и взносы на социальное страхование, а затем приплюсовать чистые трансфертные платежи, то полученная сумма – это:

- а) личный доход;
- б) амортизация;
- в) располагаемый доход;
- г) чистый национальный продукт.

58. Номинальный ВВП измеряется:

- а) в экспортных ценах;
- б) в рыночных текущих ценах;
- в) в базовых (неизменных) ценах;
- г) в ценах предшествующего периода.

59. Индекс цен может быть использован для того, чтобы:

- а) оценить различия между структурой производства в данном и предыдущем году;
- б) оценить различия в рыночной стоимости «товарной корзины» двух различных временных периодов;
- в) оценить различия в уровнях цен разных стран;

г) оценить разницу между уровнем оптовых и розничных цен.

60. Что прибавило производство данного года к благосостоянию общества характеризует:

- а) валовой внутренний продукт;
- б) национальный доход;
- в) валовой национальный продукт;
- г) чистый национальный продукт.

61. Лидером в интеграционной группировке СНГ является ...

- а) Россия;
- б) Казахстан;
- в) Белоруссия;
- г) Украина.

62. К международным экономическим организациям относится:

- а) НАТО;
- б) ЕС;
- в) МВФ;
- г) СНГ.

63. К отрицательным последствиям международной экономической интеграции относится:

- а) олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к повышению цен;
- б) распространение передовой технологии;
- в) увеличение конкуренции между странами;
- г) улучшение инфраструктуры.

64. Интеграционные процессы идут наиболее активно между государствами, которые:

- а) поддерживают дружеские отношения между собой;
- б) различаются уровнем экономического развития;
- в) находятся на примерно одинаковом уровне экономического развития;
- г) активно борются с безработицей.

65. Исторически первым интеграционным объединением в новое время стал:

- а) НАТО;
- б) ЕС;
- в) Совет Экономической Взаимопомощи;
- г) СНГ.

66. Странами – членами интеграционной группировки МЕРКОСУР являются:

- а) Бразилия;
- б) Чили;
- в) Мексика;
- г) Парагвай;
- д) Аргентина.

67. Начальным этапом в развитии международной экономической интеграции является:

- а) общий рынок;
- б) таможенный союз;
- в) зона свободной торговли;
- г) валютный союз.

68. Наиболее зрелой формой (этапом) международной экономической интеграции является:

- а) экономический и валютный союз;
- б) таможенный союз;
- в) зона свободной торговли;
- г) общий рынок.

69. Наиболее высокий уровень экономической интеграции характерен для интеграционного объединения:

- а) АСЕАН;
- б) КАРИКОМ;
- в) ЕС;
- г) СНГ.

70. Основной целью международной экономической интеграции является:

- а) улучшение техники строительства, в том числе дорог;
- б) повышение уровня экономического развития;
- в) девальвация национальной валюты;
- г) увеличение таможенных поступлений.

71. К основным характеристикам валютного рынка относится:

- а) отсутствие фиксированных квот на покупку-продажу валют;
- б) свобода передвижения капитала;
- в) возможность влияния на безработицу в стране;
- г) возможность влияния на уровень занятости в стране.

72. Европейская валютная система была образована в _____ году:

- а) 1983;
- б) 2002;
- в) 1944;
- г) 1979.

73. Единая европейская валюта – Евро была введена в наличное обращение:

- а) 1 января 2000г.;
- б) 1 января 2002г.;
- в) 1 января 1999г.;
- г) 1 января 2001г.

74. Валюта в международных экономических отношениях выполняет функции такие, как:

- а) расчетное средство с налоговыми органами;
- б) средство платежа за товары и услуги для потребителей страны;
- в) качество меры интернациональных стоимостей товаров;
- г) международное средство платежа.

75. В разряд СКВ (свободно конвертируемых валют) не входят:

- а) английский фунт стерлингов;
- б) японская йена;
- в) украинская гривна;
- г) российский рубль.

76. Функциями мирового валютного рынка являются:

- а) формирование валютного курса под влиянием спроса и предложения;
- б) обслуживание международного оборота товаров, услуг и капитала;
- в) регулирование денежной массы внутри страны;
- г) регулирование фискальной политики.

77. Предпосылки формирования валютного рынка являются:

- а) рост транснациональных корпораций;
- б) рост денежной массы;
- в) углубление интеграционных процессов между странами;
- г) сокращение денежной массы в стране.

78. Форма организации валютных отношений, при которой золото использовалось как денежный товар, называется системой:

- а) золотого стандарта;
- б) золотодевизного стандарта;
- в) золотовалютного стандарта;

г) плавающих валютных курсов.

79. В рамках Бреттон-Вудского соглашения правительства стран договорились устанавливать золотое содержание валют без их прямого обмена на золото, но единственное исключение было сделано для:

- а) немецкой марки;
- б) французского франка;
- в) американского доллара;
- г) английского фунта стерлингов.

80. Метод котировки, при котором за единицу принимается национальная валюта, которая соизмеряется с иностранной, называется методом:

- а) прямой котировки;
- б) обратной котировки;
- в) воздействие на валютный курс;
- г) девальвации.

Кейс-задания:

Кейс- задание 1. Обсудите точку зрения.

«Выигравшие и проигравшие. Что общего имеют страны, проигравшие в 20 веке? Фактически все они отрицали международные экономические связи либо явно (как прежний Советский Союз и нынешняя Бирма), либо неявно (большая часть Африки). Что общего имеют страны, выигравшие в 20 веке? Они приняли мировое хозяйство: Япония, Корея, Тайвань, Испания, Ирландия, Греция... что общего имеют страны, вступившие в состязание в 21 веке? Они присоединяются к мировому хозяйству так быстро, как только могут: Чили, Аргентина, Бразилия, Мексика, Китай, Индия, Польша...»

Сформулируйте проблему, о которой идет речь в данном высказывании. Раскройте содержание выигрыша и проигрыша в данной ситуации.

а) Каких успехов добились страны, которые упоминаются в данном высказывании?

б) Оцените позицию автора высказывания и аргументируйте свою точку зрения.

Кейс-задание 2. Обсудите точку зрения.

«Разрыв между богатыми и бедными странами. Неправда, что разрыв между богатыми и бедными странами увеличивается повсеместно. Бедные страны, которые присоединились к международной экономике, уменьшили разрыв со странами ОЭСР. Например, соотношение между ВВП на душу населения между США и Китаем уменьшилось с 11,9 в 2003г. (38255 долл. США против 3199 долл. США) до 8,0 в 2013г. (52839 долл. против 6569 долл.). Но разрыв в доходах увеличивается в беднейших странах, изолированных от мировой экономики. Соотношение между ВВП на душу населения в США и в Африке выросло с 9 в 2003г. до 16,9 в 2013г.»

а) Для каких целей международные экономические и финансовые организации используют такой показатель, как ВНД на душу населения?

б) О какой проблеме мировой экономики идет речь в данном высказывании?

в) Какой путь ее решения предлагает автор высказывания?

г) Сформулируйте свое отношение к позиции автора высказывания

Контрольные (самостоятельные) работы:

Контрольная работа № 1 (тема 1)

1. Основные субъекты современной мировой экономики.
2. Система современных международных экономических отношений.
3. Российская Федерация в системе современных международных экономических отношений.

Контрольная работа № 2 (тема 4)

1. Мировой рынок ссудных капиталов. Внешний долг. Проблемы внешнего долга в современной мировой экономике.
2. Соотношение зарубежных активов и пассивов России, проблемы управления внешними активами и пассивами.
3. Современные проблемы и значение привлечения иностранного капитала в экономику Российской Федерации.

Контрольная работа № 3 (тема 7)

1. Учетные и аналитические проблемы при составлении основных разделов платежного баланса.
2. Смысл и значение статьи «ошибки и пропуски».
3. Методы подсчета сальдо платежного баланса: базисный метод, метод ликвидности, метод официальных расчетов.

Контрольная работа № 4 (тема 9)

1. Формы международного кредита. Их классификация по источникам, назначению, видам, валюте займа, срокам, обеспечению, технике предоставления.
2. Условия международного кредита. Проблема срока и стоимости кредита. Валюта займа и валюта платежа: сумма, срок, условия погашения, стоимость (договорные и дополнительные элементы). Методика сопоставления условий предоставляемых кредитов.

Контрольная работа № 5 (тема 12)

1. Условия их возникновения, тенденции развития, организационная структура, формирование ресурсов.
2. Европейский банк реконструкции и развития.
3. Роль БМР в международных валютных отношениях.
4. Межамериканский, Азиатский и Африканский банки развития, их кредитная политика.

Примерные темы научных статей:

1. Международное разделение труда и мировой рынок в условиях растущей глобализации;
2. Современные направления развития международного обмена товарами и услугами;
3. Мировые рынки: закономерности структурных изменений, проблемы регулирования международного обмена товарами и услугами;

4. Внешнеторговая политика различных групп стран в условиях глобальных кризисов;
5. Международная конкурентоспособность государств;
6. Международное движение капитала: основные тенденции развития;
7. Международная миграция рабочей силы на современном этапе: инструменты регулирования;
8. Международная экономическая интеграция: проблемы глобализации и локализации;
9. Факторы, влияющие на платежный баланс;
10. Влияние валютного курса на международную торговлю;
11. Макроэкономическое равновесие в открытой экономике;
12. Актуальные проблемы международных экономических отношений России.

Требования к научным статьям:

Научная статья — это законченное и логически цельное произведение, посвященное конкретной проблеме, входящей в круг проблем, связанных с темой научно-квалификационной работы (диссертации).

Научная статья должна отвечать следующим принципам:

- название статьи должно отражать основную идею ее содержания;
- иметь вступление - постановку проблемы в общем виде и ее связь с важными практическими задачами;
- сформулированную цель статьи (постановка задачи);
- представить последние исследования и публикации, на которые опирается автор, выделение нерешенных частей общей проблемы, которым посвящается данная статья;
- представлено изложение собственно материала исследования.
- выводы данного исследования и кратко представляются перспективы дальнейшей работы в этом направлении.
- аннотации к статье и ключевые слова на русском и иностранном языке).

Литература:

Нормативная литература:

1. Закон Российской Федерации «Об авторском праве и смежных правах» от 9 июля 1993 г. № 5351, с изм. И доп., внесенными Федеральным законом от 20 июля 2004 г. №72-ФЗ. Режим доступа: www.fips.ru
2. Закон Российской Федерации о товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров от 23 сентября 1992 г. № 3520-1 (с изм. и доп., внесенными Федеральным законом от 11 декабря 2002 г. № 166-ФЗ).

Основная литература:

1. Авагян Г.Л. Международные валютно-кредитные отношения: учебник / Авагян Г.Л., Вешкин Ю.Г. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 703 с.
2. Баранова А.Ю. Мировая экономика и финансовые отношения в условиях глобализации: учеб. пособие / Баранова А.Ю. - М.: ИНФРА-М, 2014. - 105с.

3. Международные экономические отношения: конспект лекций. - М.: А-Приор, 2012. - 144 с.

4. Мировая экономика и международные экономические отношения (в схемах и таблицах): учеб. пособие / Куб. гос. аграр. ун-т; [А.Б. Мельников, Е.И. Артемова, Л.А. Белова, К.Э. Тюпаков]. - Краснодар, 2013. - 239 с.

5. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева. - Изд. с обновлениями. - М.:ИНФРА-М, 2012. - 654 с.

6. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие / С.Ф. Сутырин, А.И. Погорлецкий, Н.А. Ломагин и др. - М.: Эксмо, 2010. - 318 с.

Дополнительная литература:

1. Воронин В.П., Кандакова Г.В., Подмолодина И.М. Мировое хозяйство и экономика стран мира Финансы и статистика, 2008. – 240 с.

2. Глобализация мирового хозяйства и национальные интересы России. - М.: Инфра-М, 2012.

3. Гоголева Т.Н., Ключищева В.Г., Хаустов Ю.И. Международная экономика М.: КноРус, 2010. - 304 с.

4. Гурова И.П. Мировая экономика Омега-Л, 2009. – 400 с.

5. Гусаков Н.П., Белова И.Н., Стренина М.А. Международные валютно-кредитные отношения: Учебник / под общ. ред. Н.П. Гусакова. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 314 с.

6. Дюмулен И. И. Всемирная торговая организация от «А» до «Я». Терминологический справочник. М.: ВАВТ, 2006.

7. Международные экономические отношения: учебник / под ред. В.Е. Рыбалкина 6-е изд. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2006.

8. Международная экономическая интеграция в современных мирохозяйственных отношениях ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 64 с.

9. Международные экономические отношения / Под ред. Смитиенко Б.М. - М.: Инфра-М, 2012 – 256 с.

10. Мировой финансовый кризис и экономическая безопасность России. Анализ, проблемы и перспективы Экономика, 2010. – 208 с.

11. Мировая экономика: учебник / под ред. Л.Н. Даниленко КноРус, 2010. – 320с.

12. Мировой рынок труда и международная миграция С.В. Рязанцев, М.Ф. Ткаченко Экономика, 2010. – 304 с.

13. Смирнов Е.Н. Введение в курс мировой экономики (экономика зарубежных стран): учебное пособие / Е.Н. Смирнов. – М.: КНОРУС, 2008. – 416с.

14. Халевинская Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения Магистр, Инфра-М, 2010. – 368 с.

15. Экономика США: учебник / под ред. В.Б. Суляна. СПб. : Питер. 2006.

16. Энциклопедия стран мира. РАН / под ред. Н.А. Симония. М.: Экономика, 2008.

Информационно-телекоммуникационные ресурсы сети «Интернет»:

1. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.economy.gov.ru>
2. Федеральная служба государственной статистики (Росстат) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.gks.ru>
3. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.cbr.ru>
4. Официальный сайт Международного валютного фонда [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.imf.org>
5. Официальный сайт скоординированного обследования портфельных инвестиций Международного валютного фонда [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.cpis.imf.org>

Учебно-методическая литература:

1. Мировая экономика: учебное пособие / под ред. А.Б. Мельникова. – Краснодар, КГАУ, 2009. – 404 с.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения (в схемах и таблицах): учебное пособие / А.Б. Мельников и др. – Краснодар: КГАУ, 2013. – 240 с.

Перечень информационных технологий:

1. Информационно-правовой портал «Гарант» [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.garant.ru/>
2. Портал внешнеэкономической информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ved.gov.ru>
3. Электронно-библиотечные системы библиотеки, используемые в Кубанском ГАУ, 2015г.

№	Наименование ресурса	Тематика	Уровень доступа	Начало действия и срок действия договора	Наименование организации и номер договора
1	РГБ	Авторефераты и диссертации	Доступ с компьютеров библиотеки (9 лицензий)	07.10.2014-07.04.2015;	ФГБУ «Российская государственная библиотека» дог. №095/04/0355 от 07.10.2014 Стоимость 199 420 руб. (с01.10 договор будет продлён)
2	Рукопт + Ростехагро	Универсальная	Доступ с ПК университета	01.09.2014-01.09.2015	Бибком дог. 002/2222-2014 от 11.08.14г. Стоимость 90 000 руб.
3	Издательство «Лань»	Ветеринария, Сельское хозяйство, Технология хранения и переработки	Доступ с ПК университета	21.01.15 - 21.01.16	ООО «Изд-во Лань» дог. № 192 от 21.01.15 Стоимость 130 000руб.

		пищевых продуктов			
4	IPRbook	Универсальная	Интернет доступ	01.04.2015- 12.11.2015	ООО «Ай Пи Эр Медиа» гос. контракт №1113/15 от 21.03.2015г.Стоимость 400 000руб.
5	Гарант	Правовая система	Доступ с ПК КГАУ	01.04.2015 (бессрочный)	Договор 133/НК/15 от 01.04.2015.
6	ВИНИТИ РАН	Сельское хозяйство	Доступ с ПК библиотеки	16.06.2014- 30.03.2015	договор №431 от 16 июня 2014г.Стоимость 218 520 руб.
7	Образовательный портал КГАУ	Универсальная	Доступ с ПК КГАУ		
8	Электронный каталог библиотеки КубГАУ	Универсальная	Доступ с ПК библиотеки		
9	СПС КонсультантПлюс	Правовая система	Доступ с ПК университет а	1.Договор с библиотекой 2.14.04.2015 3.01.04.2011 (бессрочные)	1. (РИЦ 150) Договор об информационной поддержке 2.(РИЦ 150) Договор об информационной поддержке от 14.04.2015г. 3.(ИнформБюро) Договор об информационной поддержке от 01.04.2011г.

Вопросы на экзамен:

1. Мировое (всемирное) хозяйство, международное разделение труда, мировой рынок.
2. Ресурсы современного мирового хозяйства.
3. Глобальные проблемы современности.
4. Основные субъекты современной мировой экономики.
5. Глобализация современной мировой экономики, ее противоречия.
6. Понятие международных экономических отношений, их основные формы.
7. Трансформация международных экономических отношений в начале XXI века.
8. Система современных международных экономических отношений.
9. Российская Федерация в системе современных международных экономических отношений.
10. Концепция национальной безопасности РФ.
11. Структура мирового рынка.
12. Мировые рынки товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, их соотношение и взаимодействие.
13. Понятие конъюнктуры мирового рынка.
14. Основные конъюнктурообразующие факторы.
15. Ценообразование в международной торговле.

- 16.Мировые цены. Система ценообразующих факторов. Основные виды внешнеторговых цен. Динамика цен на мировом рынке.
- 17.Базисные условия поставки товаров. Incoterms – 2000.
- 18.Место международной торговли в системе международных экономических отношений.
- 19.Теории международной торговли.
- 20.Динамика мировой торговли ее основные показатели.
- 21.Товарная и географическая структура мировой торговли.
- 22.Классификация товаров в международной торговле.
- 23.Топливоно-сырьевые и сельскохозяйственные товары в мировой торговле.
- 24.Особенности организации торговли топливоно-энергетическими и продовольственными товарами.
- 25.Международная торговля промышленными товарами, машинами и оборудованием.
- 26.Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности.
- 27.Направления и формы современной внешнеторговой политики государства.
- 28.Либерализация и протекционизм в мировой торговле.
- 29.Инструменты внешнеторговой политики государства.
- 30.Таможенные тарифы. Нетарифные ограничения. Стимулирование экспорта.
- 31.Международное (многостороннее) регулирование внешней торговли.
- 32.Таможенные союзы и зоны свободной торговли.
- 33.Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ).
- 34.Всемирная торговая организация (ВТО) и система ее соглашений.
- 35.Внешнеторговые контракты. Виды операций и сделок во внешней торговле. Цены внешнеторговых контрактов. Валютные и платежные условия внешнеторговых контрактов.
- 36.Структура и содержание внешнеторговых контрактов.
- 37.Значение внешней торговли для экономики России.
- 38.Динамика, товарная и географическая структура внешней торговли бывшего СССР и Российской Федерации.
- 39.Формирование внешнеторговой политики России.
- 40.Тарифное регулирование. Таможенный кодекс Российской Федерации. Таможенная политика.
- 41.Методы нетарифного регулирования внешней торговли и стимулирования экспорта. Налоги на импорт.
- 42.Стимулирование и государственная поддержка экспорта в РФ.
- 43.Особенности внешней торговли России с другими странами-членами СНГ.
- 44.Понятие и структура международного рынка услуг.
- 45.Специфические особенности международной торговли услугами.
- 46.Россия на мировом рынке услуг.
- 47.Международный туризм. Динамика и основные направления международного туризма.
- 48.Роль индустрии туризма в экономике отдельных стран. Организация международного туристического бизнеса.
- 49.Международный (въездной и выездной) туризм в России, его развитие.

Децентрализации туристического бизнеса.

50.Международный рынок технологий. Информационные технологии и особенности их реализации на международном рынке.

51.Вопросы интеллектуальной собственности на мировом рынке. Соглашение о связанных с торговлей правах интеллектуальной собственности (ТРИПС).

52.Особенности реализации лицензионных соглашений. Организация международной торговли инжиниринговыми услугами.

53.Россия на международном рынке технологий.

54.Международный рынок транспортных услуг.

55.Структура международных транспортных операций.

56.Место России в международных перевозках.

57.Проблемы регулирования международной торговли услугами.

58.Генеральное соглашение по торговле услугами GATS (ГАТС).

59.Международное движение капитала как форма международных экономических отношений. Экспорт и импорт капитала.

60.Причины и сущность вывоза и ввоза капитала.

61.Формы вывоза капитала. Прямые и портфельные инвестиции.

62.Международный кредит и его роль в развитии мировой экономики. Понятие «официальной помощи развитию».

63.Масштабы и основные направления вывоза капитала.

64.Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала и его формы.

65.Соглашение по торговым аспектам инвестиционных мер (TRIMS – ТРИМС).

66.Понятие инвестиционного климата, его состояние в отдельных странах и группах стран.

67.Мировой рынок ссудных капиталов. Внешний долг.

68.Проблемы внешнего долга в современной мировой экономике.

69.Свободные экономические зоны в мировой экономике, их функции и классификация. Оффшорные зоны, оффшорный бизнес.

70.Соотношение процессов ввоза (импорта) и вывоза (экспорта) капитала из России.

71.Основные причины, направления, формы и последствия вывоза (и бегства) капитала из России.

72.Легальный и нелегальный вывоз капитала. Борьба с «отмыванием» «грязных» денег.

73.Современные формы регулирования и контроля за вывозом капитала из России.

74.Внешний долг России. Взаимоотношения РФ с Парижским и Лондонским клубами кредиторов.

75.Соотношение зарубежных активов и пассивов России, проблемы управления внешними активами и пассивами.

76.Иностранные капиталовложения в России в конце XX - начале XXI веков и их роль в экономическом развитии страны.

77.Современные проблемы и значение привлечения иностранного капитала в

экономику Российской Федерации.

78. Инвестиционный климат в РФ. Государственное регулирование иностранных инвестиций.

79. Формы участия иностранного капитала в экономике России.

80. Иностранные инвесторы, права и гарантии для иностранных инвесторов.

81. Создание и функционирование предприятий с участием иностранного капитала.

82. Привлечение иностранного капитала в освоение природных ресурсов. Соглашения о разделе продукции. Концессии.

83. Свободные экономические зоны в России, их функции, правовое и экономическое регулирование, проблемы развития.

84. Формирование международного рынка рабочей силы, его связь с интернационализацией производства, развитием международного разделения труда и демографическими процессами.

85. Международная миграция, современные тенденции ее развития.

86. Неравномерность экономического развития и трудовая миграция.

87. Основные центры трудовой миграции, направления, формы, масштабы, состав международной миграции рабочей силы.

88. Влияние трудовой миграции на страны, экспортирующие и импортирующие рабочую силу.

89. Государственное и международное регулирование трудовой миграции. Россия и международный рынок труда.

90. Сущность и формы международной экономической интеграции.

91. Основные этапы развития западноевропейской интеграции.

92. Принципы организации и механизм функционирования Европейского Союза. Европейское экономическое пространство.

93. Расширение ЕС и современные проблемы функционирования зоны евро.

94. Североамериканская модель интеграции (НАФТА).

95. Организация Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС).

96. Интеграционные процессы в рамках СНГ.

97. Таможенный союз. Евразийское Экономическое Сообщество.

98. Общая характеристика и классификация международных экономических организаций.

99. Экономические организации, входящие в систему ООН.

100. Задачи и функции Экономического и Социального Совета ООН (ЭКОСОС).

101. Организация ООН, связанные с проблемами «нового международного экономического порядка» (ЮНТКАД, ЮНИДО, ПРООН).

102. Специальные учреждения ООН и их функции.

103. Международные валютно-кредитные и финансовые организации.

104. Другие международные организации, имеющие экономические функции.

105. Организация международного сотрудничества и развития (ОЭСР).

106. Участие России в международных экономических организациях: проблемы и перспективы.

107. Валютные отношения как особый вид экономических отношений.
108. Сферы возникновения и развития валютных отношений.
109. Взаимосвязь валютных отношений с процессом воспроизводства и торговлей.
110. Субъекты и объекты валютных отношений. Правовое регулирование валютных отношений.
111. Понятие валюты. Национальная валюта. Иностранная валюта. Резервная (ключевая) валюта.
112. Конвертируемость валют. Свободно конвертируемая, частично конвертируемая и замкнутая валюты. Внешняя и внутренняя конвертируемость.
113. Перспективы конвертируемости российского рубля.
114. Понятие валютной системы. Национальные, международные (региональные) и мировая валютные системы.
115. Место России и стран СНГ в мировой валютной системе.
116. Становление и развитие мировой валютной системы как один из объективных результатов возникновения мирового хозяйства, интернационализации хозяйственной жизни.
117. Теоретическое обобщение становления и развития мировой валютной системы. Различия в научных подходах.
118. Общая характеристика Парижской, Генуэзской, Бреттонвудской и Ямайской валютных систем.
119. Европейская валютная система как попытка межнационального регулирования валютных отношений в рамках интеграционного объединения. Ее основные принципы и опыт функционирования.
120. Проблемы формирования валютного союза в рамках ЕС.
121. Единая европейская валюта - евро.
122. Роль евро в международных валютно-кредитных отношениях на современном этапе и в перспективе.
123. Современные валютные проблемы как отражение глубоких изменений в мировой экономике под воздействием мирового технологического сдвига.
124. Эволюция места и роли золота в международных валютных отношениях.
125. Эволюция функциональных форм мировых денег. Демонетизация золота, ее сущность, причины, противоречия и последствия.
126. Золото как реальные резервные активы и гарантийный фонд.
127. Распределение официальных золотых запасов между государствами.
128. Понятие, структура, формы и функции международной валютной ликвидности. Динамика золото-валютных резервов, резервной позиции в МВФ, специальных прав заимствования (СДР).
129. Влияние евро на структуру золото-валютных резервов. Показатели международной ликвидности. Методы ее регулирования.
130. Балансы международных расчетов, понятие и классификация.
131. Платежный баланс, его основа, содержание и структура.
132. Методология и эволюция методов составления платежных балансов.
133. Схема платежного баланса, рекомендованная МВФ.
134. Учетные и аналитические проблемы при составлении основных разделов

платежного баланса.

135.Смысл и значение статьи «ошибки и пропуски».

136.Методы подсчета сальдо платежного баланса: базисный метод, метод ликвидности, метод официальных расчетов.

137.Факторы, влияющие на платежный баланс. Воздействие «горячих денег» на платежный баланс.

138.Методы и способы регулирования платежного баланса.

139.Расчетный баланс, его отличие от платежного баланса. Баланс международной задолженности.

140.Его содержание, отличие от расчетного баланса.

141.Основные черты платежных балансов различных групп стран: развитых стран с рыночной экономикой, развивающихся государств и стран с переходной экономикой.

142.Характеристика платежных балансов США, Японии, Германии, Франции, Англии, «новых индустриализирующихся стран», развивающихся стран-экспортеров и импортеров нефти.

143.Платежный баланс России и его проблемы.

144.Воздействие состояния платежного баланса на валютный курс.

145.Государственное регулирование платежных балансов. Формы, инструменты, противоречия.

146.Межгосударственное регулирование платежного баланса.

147.Валютные рынки как система устойчивых сложившихся экономических и организационных отношений по операциям купли-продажи иностранных валют и платежных документов в иностранной валюте.

148.Валютный рынок в узком и широком смысле слова. Виды валютных рынков. Историческое развитие валютных рынков.

149.Функциональное предназначение валютного рынка. Понятие эффективности валютного рынка.

150.Участники валютного рынка.

151.Биржевой и внебиржевой валютный рынок.

152.Общая характеристика современного состояния мирового валютного рынка и основных региональных и национальных рынков.

153.Динамика развития мирового валютного рынка. Объем торговли валютой.

154.Удельный вес различных валют в операциях на мировом и региональных валютных рынках.

155.Особенности формирования валютного рынка в России; опыт функционирования.

156.Степень развитости валютного рынка в России и проблемы его регулирования. Валютные биржи. Возрастание значения межбанковского валютного рынка.

157.Проблема устойчивости валютного рынка в РФ. Валютные рынки в странах СНГ.

158.Проблемы создания валютного рынка стран СНГ на основе процессов валютной интеграции.

159.Валютный курс как экономическая категория. Валютный курс при

золотом монометаллизме, при неразменных кредитных деньгах. Золотой паритет и причины, приведшие к его отмене.

160. Установление валютного паритета на базе валютной корзины. Состав валютной корзины при котировке СДР.

161. Колеблющийся, плавающий и фиксированный валютные курсы. Причины перехода к плавающим валютным курсам; практика их использования.

162. Факторы, воздействующие на формирование валютного курса. «Сильные» и «слабые» валюты.

163. Проблема установления курса российской национальной валюты по отношению к другим валютам.

164. Факторы, влияющие на валютный курс рубля. Валютный коридор как форма регулирования обменного курса.

165. Современный механизм установления валютного курса рубля.

166. Котировка иностранных валют. Методы котировки: прямая и косвенная. Кросс-курсы. Курсы продавцов и покупателей.

167. Маржа, ее значение.

168. Фиксинг как способ определения межбанковского курса валют.

169. Валютный демпинг и «валютная война».

170. Теории валютного курса и методология их анализа.

171. Государственное регулирование валютных отношений. Валютная политика: понятие, цели, формы и инструменты.

172. Дисконтная политика. Девизная политика, валютная интервенция - национальная и коллективная.

173. Политика диверсификации валютных резервов. Регулирование режима валютных паритетов и курсов.

174. Девальвация и ревальвация валюты. Причины и последствия.

175. Валютная политика России, общая характеристика и тенденции развития. Регулирование платежного баланса России.

176. Проблемы борьбы с отмыванием денег. Валютный контроль экспортных и импортных операций.

177. Валютные ограничения как часть валютной политики государства. Сущность и формы. Основные черты валютных ограничений.

178. Валютная дискриминация и валютная блокада. Понятие блокированных счетов и блокированной валюты.

179. Валютные ограничения по текущим операциям и операциям по движению капитала.

180. Формы валютных ограничений, применяемых при пассивном и активном платежном балансах.

181. Эволюция валютных ограничений и их последствия.

182. Межгосударственное регулирование валютных ограничений через МВФ.

183. Валютные ограничения после введения конвертируемости валют.

184. Валютный протекционизм, неравномерность процесса либерализации валютных ограничений.

185. Страновые особенности валютных ограничений по операциям по движению капитала (США, Англия, Швейцария, Япония, другие страны).

186. Эволюция валютных ограничений в странах ЕС.
187. Валютные ограничения в развивающихся странах, их цели и социально-экономическое содержание.
188. Особенности валютных ограничений в России, странах СНГ.
189. Проблемы либерализации валютного рынка России и возможные последствия для экономики
190. Понятие валютной операции. Принципы классификации валютных операций.
191. Процедура заключения валютной сделки. Валютная позиция. Понятие короткой и длинной валютной позиции. Наличные сделки. Валютные операции с немедленной поставкой («спот»).
192. Срочные сделки с иностранной валютой. Цели форвардных сделок. Особенности форвардных сделок и их разновидности.
193. Понятие премии и дисконта. Формула их расчета. Взаимосвязь форвардных курсов валют и процентных ставок на валютном рынке.
194. Формула пересчета премии и дисконта в годовые проценты. Действия банка в случае финансовой неспособности клиента завершить срочную (форвардную) сделку согласно контракту.
195. Фьючерсные сделки. Сходство между форвардными и фьючерсными сделками и различия между ними. Рынок фьючерсов.
196. Опционные сделки. Их классификация.
197. Операция «своп»: цели, сущность и значение. Разновидности сделок «своп». Валютные и процентные свопы. Рынок сделок «своп».
198. Сущность игры на понижение и повышение курса валюты.
199. Использование срочных валютных сделок как метод страхования от валютных рисков. Валютная спекуляция; "лидз энд лэгз". Хеджирование.
200. Валютный арбитраж как валютная операция. Условия существования и формы валютного арбитража, их эволюция.
201. Спекулятивный и конверсионный валютный арбитраж.
202. Процентный арбитраж. Сущность и формы процентного арбитража.
203. Современное состояние и виды валютных операций, осуществляемых на российском валютном рынке и перспективы их развития в современных условиях.
204. Понятие валютного риска. Причины возникновения валютных рисков. Методы и способы минимизации валютных рисков.
205. Защитные оговорки. Односторонние и двусторонние оговорки. Золотая оговорка, причины ее отмены. Валютная и многовалютная оговорки; их формы и особенности применения.
206. Использование международной счетной единицы (СДР) в многовалютных (мультивалютных) оговорках.
207. Комбинированная валютно-товарная оговорка.
208. Методы регулирования и страхования валютного риска.
209. Использование форвардных сделок, сделок на условиях опциона, сделок «своп» для страхования от валютного риска.
210. Инструменты и методы управления рисками.
211. Понятие международных расчетов и условия их осуществления.

Корреспондентские счета «Лоро» и «Ностро».

212. Роль национальных валют и золота в международных расчетах.

213. Валютно-финансовые и платежные условия внешнеторговых сделок.

214. Факторы, влияющие на выбор формы международных расчетов.

215. Формы международных расчетов, их общая характеристика. Эволюция форм международных расчетов.

216. Инкассо, аккредитив, расчеты по открытому счету, банковский перевод, авансы, расчеты с использованием векселей, кредитных карточек. Международные платежные системы. Система СВИФТ и другие электронные системы.

217. Практика международных расчетов в России и странах СНГ, методы повышения их эффективности.

218. Проблема расчетов между Россией и странами СНГ и пути ее разрешения. Перспективы создания платежного союза в рамках СНГ.

219. Понятие валютных клирингов. Причины возникновения, цели и эволюция. Формы валютных клирингов.

220. Роль валютных клирингов во внешней торговле. Регулирование сальдо расчетов при клирингах.

221. Европейское валютное соглашение. Европейский платежный союз. Особенности валютных клирингов в отдельных странах.

222. Сущность, функции и роль международного кредита. Значение кредита во внешней торговле.

223. Международный кредит и конкурентная борьба на мировых рынках.

224. Формы международного кредита. Их классификация по источникам, назначению, видам, валюте займа, срокам, обеспечению, технике предоставления.

225. Фирменный кредит. Вексельный кредит. Кредит по открытому счету. Покупательские авансы. Связь фирменного кредита с банковским. Банковские международные кредиты.

226. Экспортные, финансовые и валютные кредиты. Акцептные кредиты. Акцептно-рамбурсный кредит.

227. Брокерские кредиты, падение их роли в кредитовании внешней торговли.

228. Среднесрочный и долгосрочный международный кредит: фирменный, банковский и межгосударственный кредит. Проектное финансирование.

229. Кредит покупателю, его особенности. Лизинг. Банковские кредиты по компенсационным сделкам.

230. Формы долгосрочных межгосударственных кредитов. Кредиты международных валютно-кредитных и финансовых организаций.

231. Эмиссия ценных бумаг как форма долгосрочного международного кредита. Иностранная и международная облигационная займы.

232. Условия международного кредита. Проблема срока и стоимости кредита. Валюта займа и валюта платежа: сумма, срок, условия погашения, стоимость (договорные и дополнительные элементы).

233. Методика сопоставления условий предоставляемых кредитов.

234. Проблема использования различных форм международного кредита российскими предприятиями и фирмами.

235. Сущность международного лизинга и его функции. Виды лизинга и

формы лизинговых сделок. Оперативный лизинг. Финансовый лизинг.

236. Участники рынка лизинговых услуг. Механизм лизинговых операций. Расчет лизинговых платежей. Преимущества и недостатки лизинга. Лизинг в России.

237. Понятие факторинга и сущность факторинговой операции.

238. Причины развития факторинга. Виды факторинга.

239. Участники факторинговых сделок.

240. Валютно-финансовые условия факторинговой операции. Определение стоимости факторинговых услуг.

241. Источники формирования средств для факторинга.

242. Факторинг в России и перспективы его развития.

243. Понятие форфейтинга и сущность форфейтинговой операции. Механизм форфейтинговой операции.

244. Валютно-финансовые условия форфейтинга. Преимущества форфейтирования как формы кредитования экспорта.

245. Определение общих расходов по форфейтированию путем дисконтирования суммы требований.

246. Осуществление российскими банками форфейтинговых услуг в современных условиях.

247. Причины, цели и формы государственного вмешательства в сферу межгосударственного кредита.

248. Государство как кредитор, донор, гарант и должник.

249. Государственное кредитование экспорта, его формы. Страхование экспортных кредитов.

250. Экспортно-импортные банки и их организационная форма и международные функции

251. Формы государственного и межгосударственного регулирования международного кредита.

252. Регулирование государственного кредита в России и странах СНГ, практика и тенденции развития.

253. Понятие мирового рынка ссудных капиталов. Объективная основа его формирования. Институциональная структура.

254. Национальные и мировой рынки ссудных капиталов. Мировой денежный рынок.

255. Мировой финансовый рынок. Рынок среднесрочных и долгосрочных кредитов.

256. Механизм функционирования мирового рынка капиталов.

257. Финансовые инструменты мирового рынка ссудных капиталов. Процентные ставки на мировом рынке ссудных капиталов, их структура (учетные ставки, процентные ставки по кредитам и казначейским векселям, межбанковские ставки ЛИБОР) и другие. Базовая ставка.

258. Фиксированные и плавающие процентные ставки. Эволюция процентных ставок на мировом рынке ссудных капиталов. Место России и стран СНГ на мировом рынке ссудных капиталов.

259. Сущность рынка евровалют. Причины его появления. Связь рынка

евровалют с национальными рынками ссудных капиталов.

260.Механизм функционирования рынка евровалют. Рынок евродепозитовов. Рынок еврооблигаций и еврокредитов.

261.Процентные ставки на рынке евровалют. Россия на рынке евровалют.

262.Классификация и общая характеристика международных валютно-кредитных и финансовых организаций. Причины их создания, цели, роль.

263.Международный валютный фонд (МВФ).

264.Ресурсы и распределение голосов в МВФ. Структура управления Фондом, ее эволюция.

265.Роль и место Фонда в международных валютно-кредитных отношениях.

266.Отражение специфики различных групп стран в деятельности Фонда.

267.Политика МВФ в области валютных курсов и ограничений. Кредитные операции МВФ.

268.Проблема ресурсов Фонда. Специальные фонды. Роль кредитов МВФ в межгосударственном регулировании.

269.Характеристика стабилизационных программ Фонда, осуществлявшихся в различных странах.

270.Вступление России в МВФ, новые возможности и необходимость согласования основных направлений стабилизации российской экономики.

271.Кредиты МВФ, выделенные России для поддержания платежного баланса и структурной перестройки экономики.

272.Проблемы осуществления согласованной с МВФ экономической политики.

273.Группа Всемирного банка. Международный банк реконструкции и развития (МБРР). Формирование ресурсов Банка.

274.Кредитная политика МБРР, характеристика его активных операций.

275.Международная ассоциация развития, Международная финансовая корпорация, особенности их деятельности.

276.Взаимодействие России с МВФ и МБРР, эффективность этого сотрудничества.

277.Проблемы повышения эффективности деятельности МВФ и МБРР в условиях глобализации мировой экономики и усиления неустойчивости финансовых рынков.

278.Понятие «новой мировой финансовой архитектуры».

279.Региональные международные банки развития. Условия их возникновения, тенденции развития, организационная структура, формирование ресурсов.

280.Межамериканский, Азиатский и Африканский банки развития, их кредитная политика.

281.Перспективы создания Ближневосточного банка развития. Исламский банк развития.

282.Европейский банк реконструкции и развития. Формирование ресурсов Банка. Кредитная политика Банка.

283.Необходимость повышения эффективности деятельности ЕБРР.

284.Валютно-кредитные и финансовые организации стран Западной Европы.

Европейский инвестиционный банк. Европейский фонд развития. Европейский фонд ориентации и гарантирования. Европейский фонд регионального развития. Европейский фонд валютного сотрудничества.

285. Банк международных расчетов (БМР).

286. Причины создания, структура управления, функции, особенности пассивных и активных операций, сферы деятельности.

287. Роль БМР в международных валютных отношениях.

288. БМР как законодатель инициатив в области пруденциального надзора за деятельностью банков.

289. Базельские стандарты и их применение в российской банковской практике.

290. Участие России в деятельности международных и региональных валютно-кредитных и финансовых организациях.

ГЛОССАРИЙ

Абсолютная бедность – финансовое состояние, при котором доход менее чем в три раза превосходит уровень, определяемый в качестве издержек на нормальное продовольственное обеспечение.

Автаркия - замкнутая национальная экономика, не имеющая выхода за границу.

Авуары - любые виды денег и денежных средств, ценных бумаг, денежных средств российского банка в иностранной валюте, находящиеся на его счетах в иностранных банках, выполняющих финансовые операции по поручению данного банка.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) - образовано в 1989 г. в целях поддержания экономического роста и развития стран-участниц, усиления положительного воздействия растущей экономической взаимозависимости стран региона. Члены 18 государств: Австралия, Бруней, Гонконг, Канада, Китай, Кирибати, Малайзия, Маршалловы острова, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Республика Корея, Сингапур, США, Таиланд, Тайвань, Филиппины, Чили, Россия (принята в 1997г.).

Активный платежный баланс способствует - повышению курса национальной валюты, т.к. увеличивается спрос на нее со стороны иностранных должников.

Альянс - объединение государств или компаний для достижения общих целей или защиты общих интересов.

Андская группа (Андский пакт) создана в 1969 г. на основе Картахенского соглашения. В нее вошли пять стран: Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор.

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) создана в 1967 г. на основе подписания Бангкокской декларации, в 1976 г. дополнена Договором о дружбе и сотрудничестве и Декларацией АСЕАН. В 1992 г. была подписана Сингапурская декларация, которая имела целью углубление экономического и политического сотрудничества и интеграции в регионе. Члены АСЕАН: Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Таиланд.

Ассоциированная компания - добровольное объединение физических и (или) юридических лиц с целью взаимного сотрудничества при сохранении самостоятельности и независимости, входящих в объединение членов.

Аукцион международный - форма реализации отдельных партий товаров или предметов, выставляемых для осмотра и считающихся проданными предложившему наивысшую цену покупателю. На практике в мировой торговле аукционными товарами являются пушнина, невытая шерсть, табак, чай, предметы антиквариата, скаковые лошади и др. Наиболее известными в современном мире считаются крупные международные аукционы,

проходящие в Лондоне (Великобритания), Нью-Йорке (США), Монреале (Канада), Амстердаме (Нидерланды), Калькутте (Индия), Коломбо (Шри-Ланка).

Баланс внешней задолженности - баланс активов и обязательств (пассивов) по международным инвестициям. Превышение активов над пассивами характеризует страну как чистого кредитора; превышение пассивов над активами - в качестве чистого должника.

Баланс движения капитала и кредитов выражает соотношение вывоза и ввоза государственного и частных капитала, предоставленных и полученных международных кредитов. По экономическому содержанию эти операции делятся на **две категории**: международное движение предпринимательского и ссудного капитала.

Баланс услуг — платежи по транспортным перевозкам, страхованию, связи, международному туризму, обмену научно-техническим и производственным опытом, экспертным услугам, содержанию дипломатических, торговых и иных представительств за границей.

Балансовый счет международных операций— количественное и качественное стоимостное выражение масштабов, структуры и характера внешнеэкономических операций страны, ее участие в мировом хозяйстве. На практике пользуются термином «**платежный баланс**», а показатели валютных потоков по всем операциям обозначаются как платежи и поступления. С бухгалтерской точки зрения платежный баланс всегда находится в равновесии. Но по его основным разделам либо имеет место **активное сальдо**, если поступления превышают платежи, либо **пассивное** — если платежи превышают поступления. **Разделы платежного баланса**: **-торговый баланс** — соотношение между вывозом и ввозом товаров; **баланс услуг и некоммерческих платежей** (баланс «невидимых» операций); **-баланс текущих операций** — движение товаров, услуг, доходов от инвестиций и односторонние переводы; **-баланс движения капитала и кредитов; операции с официальными валютными резервами**. Соотношение стоимости экспорта и импорта товаров — это **торговый баланс**. Так как значительная часть внешней торговли осуществляется в кредит, есть различия между показателями торговли, платежей и поступлений, фактически произведенных за соответствующий период. Благодаря этому различию возникло понятие **платежного баланса** как соотношения произведенных денежных платежей и фактических поступлений в отличие от общего торгового баланса, порождающего соответствующие требования и обязательства с различными сроками погашения. Для **стран, отстающих от лидеров по уровню экономического развития**, активный торговый баланс — источник валютных средств для оплаты импорта лицензий, доходов от иностранных инвестиций и других международных обязательств. В **ряде промышленно развитых стран** (Япония, ФРГ и др.) активное сальдо торгового баланса используется для экспорта капитала.

Банк международных расчетов (БМР) – Основан в 1930 г., проводит коммерческие операции с ЦБ стран входящих в банк, организует валютное сотрудничество и сам в нем активно участвует. Функционирует на чисто коммерческой основе как акционерное общество, выплачивая дивиденды на акции. Большая часть акций принадлежит европейским ЦБ.

Бартер - прямой обмен товарами или услугами на безналичной основе.

«**Бегство капиталов**» - миграция в течение небольшого отрезка времени значительного объема краткосрочных вложений ссудного капитала между отдельными странами с рыночной экономикой. Предпосылкой такого перемещения капитала становится введение где-либо более высокой (по сравнению с национальной) ставки банковского процента, что приводит к нарушениям баланса спроса и предложения на международном рынке капитала.

Безработные (согласно стандартам Международной Организации Труда) - категория лиц от 16 лет и старше, которые в рассматриваемый период: - не имели работы (доходного занятия); - занимались поиском работы (обращались в службу занятости, непосредственно к администрации предприятия, помещали объявления в печати, использовали личные связи и т.д. или предпринимали шаги к организации собственного дела); - были готовы приступить к работе. При отнесении к категории безработных учитываются все перечисленные выше критерии. При этом учащиеся, пенсионеры и инвалиды учитываются в качестве безработных, если они занимались поиском работы и были готовы приступить к ней.

Биржа - форма организации оптовой, в том числе международной, торговли партиями

товаров, отличающихся устойчивыми и четкими качественными параметрами (товарная биржа), а также систематических операций по купле-продаже золота, ценных бумаг, валюты (фондовая биржа).

Бюллетень курсов иностранной валюты (в РФ) - издаваемый Центральным Банком документ, содержащий сведения о курсе иностранных валют по отношению к рублю.

Валовой внутренний продукт (ВВП) - обобщающий экономический показатель внутренней хозяйственной деятельности какой-либо страны. ВВП выражает совокупную стоимость товаров и услуг, созданных внутри страны без учета результатов внешнеэкономической деятельности; подсчитывается для сопоставления с предыдущими периодами в текущих и базисных ценах; используется для сравнения с подобными показателями других стран и мира в целом. Расчет ВВП производится такими методами, как по доходам (сумма доходов частных лиц, акционерных обществ и частных компаний, а также государства от предпринимательской деятельности внутри страны), по расходам (сумма расходов на личное и государственное потребление, на капиталовложения) и по добавленной стоимости (сумма стоимости условно чистой продукции всех сфер экономики).

Валовой национальный продукт (ВНП) - обобщающий показатель социально-экономического развития страны, который определяется как совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных какой-либо нацией за год в сфере материального и нематериального производства, включая как внутреннюю, так и внешнеэкономическую деятельность.

Валюта - различные платежные документы или денежные обязательства, выраженные в какой-либо национальной денежной единице и используемые в международных расчетах. Виды валют: - базисная (служащая основой для котировки других валют в данной стране); - замкнутая, неконвертируемая; - конвертируемая, обратимая; - мягкая (неустойчивая по отношению к собственному номиналу и к курсам другой валюты); - национальная (выпускаемая ЦБ государства); - валюта платежа (в которой оплачивается товар при внешнеторговой сделке); - валюта сделки (в которой устанавливается цена товара во внешнеторговом контракте либо в которой выражается сумма предоставленного иностранного кредита); - твердая, сильная - устойчивая со стабильным курсом; - валюты цены - денежная единица, в которой в контракте выражена цена товара.

Валютный арбитраж — покупка валюты с одновременной продажей ее в целях получения прибыли от разницы валютных курсов.

Валютная интервенция - значительное разовое целенаправленное воздействие ЦБ страны на внутренний валютный рынок и валютный курс путем продажи или закупки крупных партий иностранной валюты.

Валютная котировка - фиксирование курса национальной денежной единицы в иностранной денежной единице.

Валютная система - совокупность валют, правил и норм их использования и взаимного обмена, применения в качестве платежных средств, а также денежно-кредитных отношений, связанных с применением валюты.

Валютное регулирование - деятельность национальных и межнациональных органов по управлению обращением валюты, контролю за валютными операциями, воздействию на валютный курс, ограничению использования иностранной валюты.

Валютные операции - финансовые операции, связанные с куплей и продажей иностранной валюты.

Валютные резервы - накопленные страной запасы иностранной валюты.

Валютные рынки (основной товар валютного рынка - любое финансовое требование, обозначенное в иностранной валюте) - сфера экономических отношений, где осуществляются операции по покупке, продаже и обмену иностранной валюты и платежных документов, выраженных в иностранных валютах. Основная часть операций на валютном рынке осуществляется в безналичной форме, по текущим и срочным банковским счетам, и только незначительная часть рынка приходится на торговлю банкнотами и обмен наличных денег.

Валютный курс - цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице

другой страны. Различают твердо фиксированный и «плавающий» курсы валют.

Валютный опцион-контракт, дающий право на покупку-продажу валюты по фиксированной цене до определенной даты (американский) или на определенную дату (европейский).

Валютный паритет - твердое, официально устанавливаемое соотношение, по которому одна валюта обменивается на другую.

Валютный союз - дополняет уже имеющиеся договоренности об общем рынке единой валютной политикой. Постепенно осуществляется переход к единой валюте.

Валютные спекуляции - представляют собой операцию с целью получения прибыли от изменения валютных курсов во времени или на различных рынках, связанную с преднамеренным принятием валютного риска.

Венчурные предприятия - фирмы, которые функционируют в сфере научных исследований, инженерных разработок, инноваций, осуществляемых, как правило, по заказам крупных компаний и государственным контрактам. К таким предприятиям примыкает широкий спектр фирм, занимающихся маркетингом, консультированием, рекламой. Создаваемые, прежде всего в передовых областях такие компании не только способствуют поступательному развитию НТП, но и определяют основные направления структурной перестройки в наиболее значимых и продвинутых отраслях и видах производств.

Взаимозависимость государств - характеристика современной мировой системы или мирового сообщества, выражающая внутреннюю взаимосвязь мирового хозяйства.

Внешнеторговая квота - отношение суммы экспорта и импорта страны к ее ВВП.

Внешнеторговый баланс - разница между совокупным экспортом и импортом страны.

Внешнеторговый баланс - соотношение между стоимостными объемами экспорта (сумма цен вывезенных из страны товаров и услуг) и импорта (сумма цен товаров и услуг, которые ввезены в страну из-за рубежа), определяемое на какой-либо период (месяц, квартал, полугодие, год). При этом различают: активный внешнеторговый баланс (в случае превышения стоимости экспорта данной страны над стоимостью ее импорта); пассивный (когда ввоз товаров и услуг из-за рубежа оказывается по стоимости более значительным, чем вывоз отечественных товаров и услуг за границу); а также нетто-баланс (при равенстве стоимости экспорта и импорта товаров и услуг данной страны).

Внешнеторговый баланс (ВБ) - разница экспорта товаров (с плюсом) и их импорта (с минусом); ВБ может быть положительным (активным) или отрицательным (дефицитным, пассивным).

Внешний долг - сумма задолженности какого-либо государства, накопленная за счет получения им займов от других государств (в эту сумму включаются как непогашенные внешние займы, так и невыплаченные проценты по ним). При этом специалисты различают капитальный и текущий государственные долги. Считается неблагоприятной (опасной) ситуация, когда платежи по долгу составляют весьма существенную часть (20—30%) поступлений иностранной валюты от внешнеэкономической деятельности данной страны, поскольку становится трудно обеспечивать привлечение новых займов из-за рубежа.

Внешняя конвертируемость – право резидента совершать операции с иностранной валютой с нерезидентами.

Внутренняя конвертируемость- возможность расплачиваться иностранной валютой внутри страны, т.е. параллельное хождение валюты.

Всемирная торговая организация (ВТО) - международная организация, реализующая механизм многостороннего согласования и регулирования политики стран-членов в области торговли товарами и услугами. Многосторонняя торгово-экономическая организация, действующая с 1995 г., правовой основой которой являются Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). В отличие от ГАТТ является специализированным учреждением системы ООН. Цель – либерализация международной торговли и придание ей устойчивой основы, обеспечивая, таким образом,

экономический рост и развитие и повышение благосостояния людей. **Важнейшие принципы ВТО - наибольшего благоприятствования, или принцип недискриминации** (любое преимущество, привилегия, льгота, предоставленные любой страной-участницей любому продукту, происходящему из другой страны, должны быть немедленно и безусловно распространены на аналогичный продукт, происходящий из других стран-участниц или предназначенный для всех других стран-участниц; - **национального режима** (страны-участницы должны предоставлять товарам иностранного происхождения тот же режим, что и национальным товарам в области внутренних налогов и сборов, а также в отношении национальных законов, распоряжений и правил, регулирующих торговлю); - **защиты национальной промышленности** (через импортные тарифы в интересах развития национальной промышленности страна может осуществлять защиту, основанную только на таможенных тарифах, а не иных торгово-политических мерах, включая квоты, стандарты и др.); - **создания устойчивости основы торговли** (тарифы должны сокращаться посредством многосторонних переговоров и не могут повышаться впоследствии); - **содействия справедливой конкуренции** (уменьшение субсидий и недопустимость демпинга). **Высший орган ВТО** – Конференция на уровне министров, собирается раз в два года.

Встречная торговля - совокупность разного рода сделок, при осуществлении которых приобретение продукции сопровождается ответными поставками товаров в интересах поддержания баланса экспортно-импортных операций. Встречную торговлю обычно подразделяют на бартерные сделки, встречные закупки, компенсационные соглашения, клиринг, сделки «оффсет».

Встречные закупки - одна из важнейших форм встречной торговли, осуществляемая, как правило, в сроки от 1 года до 5 лет. Эта форма торговли предполагает, что покупатель может рассчитываться за поставки (в основном, оборудования) из-за рубежа своей продукцией различной степени обработки. Удельный вес подобного обмена в общем объеме встречной торговли превышает 50%.

Вывоз капитала - экспорт капитала в другие страны государством, юридическими и физическими лицами.

Выигрыш от специализации - преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях международной торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет абсолютное или относительное преимущество.

ГАТТ – Генеральное соглашение по тарифам и торговле начала деятельность с 1948 г. с 1 января 1995 г. ГАТТ была преобразована по Всемирную торговую организацию (ВТО).

Глобализация мирохозяйственных связей - это пространственная характеристика интернационализации хозяйственной жизни на современном этапе, когда она приобрела всемирный (глобальный) охват. Процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, труда и капитала.

Головная компания - компания, контролирующая деятельность как национальных, так и зарубежных фирм, входящих в ТНК, путем владения долями участия в их капитале.

Группа Всемирного банка. (Все организации входят в систему ООН). **Международный банк реконструкции и развития (МБРР)**, создан в 1944 г. с целью предоставления кредитов относительно богатым развивающимся странам. Членами МБРР могут быть только члены МВФ. **Основные направления:** - предоставление развивающимся странам долгосрочных займов и кредитов для производственных целей, развития с.-х., энергетики, гарантирование погашения задолженности правительством; предоставление займов под конкретные проекты;- предоставление развивающимся странам займов на создание в них инфраструктуры;- оказание технической помощи;- финансирование проектов и деятельности развивающихся стран по охране окружающей среды из глобального фонда окружающей среды, в котором МБРР выступает в качестве попечителя и заказчика проектов. **Международная ассоциация развития (МАР)**, основана в 1960 г. с целью предоставления кредитов на особо льготных условиях развивающимся странам. **Международная финансовая корпорация (МФК)**, создана в 1956 г. с целью содействия экономическому развитию в развивающихся странах путем оказания поддержки частному

сектору. **Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МАИГ)**, основанное в 1988 г. с целью поощрения иностранных инвестиций в развивающихся странах путем предоставления гарантий иностранным инвесторам от потерь, вызванных коммерческими рисками. **Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС)**, созданный в 1966 г. в целях содействия увеличению потоков международных инвестиций путем предоставления услуг по арбитражному разбирательству и урегулированию споров между правительствами и иностранными инвесторами.

Дебет - это приток ценностей в страну, за который резиденты данной страны должны платить.

Девальвация - снижение курса валюты страны по отношению к твердым валютам, международным счетным единицам. $D = (K_c - K_n) / K_c \times 100\%$, где K_c - старый курс валюты, K_n - новый курс валюты.

Демографический взрыв - резкий рост численности населения.

Демографический кризис - резкое ухудшение воспроизводства населения.

Демпинг - нетарифный метод: продвижение товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня. Худший его вариант - продажа товаров по цене ниже себестоимости. Демпинг часто является методом конкурентной борьбы за внешний рынок.

Дефолт - невыполнение обязательств по возврату заемных средств.

Диверсификация - расширение объектов деятельности, номенклатуры производства, источников поставки каких-то продуктов для достижения экономических и политических целей.

Договор внешнеторговый - основной коммерческий документ, определяющий взаимоотношения участников внешнеторговой сделки.

Дочерняя компания - юридически самостоятельное предприятие, отделившееся от основного (материнского) и учрежденное им посредством передачи части своего имущества.

Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) создана в 1960 г. на основе Стокгольмской конвенции. В настоящее время членами являются: Швейцария, Норвегия, Исландия, Лихтенштейн. Фактически ЕАСТ - зона свободной торговли (отменены все таможенные пошлины, но сохранены внешние таможенные тарифы)

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) - создан на основании соглашения от 29 мая 1990 г. Учредители 40 государств - все европейские кроме Албании, США, Канада, Мексика, Марокко, Египет, Израиль, Япония, Новая Зеландия, Австралия, Южная Корея, ЕЭС и Европейский инвестиционный банк (ЕИБ). **Цель** - содействие государствам Центральной и Восточной Европы в развитии национальной экономики посредством предоставления кредитов, финансирования инвестиционных проектов в государственном и частном секторах, обеспечение гарантий их реализации. **Кредитно-инвестиционная политика**: - предоставление кредитов на развитие производства (в частный сектор - 60%, в государственный - 40%);- финансирование и техническое обеспечение инвестиционных проектов (не более 35% от стоимости инвестиционного проекта);- гарантирование размещения ценных бумаг;- предоставление гарантий при заимствовании средств на международных финансовых рынках;- размещение ресурсов специальных фондов в соответствии с соглашениями. **ЕБРР** - не финансирует торговые фирмы и проекты, - не выдает гарантий по экспортным кредитам, - не занимается страхованием.

Наиболее важные направления кредитно-финансовой политики: финансовый сектор, энергетика, телекоммуникации, транспорт, сельское хозяйство, приватизация, экология. Участвует в региональных экологических программах, содействует повышению ядерной безопасности. В России поддерживает коммерческие проекты - нефтяные, банковский и финансовые секторы, транспорт и связь.

Европейский Союз (ЕС)- экономическое и политическое объединение 27 европейских государств. Нацеленный на региональную интеграцию, Союз был юридически закреплён Маастрихтским договором в 1992 году (вступившим в силу 1 ноября 1993 года) на принципах Европейских сообществ — совокупность трёх формально независимых международных организаций с общими органами управления Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) (с 1993 года — Европейское сообщество), Европейское сообщество по атомной энергии (ЕВРАТОМ)

и Европейское объединение угля и стали (ЕОУС)(до истечения срока действия своего учредительного договора в 2002 году). **Последовательность вступления стран в ЕС:** с 1 января 1958 г. вступил в силу договор о Европейском экономическом сообществе (ЕЭС) и Европейском сообществе по атомной энергии (Еврат), подписанный ФРГ, Францией, Италией, Бельгией, Нидерландами и Люксембургом. **1 января 1973 г.** к ЕЭС присоединились Дания, Ирландия, Великобритания. **1 января 1981 г.** – Греция. **1 января 1986 г.** – Испания, Португалия. **Июль 1990 г.** – Кипр и Мальта подали заявление о вступлении в ЕС. **1 января 1994 г.** вступило в силу Соглашение о Европейском экономическом пространстве (ЕЭП). **В марте 1994 г.** Польша и Венгрия представили свои заявления о вступлении в ЕС. **В январе 1995 г.** Австрия, Финляндия и Швеция присоединились к ЕС и т.д. **1 мая 2004 г.** Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония. **1 января 2007 г.** – Болгария, Румыния.

Европейское экономическое пространство (ЕЭП) образовано в 1992 г. 12 странами ЕС и 7 странами ЕАСТ в целях создания единого экономического пространства для свободного передвижения товаров, услуг, капиталов и людей. Функционирует как общий рынок с начальными элементами экономического союза.

Единое экономическое пространство - территория нескольких государств, осуществляющих у себя единую экономическую политику и образующих экономический союз.

Единый внутренний рынок был создан странами-членами ЕС к началу 1993 г. путем отмены всех ограничений, препятствовавших свободному перемещению товаров.

Западноафриканский экономический и валютный союз (УЭМОА) торгово-экономический союз стран Западной Африки. Создан в 1994 г.: Бенин, Буркина-Фасо, Кот-д-Ивуар, Мали, Нигер, Сенегал, Того. Цель – создание общего рынка на основе введения общих таможенных тарифов, проведения совместной торговой политики, обеспечения свободного движения товаров и услуг, людей и введение свободы местожительства.

Зона свободной торговли - форма международной экономической интеграции, в соответствии с которой отменяются торговые ограничения между странами участницами (ЕАСТ, НАФТА и др.).

Импорт - ввоз капиталов или капиталов из-за границы.

Импортозамещающее производство - производство товаров, направленное на вытеснение импорта.

Инвестиционный климат - экономические, политические, финансовые условия, оказывающие влияние на приток внутренних и внешних инвестиций в экономику страны.

Параметры инвестиционного климата - национальное законодательство; - экономические условия (спад, подъем, стагнация); - таможенный режим; - валютная политика; - темпы экономического роста и инфляции; - стабильность валютного курса; - уровень внешней задолженности и др.

Иностранный капитал - инвестиции других стран в экономику данной страны.

Инструменты валютного рынка- банковские переводы и акцепты, аккредитивы, чеки, векселя и депозитные сертификаты.

Интеграция экономическая - процесс сближения и взаимоприспособления национальных экономик на всех стадиях воспроизводственного процесса.

Интернационализация хозяйственной жизни - процесс нарастающего взаимодействия между отдельными странами от первых проявлений международного разделения труда до современной сложной многоуровневой системы международных связей и взаимозависимостей в самых разных пространственных масштабах — от двустороннего до регионального и глобального уровней.

Интернационализация экономики - процесс усиления взаимозависимости и участия страны в мирохозяйственных связях.

Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМ) созданы в 1973 г. на основе договора Чагуарамас в качестве преемника Карибской ассоциации свободной торговли, основанной в 1968 г. Члены – 14 стран Карибского бассейна и 3 ассоциированных члена (Виргинские Британские острова, острова Теркс и Кайкос).

Квотирование - использование ограничений по стоимостному или количественному объему продукции, предназначенной для импорта (импортная квота) или экспорта (экспортная квота) в пределах страны за определенный период времени.

Клиринг валютный - порядок проведения международных расчетов между странами, основанный на взаимном зачете платежей за товары и услуги.

Колебания курса валюты - изменение биржевых цен на валюту.

Конкурентоспособность страны - способность национальных производителей опережать соперника в завоевании и укреплении своих позиций на зарубежных рынках.

Конкуренция - соперничество между хозяйствующими субъектами за долю на рынке.

Контракт внешнеторговый – официальный коммерческий документ, представляющий собой договор поставки товаров или услуг, включающий права и обязанности сторон, условия поставки и оплаты, согласованный импортером и экспортером.

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) создана в 1964 г., занимается проблемами международной торговли, транспортировки товаров и финансирования торговых операций. Большинство решений Конференции по существу рассматриваемых вопросов не имеют обязательной силы и носят рекомендательный характер.

Конъюнктура рынка - сложившаяся ситуация на рынке в области цен на конкретные продукты, а также спроса и предложения.

Кооперация международная - форма организации труда, при которой значительное число работников предприятий разных стран совместно участвуют в изготовлении отдельных частей единого изделия.

Корзина валют - метод измерения средневзвешенного курса одной валюты по отношению к определенному набору других валют.

Кросс-курс – соотношение между двумя валютами, которое определяется на основании курсов данных валют по отношению к третьей валюте.

Кредит - это отток ценностей из страны, за которым должны последовать платежи в данную страну. Крупнейший заемщик - США. Крупнейший кредитор - Швейцария

Курсовая прибыль - доход, полученный на разнице курсов реализации покупки валюты, ценных бумаг.

Либерализация внешней торговли - ослабление и отмена государственных мер защиты (протекционизма) вплоть до полной отмены всех ограничений (до свободной торговли), когда основным регулятором становится рынок.

Либерализация экономики - уменьшение государственного регулирования хозяйственной деятельности страны.

Лига арабских государств (ЛАГ). Число стран-членов 22, год создания – 1945. ближневосточные и североафриканские страны.

Лизинг - долгосрочная аренда средств производства, предусматривающая возможность их последующего выкупа арендатором.

Линия торговых возможностей - уровень возможного потребления в стране при ее участии в международной торговле и специализации.

Лицензирование - регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товаров в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Лицензия - формальный документ на использование какой-то продукции, технологии или право осуществления определенных операций.

Лондонский клуб - неформальная организация крупнейших частных банков - международных кредиторов, осуществляющая реструктуризацию как официального долга, так и коммерческих займов, кредитов, ссуд, прежде всего, для стран со средним уровнем развития (принесла несомненный успех для многих латиноамериканских и некоторых европейских (Польша, Болгария) государств.

Межгосударственное регулирование - система мер, используемых государствами в международных экономических отношениях для достижения взаимоприемлемых целей.

Международная интеграция - наивысшая ступень интернационализации хозяйственной жизни, когда нарастающая экономическая взаимозависимость нескольких стран переходит в сращивание национальных рынков товаров, услуг, капиталов, рабочей силы и формирование целостного межгосударственного социально-экономического организма со стремлением к единой валютно-финансовой и правовой системе, к единой внешне- и внутриэкономической политике стран-членов.

Международная миграция капитала - процессы встречного движения капитала между различными странами, независимо от уровня их социально-экономического развития, приносящие дополнительный доход его собственникам.

Международная трудовая миграция - территориальные перемещения экономически активного населения через государственные границы с целью вступить в трудовые отношения с работодателем в другой стране.

Международная экономическая интеграция - процесс взаимопроникновения и своеобразного срастания национальных экономик в единый хозяйственный комплекс.

Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) - международная организация для развития сотрудничества в области мирного использования атомной энергии. Основана в 1957 году. Штаб-квартира расположена в Вене (Международный Венский Центр).

Международное объединение призвано координировать хозяйственную деятельность своих участников в любой области экономики.

Международное разделение труда (МРТ) - разделение труда между странами на основе специализации в производстве определенных товаров или услуг, которое делает возможным и необходимым международный обмен и сотрудничество.

Международные валютные отношения - составная часть международных экономических отношений, представляющая валютно-денежные и расчетно-кредитные связи между странами.

Международные товарные соглашения - международные договоры между государствами по регулированию мировых рынков отдельных сырьевых товаров.

Международные экономические отношения (МЭО) - система экономических отношений между странами по поводу взаимного обмена, сотрудничества и помощи; - механизм взаимодействия стран в системе мирового хозяйства (глобальной экономики) на основе международного разделения труда.

Международный валютный фонд (МВФ) – специализированная организация ООН, но ООН не имеет права давать ему рекомендации, относящиеся к проводимой им политике В 1944 г. Бреттон-Вудская конференция приняла Соглашение по МВФ, которое играет роль его Устава, создан в 1945 г., начал функционировать в 1946 г. Место пребывания – Вашингтон. Страны бывшего СССР были приняты в 1992 г. Членство в МВФ – обязательная предпосылка для вступления в МБРР. Первоначально был создан в рамках Бреттон-Вудской валютной системы для установления и корректировки курсов валют. С переходом к Ямайской системе свободных курсов он лишь наблюдает за мировой валютной системой и состоянием валютных курсов. **Призван осуществлять регулирование валютно-расчетных отношений между государствами-членами и оказывать им финансовую помощь при возникновении валютных затруднений путем предоставления займов в иностранной валюте.** В 1969 г. МВФ ввел специальные права заимствования (СПЗ или СДР). Курс СПЗ ежедневно определяется по курсам нескольких ведущих конвертируемых валют. Все основные финансовые операции исчисляются в СПЗ.

Международный стратегический альянс - достижение соглашения между ТНК об объединении научного потенциала, производственных и финансовых средств, о разделе рисков с целью реализации проектов передела рынков сбыта продукции и закрепления сферы влияния.

Международный торговый центр (ЮНКТАД) – Вспомогательный орган ООН и ВТО, действующий через ЮНКТАД. Основная его функция – координация. Он позволяет повысить эффективность использования фондов ПРООН.

Меркантилизм - первая известная в истории школа экономической мысли, распространённая в странах Западной и Восточной Европы в 16-18 веках, в эпоху возникновения капитализма. Одним из известнейших представителей меркантилизма был английский экономист

Томас Ман (1571-1641). По мнению меркантилистов важнейшим источником богатства страны является внешняя торговля. Само же богатство они отождествляли с золотом и сокровищами. Для того, чтобы богатство притекало в страну, необходимо постоянное превышение экспорта над импортом. Государство должно регулировать внешнюю торговлю, чтобы обеспечить приток золота и серебра в страну, проводить политику защиты своих внешнеторговых интересов, то есть политику протекционизма

Методы покрытия пассивного сальдо платежного баланса – решительный_метод - использование официальных золотовалютных резервов; вспомогательные_средства - продажа иностранных и национальных ценных бумаг за границей,

Методы регулирования внешней торговли: - экономические: тарифные и нетарифные (стимулирование экспорта: обеспечение кредитования, гарантирование и страхование кредитов, субсидирование экспорта);- административные – нетарифные: квотирование, лицензирование, добровольные экспортные ограничения, госмонополия на экспорт (импорт) отдельных товаров; контроль качества (технические барьеры); таможенно-административные требования (документы для таможенного оформления, система методов определения таможенной стоимости, определение страны происхождения товара); валютное регулирование и контроль; -торгово-политические – нетарифные: программы внешнеторговой деятельности; создание благоприятных условий доступа на внешние рынки; содействие развитию внешнеторговой деятельности.

Методы регулирования платежного баланса (платежный баланс – это один из объектов государственного регулирования) - административный (таможенно-тарифное регулирование э-и операций); - **финансовый** (ограничение инфляции, специальные меры воздействия на формирование основных составляющих платежного баланса); - **кредитный** (манипулирование учетной ставкой); - **валютный** (девальвация национальной валюты (девальвация стимулирует экспорт лишь при наличии экспортного потенциала у страны и при благоприятной ситуации на мировом рынке; валютные ограничения в виде блокирования валютной выручки экспортеров, лицензирования продажи иностранной валюты импортерам, сосредоточение валютных операций в уполномоченных банках)

Мировая экономика - глобальный хозяйственный механизм, представленный совокупностью национальных экономик, связанных между собой системой международных экономических отношений (внешняя торговля, вывоз капитала, валютно-кредитные отношения, миграция рабочей силы, интеграция и т.д.).

Мировой кредитный рынок (состоит из двух подсегментов – мирового денежного рынка и мирового рынка капитала) - сегмент МРСК, где осуществляется движение капитала между странами на условиях срочности, возвратности и платы процентов.

Мировой рынок - сфера устойчивых товарно-денежных отношений в общем комплексе мирового хозяйства, основанных на развитии и углублении международного разделения труда и движении факторов производства между странами.

Мировой рынок ссудного капитала (МРСК) (включает мировой **кредитный** и мировой **финансовый** рынки) - система отношений по аккумуляции и перераспределению ссудного капитала между странами мирового хозяйства, независимо от уровня их социально-экономического развития.

Мировой финансовый рынок - сегмент МРСК, где осуществляется эмиссия и купля-продажа ценных бумаг и различных обязательств.

Мировые деньги - платежные средства, призванные и используемые в международных расчетах.

Модель технологического разрыва (М.Познер) - из-за того, что технические новшества первоначально появляются в одной стране, эта страна приобретает сравнительные преимущества: новая технология позволяет производить товары с меньшими издержками. Обе торгующие страны выигрывают от нововведения в одной, передовой в технологическом отношении, стране. А по мере распространения новой технологии за пределами страны-новатора менее развитая страна продолжает выигрывать, а более развитая страна постепенно теряет свои преимущества.

Неторгуемые товары – товары, которые потребляются в той же стране, где и

производятся, и не перемещаются между странами.

Новые индустриальные страны (НИС) - динамично развивающиеся группы стран Юго-Восточной Азии и Латинской Америки.

Общий рынок - форма международной экономической интеграции, предусматривающая свободное передвижение товаров, услуг капиталов и трудовых ресурсов между странами-членами и введение единого внешнеторгового тарифа. (МЕРКОСУР, ЦАОР, КАРИКОМ).

Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) образован в 1994 г. 20 стран-членов. Цель – создание общего рынка.

Общий рынок стран Южной Америки (МЕРКОСУР) создан в 1995 г. на основе Асуньонского договора, подписанного в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем в целях создания зоны свободной торговли и таможенного союза.

Организация экономического сотрудничества (ОЭС) - региональная межгосударственная экономическая организация, образованная в 1985 году странами Средней Азии и Ближнего Востока и являющаяся правопреемницей Организации регионального сотрудничества для развития создана в 1985 г. (Азербайджан, Афганистан, Иран, Казахстан, Кыргызстан, Пакистан, Таджикистан, Туркменистан, Турция, Узбекистан).

Организация африканского единства (ОАЕ) организация африканских стран (53 страны). В 2002 году переименована в Африканский союз. Создана на основе Хартии африканского единства в 1963 году в целях укрепления единства и солидарности африканских государств, защиты их суверенитета, территориальной целостности и независимости и поощрения международного сотрудничества. Штаб-квартира — Аддис-Абеба.

Организация Исламская конференция (ОИК) международная организация исламских стран. Основана 25 сентября 1969 года на Конференции глав мусульманских государств в Рабате с целью обеспечения исламской солидарности в социальной, экономической и политической сферах, борьбы против колониализма, неоколониализма и расизма и поддержки Организации освобождения Палестины. Число стран-членов 50, включая Азербайджан, Казахстан, Киргизию, и Таджикистан.

Организация Объединенных Наций (ООН) 1945 г. – организация, предназначенная для решения комплексных политических, экономических, социальных и экологических проблем. Члены ООН -185 государств. Главные органы ООН – Генеральная ассамблея (ГА); Совет безопасности (СБ); Международный суд и Секретариат. **В составе Генеральной ассамблеи экономическими проблемами занимаются** - Комитет по экономическим и финансовым вопросам – вырабатывает резолюции к пленарным заседаниям Генеральной ассамблеи; - Комиссия ООН по праву международной торговли (**ЮНСИТРАЛ**)-гармонизация и унификация правовых норм в международной торговле; - Комиссия **по международному праву**, работающая над развитием и кодификацией международного права; - Комитет **по инвестициям**, оказывающий содействие в размещении инвестиций из средств фондов, находящихся под контролем ООН.

Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) Число стран-членов 55, год создания – 1975. Форум для ведения диалога и налаживания сотрудничества между странами-участницами. На форумах собираются все страны Европы, а также США и Канада.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) - международная экономическая организация развитых стран, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики. Штаб-квартира организации располагается в Париже.

Основа составления платежного баланса - принцип двойной записи (любая внешнеэкономическая операция отражается в нем дважды: первая запись определяет саму операцию, а вторая показывает финансирование операции). Обе записи имеют одинаковое стоимостное выражение, но одна осуществляется со знаком «+» на кредитовой стороне баланса, а другая – со знаком «-» на дебетовой стороне.

Официальные золотовалютные резервы – принадлежащие государству активы, предназначенные для обеспечения платежеспособности страны по ее международным финансовым обязательствам, прежде всего в сфере валютно-расчетных отношений; включают: -

иностранные валютные активы; - государственный золотой запас; - специальные права заимствования (СПЗ); - резервную позицию в МВФ; - прочие требования.

Оффшорные центры - территории, на которых действуют налоговые, валютные и другие льготы для нерезидентов, которые базируют свои счета и фирмы в этих центрах для осуществления хозяйственных операций с другими странами.

Парадокс В. Леонтьева (основанный на использовании метода «затраты-выпуск») - трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую и импортируют трудоемкую продукцию; страны богатые капиталом (капиталонасыщенные), напротив, экспортируют трудоемкую и импортируют капиталоемкую продукцию. Выделены новые факторы, влияющие на международную специализацию: а) неоднородность факторов производства, прежде всего рабочей силы, которая может существенно отличаться по уровню квалификации; б) значительная роль природных ресурсов, которые обычно могут участвовать в процессе производства только в ассоциации с большим количеством капитала; в) влияние на международную специализацию внешнеторговой политики, проводимой государством, которая может ограничивать импорт, стимулировать производство внутри страны и экспорт продукции тех отраслей, где интенсивно используются относительно дефицитные факторы производства. В подавляющей части увеличение числа факторов сводится к включению дополнительного фактора «технология» или «квалификация рабочей силы». **Факторы** стали подразделяться на **базисные** (природные ресурсы, климатические условия, географическое положение страны) и **развитые** (новые технологии, квалифицированная рабочая сила, современная инфраструктура)

Парижский клуб - неформальная международная организация (объединяет два десятка государств – ведущих кредиторов мира, включая Россию), осуществляющая реструктуризацию межправительственных займов на базе различных схем в зависимости от экономического состояния страны-должника и требований стран-кредиторов.

Паритет покупательной способности (или реальный валютный курс) показывает реальное соотношение между валютами по их покупательной способности. Например, паритет покупательной способности рубля к доллару можно рассчитать, сопоставив стоимость гамбургера или стоимость набора одних и тех же товаров в Нью-Йорке и в Москве.

Платежный баланс - статистический отчет о внешнеэкономической деятельности страны за определенный период (за 1 год); - соотношение платежей и поступлений денежных средств в страну по всем внешнеэкономическим операциями, совершенным за определенный период времени; - показывает положение страны в системе мирохозяйственных связей.

Политический союз - переход от интеграционной формы к единому конфедеративному государству.

Портфельные инвестиции - это форма вывоза капитала путем его вложения в ценные бумаги зарубежных предприятий, не дающая инвесторам возможности непосредственного контроля над их деятельностью. Цель вывоза - получение высоких прибылей. Пути достижения цели - покупка зарубежных ценных бумаг. Методы достижения цели - приобретение менее 25% от акционерного капитала зарубежной компании. Формы дохода - дивиденды, проценты.

Пошлина – денежный сбор, взимаемый уполномоченными официальными органами при выполнении ими определённых функций, в размерах, предусмотренных законодательством государства. К пошлинам относятся, в частности, регистрационные и гербовые сборы, судебные пошлины. С провозимых через границу государства товаров взимаются таможенные пошлины.

Пошлина адвалорная - привязывается к таможенной стоимости товара, которая в соответствии с международной практикой может определяться американским или западноевропейским подходом. В США для импортных товаров таможенная стоимость исчисляется по внутренней цене страны продавца или ценам мирового рынка. Такой метод получил название **цены ФОБ (FOB)**, что переводится как «свободно на борту». Таможенная стоимость по этому методу включает три компонента: 1) стоимость товара по ценам страны продавца; 2) стоимость доставки товара в порт отправки; 3) стоимость его погрузки на судно. В западноевропейских странах таможенная стоимость оценивается иначе. Кроме компонентов, используемых в США, добавляются: - стоимость страхования товаров; - оплата фрахта судна.

Такой метод получил название **СИФ (CIF)**. Россия в определении таможенной стоимости товаров стоит ближе к западноевропейским стандартам.

Пошлина антидемпинговая — временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортующей страной в целях нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга.

Предельная норма (уровень) замещения - норма такого замещения одного блага другим, при соблюдении которой сохраняется тот же уровень удовлетворения потребителя. Например, если при замещении одного литра сметаны пятью литрами молока потребитель получает то же удовлетворение потребности в молочных продуктах, то это соотношение и есть предельная норма замещения

Предельная норма трансформации - увеличение выпуска товара, которое может быть получено в результате сокращения выпуска другого товара на единицу, или сокращение выпуска товара, необходимое для увеличения выпуска другого товара на единицу.

Преференция – преимущества, льготы.

Протекционизм - государственная политика защиты внутреннего рынка какой-либо продукции от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики (протекционизм также часто направлен на захват внешних рынков)

Прямые иностранные инвестиции - перемещение капитала, преследующее цель установления контроля и участия в управлении компанией в стране, принимающей капитал. Цель вывоза - контроль над иностранной фирмой. Пути достижения цели - организация и ведение производства за рубежом. Методы достижения цели - а) полное владение зарубежной фирмой; - б) приобретение контрольного пакета акций (согласно уставу МВФ не менее 25% от акционерного капитала компании). Формы дохода - предпринимательская прибыль, дивиденды.

Разделы платежного баланса - текущие операции (торговый баланс – соотношение между экспортом и импортом товаров; баланс «невидимых» операций, включающий услуги и некоммерческие платежи;- операции с капиталом и финансовыми инструментами (показывает ввоз и вывоз государственных и частных капиталов, получение и предоставление международных кредитов).

Региональные банки - способствуют развитию национальной экономики, экономическому сотрудничеству и интеграции развивающихся стран, преодолению их зависимости от промышленно-развитых стран. Европейский инвестиционный банк (ЕИБ); Азиатский банк развития (АзБР); Арабо-африканский международный банк (ААМБ); Арабский банк экономического развития Африки (АБЭРА); Африканский банк развития (АфБР); Карибский банк развития (КБР); Латиноамериканский экспортный банк (ЛАЭБ); Межамериканский банк развития (МАБР); Центральноамериканский банк экономической интеграции (ЦАБЭИ); Арабо-латиноамериканский банк (АРЛПБАНК).

Региональные фонды и финансовые организации – Карибский инвестиционный фонд; Андский резервный фонд (АРФ); Арабский валютный фонд (АВФ); Арабский фонд экономического и социального развития (АФЭСР); Африканский фонд развития (АФР); Африканский центр валютных исследований (АЦВИ); Валютный союз Центральной Африки (ЮМАС); Европейская валютная системы (ЕВС); Западноафриканский валютный союз (ЮМОА); Карибская инвестиционная корпорация (КИК); Андская корпорация развития; Северный инвестиционный банк (СИБ); Межамериканская инвестиционная корпорация (МАИК).

Рентинг - форма краткосрочной аренды машин, оборудования без права их последующего выкупа арендатором

Репатриация – возвращение на родину.

Реципиент - страна, принимающая иностранное экономически активное население.

Сальдо текущего платежного баланса - сумма чистого экспорта товаров и услуг, чистого дохода и чистых текущих переводов.

Свободная экономическая зона - географические территории, которым их политические центры предоставляют более льготный по сравнению с общепринятым для данного государства

режим хозяйственной деятельности.

Сделка внешнеторговая - действие, направленное на установление, изменение, прекращение правоотношений во внешнеэкономической деятельности.

Северное сотрудничество – объединение северных стран, год создания – 1971. Дания, Норвегия, Швеция, Финляндия, Исландия.

Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) создана 17 декабря 1992г. между Канадой, США, Мексикой. Предусматривается отмена устранения барьеров в сфере торговли и инвестиций.

Система национальных счетов (СНС) – общепринятая на международном уровне система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне, таких, как валовой внутренний продукт (ВВП), валовой национальный продукт (ВНП), национальный доход (НД) и некоторые другие.

Совет арабского экономического единства (САЭЕ) создан в 1964 г. Египет, Ирак, Иордания, Йемен, Кувейт, Ливия, Мавритания, ОАЭ, Палестина, Сирия, Сомали, Судан. Члены общего рынка – семь стран - Египет, Ирак, Иордания, Йемен, Ливия, Мавритания, Сирия. Цель – создание общего рынка.

Содружество наций - добровольное объединение независимых государств, исторически связанных с Великобританией. Число стран-членов 53, год создания – 1931.

Содружество независимых государств (СНГ) создано в 1991 г. бывшими республиками СССР за исключением Стран Балтии. В 1994 г. был подписан договор о создании зоны свободной торговли, в 1995 г. был образован таможенный союз РФ, Белоруссии и Казахстана, позднее присоединились Киргизия и Таджикистан.

Специализация международная - форма международного разделения труда, сосредоточение деятельности отдельных стран на производстве определенных видов товаров и услуг.

Специализированные учреждения ООН - самостоятельные международные организации, связанные с Организацией Объединённых Наций специальным соглашением о сотрудничестве. Специализированные учреждения создаются на основе межправительственных соглашений. **Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС)** объединяет усилия 18 межправительственных организаций по защите интеллектуальной собственности. **Организация Объединённых Наций по промышленному развитию (ЮНИДО)** объединяет 168 стран для содействия внедрению новых промышленных технологий, индустриализации развивающихся, особенно африканских стран, оказанию технической помощи. ЮНИДО создала Банк промышленной и технологической информации и систему обмена научно-технической информацией. **Продовольственная и сельскохозяйственная организация (ФАО)** содействует инвестициям в сельское хозяйство, передаче новейших технологий развивающимся странам, аграрным реформам. **Международный фонд сельскохозяйственного развития (МФСР)** кредитует сельское хозяйство в развивающихся странах. - **Всемирный почтовый союз (ВПС)** – учрежден в 1865 г. и занимается развитием и модернизацией почтовых служб. **Всемирная метеорологическая организация (ВМО)** координирует международные усилия в сфере развития метеорологических наблюдений. **Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ).** **Международная организация труда (МОТ)** – создана еще в 1919 г. согласно Версальскому договору. Члены – 171 страна. МОТ разработала Международный трудовой кодекс. Занимается проблемами занятости и роста уровня жизни населения, социальными и экономическими реформами в сфере труда. **Организация Объединённых Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО)** – одна из самых авторитетных организаций, занимается развитием м/н сотрудничества в сфере информации, знаний, культуры, коммуникаций и т.д.

Специальные права заимствования (СПЗ или SDR - Special Drawing Rights) - эмиссия МВФ для поддержки международных резервов в золоте, обменных курсов валют и резервных позиций в МВФ. СДР являются международным резервом; могут использоваться только при расчетах между центральными банками для устранения дефицита и профицита платежного баланса. Первоначально стоимость СДР была установлена в размере 1 доллара США; с 1974 г.

СДР привязывается к корзине валют.

Специальные фонды и программы ООН: **Фонд развития инвестиций** оказывает содействие развивающимся странам путем дополнения существующих источников финансирования предоставлением помощи и займов. Ресурсы фонда образуются из добровольных взносов. **Программа развития ООН (ПРООН)** – финансирует многоотраслевую экономическую и техническую помощь. Страны-доноры - развитые и крупные развивающиеся страны. Занимается ключевыми аспектами «устойчивого развития» и основными глобальными проблемами (искоренение бедности, восстановление окружающей среды, обеспечение занятости и т.д.). Организует глобальные форумы. **Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП)**. Наблюдение за окружающей средой и координация всех проектов в этой сфере. **Всемирная продовольственная программа (ВПП)** координирует предоставление международной продовольственной помощи в случаях чрезвычайных ситуаций. Бюджет формируется в основном за счет взносов США, ЕС и др. развитых стран.

Ссудная форма международной миграции капитала - выдача государственных и частных займов; - приобретение облигаций другой страны; - ценных бумаг, тратт, векселей иностранной компании; - осуществление выплат по долгам; - межбанковские депозиты; - межбанковские и государственные задолженности.

Таможенные пошлины - налог, которым облагается товар при пересечении границы. Пошлины могут устанавливаться в % от цены товара (**адвалорные**) или представляют собой фиксированную ставку с объема, веса и т.д. (**специфические**); пошлины бывают экспортные, импортные, транзитные; преференциальные и дискриминационные; компенсационные и антидемпинговые.

Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК) создан в 1966 г.: Габон, Камерун, Конго, Центральноафриканская республика, Чад, Экваториальная Гвинея.

Таможенный союз - соглашение государств об упразднении таможенных границ и пошлин между ними и введении единого таможенного тарифа для третьих стран.

Таможенный тариф - систематизированный перечень товаров, против которого показаны ставки таможенных пошлин. Тариф, как правило, имеет несколько колонок, т.е. несколько ставок таможенных пошлин на один и тот же товар.

Тариф - система ставок, по которым взимается плата за услуги.

Тарифная эскалация - *повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки*. Чем выше процентный рост ставки тарифа по мере продвижения от сырья к готовой продукции, тем выше степень защиты производителей готовой продукции от внешней конкуренции.

Теорема В.Ф.Столпера-П.Э.Самуэльсона (показывает, как распределяются доходы от внешней торговли между владельцами факторов производства) - повышение мировых цен дает преимущества в доходах владельцам интенсивных факторов производства, владельцы остальных факторов проигрывают.

Теорема Рыбчинского Т.М. - растущее предложение одного из факторов производства приводит к увеличению производства и доходов той отрасли, где этот фактор используется более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отрасли, где этот фактор используется относительно менее интенсивно. Другими словами, увеличение и доминирование одного вида производства, благодаря успешному экспорту, приводят к сокращению и деградации других отраслей. (При неизменных ценах и наличии в экономике только двух секторов рост одного из факторов производства ведет к сокращению выпуска одного из товаров).

Теория абсолютного преимущества (А.Смит) - если торговля не будет ограничиваться, каждая страна начнет специализироваться на производстве той продукции, которая обладает абсолютным (конкурентным) преимуществом. Кроме того, страна может использовать избыток своей специализированной продукции для приобретения большего количества импорта, чем могла бы в противном случае приобрести. Специализацию должен обеспечить рынок, но при этом необходимо учитывать естественные (климат, природные ресурсы) и приобретенные (развитие технологии, высокая квалификация) преимущества.

Теория жизненного цикла товара (Р.Вернон) - цикл жизни продукта (товара) охватывает четыре стадии – внедрение, рост, зрелость и упадок. (Базируется на анализе научно-технического прогресса, что позволяет выявить закономерности изменения структуры международной торговли, чего не позволяет сделать статичная модель сравнительного преимущества).

Теория конкурентных преимуществ М.Портера - причина успехов стран с богатой экспортной составляющей кроется в современном состоянии конкурентных преимуществ фирм, возвращенных постоянными инновациями, неустанным обновлением технологий, а конкурентные преимущества страны формируют состояние ее внутреннего рынка, его конкурентную среду. Конкурентоспособность фирмы в международном обмене определяется воздействием и взаимосвязью 4-х компонентов: факторных условий, условий спроса, состоянием родственных и поддерживающих отраслей, стратегией фирмы в определенной конкурентной ситуации.

Теория относительного преимущества (Д. Риккардо) - торговля остается выгодной, если страна специализируется на производстве тех продуктов, которые она может производить более эффективно, чем другие продукты, без учета абсолютного преимущества.

Теория Э.Хекшера-Б.Олина (соотношения факторов производства) - «Страна имеет сравнительные преимущества в производстве того товара, который использует более интенсивно изобильный для данной страны фактор». (Страны экспортируют продукты интенсивного использования избыточных факторов и импортируют продукты интенсивного использования дефицитных для них факторов).

Теория эффекта масштаба (П.Крюгман и К.Ланкастер) - в качестве фактора международной специализации стран выступает экономия издержек на единицу продукции, которая возникает при увеличении масштабов производства до оптимальных размеров. (С увеличением объема выпуска продукции долгосрочные средние издержки снижаются).

Товарооборот (международный) - сумма экспорта и импорта товаров.

Торговое эмбарго - это запрет государством ввоза или вывоза каких-либо товаров. Как правило, страна вводит эмбарго по политическим мотивам. Эмбарго наносит ущерб, как и вводящей его стране, так и стране против которой его ввели, и выгодно для других стран, у которых появляется шанс получить выигрыш. Главная цель эмбарго - оказать давление на другое государство для достижения политических и экономических целей.

Торговый баланс строится на основе данных таможенной статистики, учитывающей объемы реально пересекающих границу товаров, тогда как платежный баланс учитывает платежи и поступления в ходе внешнеторгового оборота, которые по времени могут не совпадать с движением товаров.

Торгуемые товары – товары, которые могут перемещаться между странами.

Транснационализация — перемещение капитала из стран с его относительным избыточным количеством в страны, где он находится в дефиците, но в избытке имеются другие факторы производства (труд, земля, полезные ископаемые), которые не могут быть рационально использованы в воспроизводственных процессах из-за нехватки капитала.

Транснационализация хозяйственной жизни — процесс усиления роли транснациональных корпораций (ТНК) в мировой экономике.

Транснационализация экономическая - это наиболее зрелая стадия процесса интернационализации экономической деятельности, характеризующаяся перемещением капитала через границы страны происхождения, которое выражается в формировании международных по характеру своей деятельности, но национальных по сохраняемому над акционерным капиталом контролю, организационных бизнес-структур.

Транснациональные корпорации (ТНК) - компания (корпорация), владеющая производственными подразделениями в двух и более странах. Крупнейшие компании, действующие в международном масштабе и контролирующие существенную долю мирового промышленного производства и торговли. Подавляющее большинство ТНК принадлежит или контролируется капиталом какой-то одной страны, то есть одонационально по составу ядра акционерного капитала головной (материнской) компании и характеру контроля над деятельностью всей корпорации.

Транснациональные банки - разновидность ТНК, занимающиеся кредитованием бизнеса и организацией денежных расчетов в международном масштабе.

Трудовая эмиграция - поток мигрантов, выезжающих из страны с целью изменения условий занятости.

Трудовые ресурсы - часть населения страны, обладающая необходимым физическим развитием, умственными способностями и знаниями для работы.

«Условия торговли» - соотношение экспортных и импортных цен, отражают покупательную способность экспорта. Показатель "условий торговли" выше 1, рассчитанный по индексам экспортных и импортных цен, указывает на благоприятное соотношение цен для данной страны, ниже - на неблагоприятное соотношение цен.

«Утечка умов» - эмиграция высококвалифицированных специалистов на постоянное или временное проживание.

Факторинг - разновидность торгово-комиссионной операции, сочетающейся с кредитованием оборотного капитала клиента.

Факторы, влияющие на состояние платежного баланса - неравномерность экономического и политического развития стран, международная конкуренция; - циклические колебания экономики; - рост заграничных государственных расходов; - милитаризация экономики и военные расходы; - усиление международной финансовой взаимозависимости; - изменения в международной торговле; - валютно-финансовые; - отрицательное влияние инфляции; - чрезвычайные (форс-мажорные) обстоятельства.

Факторы, способствующие международной миграции капитала - а) благоприятный инвестиционный климат в принимающей стране; б) вложения ТНК в дочерние компании.

Фиксированный валютный курс - устанавливается законодательством и поддерживается центральным банком посредством интервенций: продажи или покупки национальной валюты.

Фиксируется по дебету- импорт товаров и услуг, перевод доходов иностранных инвесторов за рубеж, предоставление иностранным заемщикам кредитов, осуществление инвестиционной деятельности резидентами за рубежом.

Фиксируется по кредиту- экспорт товаров и услуг, получение доходов на зарубежные инвестиции, получение иностранных кредитов и займов, осуществление нерезидентами прямых инвестиций в данной стране.

Филиал - часть предприятия (организации), представляющее самостоятельное, дочернее общество, отделение, существующее в другом месте, но сохраняющее тесные связи, экономически зависимое от материнского предприятия.

Финансовые ресурсы мира - совокупность финансовых ресурсов всех стран мира, международных организаций и международных финансовых центров мира.

Формы прямых инвестиций а) открытие за рубежом предприятий, в т.ч. дочерних компаний и филиалов; б) создание совместных предприятий на контрактной основе; в) совместные разработки природных ресурсов; г) покупка или аннексия (приватизация) предприятий страны, принимающей иностранный капитал.

Формы сделок на валютном рынке: - **кассовая (спот)** осуществляется по текущему валютному курсу, выполняется сразу (за 2 рабочих банковских дня). Применяется с целью немедленного получения валюты для внешнеторговых расчетов или для того, чтобы избежать возможных валютных потерь от изменения курса. Спот-рынок обеспечивает 65% от всего оборота валюты. - **срочная (форвардная)** используется для страхования платежей, капиталовложений за границей, а также с целью получения прибыли от операций с валютой (валютные опционы, валютный арбитраж). Форвардный рынок обеспечивает 10% валютных операций. - **своп-рынок** (сочетающий операции по купле-продаже валюты на условиях «спот» и «форвард», на нем реализуется 25% от всех валютных операций).

Функции таможенных пошлин - протекционистская; балансирующая; фискальная; статистическая; преференциальная.

Хеджирование - открытие сделок на одном рынке для компенсации воздействия ценовых

рисков равной, но противоположной позиции на другом рынке. Обычно хеджирование осуществляется с целью страхования рисков изменения цен путем заключения сделок на срочных рынках.

Хайринг форма среднесрочной аренды машин, оборудования (одна из форм лизинга)

Черноморское экономическое сотрудничество (ЧЭС)- межправительственная организация, объединяющая 12 государств Причерноморья и Южных Балкан включает: Азербайджан, Албания, Армения, Болгария, Греция, Грузия, Молдавия, РФ, Румыния, Сербия, Турция, Украина. Официально учреждено в начале 1998 г., фактически функционирует с 1992 г. Секретариат находится в Стамбуле.

Эволюция МВС: Парижская валютная система функционирует с 1867 г., золотомонетный стандарт, свободно плавающие валютные курсы в пределах золотых точек. Генуэзская валютная система принята в 1922 г., золото-девизный стандарт, свободно колеблющиеся курсы без золотых точек. - Бреттон-Вудская валютная система функционирует с 1944 г., золото-девизный стандарт, МВФ, фиксированные паритеты и курсы. Ямайская валютная система функционирует с 1976 г., стандарт СДР, официальная демонетизация золота, свободный выбор режима валютного курса.

Экономически активное население - население, участвующее в общественном производстве или желающее в нем участвовать.

Экономический и валютный союз - высшая форма международной экономической интеграции, которая предусматривает создание единого внутреннего рынка, полную гармонизацию и унификацию экономической и валютной политики вплоть до введения единой валюты, создания единого банка; осуществление единой внешнеэкономической политики в отношении третьих стран.

Экономический и социальный совет (ЭКОСОС) - отвечает за экономические, социальные, культурные и гуманитарные аспекты политики ООН. Имеет в своем составе комиссии, комитеты, специальные группы, которые занимаются экономическими вопросами.

Экономический союз - высшая форма международной экономической интеграции, при которой общий рынок и валютный союз дополняются общей экономической политикой. Возникают надгосударственные экономические органы, решения которых становятся обязательными для экономических субъектов стран союза.

Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС) - региональный союз стран Западной Африки. Создано в 1975 г.: Бенин, Буркина Фасо, Кот-д-Ивуар, Острова зеленого Мыса, Гамбия, Гана, Гвинея, Гвинея-Бисау, Либерия, Мали, Мавритания, Нигер, Нигерия, Сенегал, Сьерра-Леоне, Того. Штаб-квартира ЭКОВАС расположена в Абудже (Нигерия). Основное направление – создание общего рынка, экономического и валютного союза, осуществление программ валютного сотрудничества и либерализации региональной торговли.

Экспорт - вывоз товаров, услуг и капиталов за границу.

Экспортная детаксация - снижение или даже полная отмена косвенного налогообложения экспортируемой продукции.

Экспортная квота - отношение экспорта товаров и услуг к ВВП или ВНП страны.

Экспортная субсидия - финансовый нетарифный метод торговой политики, предусматривающий бюджетные выплаты национальным экспортерам, что позволяет продавать товар иностранным покупателям по более низкой цене, чем на внутреннем рынке, и форсировать тем самым экспорт.

Эмиграция - добровольное или вынужденное переселение в другую страну для постоянного или временного (на длительный срок) проживания.

Южноафриканское сообщество развития (САДК) торгово-экономический союз стран Юга Африки, создан в 1992 году (Ангола, Ботсвана, Замбия, Зимбабве, Лесото, Малави, Мозамбик, Намибия, Свазиленд, Танзания, ЮАР).

Учебно-методическое издание

Мельников Александр Борисович

**МЕТОДИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ
«МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА (продвинутый уровень)»
(УРОВЕНЬ ПОДГОТОВКИ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ)**

В авторской редакции

Компьютерный набор

Подписано в печать 2015г.

Бумага газетная. Формат

Тираж – 100 экз. Заказ № _____.

Печ. л. – 0,5

Типография Кубанского государственного аграрного университета.
350044, г. Краснодар, ул. Калинина, 13.