# МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

# «КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ имени И. Т. ТРУБИЛИНА»

ФАКУЛЬТЕТ УПРАВЛЕНИЯ

**УТВЕРЖДАЮ** 

Декан факультета управления

профессор В.Г. Кудряков

21 апреля 2020 г.

# Рабочая программа дисциплины

# Риторика

(Адаптированная рабочая программа для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов, обучающихся по адантированным основным профессиональным образовательным нрограммам высшего образования)

# Направление подготовки

38.03.04 Государственное и муниципальное управление

# Направленность

«Государственное и муниципальное управление» (программа прикладного бакалавриата)

> Уровень высшего образования бакалавриат

> > Форма обучения очная, заочная

> > > Краснодар 2020

Рабочая программа дисциплины «Риторика» разработана на основе ФГОС ВО 38.03.04 «Государственное и муниципальное управление» (уровень бакалавриата), утвержденного приказом Министерства образования и науки РФ от 10 декабря 2014 г. № 1567.

Автор:

канд. психол. наук, доцент

М. Н. Кох

Рабочая программа обсуждена и рекомендована к утверждению решением кафедры педагогики и психологии от 30.03.2020, протокол № 8

offer

Заведующий кафедрой, д-р ист. наук, профессор

В.А. Луговский

Рабочая программа одобрена на заседании методической комиссии факультета управления, протокол от 20.04.2020 № 5.

Председатель методической комиссии канд. экон. наук, доцент

М.А. Нестеренко

Руководитель основной профессиональной образовательной программы, д-р экон. наук, профессор

Е.Н. Белкина

# 1 Цель и задачи освоения дисциплины

**Целью** освоения дисциплины «Риторика» является формирование теоретических основ коммуникативной компетентности, мотивации, лидерства и власти в профессиональной деятельности, выработка умений и навыков организации и участия в различных формах деловых коммуникаций и организации групповой работы на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды.

# Задачи дисциплины

- получение знаний об основных теорий мотивации, лидерства и власти, процессов групповой динамики, принципов формирования команды, теоретических основ коммуникативной компетентности;
- формирование умений по решению задач межличностного и межкультурного взаимодействия, осуществления делового общения и публичных выступлений, ведения переговоров, совещаний, деловой переписки, электронных коммуникаций и осуществления профессиональный действий по аудиту человеческих ресурсов и диагностики организационной культуры;
- выработка навыков использования основных теорий мотивации, лидерства и власти, теоретических основ деловой коммуникации в реализации задач по организации и участию в деловом взаимодействии и групповой работе.

# 2 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОПОП ВО

# В результате освоения дисциплины формируются следующие компетенции:

- ОК-5 способность к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия
- ОПК-4 способность осуществлять деловое общение и публичные выступления, вести переговоры, совещания, осуществлять деловую переписку и поддерживать электронные коммуникации
- ПК-2 владение навыками использования основных теорий мотивации, лидерства и власти для решения стратегических и оперативных управленческих задач, а также для организации групповой работы на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды, умений проводить аудит человеческих ресурсов и осуществлять диагностику организационной культуры
- ПК-19- способность эффективно участвовать в групповой работе на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования ко-

# 3 Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

«Риторика» является дисциплиной по выбору вариативной части ОПОП ВО подготовки обучающихся по направлению 38.03.04 Государственное и муниципальное управление (уровень бакалавриата), программа прикладного бакалавриата

# 4 Объем дисциплины (108 часов, 3 зачетные единицы)

D	Объем	, часов
Виды учебной работы	Очная	Заочная
Контактная работа		
в том числе:		
— аудиторная по видам учебных занятий	57	13
— лекции	20	4
— практические	34	6
- лабораторные	-	-
— внеаудиторная	3	3
— зачет	-	-
— экзамен	3	3
— защита курсовых ра- бот (проектов)	-	-
Самостоятельная работа	51	95
Итого по дисциплине	108	108

# 5 Содержание дисциплины

По итогам изучаемой дисциплины студенты (обучающиеся) сдают экзамен.

Дисциплина изучается:

- в очной форме обучения на 2 курсе, в 4 семестре;
- в заочной форме обучения на 2 курсе в 4 семестре.

# Содержание и структура дисциплины по очной форме обучения

Ma	Тема. Основные вопросы	уемые		Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				
<b>№</b> п/п		Формируемые компетенции	Семестр	Лекции	Практиче- ские заня- тия	Лабора торные занятия	Само- стоя тельная работа	
1	общение как социально- психологический механизм взаимодействия в профессиональной сфере 1.Понятие общения. 2.Коммуникативный процесс и его элементы. 3. Деловая коммуникация и роль эффективного общения в профессиональной сфере.	ОК-5 ОПК-4	4	2	4	-	5	
2	Вербальные средства в деловой коммуникации 1. Человеческая речь как источник информации. 2. Стили письма и речи: 3. Значение и акцент, правописание, грамматика и пунктуация в речевой коммуникации. Подтекст	ОК-5 ОПК-4	4	2	4	-	5	
3	Невербальные средства в деловой коммуника- ции.  1.Язык жестов в деловом общении.  2.Средства невербальной коммуникации. Кинесика. Такесика. Проксемика.  3.Интерпретация и контроль невербального поведения.	ОПК-4 ПК-2	4	2	4	-	5	
4	Риторика как наука. 1.Понятие риторики. Риторика для организации групповой работы	ОК-5 ПК-2	4	2	4	-	5	

	Тема. Основные вопросы	емые	тр	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				
<b>№</b> п/п		Формируемые компетенции	Семестр	Лекции	Практиче- ские заня- тия	Лабора торные занятия	Само- стоя тельная работа	
	2.Предмет риторики. 3.Общая и частная риторика.							
5	Из истории риторики. 1. Античные ораторы. 2. Риторика и софисты. 3. Ораторское искусство России.	ОПК- 4 ПК-2	4	2	4	1	5	
6	Подготовка к публичному выступлению.  1. Риторический канон: Инвенция.  2. Риторический канон: Диспозиция.  3. Риторический канон: Элокуция.  4. Риторический канон: Меморио. Акцио	ПК-2 ПК-19	4	2	4	-	5	
7	Классификация речи, ее роды и виды.  1.Информационная речь, ее жанры и особенности.  2.Убеждающая речь, ее разновидности и особенности.  3. Протокольноэтикетная речь, ее разновидности и особенности построения.  4. Развлекательная речь, ее жанры и особенности.	ОК–5 ОПК-4 ПК -2	4	2	4		5	
8	Поведение оратора в аудитории.  1.Восприятие оратора аудиторией.  2.Ораторская индивидуальность  3.Психологические особенности различной аудитории и их учет оратором.	ОК-5 ОПК-4	4	2	2	-	5	
9	Средства вырази-	ОК-5	4	2	2	-	5	

Ma	Тема.	уемые нции	тр	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)				
<b>№</b> п/п	тема. Основные вопросы	Формиру	Формируемые компетенции Семестр		Практиче- ские заня- тия	Лабора торные занятия	Само- стоя тельная работа	
	тельности речи.  1. Лексические средства выразительности речи.  2. Синтаксические средства выразительности речи.	ПК-2 ПК-19 ОПК-4						
10	Составляющие успеха публичной речи.  1.Понятие «Правильность речи».  2.Понятие «Убедительность речи».  3.Понятие «Увлекательность речи».  4.Понятие «Доходчивость речи»	ОК–5 ОПК-4	4	2	2	-	6	
	Итого			20	34	-	51	

# Содержание и структура дисциплины по заочной форме обучения

<b>№</b> п/п	Тема. Основные вопросы	Формируемые компетенции	Семестр	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)  Прак-тиче-тиче-тиче-тор-стоя ные тель-заня-тия тия работа			
1	Общение как социально- психологический механизм вза- имодействия в профессиональ- ной сфере 1.Понятие общения. 2.Коммуникативный процесс и его элементы. 3. Деловая коммуникация и роль	ОК-5 ОПК-4	4	2	-	-	10

		мпетенции	d	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			
№ п/п	ا		Семестр	Лек- ции	Прак- тиче- ские заня- тия	Лабо- ра тор- ные заня- тия	Само- стоя тель- ная работа
	эффективного общения в профессиональной сфере.						
2	Вербальные средства в деловой						
	коммуникации  1. Человеческая речь как источник информации.  2. Стили письма и речи:  3. Значение и акцент, правописание, грамматика и пунктуация в речевой коммуникации. Подтекст	ОК–5 ОПК-4	4	-	-	-	10
3	Невербальные средства в деловой коммуникации.  1.Язык жестов в деловом общении.  2.Средства невербальной коммуникации. Кинесика. Такесика. Проксемика.  3.Интерпретация и контроль невербального поведения.	ОПК-4 ПК-2	4	-	2	-	10
4	Риторика как наука.  1.Понятие риторики. Риторика для организации групповой работы  2.Предмет риторики.  3.Общая и частная риторика.	ОК-5 ПК-2	4	-	-	-	10
5	Из истории риторики.  1. Античные ораторы.  2. Риторика и софисты.  3. Ораторское искусство России.	ОПК- 4 ПК-2	4	-	-	-	10
6	Подготовка к публичному выступлению.  1. Риторический канон: Инвенция.  2. Риторический канон: Диспозиция.  3. Риторический канон: Элокуция.  4. Риторический канон: Меморио.  Акцио	ПК-2 ПК-19	4	-	2	-	10
7	Классификация речи, ее роды и виды.	ОК–5 ОПК-4	4	-	-	-	10

<b>№</b> п/п	Тема.	Формируемые компетенции	Семестр	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)			
	Основные вопросы	Формируемы	Сем	Лек- ции	Прак- тиче- ские заня- тия	ра тор- ные заня- тия	Само- стоя тель- ная работа
	1.Информационная речь, ее жанры и особенности.	ПК -2					
	2. Убеждающая речь, ее разновид-						
	ности и особенности.						
	3. Протокольно-этикетная речь, ее разновидности и особенности по-						
	строения.						
	4. Развлекательная речь, ее жанры						
8	и особенности.  Поведение оратора в аудитории.						
J	1.Восприятие оратора аудиторией. 2.Ораторская индивидуальность 3.Психологические особенности различной аудитории и их учет оратором.	ОК-5 ОПК-4	4	ı	-	-	10
9	Средства выразительности ре-	OIC 5					
	<ul><li>чи.</li><li>1.Лексические средства выразительности речи.</li><li>2.Синтаксические средства выразительности речи.</li></ul>	ОК-5 ПК-2 ПК-19 ОПК-4	4	2	2	-	10
10	Составляющие успеха публич-						
	ной речи.  1.Понятие «Правильность речи».  2.Понятие «Убедительность речи».  3.Понятие «Увлекательность речи».  4.Понятие «Доходчивость речи»	ОК–5 ОПК-4	4	2	-	-	5
	Итого			4	6	-	95

# 6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Методические указания (для самостоятельной работы)

- 1. Риторика: метод. указания по выполнению контрольной работы обучающимися заочной формы обучения по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление/ М. Н. Кох. Краснодар : КубГАУ, 2019. 14 с. https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh GMU MU Ritor. k.r.pdf
- 2. Риторика : метод. указания по самостоятельной работе для обучающихся по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление/ М. Н. Кох. Краснодар : КубГАУ, 2019. 19 с. <a href="https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_MU\_Ritor.\_s.r.pdf">https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_MU\_Ritor.\_s.r.pdf</a>
- 3. Риторика: метод. указания по проведению практических занятий для обучающихся по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление / М. Н. Кох. Краснодар: КубГАУ, 2019. –26 с <a href="https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_M\_U\_Rit\_prakt.r.pdf">https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_M\_U\_Rit\_prakt.r.pdf</a>

# 7 Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

# 7.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОПОП ВО

	Этапы формирования и проверки уровня
Номер семестра*	сформированности компетенций по дисциплинам,
	практикам в процессе освоения ОПОП ВО

# OK-5 — способность к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия

1,2,3,	Иностранный язык
1	Психология
2	Русский язык и культура речи
2	Социальная психология
4	Деловые коммуникации
4	Риторика
5	Управление общественными отношениями
6	Психология и социология управления
8	Защита выпускной квалификационной работы включая
	подготовку к защите и процедуру защиты

# ОПК-4 — способность осуществлять деловое общение и публичные выступления, вести переговоры, совещания, осуществлять деловую переписку и поддерживать электронные коммуникации

1,2,3	Иностранный язык
2	Русский язык и культура речи
3	Корпоративная социальная ответственность
4	Деловые коммуникации
4	Риторика

Номер семестра*	Этапы формирования и проверки уровня сформированности компетенций по дисциплинам, практикам в процессе освоения ОПОП ВО	
5 Управление общественными отношениями		
6	Связи с общественностью в органах власти	
6	Психология и социология управления	
7	Этика государственной и муниципальной службы	
8	Защита выпускной квалификационной работы включая	
	подготовку к защите и процедуру защиты	

ПК-2 - владеть навыками использования основных теорий мотивации, лидерства и власти для решения стратегических и оперативных управленческих задач, а также для организации групповой работы на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды, умений проводить аудит человеческих ресур-

сов и осуществлять диагностику организационной культуры

1	Психология
2	Социальная психология
2	Практика по получению первичных профессиональных
	умений и навыков, в том числе первичных умений и навы-
	ков научно-исследовательской деятельности
3,4	Теория управления
4	Деловые коммуникации
4	Риторика
6	Принятие и исполнение государственных решений
7	Основы управления персоналом
8	Государственное управление и религия
8	Философия управления
8	Преддипломная практика
8	Защита выпускной квалификационной работы включая
	подготовку к защите и процедуру защиты

ПК- 19 - способностью эффективно участвовать в групповой работе на основе знания						
процессов групповой динамики и принципов формирования команды						
2	Социальная психология					
2	Практика по получению первичных профессиональных					
	умений и навыков, в том числе первичных умений и					
	навыков научно-исследовательской деятельности					
3	Корпоративная социальная ответственность					
4	Деловые коммуникации					
4	Риторика					
4	Практика по получению первичных профессиональных					
	умений и навыков организационно-регулирующей дея-					
	тельности					
5	Управление общественными отношениями					
6	Связи с общественностью в органах власти					
6	Психология и социология управления					
8	Преддипломная практика					
8	Защита выпускной квалификационной работы включая					
	подготовку к защите и процедуру защиты					

# 7.2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкалы оценивания

Планируемые		Уровень с	освоения		Оценоч-
результаты	«Неудовлетвори		«хорошо»	«Отлично»	ное
освоения	тельно»	творитель-	Средний уро-	Отличный	средство
компетенции	Минимальный	HO»	вень	уровень	1
·	уровень не до-	Минималь-			
	стигнут	ный (поро-			
		говый) уро-			
		вень			
	ность к коммуни		_		
	ах для решения з		•	· * *	цействия
Знать:	Уровень знаний		Уровень зна-	Уровень зна-	
систему совре- менного русско-	ниже минималь-		ний в объеме,	ний в объеме,	доклад
го и иностран-	ных требований,		соответствую-	соответству-	устный
ного языков;		допущено много	щем программе	ющем про-	опрос,
нормы и стили-	грубые ошибки	негрубых ошибок		грамме под-	рубежная
стические тре-			допущено не- сколько негру-	готовки, без ошибок	контроль- ная работа
бования устной,			бых ошибок	OHINOUK	для заоч-
письменной, электронной			OBIX OHITIOOK		ной фор-
коммуникации,					мы обуче-
основы и формы					ния
деловой комму-					тесты,
никаций;					вопросы и
методы сбора,					задания к
обработки и хранения дело-					экзамену
вой информа-					
ции.					
<b>3</b> 7	При рашании	Продемонстви	Продемонстри-	Продемон	
Уметь: Осуществлять	При решении	Продемонстрированы основ-	рованы все ос-	Продемон-	
межличностное	стандартных задач не про-	ные умения,	новные умения,	стрированы все основные	
и межкультур-	демонстриро-	решены типо-	решены все	умения, ре-	
ное общение с	ваны основные	вые задачи с	основные зада-	шены все ос-	
применением	умения, имели	негрубыми	чи с негрубыми	новные зада-	
знаний о нацио-	место грубые	ошибками, вы-	ошибками, вы-	чи с отдель-	
нально-	ошибки	полнены все	полнены все	ными несу-	
культурных особенностях		задания, но не	задания в пол-	щественными	
своей страны;		в полном объе-	ном объеме, но	недочетами,	
поддерживать		ме	некоторые с	выполнены	
профессиональ-			недочетами	все задания в	
ную коммуни-				полном объе-	
кацию; осу- ществлять пуб-				ме	
личные выступ-					
ления.					
Владеть:	При решении	Имеется мини-	Продемонстри-	Продемон-	
коммуникаци-	стандартных	мальный набор	рованы базо-	стрированы	
онными навы- ками на русском	задач не про-	навыков для	вые навыки	навыки при	
и иностранном	демонстриро-	решения стан-	при решении	решении не-	
языках; навыка-	ваны базовые	дартных задач	стандартных	стандартных	
ми сбора, обра-	навыки, имели	с некоторыми	задач с некото-	задач без	

ботки деловой информации; навыками составления и передачи деловой информации для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия.	место грубые ошибки	недочетами	рыми недочетами	ошибок и недочетов	
	ость осуществлять				
знать:	цествлять деловую				ЦИИ
требования к организации публичных выступлений; основы осуществления и проведения деловых переписок; последовательность и этапы проведения совещаний; основы делового общения, принципы и методы организации деловых коммуникаций.	Уровень знаний ниже минимальных требований, имели место грубые ошибки	,	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки, допущено несколько негрубых ошибок	Уровень знаний в объеме, соответствующем программе подготовки, без ошибок	доклад устный опрос рубежная контроль- ная работа для заоч- ной фор- мы обуче- ния тесты, деловая игра вопросы и задания к экзамену
Уметь: осуществлять поиск необхо- димой инфор- мации, воспри- нимать, анали- зировать, обоб- щать и систематизиро- вать получен- ную информа- цию; организо- вывать и прово- дить публичные выступления; диагностировать коммуникаци- онные барьеры в организации и применять ос- новные модели принятия этиче- ских управлен- ческих решений; организовывать переговорный процесс, в том числе с исполь-	При решении стандартных задач не продемонстрированы основные умения, имели место грубые ошибки	Продемон- стрированы основные умения, реше- ны типовые задачи с не- грубыми ошибками, выполнены все задания, но не в пол- ном объеме	Продемонстрированы все основные умения, решены все основные задачи с негрубыми ошибками, выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	Продемон- стрированы все основные умения, ре- шены все ос- новные зада- чи с отдель- ными несу- щественными недочетами, выполнены все задания в полном объе- ме	

зованием современных средств коммуникации.					
Владеть: методами проведения переговоров, организации публичных выступлений; методами анализа, способами получения и обобщения информации; методами формирования и поддержания этического климата в организации; навыками деловых коммуникаций.	При решении стандартных задач не продемонстрированы базовые навыки, имели место грубые ошибки	Имеется минимальный набор навыков для решения стандартных задач с некоторыми недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач с некоторыми недочетами	Продемон- стрированы навыки при решении не- стандартных задач без ошибок и недочетов	

ПК-2 - владеть навыками использования основных теорий мотивации, лидерства и власти для решения стратегических и оперативных управленческих задач, а также для организации групповой работы на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды, умений проводить аудит человеческих ресурсов и осуществлять

диагностику организационной культуры

	л апизационной к	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	* 7	* 7	
Знать:	*	Минимально	Уровень зна-	Уровень зна-	доклад
основные тео-		допустимый	ний в объеме,	ний в объеме,	устный
рии мотивации,	ных требований,	уровень знаний,	соответствую-	соответству-	опрос
лидерства и вла-	имели место гру-	допущено много	щем программе	ющем про-	рубежная
сти, методы	бые ошибки	негрубых оши-	подготовки,	грамме под-	контроль-
решения страте-		бок	допущено не-	готовки, без	ная работа
гических и опе-			сколько негру-	ошибок	для заоч-
ративных			бых ошибок		ной фор-
управленческих			obin obinoon		мы обуче-
задач, организа-					ния
цию групповой работы, процес-					
раооты, процес-					тесты
динамики и					Кейс-
принципы фор-					задания,
мирования ко-					вопросы и
манды, теорию					задания к
аудита челове-					экзамену
ческих ресурсов					
и диагностики					
организацион-					
ной культуры.					
Уметь:	При решении	Продемон-	Продемонстри-	Продемон-	
использовать	стандартных	стрированы	рованы все ос-	стрированы	
основные тео-	задач не проде-	основные	новные умения,	все основные	
рии мотивации	монстрированы	умения, реше-	решены все	умения, ре-	
и лидерства,	основные уме-	ны типовые	основные зада-	шены все ос-	
организовывать	ния, имели ме-	задачи с не-	чи с негрубыми	новные зада-	
групповую ра-	сто грубые	грубыми	ошибками, вы-	, ,	
боту на основе		1 -	-	чи с отдель-	
знания процес-	ошибки	ошибками,	полнены все	ными несу-	
сов групповой		выполнены	задания в пол-	щественными	

динамики и принципов формирования команды, уметь проводить аудит человеческих ресурсов и осуществлять диагностику организационной культуры.		все задания, но не в пол- ном объеме	ном объеме, но некоторые с недочетами	недочетами, выполнены все задания в полном объе- ме		
Владеть: навыками ис- пользования основных тео- рий мотивации, лидерства и вла- сти для решения стратегических и оперативных управленческих задач, а также для организации групповой рабо- ты; навыками проведения аудита челове- ческих ресурсов и диагностики организацион- ной культуры	При решении стандартных задач не продемонстрированы базовые навыки, имели место грубые ошибки	Имеется минимальный набор навыков для решения стандартных задач с некоторыми недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач с некоторыми недочетами	Продемон- стрированы навыки при решении не- стандартных задач без ошибок и недочетов		
	ПК-19 способность эффективно участвовать в групповой работе на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды					
Знать:	Уровень знаний 1		Уровень зна-	Уровень зна-	доклад	
процессы	ниже минималь-	опустимый уро-	ний в объеме	ний в объеме	устный	

ниже минималь- допустимый уропроцессы ний в объеме, ний в объеме, устный групповой диных требований, вень знаний, соответствуюсоответствуопрос имели место допущено много щем программе рубежная намики; ющем пропринципы и грубые ошибки негрубых ошибок подготовки, грамме подконтрольдопущено неготовки, без ная работа методы формирования косколько негруошибок для заочбых ошибок манды. ной формы обучения Уметь: При решении Продемонстри-Продемонстри-Продемонтесты применять стандартных рованы основрованы все осстрированы вопросы и методы проективсе основные задания к задач не проные умения, новные умения,

рования организационных процессов групповой динамики и формирования команды; оценивать последствия реализуемых организационных процессов групповой динамики.	демонстрированы основные умения, имели место грубые ошибки	решены типовые задачи с негрубыми ошибками, выполнены все задания, но не в полном объеме	решены все основные задачи с негрубыми ошибками, выполнены все задания в полном объеме, но некоторые с недочетами	умения, ре- шены все ос- новные зада- чи с отдель- ными несу- щественными недочетами, выполнены все задания в полном объе- ме	экзамену
Владеть: методами проектирования организационных процессов групповой динамики и формирования команды.	При решении стандартных задач не продемонстрированы базовые навыки, имели место грубые ошибки	Имеется минимальный набор навыков для решения стандартных задач с некоторыми недочетами	Продемонстрированы базовые навыки при решении стандартных задач с некоторыми недочетами	Продемон- стрированы навыки при решении не- стандартных задач без ошибок и недочетов	

7.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы

# Темы докладов

#### Тема 1

- 1. Механизмы психологической защиты.
- 2. Технология делового общения.
- 3. Восприятие и понимание в процессе общения.
- 4. Стереотипы и установки восприятия.
- 5. Средства и методы воздействия на личность.

# Тема 2

- 1. Понятие детонации и коннотации.
- 2. Прямые смыслы высказывания и скрытые подтексты.
- 3. Письменная речь, ее средства.
- 4. Паралингвистика и ее средства.
- 5. Управление пространством и временем как средство коммуникации.

# Тема 3

- 1. Уровни и виды слушания.
- 2. Обратная связь в коммуникации.
- 3. Феномен манипулятивного общения, манипулятивные техники.
- 4.Способы противостояния манипуляции в общении.

5. Рациональное поведение в конфликте.

## Тема 4

- 1. Сопоставительная характеристика основных положений риторики Др. Греции и Древнего Рима.
- 3.Язык и власть.
- 4. Структура публичной речи и особенности каждой из частей.

### Тема 5

- 1. Понятие этики, морали, этикета в деловом общении.
- 2. Сопоставительная характеристика основных положений риторики Др. Греции и Древнего Рима.
- 3. Эффекты межличностного восприятия: ореола, первичности, новизны, проекции, стереотипизации.
- 4.Язык и власть.

# Тема 6

- 1.Структура публичной речи и особенности каждой из частей.
- 2. Приемы установления контакта оратора с аудиторией.
- 3. Приемы привлечения и удержания внимания аудитории в ходе публичного выступления.
- 4.Ораторские приемы эффективности публичного выступления и уловки в речи.

## Тема 7

- 1. Социально-политическое красноречие
- 2. Академическое красноречие
- 3. Судебное красноречие
- 4. Социально-бытовое красноречие
- 5. Богословско-церковное красноречие

#### Тема 8

- 1. Ораторские приемы эффективности публичного выступления и уловки в речи.
- 2.Психологические особенности детской и молодежной аудитории и их учет оратором.
- 3.Психологические особенности разновозрастной «взрослой» аудитории и их учет оратором.

#### Тема 9

- 1. Ораторы Др. Греции (по выбору).
- 2. Софисты и их учение.
- 3. Основные принципы ораторского искусства Аристотеля
- 4. Виды публичных выступлений в Др. Греции и их особенности.

#### Тема 10

- 1. Восприятие оратора аудиторией.
- 2. Ораторская индивидуальность
- 3.Психологические особенности различной аудитории и их учет оратором

# Устный опрос

#### Тема 1

- 1.Понятие общения.
- 2. Коммуникативный процесс и его элементы.
- 3. Деловая коммуникация и роль эффективного общения в профессиональной сфере.

### Тема 2

- 1. Человеческая речь как источник информации.
- 2. Стили письма и речи:
- 3. Значение и акцент, правописание, грамматика и пунктуация в речевой коммуникации. Подтекст

# Тема 3

- 1. Язык жестов в деловом общении.
- 2. Средства невербальной коммуникации. Кинесика. Такесика. Проксемика.
- 3. Интерпретация и контроль невербального поведения.

# Тема 4

- 1.Понятие риторики.
- 2.Предмет риторики.
- 3.Общая и частная риторика.

#### Тема 5

- 1. Античные ораторы.
- 2. Риторика и софисты.
- 3. Ораторское искусство России.

#### Тема 6

- 1. Риторический канон: Инвенция.
- 2. Риторический канон: Диспозиция.
- 3. Риторический канон: Элокуция.
- 4. Риторический канон: Меморио. Акцио

#### Тема 7

- 1.Информационная речь, ее жанры и особенности.
- 2. Убеждающая речь, ее разновидности и особенности.
- 3. Протокольно-этикетная речь, ее разновидности и особенности построения.
- 4. Развлекательная речь, ее жанры и особенности.

## Тема 8

1. Восприятие оратора аудиторией.

- 2. Ораторская индивидуальность
- 3. Психологические особенности различной аудитории и их учет оратором.

#### Тема 9

- 1. Лексические средства выразительности речи.
- 2. Синтаксические средства выразительности речи.

# Тема 10

- 1. Понятие «Правильность речи».
- 2. Понятие «Убедительность речи».
- 3. Понятие «Увлекательность речи».
- 4. Понятие «Доходчивость речи»

# Рубежная контрольная работа (для заочной формы обучения)

#### Тема 1

- 1. Сравнительная характеристика понятий «коммуникация» и «общение».
- 2. Современные представления о значении, принципах и структуре коммуникации.
- 3. Особенности делового общения.

#### Тема 2

- 1.Понятие общения.
- 2. Коммуникация, перцепция и интеракция как составные элементы процесса общения. Коммуникативный процесс и его элементы.
- 3. Деловая коммуникация и роль эффективного общения в профессиональной сфере.

# Тема 3

- 1. Человеческая речь как источник информации. Речевые средства общения.
- 2.Стили письма и речи: официально-деловой, научный, публицистический, разговорная речь.
- 3.Значение и акцент, правописание, грамматика и пунктуация в речевой коммуникации. Подтекст.

#### Тема 4

- 1. Виды речи. Проблемы восприятия устной речи.
- 2.Вербальный и невербальный язык.
- 3. Символы в общении.

#### Тема5

- 1.Понятие риторики.
- 2.Предмет риторики.
- 3.Общая и частная риторика.

### Тема 6

- 1. Античные ораторы.
- 2. Риторика и софисты.
- 3. Ораторское искусство России.

#### Тема 7

- 1. Риторический канон: Инвенция.
- 2. Риторический канон: Диспозиция.
- 3. Риторический канон: Элокуция, Меморио, Акцио.

# Тема 8

- 1. Информационная речь, ее жанры и особенности.
- 2. Убеждающая речь, ее разновидности и особенности.
- 3. Протокольно-этикетная речь, ее разновидности и особенности построения.

# Тема 9

- 1.Подготовка публичного выступления
- 2. Внешний облик оратора. Голос. Произношение. Артикуляция. Язык.
- 3. Как завоевать и удержать внимание аудитории. Культура речи делового человека.

#### Тема 10

- 1. Восприятие оратора аудиторией.
- 2. Ораторская индивидуальность
- 3. Психологические особенности различной аудитории и их учет оратором.

## **Tecm**

#### Тема 1.

- 1.В общении выделяют аспекты
- а) содержание, цель, средства
- б) цель, правила, сущность
- в) средства, взаимодействие
- г) нормы, цели, направления
- 2.Особенностями человеческого общения является
- а) наличие жизненно важных сигналов
- б) опосредованность речью
- в) опосредованность биологическими потребностями
- г) деятельностная основа
- 3. Человек передает другому человеку свое эмоциональное состояние для того чтобы

- а) настроить другого человека на контакт
- б) другой человек знал о его эмоциональном состоянии
- в) другой человек пережил его чувства
- г) другой человек пережил радость
- д) побудить другого человека к деятельности

#### Тема 2.

1.Средства общения делятся на

# а)вербальные и невербальные

- б)мимические и пантомимические
- в)материальные и духовные
- г)искренние и фальшивые
- д)человеческие и животные
- 2.К вербальным средствам общения относят
- а)мимика
- б)поза

# в)говорение, слушание

- г) слушание
- д)жесты
- 3. Стиль языка, выражающийся в непринужденности речевых форм обращения, отсутствием официальности в обращении, широким употреблением обиходно-бытовой лексики и фразеологии
- а) официально-деловой стиль
- б) публицистический стиль
- в) литературно-художественный
- г) разговорная речь

# Тема 3

- 1.Невербальные средства общения это
- а) компьютер
- б) телефон
- в) жесты, мимика, позы
- г) речь
- 2. Функции, которые невербальные сообщения выполняют при взаимодействии с вербальными
- а) подтверждение, усиление или опровержения вербальных сообщений
- б) возможность произвести положительное впечатление на партнёра по общению
- в) передача содержания бессознательного личности
- г) передача эмоций личности
- 3 Функцией невербального сообщения в деловом общении:
- а) интерпретация информации

# б) замещения вербальных сообщений

- в) усиление впечатление сказанного
- г) облегчение понимания другого человека

#### Тема 4

1 Важнейшими характеристиками конфликта являются

# а) противоречия и столкновения между сторонами

- б) эмоциональное безразличие к оппоненту
- в) наличие объединяющих и разделяющих факторов
- г) высказывание своего недовольства
- д) наличие наблюдателей
- 2 Отличительная черта конфликта
- а) чувство вины в процессе
- б) раскаяние или враждебность

# в) отрицательные эмоции

- г) проницательность
- 3 Объективно существующая или воображаемая проблема является

# а) предметом конфликта

- б) объектом конфликта
- в) функцией конфликта
- г) задачей конфликта

# Тема 5

1 Препятствия на пути эффективной коммуникации, возникающие под влиянием естественных, социальных и психологических факторов - это

# а) барьеры

- б) защиты
- в) фильтры восприятия
- г) установки
- д) социальные стереотипы
- 2 Барьер непонимания связанный с различиями в системах значений понятий и терминов (тезаурусах) участников общения
- а) стилистический
- б) фонетический

#### в) семантический

- г) логический
- -: социальный
- 3 Факторы, порождающие барьеры в процессе коммуникации
- а) политические, физические, экономические
- б) социальные, психологические, естественные
- в) нейтральные, личностные, общественные
- г) моральные, ценностные, мотивационные

#### Тема 6

1 Вид психологического воздействия, искусное исполнение которого ведет к скрытому возбуждению у другого человека намерений, не совпадающих с его актуально существующими желаниями

- -: фасилитация
- -: убеждение
- -: мотивация
- -: атрибуция

# +: манипуляция

- 2 Термин «манипуляция» в переводе с латинского означает:
- а) первое впечатление

# б) ручное управление

- в) сопротивление
- г) защита
- д) внушение
- 3. Интерактивный аспект манипуляции проявляется в:
- а)соблюдение партнерами установленных норм общения
- б)стремлении к превосходству над партнером по общению

# в) необходимости взаимодействия партнеров

г)стремлении установить теплые и дружеские отношения

# Тема 7

1 Предварительный разговор менеджера по персоналу или руководителя с кандидатом на вакантную должность:

- а) совещание
- б) деловая беседа

# в) собеседование

- г) деловые переговоры
- д)деловое интервью
- 2 Еще одной существенной характеристикой собеседования является:

#### а) предварительная договоренность

- б)настойчивое поведение
- в)конфликтное собеседование
- г)конспектирование требований работодателя
- 3 Что необходимо сообщить о себе на интервью при собеседовании:
- а) подробности личной жизни
- б) вкусовые предпочтения
- в) особенности вашего режима дня

# г) ваши профессиональные достижения

**Тема8** 1 Совокупными показателями качества деловой речи являются:

# а) краткость, ясность, правильность, убедительность

- б) использование экспрессивной лексики
- в) использование стилистических особенностей
- г) язык фактов и научный подход
- д) призыв, объяснение, агитация
- 2 Заранее продумывая ход беседы особое внимание важно уделить:
- а) месту проведения беседы
- б) манипулятивным техникам и приёмам для получения ожидаемого результата

# в) продумыванию вопросов, которые необходимо задать собеседнику

- г) организации рабочего пространства
- 3 Что из перечисленного не имеет отношение к видам деловой беседы:
- а) беседы информационного характера
- б) беседы дисциплинарного характера
- в) беседы, связанные с поручением задания

# г) беседы по обсуждению корпоративных мероприятий

д) беседы в ходе конфликтной ситуации, направленные на ее разрешение

**Тема 9** 13 Письменный документ, заранее рассылаемый участникам совещания с информацией о теме совещания, цели совещания, с перечнем обсуждаемых вопросов:

- а) пригласительный билет
- б) повестка дня
- в) трудовой договор
- г) рабочая инструкция
- д) должностные обязанности
- 14 В организационном плане руководитель во время совещания должен:
- а) согласовать правила работы
- б) уточнить, есть ли желающие дополнительно выступить
- в) задавать докладчикам дополнительные вопросы
- г) сообщить о незапланированном вопросе
- д) предупредить об ответственности каждого за принятые решения
- 15 Руководитель совещания не должен допускать таких проявлений в поведении участников совещания как:
- а) выражение собственной позиции
- б) отсутствие подготовки к выступлению
- в) дополнения, уточнения к выступлению докладчика
- г) проявление инициативности
- д) творческий подход к решению задач

# Тема 10 Средством воздействия при монологической речи является:

- а) краткость выступления
- б) яркий имидж
- в) убедительность доказательств
- г) безупречная репутация
- д)медленный темп речи
- 2 Что из перечисленного не является особенностью внутренней речи:
- а) сокращенность
- б) отсутствие вокализации
- в) преобладание семантики над фонетикой
- г) местоименность

# д) использование общелитературных слов и различных терминов

- 3 Подготовка к выступлению включает в себя следующие элементы:
- а) цели и задачи выступления, главная мысль (месседж)
- б) второй вариант доклада
- в) репетиция перед выступлением
- г) заранее воссоздание условий выступления
- д) поиск ресурсного состояния

# Деловая игра

#### Тема 10

# Деловая игра «Хороший ли вы слушатель»

*Цель:* Рефлексия процесса слушания, в результате чего формируется умение слушать другого, осознаются такие барьеры слушания, как оценивание, желание дать совет, рассказать что-то из своего опыта; анализ возникающих в ходе работы чувств, в частности таких, которые сопровождали рассказ о трудностях и проблемах в общении.

Участники сидят по кругу.

Инструкция:

В этом упражнении нам понадобятся правила хорошего слушания, чтобы их не забыть, мы можем пользоваться подсказками-карточками, на которых записаны правила:

- Полностью сконцентрируйте свое внимание на собеседнике.
- Обращайте внимание не только на слова, но и на позу, мимику, жестикуляцию.
  - Проверяйте, правильно ли вы поняли слова собеседника.
  - Не давайте советов.
  - Не давайте оценок.

Упражнение выполняется в парах.

Распределяем между собой роли: один в паре «говорящий», а другой – «слушающий». Задание будет состоять из нескольких шагов (этапов). Каждый шаг рассчитан на определенное время. Сначала правилами хорошего слушания руководствуется «слушающий». «Говорящий» в течение 5 минут рассказывает «слушающему» о своих трудностях, проблемах в общении. Особое внимание при этом он обращает на те свои качества, которые порождают эти трудности. «Слушающий» соблюдает правила хорошего слушания, и тем самым помогает «говорящему» рассказывать о себе. Через 5 минут по сигналу беседу надо будет остановить.

Следующим этапом у «говорящего» будет 1 минута, в течение которой ему надо будет сказать «слушающему», что в поведении последнего помогало ему открыто высказываться, рассказывать о себе, а что затрудняло этот рассказ. Важно отнестись к заданию серьезно, потому что именно от вас ваш собеседник может узнать, что в его поведении побуждает других людей высказываться открыто, говорить о себе, а что затрудняет такой рассказ.

Заключительное задание для «говорящего» в течение пяти минут рассказать «слушающему» о своих сильных сторонах в общении, о том, что ему помогает устанавливать контакты, строить взаимоотношения с людьми. «Слушающий», не забывая соблюдать правила хорошего слушания, должен учесть всю ту информацию, которую он получил от «говорящего» в течение предыдущей минуты. Через 5 минут по сигналу беседа остановится.

«Слушающий» за пять минут должен повторить «говорящему», что он понял из двух его рассказов о себе, т. е. о трудностях и проблемах в общении и его сильных сторонах в общении. На протяжении этих 5 минут «говорящий» все время молчит, и только движением головы показывает, согласен он или нет с тем, что говорит «слушающий». Если он делает отрицательное движение головой в знак того, что его неправильно поняли, то «слушающий» должен поправляться до тех пор, пока не получит подтверждения правильности своих слов. После того как «слушающий» скажет все, что он запомнил из двух рассказов «говорящего», последний может сказать, что было пропущено или искажено. Во второй части упражнения участники пары меняются ролями: тот, кто был «слушающим», становится «говорящим» и наоборот. Все четыре шага упражнения повторяются.

Вопросы, задаваемые группе в ходе обсуждения:

- Как вам удавалось выполнять предложенные правила?
- Какие правила было легче выполнять, какие сложнее?
- О чем вам было легче говорить о своих трудностях и проблемах в общении или о сильных сторонах?
- Какое впечатление произвела на вас та часть упражнения, когда вы были «говорящим»?
- Какое влияние на вас оказывали различные действия «слушающе-го»? Как они вами воспринимались?

# Кейс-задания (приведен пример)

Тема 7 Задание 1 Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

Градоначальник обходит заключенных в одной из тюрем Харькова в годы гражданской войны:

- За что сидишь?
- За фармазон.
- Это что такое?
- Медное кольцо за золото продал,
- Ты за что?
- У фраерабочата из скулы принял.
- Ты что, не русский?
- Это карманщик, ваше благородие. Говорит, что часы из кармана у какого-то господина вытащил.

Какой стиль речи описан в отрывке?

# Задание 2

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

С благодарностью подтверждаем получение Вашего письма с приложенными каталогами и сообщаем, что этот информационный материал мы направили на рассмотрение нашим заказчикам.

В случае проявления ими интереса к изделиям Вашей фирмы мы Вам сообщим об этом дополнительно.

# Задание 3

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

Милый мой голубчик Анечка, получил твое милое письмо, и очень мне грустно было читать, как детишки заплакали, когда я уехал. Милые голубчики! Скажи им сейчас же, что папа их помнит, целует и в Петербург зовет. Обнимаю и целую беспрерывно и благословляю. Я, Аня, все нездоров: нервы очень раздражены, а в голове как тукан, все точно кружится. Никогда еще даже после самых сильных припадков не бывало со мной такого состояния. Очень тяжело. Точно сон и дремота и меня все разбудить не могут. Отдохнуть бы надо хоть недельки две от работы и заботы беспрерывной — вот что... (Достоевский  $\Phi$ . M.).

#### Задание 4

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

Периодически осматривать соединения шлангов с клапаном, насосом и штуцерами, водосборников с баком стиральным и баком центрифуги, для чего машину переворачивать на крышку корпуса. Соединения должны обеспечивать водонепроницаемость стыков и надежность крепления замками. Замки (их десять: три — на клапане, два — на насосе, два — на штуцере бака центрифуги и по одному на водосборниках бака центрифуги и бака стирального и на выходном штуцере ниши).

# Задание 5

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

В наши дни приходится сталкиваться с тем, что взаимодействие человека с окружающей его природой нередко ведет к неожиданным и нежелательным последствиям, хотя оно предполагает благие намерения. Воздвигли завод азотных удобрений, но рыжие «лисьи хвосты», тянущиеся из труб, загубили в округе растительность. Очистили с помощью гербицидов рисовое поле от сорняков, но, сбросив с полей ядовитую воду, заморили рыбу в соседней речке.

Так как же быть? Перегородить планету заборами заповедников и заказников, замедлить темпы воздействия человека на природу? Такие планы утопичны и обречены на провал. Тургенев устами одного из своих любимых героев справедливо сказал: природа не храм, а мастерская, и человек в ней работник.

# Вопросы и задания для проведения промежуточного контроля (экзамена)

Компетенция: способность к коммуникации в устной и письменной формах на русском и иностранном языках для решения задач межличностного и межкультурного взаимодействия (ОК-5)

# Вопросы к экзамену

- 1. Понятие общения.
- 2. Коммуникативный процесс и его элементы.
- 3. Понятие риторики. Риторика для организации групповой работы
- 4.Предмет риторики.
- 5.Общая и частная риторика.
- 6. Вербальные средства в деловой коммуникации.
- 7. Человеческая речь как источник информации. Речевые средства общения.
  - 8. Стили письма и речи. Официально-деловой стиль.
  - 9.Стили письма и речи. Научный стиль.
  - 10.Стили письма и речи. Публицистический стиль.
  - 11. Стили письма и речи. Разговорный стиль.
  - 12.Синтаксические средства выразительности речи.
  - 13.Информационная речь, ее жанры и особенности.
  - 14. Убеждающая речь, ее разновидности и особенности.
  - 15. Письменная речь, ее средства.
  - 16.Сопоставительная характеристика основных положений риторики Древней Греции и Древнего Рима.

# Практические задания для экзамена

## Задание 1

Как вы можете объяснить смысл сказанного в стихотворениях талантливых русских поэтов:

Ржавеет золото и истлевает сталь,

Крошится мрамор. К смерти все готово.

Всего прочнее на земле –печаль,

И долговечней – царственное слово. (А. Ахматова)

Нам не дано предугадать,

Как наше слово отзовется,

– И нам сочувствие дается,

Как нам дается благодать... (Ф. Тютчев)

#### Задание 2

О каких особенностях общения говорится в следующих поговорках?

Красно поле пшеном, а беседа умом.

Хорошую речь хорошо и слушать.

В чужой беседе всяк ума наберется.

Коня на вожжах удержишь, а слова с языка не воротишь.

Из пустого в порожнее переливать.

Глупые речи, что пыль на ветру.

Много наговорено, да мало сказано.

#### Задание 3

Можно ли по речи охарактеризовать человека, почему вы так считаете? Постарайтесь обосновать свой ответ

Персидский поэт и мыслитель XIII в. Саади сказал:

Умен ты или глуп,

Велик ты или мал,

Не знаем мы, пока

Ты слово не сказал!

Слово, речь – показатель общей культуры человека, его интеллекта, его речевой культуры. Содержательность речи зависит от степени умственного развития говорящих, от их интеллекта.

#### Заданий 4

Определитесь правильность высказываний:

- 1. Эффективнее приводить в устном выступлении точные цифры.
- 2. Эффективнее приводить цифры в сопоставлении.
- 3. Эффективнее заменять глаголы на существительные.
- 4.Дополнительные конкретные детали в устном выступлении ослабляют речевое воздействие.
- 5. Повтор основных мыслей в устном выступлении только раздражает аудиторию.
- 6. Риторических фигур в речи оратора должно быть мало.
- 7. Выразительность речи оратора зависит от эмоциональности оратора.
- 8. Важную информацию лучше помещать в конце фразы.

#### Задание 5

Дать простое, популярное определение следующим словам и составить с ними предложение:

- 1. Альтернатива, альянс, анахронизм, апелляция, априори, аутсайдер,
- 2. Дайджест, джихад (иначе: «газават»), диаспора, ди-джей, диск-жокей,
- 3. Камуфляж, коммюнике, коррупция, ксенофобия, лоббировать, маргинал,
- 4. Паблик рилейшнз (или пиар), плюрализм, презентация, продюсер, саммит,
- 5. Шовинизм, экстремальный, эксцесс, эпатаж, шоу, элита.

#### Задание 6

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

Градоначальник обходит заключенных в одной из тюрем Харькова в годы гражданской войны:

- За что сидишь?
- За фармазон.
- Это что такое?
- Медное кольцо за золото продал,
- Ты за что?
- У фраерабочата из скулы принял.
- Ты что, не русский?
- Это карманщик, ваше благородие. Говорит, что часы из кармана у какого-то господина вытащил.

Какой стиль речи описан в отрывке?

# Задание 7

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

С благодарностью подтверждаем получение Вашего письма с приложенными каталогами и сообщаем, что этот информационный материал мы направили на рассмотрение нашим заказчикам.

В случае проявления ими интереса к изделиям Вашей фирмы мы Вам сообщим об этом дополнительно.

#### Залание 8

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

Милый мой голубчик Анечка, получил твое милое письмо, и очень мне грустно было читать, как детишки заплакали, когда я уехал. Милые голубчики! Скажи им сейчас же, что папа их помнит, целует и в Петербург зовет. Обнимаю и целую беспрерывно и благословляю. Я, Аня, все нездоров: нервы очень раздражены, а в голове как тукан, все точно кружится. Никогда еще даже после самых сильных припадков не бывало со мной такого состояния.

Очень тяжело. Точно сон и дремота и меня все разбудить не могут. Отдохнуть бы надо хоть недельки две от работы и заботы беспрерывной — вот что... (Достоевский  $\Phi$ . M.).

#### Задание 9

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

Периодически осматривать соединения шлангов с клапаном, насосом и штуцерами, водосборников с баком стиральным и баком центрифуги, для чего машину переворачивать на крышку корпуса. Соединения должны обеспечивать водонепроницаемость стыков и надежность крепления замками. Замки (их десять: три – на клапане, два – на насосе, два – на штуцере бака центрифуги и по одному –

на водосборниках бака центрифуги и бака стирального и на выходном штуцере ниши).

#### Задание 10

Прочитайте тексты и скажите, к какому функциональному стилю относится каждый из них? Назовите признаки, которые позволили вам определить стиль текста.

В наши дни приходится сталкиваться с тем, что взаимодействие человека с окружающей его природой нередко ведет к неожиданным и нежелательным последствиям, хотя оно предполагает благие намерения. Воздвигли завод азотных удобрений, но рыжие «лисьи хвосты», тянущиеся из труб, загубили в округе растительность. Очистили с помощью гербицидов рисовое поле от сорняков, но, сбросив с полей ядовитую воду, заморили рыбу в соседней речке.

Так как же быть? Перегородить планету заборами заповедников и заказников, замедлить темпы воздействия человека на природу? Такие планы утопичны и обречены на провал. Тургенев устами одного из своих любимых героев справедливо сказал: природа не храм, а мастерская, и человек в ней работник.

Тесты для промежуточного контроля

1.В общении выделяют аспекты:

- а) содержание, цель, средства
- б) цель, правила, сущность
- в) нормы, цели, направления
- г) правила, средства, взаимодействие
- 2.Способ взаимодействия, помогающий лучше прочувствовать, эмоциональное состояние другого:
- а) идентификация
- б) рефлексия
- в) эмпатия

- г) стереотипизация
- 3. Что из перечисленного является основанием для формирования рефлексии человека
- а) интерпретация поступков и чувств другого человека
- б) эмоциональное вчувствование и сопереживание другому
- в) попытка поставить себя на место партнёра по общению
- г) способность человека представлять то, как он воспринимается партнёром по общению
- 4.Препятствия на пути эффективной коммуникации, возникающие под влиянием естественных, социальных и психологических факторов это
- а) барьеры
- б) защиты
- в) фильтры восприятия
- г) установки
- д) социальные стереотипы
- 5. Какие из нижеперечисленных приемов манипуляции относятся к психологическим
- а) снисходительное отношение
- б) ироничный тон
- в) менторские отношения
- г) нарушение этики
- д) нечестность и неискренность
- 6. Какие из нижеперечисленных приемов манипуляции относятся к организационно-процедурным:
- а) хвастовство
- б) комплимент
- в) агрессивное поведение
- г) дозирование информации
- д) негативное отношение
- 7. Интервьюер объективно выберет кандидата в том случае, если интервьюер
- а) является руководителем предприятия
- б) имеет солидный стаж работы интервьюера
- в) знает хорошо работу, на которую отбирается претендент
- г) имеет психологическое образование
- д) делает вывод по кандидатуре претендента, опираясь на рекомендации с предыдущих мест работы
- 8. Деловое совещание представляет собой

# а) форму коллегиального обсуждение вопросов с целью информирования и принятия решений

- б) форму воздействия на общественное мнение
- в) форму знакомства общественности с точкой зрения фирмы
- г) форму обмена информацией с деловым партнером
- 8. Средством воздействия при монологической речи является
- а) краткость выступления
- б) яркий имидж

# в) убедительность доказательств

- г) безупречная репутация
- д) медленный темп речи
- 9. Что из перечисленного не является особенностью внутренней речи
- а) сокращенность
- б) отсутствие вокализации
- в) преобладание семантики над фонетикой
- г)местоименность

# д) использование общелитературных слов и различных терминов

- е) внутренняя речь существует как кинестетический, слуховой, зрительный образ слова
- 10. Назначение цитаты во время выступления
- а) заполняют паузы

# б) рассчитаны на эмоциональный отклик и в тоже время апеллируют к сознанию слушателей

- в) составляют красивую канву выступления
- г) призывают слушателей к действию
- д) делают доклад объемным

Компетенция: способность осуществлять деловое общение и публичные выступления, вести переговоры, совещания, осуществлять деловую переписку и поддерживать электронные коммуникации (ОПК-4)

# Вопросы к экзамену:

- 1. Деловая коммуникация и роль эффективного общения в профессиональной сфере.
  - 2. Что такое эффективность коммуникации.
  - 3. Условия эффективного речевого воздействия.
  - 4. Как готовиться к устному выступлению.
- 5.Перечислите известные вам роды красноречия. В какие эпохи появился и был особенно значим каждый из них?

- 6.Назовите важнейшие коммуникативные качества речи, охарактеризуйте их.
  - 7. Невербальные средства в деловой коммуникации.
  - 8. Язык жестов в деловом общении.
  - 9. Такесические средства невербальной коммуникации.
  - 10. Понятие «Правильность речи».
  - 11. Понятие «Убедительность речи».
  - 12. Понятие «Увлекательность речи».
  - 13. Понятие «Доходчивость речи»
  - 14. Лексические средства выразительности речи.
  - 15. Протокольно-этикетная речь, ее разновидности и особенности построения.
  - 16. Развлекательная речь, ее жанры и особенности.
  - 17. Восприятие оратора аудиторией.
  - 18. Ораторская индивидуальность
  - 19.Психологические особенности различной аудитории и их учет оратором.

Практические задания

# Задание 1

Раскройте в содержании пословиц, поговорок, какими качествами должен обладать собеседник, чтобы беседа приносила удовлетворение, радость общения, а какие качества будут мешать продуктивному общению?

Умей вовремя сказать, вовремя смолчать.

Петь хорошо вместе, а говорить порознь.

За словом в карман не полезет.

С тобой надо говорить гороху наевшись.

Говорить на разных языках.

Их разговор – разговор глухих.

Сним натощак не сговоришься.

Начал за здравие, а кончил за упокой.

Ты ему слово, а он тебе десять.

Я ему про Фому, а он мне про Ерему.

Рана от ножа залечивается, перед раной, нанесенной словом, врач бессилен.

Лучше ногою запнуться, нежели языком.

От одного слова – да на век ссора.

На какие личностные особенности вы можете обратить внимание у хорошего собеседника? Почему с одними нам легко вести разговор, а с другими тяжело? Кому-то мы можем довериться и рассказать самое сокровенное, а кому-то не хочется говорить даже о самых простых, обыденных вещах.

# Задание 2

Может ли беседа всегда носить мирный характер? К слову «брань» у русского народа всегда было двойственное отношение.

С одной стороны, брань приравнивается к ссоре, «браниться, ругаться». С другой— брань считалась обычным делом, вреда не приносящим и даже помогающим в работе. Дайте обоснование следующим пословицам и поговоркам:

Брань не запас, а без нее ни на час.

Брань не дым – глаз не выест.

Брань очей не выест.

Брань на вороту не виснет.

Не выругавшись, дела не сделаешь.

Не обругавшись, и замка в клети не отопрешь.

Однако в других пословицах слышится предостережение. Какое предостережение вы видите в пословицах и поговорках:

Спорить спорь, а браниться грех.

Не бранись: что исходит из человека, то его и поганит.

Брань не смола, а саже сродни: не льнет, так марает.

С брани люди сохнут, а с похвалы толстеют.

Горлом не возьмешь, бранью не выпросишь.

Общение и общество – родственные слова. Именно объединение людей, их совместная работа, добывание пищи, защита от нападений, стихийных бедствий и породили необходимость общения. Слово общение (как и общество) восходит к слову общий. Это не случайно. При общении должна быть общая необходимость и заинтересованность в передаче и получении информации, общая тема разговора, но самое главное – общий язык с его системой звуков и знаков, с особым «голосом», позволяющим передать самые тончайшие оттенки мыслей и чувств человека.

#### Задание 3

Отметьте, какие из утверждений правильные:

- 1. Речевое воздействие раздел риторики.
- 2. Риторика раздел речевого воздействия.
- 3. Риторика это наука о речевом воздействии.
- 4. Риторика наука об эффективной публичной речи.
- 5. Риторика наука о межличностном общении.
- 6. Реклама полностью принадлежит науке о речевом воздействии.
- 7. Реклама частично принадлежит науке о речевом воздействии.
- 8. Речевое воздействие исследует только вербальные сигналы.
- 9. Речевое воздействие исследует вербальные и невербальные сигналы.

Тесты для проведения экзамена

1Основной задачей, решаемой в начале деловой беседы, является:

- а) перехват инициативы
- б) подавление собеседника
- в) установление контакта

- г) выдвижение своих требований
- д) ознакомить со своей точкой зрения собеседника
- 2.При выстраивание аргументации в деловой беседе необходимо, в первую очередь исходить из:
  - а) логической безупречности выводов
  - б) достоинств вашей позиции
  - в) ваших сильных сторон
  - г) личных особенностей собеседника
  - д) собственных интересов
- 3. Тактика поведения в конфликте, основанная на достижении в равной степени целей партнёров, с частичными потерями для каждого
  - а) сотрудничество
  - б) противодействие
  - в) компромисс
  - г) избегание
- 4.Метод переговоров, который обеспечивает результат в короткий срок и позволяет придерживаться справедливости:
  - а) «переговоры с позиции силы»
  - б) «принципиальные переговоры»
  - в) «переговоры с позиции слабости»
  - г) «интерактивные переговоры»
- 5.Вы готовите доклад, основное содержание которого, согласно правилу включает в себя три части. Определите место основной идеи вашего выступления:
  - а) вторая часть
  - б) третья часть
  - в) вторая либо третья часть
  - г) первая часть
  - 6. Убедительность речи определяется
  - а) внешним видом говорящего
  - б) в свободном владении языком
  - в) умением четко и ясно выражать свои мысли
  - г) статусом собеседника
    - 7. Когда человек передает ложную информацию, то
    - а) он краснеет
    - б) он бледнеет
    - в) главным источником информации становится тело
    - г) он заикается
    - д) его выдают бегающие глаза
  - 8. Совокупность индивидуальных особенностей личности, характеризующих динамическую и эмоциональную сторону ее деятельности и поведения, это определение

- а) характера
- б) темперамента
- в) способностей
- г) индивидуальности
- 9. О каком свойстве темперамента можно судить по следующему проявлению: «малая сила воздействия, необходимая для возникновения психической реакции»
  - а) сензитивность
  - б) реактивность
  - в) активность
  - г) эмоциональная возбудимость
  - 10. Существенной характеристикой собеседования является
  - а) предварительная договоренность
  - б) настойчивое поведение
  - в) конфликтное собеседование
  - г) конспектирование требований работодателя

Компетенция: владеть навыками использования основных теорий мотивации, лидерства и власти для решения стратегических и оперативных управленческих задач, а также для организации групповой работы на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды, умений проводить аудит человеческих ресурсов и осуществлять диагностику организационной культуры (ПК-2)

#### Вопросы к экзамену

- 1. Виды публичных выступлений по цели и по форме: информационная речь, ее жанры и особенности.
- 2. Виды публичных выступлений по цели и по форме: убеждающая речь, ее разновидности и особенности.
- 3. Виды публичных выступлений по цели и по форме: протокольноэтикетная речь, ее разновидности и особенности построения.
- 4. Виды публичных выступлений по цели и по форме: развлекательная речь, ее жанры и особенности.
  - 5. Античные ораторы.
  - 6. Риторика и софисты.
  - 7. Ораторское искусство России.
  - 8. Понятие «речевое воздействие».
  - 9. Древнегреческие и древнеримские ораторы.
  - 10. Образ оратора.
  - 11. Коммуникативные барьеры в деловом общении.
  - 12. Коммуникативные барьеры в деловом общении. Барьер социально-

культурного различия. Барьеры непонимания: фонетический, стилистический, семантический, логический барьер.

- 13. Коммуникативные барьеры в деловом общении. Барьер отношений, барьер отрицательных эмоций.
  - 14.Значение слушания в деловом общении.

#### Практические задания для проведения экзамена

Задание 1 Предложите разные способы словесного выражения приводимых ниже идей:

Образец: Нам нужна демократия.

Варианты: Демократия нам необходима. Без демократии наше общество невозможно. Наше общество нуждается в демократии. Демократия - это то, в чем нуждается наше общество.

Необходимо защищать природу. Нам необходимо провести выборы. Давайте проведем субботник. С курением надо бороться.

#### Залание 2

Конкретизируйте (расширьте, дополните подробностями) фразу:

Образец: По двору ходил петух — По вытоптанному и засыпанному шелухой деревенскому двору, огороженному невысоким плетнем, важно расхаживал, по-хозяйски поглядывая на тихо клевавших вокруг него кур, крупный яркой окраски петух с порванным гребнем и одним глазом.

Материал для выполнения задания.

По улице бежал человек. На столе стояла ваза с цветами.

На ступеньке террасы сидела лягушка. По небу летел воздушный шар.

#### Задание 3

Отметьте, какие из утверждений правильные:

- 10. Коммуникативная позиция говорящего это степень его влиятельности в общении.
- 11. Коммуникативная позиция говорящего это место его расположения относительно собеседника в процессе общения.
- 12. Доказывать и убеждать это одно и то же.
- 13. Доказывать и убеждать разные вещи.
- 14. Манипулятивное воздействие на человека всегда предосудительно.
- 15. Манипулятивное воздействие не всегда предосудительно.

#### Тесты для проведения экзамена

- 1. Обычно визуальный контакт происходит на этапе беседы:
- а) при смене темы разговора
- б) во время пауз нерешительности

#### в) в конце предложений

- г) на стыке двух реплик
- д) при смене партнера по общению
- 2. Взгляд собеседника обращается на партнера часто и на длительные промежутки времени в случае
- а) недоверия к партнёру по общению
- б) наблюдательности и прозорливости как качеств личности

#### в) интереса к предмету беседы

- г) дистанцирования от партнёра
- д) желание получить выгоду в манипулировании партнёром
- 3. Важнейшими характеристиками конфликта являются

#### а) противоречия и столкновения между сторонами

- б) эмоциональное безразличие к оппоненту
- в)наличие объединяющих и разделяющих факторов
- г) высказывание своего недовольства
- д)наличие наблюдателей
- 4. Существующие причины конфликта
- а) личностные коллективные причины
- б) нейтральные аффективные причины
- в) ошибки восприятия

#### г) объективные – субъективные причины

- 5. Вид психологического воздействия, искусное исполнение которого ведет к скрытому возбуждению у другого человека намерений, не совпадающих с его актуально существующими желаниями
- а) фасилитация
- б) убеждение
- в) мотивация
- г) атрибуция

#### д) манипуляция

- 6. Интерактивный аспект манипуляции проявляется в
- а) соблюдение партнерами установленных норм общения
- б) стремлении к превосходству над партнером по общению

#### в) в необходимости взаимодействия партнеров

- г) стремлении установить теплые и дружеские отношения
- д) информационное воздействие на партнера по общению
- 7. При обсуждении спорного вопроса руководитель на совещании должен
- а) высказываться первым
- б) настаивать на собственной точке зрения
- в) уклоняться от обсуждения конфликтного вопроса

#### г) требовать использования конструктивной критики, мнения каждого

- д) переключать интерес на другую тему, чтобы погасить напряжение
- 8. Для активизации обсуждения вопросов на совещании руководителю необходимо
- а) высказывать одобрение тем, кто критикует проект

#### б) побуждать возникновение альтернативных точек зрения

- в) не допускать мнения большинства
- г) не подавлять конфликтоген
- д) поддерживать авторитарный тип принятия решения
- е) не допускать выступлений вне регламента
- 9. В случае возникновения паузы на совещании руководитель должен пред-принять следующие меры
- а) поддержать паузу

#### б) подвести предварительные итоги

- в) закрыть совещание
- г) инициировать дискуссию
- 10. Руководитель совещания не должен допускать таких проявлений в поведении участников совещания как
- а) выражение собственной позиции
- б) отсутствие подготовки к выступлению
- в) дополнения, уточнения к выступлению докладчика
- г) проявление инициативности
- д) творческий подход к решению задач

Компетенция: способность эффективно участвовать в групповой работе на основе знания процессов групповой динамики и принципов формирования команды (ПК-19)

#### Вопросы к экзамену

- 1. Средства усиления коммуникативной позиции.
- 2. Факторы установления контакта с собеседником.
- 3. Приемы привлечения внимания аудитории.
- 4. Дебаты и прения в современной общественно-политической ситуации.
- 5. Типы аудитории и особенности организации публичного выступления в каждой.
  - 6.Оценка эффективности публичного выступления.
  - 7. Риторический канон: Инвенция.
  - 8. Риторический канон: Диспозиция.
  - 9. Риторический канон: Элокуция.
  - 10Риторический канон: Меморио. Акцио

- 11. Феномен личного влияния. Самопрезентация как средство воздействия.
  - 12. Понятие детонации и коннотации.
  - 13. Прямые смыслы высказывания и скрытые подтексты.
  - 14. Паралингвистика и ее средства.

#### Практические задания к экзамену

#### Задание 1

Разработайте приемы, обозначьте основные навыки публичной речи в зависимости от: а) психологических, особенностей аудитории.

- б) возрастных, особенностей аудитории.
- в) социальных, особенностей аудитории.
- г) статусных, особенностей аудитории.
- д) гендерных особенностей аудитории.

#### Задание 2

**Составить зачин на тему:** «Как организовать свой рабочий день» (для всех желающих); «Секрет эффективных управленческих решений» (аудитория руководителей высшего звена)

#### Задание 3

Составить основную часть выступления: «Тайм менеджмент для руководителя» (аудитория профессионалов); «резервы психики человека» (неоднородная разновозрастная аудитория), «эффективные приемы на деловом совещании» (управленцы среднего звена).

#### Задание 4

Составить заключение публичной речи «Ключ к проведению успешных переговоров» (профессиональная аудитория), «Как противостоять манипулятору» (молодежная аудитория), «Жить не старея» (персонал какой-либо не медицинской организации, учреждения)

Тесты для проведения экзамена

- 1. Последствием увеличения числа приглашенных на совещание является
- а) снижение среднего коэффициента участия (или отдачи) присутствующих
- б) повышение коэффициента участия присутствующих
- в) укорачивание времени совещания
- г) повышение ответственности участников за принятые решения
- 2. Размещать участников совещания целесообразно за столом формы
- а) круглой, овальной
- б) квадратной

- в) прямоугольной
- г) ромбовидной
- д) форма стола не влияет на ход совещания
- 3. Стимулирование творчества сотрудников, развитие способности к анализу информации, повышение коммуникативной активности является функцией дискуссии
- а) развивающей
- б) корректирующей
- в) воспитывающей
- г) контролирующей
- д) обучающей
- 4. Межличностное общение, предполагающее теплое заинтересованное отношение между людьми, исключающее извлечение выгоды
- а) замкнутость
- б) близость
- в) игра
- г) совместная деятельность
- д) ритуалы
- 5. Уровень межличностного взаимодействия, характеристикой которого является рациональность, поиск средств повышения эффективности сотрудничества, при котором партнеры оцениваются с точки зрения того, насколько хорошо они могут выполнить поставленные перед ними задачи
- а) ритуальный или социально-ролевой
- б) деловой (манипулятивный)
- в) интимно-личностный уровень
- г) совещательный
- д) рефлексивный
- 6. При необходимости найти общее решение в сложной конфликтной ситуации с сохранением перспективных партнерских отношений, наилучшим стилем поведения является
- а) соперничество
- б) игнорирование
- в) сотрудничество
- г) приспособление
- д) уклонение
- 7. Одной из причин межличностных конфликтов на производстве является
- а) борьба партнеров за ресурсы, вакансию
- б) высокий уровень притязаний
- в) малая уверенность в себе
- г) самолюбие и самомнение

- 8. Уход от конфликта как стратегия поведения в конфликтной ситуации
- а) позволяет осуществить поиск такого решения, которое бы удовлетворило обе стороны
- б) предполагает взаимные уступки в чем-то важном и принципиальном для каждой из сторон
- в) основывается на игнорировании своих интересов и принятии позиции оппонента
- г) физическое или психологическое устранение от конфликта
- д) означает отсутствие взаимодействия оппонентов в дальнейшем
- 9. Ресурсные конфликты в организации это конфликты, основой которых является:
- а) изменение организационной структуры организации
- б) вопрос о статусе каждого сотрудника в организации
- в) этапы развития коллективов внутри организации
- г) несправедливое или нецелесообразное распределение ресурсов
- 10. Динамические конфликты в организации это конфликты, основой которых является:
- а) разногласия между структурными подразделениями
- б) изменения организационной структуры
- в) становление и этапы развития коллективов внутри организации
- г) несправедливое или нецелесообразное распределение ресурсов
- 11. Характеристики конструктивной модели поведения в конфликтном вза-имодействии
- а) уход от острых вопросов
- б) рациональное отношение к конфликту, открытость позиций
- в) непоследовательность в оценках и суждениях

# 7.4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений и навыков, опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Контроль освоения дисциплины и оценка знаний обучающихся производится в соответствии с Пл КубГАУ 2.5.1 «Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация обучающихся».

#### Доклад

Доклад – продукт самостоятельной работы студента, представляющий собой публичное представление полученных результатов решения опреде-

ленной учебно-практической, учебно-исследовательской или научной задачи (темы).

Рекомендуется для оценки знаний, умений обучающихся.

**Критериями оценки доклада** являются: степень раскрытия проблемы, использование актуальной информации, корректность оформления презентации, наличие авторской позиции по проблеме

Критерии оценки знаний обучающихся при выступлении с докладом

Показатель	Градация	Баллы
Соответствие доклада заяв-	- соответствует полностью	2
ленной теме, цели и задачам	- есть несоответствия (отступления)	1
проекта	- в основном не соответствует	0
Структурированность (орга-	- структурировано, обеспечивает	2
низация) доклада, которая	- структурировано, не обеспечивает	1
обеспечивает понимание его содержания	- не структурировано, не обеспечивает	0
Культура выступления – чте-	- рассказ без обращения к тексту	2
ние с листа или рассказ, об-	- рассказ с обращением тексту	1
ращённый к аудитории	- чтение с листа	0
Доступность доклада о содер-	- доступно без уточняющих вопросов	2
жании проекта, его целях, за-	- доступно с уточняющими вопросами	1
дачах, методах и результатах	- недоступно с уточняющими вопросами	0
Целесообразность, инстру-	- целесообразна	2
ментальность наглядности,	- целесообразность сомнительна	1
уровень её использования	- не целесообразна	0
Соблюдение временного ре-	- соблюдён (не превышен)	2
гламента доклада (не более 7	- превышение без замечания	1
минут)	- превышение с замечанием	0
Чёткость и полнота ответов на	- все ответы чёткие, полные	2
дополнительные вопросы по	- некоторые ответы нечёткие	1
существу доклада	- все ответы нечёткие/неполные	0
Владение специальной терми-	- владеет свободно	2
нологией по теме проекта, ис-	- иногда был неточен, ошибался	1
пользованной в докладе	- не владеет	0
Культура дискуссии – умение	- ответил на все вопросы	2
понять собеседника и аргу-	- ответил на большую часть вопросов	1
ментировано ответить на его вопросы	- не ответил на большую часть вопросов	0

#### Шкала оценки знаний обучающихся при выступлении с докладом:

Оценка «отлично» – 15-18 баллов.

Оценка «**хорошо**» – 13-14 баллов.

Оценка «удовлетворительно» – 9-12 баллов.

Оценка «**неудовлетворительно**» – 0-8 баллов.

#### Устный опрос

Средство контроля, организованное как специальная беседа преподавателя с обучающимся на темы, связанные с изучаемыми дисциплинами, позволяет определить объем знаний обучающегося по определенному разделу.

Рекомендуется для оценки знаний обучающихся.

#### Критерии оценки знаний обучаемых при проведении опроса

Оценка «**отлично**» выставляется за полный ответ на поставленный вопрос с включением в содержание ответа лекции, материалов учебников, дополнительной литературы без наводящих вопросов.

Оценка «**хорошо**» выставляется за полный ответ на поставленный вопрос в объеме лекции с включением в содержание ответа материалов учебников с четкими положительными ответами на наводящие вопросы преподавателя.

Оценка **«удовлетворительно»** выставляется за ответ, в котором озвучено более половины требуемого материала, с положительным ответом на большую часть наводящих вопросов.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется за ответ, в котором озвучено менее половины требуемого материала или не озвучено главное в содержании вопроса с отрицательными ответами на наводящие вопросы или студент отказался от ответа без предварительного объяснения уважительных причин.

#### Тесты

Система стандартизированных заданий, позволяющая автоматизировать процедуру измерения уровня знаний и умений обучающегося.

Рекомендуется для оценки знаний, умений и навыков обучающихся.

#### Критерии оценки знаний при проведении тестирования

Оценка **«отлично»** выставляется при условии правильного ответа обучающегося не менее чем 85 % тестовых заданий.

Оценка **«хорошо»** выставляется при условии правильного ответа обучающегося не менее чем на 70 % тестовых заданий.

Оценка **«удовлетворительно»** выставляется при условии правильного ответа обучающегося не менее чем на 51 % тестовых заданий.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется при условии правильного ответа обучающегося менее чем на 50 % тестовых заданий.

Результаты текущего контроля используются при проведении промежуточной аттестации.

#### Рубежная контрольная работа (для заочной формы обучения).

Контрольная работа по дисциплине обучающимися заочной формы обучения выполняется после установочной сессии в виде письменного ответа на указанные в индивидуальном задании вопросы, отражающие содержание разделов дисциплины.

Контрольная работа – средство проверки умений применять полученные знания для решения задач определенного типа по теме или разделу

**Критериями оценки контрольной работы** являются: степень раскрытия сущности вопроса, позволяющей судить об освоении студентом темы или раздела.

**Оценка «отлично» выставляется** студенту, показавшему всесторонние, систематизированные, глубокие знания вопросов контрольной работы и умение уверенно применять их на практике при решении конкретных задач, свободное и правильное обоснование принятых решений.

**Оценка «хорошо» выставляется** студенту, если он твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, умеет применять полученные знания на практике, но допускает в ответе или в решении задач некоторые неточности, которые может устранить с помощью дополнительных вопросов преподавателя.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, показавшему фрагментарный, разрозненный характер знаний, недостаточно правильные формулировки базовых понятий, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, но при этом он владеет основными понятиями выносимых на контрольную работу тем, необходимыми для дальнейшего обучения и может применять полученные знания по образцу в стандартной ситуации.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, который не знает большей части основного содержания выносимых на контрольную работу вопросов тем дисциплины, допускает грубые ошибки в формулировках основных понятий и не умеет использовать полученные знания при решении типовых практических задач.

#### Кейс-задание

Кейс представляет собой описание конкретной реальной ситуации, подготовленное по определенному формату и предназначенное для обучения учащихся анализу разных видов информации, ее обобщению, навыкам формулирования проблемы и выработки возможных вариантов ее решения в соответствии с установленными критериями.

Использование ситуативной методики позволяет студентам проявлять и совершенствовать навыки учебной работы, применять на практике теоретический материал, кроме того, данный метод позволяет увидеть неоднозначность решения проблем в реальной жизни.

Результат выполнения кейс-задания оценивается с учетом следующих критериев:

- полнота проработки ситуации;
- полнота выполнения задания;
- новизна и неординарность представленного материала и решений;
- перспективность и универсальность решений;
- умение аргументировано обосновать выбранный вариант решения.

Если результат выполнения кейс-задания соответствует обозначенному критерию студенту присваивается один балл (за каждый критерий по 1 баллу).

**Оценка «отлично»** – при наборе в 5 баллов.

**Оценка** «**хорошо**» – при наборе в 4 балла.

**Оценка «удовлетворительно»** – при наборе в 3 балла.

**Оценка** «неудовлетворительно» – при наборе в 2 балла.

#### Критерии оценивания выполнения заданий деловой игры:

Оценка **«отлично»:** работа выполнена в полном объеме с соблюдением необходимой последовательности действий; работа проведена в условиях, обеспечивающих получение правильных результатов и выводов; соблюдены правила техники безопасности; в ответе правильно и аккуратно выполняет все записи, таблицы, рисунки; правильно выполняет анализ ошибок.

Оценка **«хорошо»:** работа выполнена правильно с учетом 1-2 мелких погрешностей или 2-3 недочетов, исправленных самостоятельно по требованию преподавателя.

Оценка **«удовлетворительно»:** работа выполнена правильно не менее чем наполовину, допущены 1-2 погрешности или одна грубая ошибка.

Оценка **«неудовлетворительно»:** допущены две (и более) грубые ошибки в ходе работы, которые обучающийся не может исправить даже по требованию преподавателя или работа не выполнена полностью.

#### Критерии оценивания выполнения заданий деловой игры:

Оценка **«отлично»:** работа выполнена в полном объеме с соблюдением необходимой последовательности действий; работа проведена в условиях, обеспечивающих получение правильных результатов и выводов; соблюдены правила техники безопасности; в ответе правильно и аккуратно выполняет все записи, таблицы, рисунки; правильно выполняет анализ ошибок.

Оценка **«хорошо»:** работа выполнена правильно с учетом 1-2 мелких погрешностей или 2-3 недочетов, исправленных самостоятельно по требованию преподавателя.

Оценка **«удовлетворительно»:** работа выполнена правильно не менее чем наполовину, допущены 1-2 погрешности или одна грубая ошибка.

Оценка **«неудовлетворительно»:** допущены две (и более) грубые ошибки в ходе работы, которые обучающийся не может исправить даже по требованию преподавателя или работа не выполнена полностью.

#### Практические задания

### Критерии оценки знаний обучающегося при выполнении практических заданий

Оценка «отлично» выставляется обучающемуся, показавшему всесторонние, систематизированные, глубокие знания исследуемого предмета и умение уверенно применять их на практике при решении конкретных задач, свободное и правильное обоснование принятых решений.

**Оценка «хорошо» выставляется** обучающемуся, если он твердо знает материал, умеет применять полученные знания на практике, но допускает в решении задач некоторые неточности, которые может устранить с помощью дополнительных вопросов преподавателя.

Оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, показав-

шему фрагментарный, разрозненный характер знаний, нарушения логической последовательности в решении задач, но при этом он владеет основными понятиями, необходимыми для дальнейшего обучения и может применять полученные знания по образцу в стандартной ситуации.

**Оценка «неудовлетворительно» выставляется** обучающемуся, который не знает большей части материала, допускает грубые ошибки в формулировках основных понятий и не умеет использовать полученные знания при решении типовых практических задач.

#### Критерии оценки на экзамене

Оценка «отлично» выставляется обучающемуся, который обладает всесторонними, систематизированными и глубокими знаниями материала учебной программы, умеет свободно выполнять задания, предусмотренные учебной программой, усвоил основную и ознакомился с дополнительной литературой, рекомендованной учебной программой. Как правило, оценка «отлично» выставляется обучающемуся усвоившему взаимосвязь основных положений и понятий дисциплины в их значении для приобретаемой специальности, проявившему творческие способности в понимании, изложении и использовании учебного материала, правильно обосновывающему принятые решения, владеющему разносторонними навыками и приемами выполнения практических работ.

Оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, обнаружившему полное знание материала учебной программы, успешно выполняющему предусмотренные учебной программой задания, усвоившему материал основной литературы, рекомендованной учебной программой. Как правило, оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, показавшему систематизированный характер знаний по дисциплине, способному к самостоятельному пополнению знаний в ходе дальнейшей учебной и профессиональной деятельности, правильно применяющему теоретические положения при решении практических вопросов и задач, владеющему необходимыми навыками и приемами выполнения практических работ.

Оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, который показал знание основного материала учебной программы в объеме, достаточном и необходимым для дальнейшей учебы и предстоящей работы по специальности, справился с выполнением заданий, предусмотренных учебной программой, знаком с основной литературой, рекомендованной учебной программой. Как правило, оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, допустившему погрешности в ответах на экзамене или выполнении экзаменационных заданий, но обладающему необходимыми знаниями под руководством преподавателя для устранения этих погрешностей, нарушающему последовательность в изложении учебного материала и испытывающему затруднения при выполнении практических работ.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, не знающему основной части материала учебной программы, допускающему принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных учебной программой заданий, неуверенно с большими затруднениями выполняющему практические работы. Как правило, оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, который не может продолжить обучение или приступить к деятельности по специальности по окончании университета без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине.

#### 8 Перечень основной и дополнительной литературы

#### Основная учебная литература

- 1. Александров, Д. Н. Риторика, или Русское красноречие : учебное пособие для вузов / Д. Н. Александров. 2-е изд. Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 351 с. ISBN 5-238-00579-2. Текст : электронный // Электроннобиблиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/81844.html
- 2. Коротец, И. Д. Политическая риторика : учебник / И. Д. Коротец. Ростов-на-Дону, Таганрог : Издательство Южного федерального университета, 2017. 202 с. ISBN 978-5-9275-2412-9. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: <a href="http://www.iprbookshop.ru/87467.html">http://www.iprbookshop.ru/87467.html</a>
- 3. Риторика : учебное пособие / авт.-сост. И. Н. Кузнецов. 7-е изд., стер. Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2020. 558 с. ISBN 978-5-394-03594-4. Текст : электронный. URL: <a href="https://znanium.com/catalog/product/1093476">https://znanium.com/catalog/product/1093476</a>

#### Дополнительная учебная литература

- 1. Кузнецов, И. Н. Риторика, или Ораторское искусство : учебное пособие для студентов вузов / И. Н. Кузнецов. Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. 431 с. ISBN 5-238-00696-9. Текст : электронный // Электроннобиблиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: <a href="http://www.iprbookshop.ru/81843.html">http://www.iprbookshop.ru/81843.html</a>
- 2. Пивоварова, О. П. Риторика : учебное пособие / О. П. Пивоварова. 2-е изд. Челябинск, Саратов : Южно-Уральский институт управления и экономики, Ай Пи Эр Медиа, 2019. 82 с. ISBN 978-5-4486-0674-8. Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. URL: http://www.iprbookshop.ru/81493.html
- 3. Темирболат, А. Б. Риторика. Основы ораторского искусства: учебное пособие / А. Б. Темирболат. 3-е изд. Алматы: Казахский национальный университет им. аль-Фараби, 2018. 144 с. ISBN 978-601-04-

3314-4. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: http://www.iprbookshop.ru/93760.html

### 9 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

#### Перечень ЭБС

No	Наименование	Тематика	Электронный адрес
1	Znanium.com	Универсальная	http://znanium.com/
2	IPRbook	Универсальная	http://www.iprbookshop.ru/
3	Образовательный портал	Универсальная	http://edu.kubsau.ru/
	КубГАУ		

#### Перечень интернет сайтов:

- Официальный сайт научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU <a href="https://www.elibrary.ru/project\_risc.asp">https://www.elibrary.ru/project\_risc.asp</a>:
- 1. Историческая психология государственного управления. Межвузовский сборник научных статей. Поволжский институт управления им. П. А. Столыпина Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации

Режим доступа <a href="https://www.elibrary.ru/publisher\_about.asp?pubsid=11486">https://www.elibrary.ru/publisher\_about.asp?pubsid=11486</a>

2. Менеджмент и кадры: Психология управления, соционика и социология. Электронный журнал. Режим доступа:

http://publishing.socionic.info/index.php/management

3. Психология. Журнал Высшей школы экономики

Режим доступа: <a href="http://www.psy-journal.hse.ru/">http://www.psy-journal.hse.ru/</a>

### 10 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

- 4. Риторика: метод. указания по выполнению контрольной работы обучающимися заочной формы обучения по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление/ М. Н. Кох. Краснодар : КубГАУ, 2019. 14 с. <a href="https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_MU\_Ritor.\_k.r.pdf">https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_MU\_Ritor.\_k.r.pdf</a>
- 5. Риторика : метод. указания по самостоятельной работе для обучающихся по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление/ М. Н. Кох. Краснодар : КубГАУ, 2019. 19 с. https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh GMU MU Ritor. s.r.pdf
- 6. Риторика: метод. указания по проведению практических занятий для обучающихся по направлению подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление / М. Н. Кох. Краснодар: КубГАУ, 2019. –26 с <a href="https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_M\_U\_Rit\_prakt.r.pdf">https://edu.kubsau.ru/file.php/119/Kokh\_GMU\_M\_U\_Rit\_prakt.r.pdf</a>

# 11 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

Информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине позволяют: обеспечить взаимодействие между участниками образовательного процесса, в том числе синхронное и (или) асинхронное взаимодействие посредством сети «Интернет»; фиксировать ход образовательного процесса, результатов промежуточной аттестации по дисциплине и результатов освоения образовательной программы; организовать процесс образования путем визуализации изучаемой информации посредством использования презентационных технологий; контролировать результаты обучения на основе компьютерного тестирования.

#### 11.1 Перечень лицензионного ПО

№	Наименование	Краткое описание
1	Microsoft Windows	Операционная система
2	Microsoft Office (включает Word, Excel, PowerPoint)	Пакет офисных приложений

### 11.2 Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

No	Наименование	Тематика	Электронный адрес
1	Гарант	Правовая	https://www.garant.ru/
2	Консультант	Правовая	https://www.consultant.ru/
3	Научная электронная	Универсальная	https://elibrary.ru/
	библиотека eLibrary		

### 12 Материально-техническое обеспечение для обучения по дисциплине

Входная группа в главный учебный корпус оборудован пандусом, кнопкой вызова, тактильными табличками, опорными поручнями, предупреждающими знаками, доступным расширенным входом, в корпусе есть специально оборудованная санитарная комната. Для перемещения инвалидов и ЛОВЗ в помещении имеется передвижной гусеничный ступенькоход. Корпус оснащен противопожарной звуковой и визуальной сигнализацией.

Планируемые помещения для проведения всех видов учебной деятельности

No	Наименование учебных	Наименование помещений для про-	Адрес (местоположение) поме-
п/	предметов, курсов, дис-	ведения всех видов учебной дея-	щений для проведения всех ви-
П	циплин (модулей), прак-	тельности, предусмотренной учеб-	дов учебной деятельности,
	тики, иных видов учеб-	ным планом, в том числе помещения	предусмотренной учебным пла-
	ной деятельности, преду-	для самостоятельной работы, с ука-	ном (в случае реализации образо-
	смотренных учебным	занием перечня основного оборудо-	вательной программы в сетевой
	планом образовательной	вания, учебно-наглядных пособий	форме дополнительно указывает-
	программы	и используемого программного	ся наименование организации, с
	r - r	обеспечения	которой заключен договор)
1	2	3	4
$\vdash$	Риторика	Помещение №221 ГУК, площадь —	·
1	Титорика	101м²; посадочных мест — 95; учеб-	
		ная аудитория для проведения заня-	
		тий лекционного типа, занятий се-	
		минарского типа, для самостоятель-	
		ной работы, курсового проектирова-	
		ния (выполнения курсовых работ),	
		групповых и индивидуальных кон-	
		сультаций, текущего контроля и	
		промежуточной аттестации, в том	
		числе для обучающихся с инвалид-	
		ностью и ОВЗ	
		специализированная мебель (учеб-	
		ная доска, учебная мебель), в т.ч для	
		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
		обучающихся с инвалидностью и OB3;	
		технические средства обучения,	
		наборы демонстрационного обору-	
		дования и учебно-наглядных посо-	
		бий (ноутбук, проектор, экран), в т.ч для обучающихся с инвалидностью	350044, Краснодарский край, г.
		и ОВЗ;	Краснодар, ул. им. Калинина, 13
		программное обеспечение: Windows,	1 , 173
		Office.	
		Office.	
		Помещение №114 3ОО, площадь —	
		43м <sup>2</sup> ; посадочных мест — 25; учеб-	
		ная аудитория для проведения заня-	
		тий семинарского типа, для самостоятельной работы, курсового про-	
		1	
		ектирования (выполнения курсовых	
		работ), групповых и индивидуаль-	
		ных консультаций, текущего кон-	
		троля и промежуточной аттестации,	
		в том числе для обучающихся с ин-	
		валидностью и ОВЗ	
		специализированная мебель (учеб-	
		ная доска, учебная мебель), в том	
		числе для обучающихся с инвалид-	
		ностью и ОВЗ	

Для инвалидов и лиц с OB3 может изменяться объём дисциплины (модуля) в часах, выделенных на контактную работу обучающегося с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающегося (при этом не увеличивается количество зачётных единиц, выделенных на освоение дисциплины).

Фонды оценочных средств адаптируются к ограничениям здоровья и восприятия информации обучающимися.

Основные формы представления оценочных средств — в печатной форме или в форме электронного документа.

Формы контроля и оценки результатов обучения инвалидов и лиц с OB3

Категории	Форма контроля и оценки результатов обучения	
студентов с	Форми контроли и оценки результитов обутения	
ОВЗ и инва-		
лидностью		
С нарушением	- устная проверка: дискуссии, тренинги, круглые столы,	
зрения	собеседования, устные коллоквиумы и др.;	
эрсния	- с использованием компьютера и специального ПО:	
	работа с электронными образовательными ресурсами, те-	
	стирование, рефераты, курсовые проекты, дистанционные	
	формы, если позволяет острота зрения - графические рабо-	
	ты и др.;	
	при возможности письменная проверка с использованием	
	рельефно- точечной системы Брайля, увеличенного шрифта,	
	использование специальных технических средств (тифло-	
	технических средств): контрольные, графические работы,	
	тестирование, домашние задания, эссе, отчеты и др.	
С нарушением	<ul> <li>письменная проверка: контрольные, графические ра-</li> </ul>	
слуха	боты, тестирование, домашние задания, эссе, письменные	
Слухи	коллоквиумы, отчеты и др.;	
	- с использованием компьютера: работа с электронны-	
	ми образовательными ресурсами, тестирование, рефераты,	
	курсовые проекты, графические работы, дистанционные	
	формы и др.;	
	при возможности устная проверка с использованием	
	специальных технических средств (аудиосредств, средств	
	коммуникации, звукоусиливающей аппаратуры и др.): дис-	
	куссии, тренинги, круглые столы, собеседования, устные	
Сиатическог	коллоквиумы и др.	
С нарушением	– письменная проверка с использованием специальных	
опорно-	технических средств (альтернативных средств ввода,	
двигательного	управления компьютером и др.): контрольные, графические	

annapama	работы, тестирование, домашние задания, эссе, письменные		
	коллоквиумы, отчеты и др.;		
	- устная проверка, с использованием специ-		
	альных технических средств (средств коммуникаций):		
	дискуссии, тренинги, круглые столы, собеседования, устные		
	коллоквиумы и др.;		
	с использованием компьютера и специального ПО (альтер-		
	нативных средств ввода и управления компьюте-		
	ром и др.): работа с электронными образовательными ре-		
	сурсами, тестирование, рефераты, курсовые проекты, гра-		
	фические работы, дистанционные формы предпо-		
	чтительнее обучающимся, ограниченным в передвижении и		
	др.		

### Адаптация процедуры проведения промежуточной аттестации для инвалидов и лиц с OB3:

В ходе проведения промежуточной аттестации предусмотрено:

- предъявление обучающимся печатных и (или) электронных материалов в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья;
- возможность пользоваться индивидуальными устройствами и средствами, позволяющими адаптировать материалы, осуществлять приём и передачу информации с учетом их индивидуальных особенностей;
  - увеличение продолжительности проведения аттестации;
- возможность присутствия ассистента и оказания им необходимой помощи (занять рабочее место, передвигаться, прочитать и оформить задание, общаться с преподавателем).

Формы промежуточной аттестации для инвалидов и лиц с ОВЗ должны учитывать индивидуальные и психофизические особенности обучающегося/обучающихся по АОПОП ВО (устно, письменно на бумаге, письменно на компьютере, в форме тестирования и т.п.).

### Специальные условия, обеспечиваемые в процессе преподавания дисциплины

#### Студенты с нарушениями зрения

- предоставление образовательного контента в текстовом электронном формате, позволяющем переводить плоскопечатную информацию в аудиальную или тактильную форму;
- возможность использовать индивидуальные устройства и средства, позволяющие адаптировать материалы, осуществлять приём и передачу

информации с учетом индивидуальных особенностей и состояния здоровья студента;

- предоставление возможности предкурсового ознакомления с содержанием учебной дисциплины и материалом по курсу за счёт размещения информации на корпоративном образовательном портале;
- использование чёткого и увеличенного по размеру шрифта и графических объектов в мультимедийных презентациях;
- использование инструментов «лупа», «прожектор» при работе с интерактивной доской;
- озвучивание визуальной информации, представленной обучающимся в ходе занятий;
- обеспечение раздаточным материалом, дублирующим информацию, выводимую на экран;
- наличие подписей и описания у всех используемых в процессе обучения рисунков и иных графических объектов, что даёт возможность перевести письменный текст в аудиальный,
- обеспечение особого речевого режима преподавания: лекции читаются громко, разборчиво, отчётливо, с паузами между смысловыми блоками информации, обеспечивается интонирование, повторение, акцентирование, профилактика рассеивания внимания;
- минимизация внешнего шума и обеспечение спокойной аудиальной обстановки;
- возможность вести запись учебной информации студентами в удобной для них форме (аудиально, аудиовизуально, на ноутбуке, в виде пометок в заранее подготовленном тексте);
- увеличение доли методов социальной стимуляции (обращение внимания, апелляция к ограничениям по времени, контактные виды работ, групповые задания и др.) на практических и лабораторных занятиях;
- минимизирование заданий, требующих активного использования зрительной памяти и зрительного внимания;
- применение поэтапной системы контроля, более частый контроль выполнения заданий для самостоятельной работы.

## Студенты с нарушениями опорно-двигательного аппарата (маломобильные студенты, студенты, имеющие трудности передвижения и патологию верхних конечностей)

- возможность использовать специальное программное обеспечение и специальное оборудование и позволяющее компенсировать двигательное нарушение (коляски, ходунки, трости и др.);
- предоставление возможности предкурсового ознакомления с содержанием учебной дисциплины и материалом по курсу за счёт размещения информации на корпоративном образовательном портале;

- применение дополнительных средств активизации процессов запоминания и повторения;
  - опора на определенные и точные понятия;
  - использование для иллюстрации конкретных примеров;
  - применение вопросов для мониторинга понимания;
- разделение изучаемого материала на небольшие логические блоки;
- увеличение доли конкретного материала и соблюдение принципа от простого к сложному при объяснении материала;
- наличие чёткой системы и алгоритма организации самостоятельных работ и проверки заданий с обязательной корректировкой и комментариями;
- увеличение доли методов социальной стимуляции (обращение внимания, аппеляция к ограничениям по времени, контактные виды работ, групповые задания др.);
- обеспечение беспрепятственного доступа в помещения, а также пребывания них;
- наличие возможности использовать индивидуальные устройства и средства, позволяющие обеспечить реализацию эргономических принципов и комфортное пребывание на месте в течение всего периода учёбы (подставки, специальные подушки и др.).

#### Студенты с нарушениями слуха (глухие, слабослышащие, позднооглохшие)

- предоставление образовательного контента в текстовом электронном формате, позволяющем переводить аудиальную форму лекции в плоскопечатную информацию;
- наличие возможности использовать индивидуальные звукоусиливающие устройства и сурдотехнические средства, позволяющие осуществлять приём и передачу информации; осуществлять взаимообратный перевод текстовых и аудиофайлов (блокнот для речевого ввода), а также запись и воспроизведение зрительной информации.
- наличие системы заданий, обеспечивающих систематизацию вербального материала, его схематизацию, перевод в таблицы, схемы, опорные тексты, глоссарий;
- наличие наглядного сопровождения изучаемого материала (структурно-логические схемы, таблицы, графики, концентрирующие и обобщающие информацию, опорные конспекты, раздаточный материал);
- наличие чёткой системы и алгоритма организации самостоятельных работ и проверки заданий с обязательной корректировкой и комментариями;
- обеспечение практики опережающего чтения, когда студенты заранее знакомятся с материалом и выделяют незнакомые и непонятные слова и фрагменты;

- особый речевой режим работы (отказ от длинных фраз и сложных предложений, хорошая артикуляция; четкость изложения, отсутствие лишних слов; повторение фраз без изменения слов и порядка их следования; обеспечение зрительного контакта во время говорения и чуть более медленного темпа речи, использование естественных жестов и мимики);
- чёткое соблюдение алгоритма занятия и заданий для самостоятельной работы (называние темы, постановка цели, сообщение и запись плана, выделение основных понятий и методов их изучения, указание видов деятельности студентов и способов проверки усвоения материала, словарная работа);
- соблюдение требований к предъявляемым учебным текстам (разбивка текста на части; выделение опорных смысловых пунктов; использование наглядных средств);
  - минимизация внешних шумов;
- предоставление возможности соотносить вербальный и графический материал; комплексное использование письменных и устных средств коммуникации при работе в группе;
  - сочетание на занятиях всех видов речевой деятельности (говорения, слушания, чтения, письма, зрительного восприятия с лица говорящего).

#### Студенты с прочими видами нарушений

### (ДЦП с нарушениями речи, заболевания эндокринной, центральной нервной и сердечно-сосудистой систем, онкологические заболевания)

- наличие возможности использовать индивидуальные устройства и средства, позволяющие осуществлять приём и передачу информации;
- наличие системы заданий, обеспечивающих систематизацию вербального материала, его схематизацию, перевод в таблицы, схемы, опорные тексты, глоссарий;
  - наличие наглядного сопровождения изучаемого материала;
- наличие чёткой системы и алгоритма организации самостоятельных работ и проверки заданий с обязательной корректировкой и комментариями;
- обеспечение практики опережающего чтения, когда студенты заранее знакомятся с материалом и выделяют незнакомые и непонятные слова и фрагменты;
- предоставление возможности соотносить вербальный и графический материал; комплексное использование письменных и устных средств коммуникации при работе в группе;
- сочетание на занятиях всех видов речевой деятельности (говорения, слушания, чтения, письма, зрительного восприятия с лица говорящего);
- предоставление образовательного контента в текстовом электронном формате;
- предоставление возможности предкурсового ознакомления с содержанием учебной дисциплины и материалом по курсу за счёт размещения информации на корпоративном образовательном портале;

- возможность вести запись учебной информации студентами в удобной для них форме (аудиально, аудиовизуально, в виде пометок в заранее подготовленном тексте).
- применение поэтапной системы контроля, более частый контроль выполнения заданий для самостоятельной работы,
- стимулирование выработки у студентов навыков самоорганизации и самоконтроля;
- наличие пауз для отдыха и смены видов деятельности по ходу занятия.