



МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ



Министерство сельского хозяйства РФ
ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет»

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ
(в схемах и таблицах)

Краснодар

2013

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5

М63

Рецензент:

И.В. Снимицкова – доктор экономических наук, профессор
кафедры организации и инновационной деятельности
Кубанского государственного аграрного университета

Авторский коллектив:

А.Б. Мельников, Е.И. Артемова, Л.А. Белова, К.Э. Тюпаков

М63 **Мировая экономика и международные экономические отношения (в схемах и таблицах): учебное пособие / А.Б. Мельников [и др.]. – Краснодар: КубГАУ, 2013. – 240 с.**

В учебном пособии изложены основные разделы мировой экономики и международных экономических отношений, рассмотрены этапы развития, характерные черты, субъекты, структура, производственные процессы мирового хозяйства. На основе статистических и аналитических данных проанализированы тенденции развития мировой экономики и международных экономических отношений. Рассмотрены аспекты международных экономических отношений в условиях интернализации и глобализации мирового хозяйства. Приведены сравнительные позиции субъектов мировой экономики, в том числе России. Исследованы проблемы международного финансирования, добычи полезных ископаемых, продовольственной безопасности, миграции рабочей силы, научно-технического прогресса в контексте функционирования мировых рынков. Проанализировано влияние экономического роста на окружающую среду и социальный прогресс. Описаны особенности экономического развития развитых, развивающихся стран и отсталых стран.

Учебное пособие подготовлено с целью применения его в учебном процессе при подготовке бакалавров и магистров по направлениям «Экономика» и «Менеджмент», адресовано студентам и аспирантам всех форм обучения, специалистам, интересующимся мировой экономикой и международными экономическими отношениями.

УДК 339.9(075.8)

ББК 65.5

© Авторский коллектив, 2013

© ФГБОУ ВПО «Кубанский государственный аграрный университет», 2013

Оглавление

ВВЕДЕНИЕ	4
Тема 1. ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.....	5
Тема 2. ФАКТОРЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	14
Тема 3. ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ И ТНК: ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ И ОСНОВНЫЕ КАТЕГОРИИ	21
Тема 4. ПОТЕНЦИАЛ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	29
Тема 5. ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ МЕСТО И РОЛЬ СТРАНЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ	36
Тема 6. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И ЕЕ ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ	45
Тема 7. СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ: КОНЦЕПЦИЯ СОЗДАНИЯ И ЭВОЛЮЦИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ	51
Тема 8. ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	60
Тема 9. РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ В СИСТЕМЕ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА..	64
Тема 10. РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ И ИХ ОСОБЕННОСТИ	68
Тема 11. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ	74
Тема 12. МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ	79
Тема 13. МИРОВОЙ РЫНОК	88
Тема 14. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА	95
Тема 15. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ	101
Тема 16. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ	111
Тема 17. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: СУЩНОСТЬ, ЦЕЛИ И ЭТАПЫ	123
Тема 18. МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ	131
Тема 19. РОССИЯ В СИСТЕМЕ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ	141
Тема 20. ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА	148
ТЕСТЫ	154
ГЛОССАРИЙ	200
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	238

ВВЕДЕНИЕ

Мировая экономика является сложной системой, представляющая совокупность национальных хозяйств, находящихся в постоянной динамике, в движении. В результате международной кооперации производства, развития международного разделения труда, внешней торговли и международных экономических отношений происходит усиление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик.

В системе международных экономических отношений наряду с товарными рынками функционируют мировой финансовый рынок, международный рынок труда, международная валютно-финансовая система.

В данной работе рассмотрено понятие мировой экономики, и международного разделения труда, исследованы международные экономические отношения на современном этапе, региональные процессы интеграции мировой экономики и деятельность основных субъектов интеграционных процессов, сделана попытка определить место России в мировом хозяйстве.

В ходе выполнения работы использованы фактические и статистические данные и материалы, опубликованные Госкомстатом РФ, Центробанком и Государственным таможенным комитетом.

При подготовке данной работы использованы также статьи ведущих экономистов, оценки, прогнозы и аналитические материалы исследователей из Института мировой экономики и международных отношений РАН, Института экономики переходного периода, информационных агентств, аналитиков ряда российских консультационных фирм, инвестиционных компаний и экономических журналов.

Учебное пособие «Мировая экономика и международные экономические отношения» предназначено для студентов, аспирантов, преподавателей, а также всех тех, кто изучает современную мировую экономику.

Тема 1. ПОНЯТИЕ, СУЩНОСТЬ И ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Мировая экономика – это совокупность национальных экономик всех стран мира в их постоянном взаимодействии, взаимосвязи и взаимозависимости посредством сочетания мобильных факторов производства в рамках системы международных экономических отношений

Мировая экономика – это социально-экономическая и историческая система, которую характеризуют:

Целостность – устойчивое взаимодействие всех составных частей (элементов)

Множественность составляющих её элементов

Наличие общей цели – удовлетворение человеческих потребностей (спроса)

Структурность – наличие важнейших пропорций, как отраслевых, так и территориальных, производственных и др.

Иерархичность – формирование определенного порядка взаимосвязей и взаимозависимостей

Динамическое равновесие, количественным выражением которого выступает экономическая эффективность. В абсолютном выражении она измеряется величиной ВВП, в относительном значении – показателем производства ВВП на душу населения

Неравномерность и асимметричность развития как системы в целом, так и элементов (территориальная, временная, отраслевая), включая неравномерность наделенности факторами производства

Рисунок 1 – Мировая экономика и её основные системные характеристики

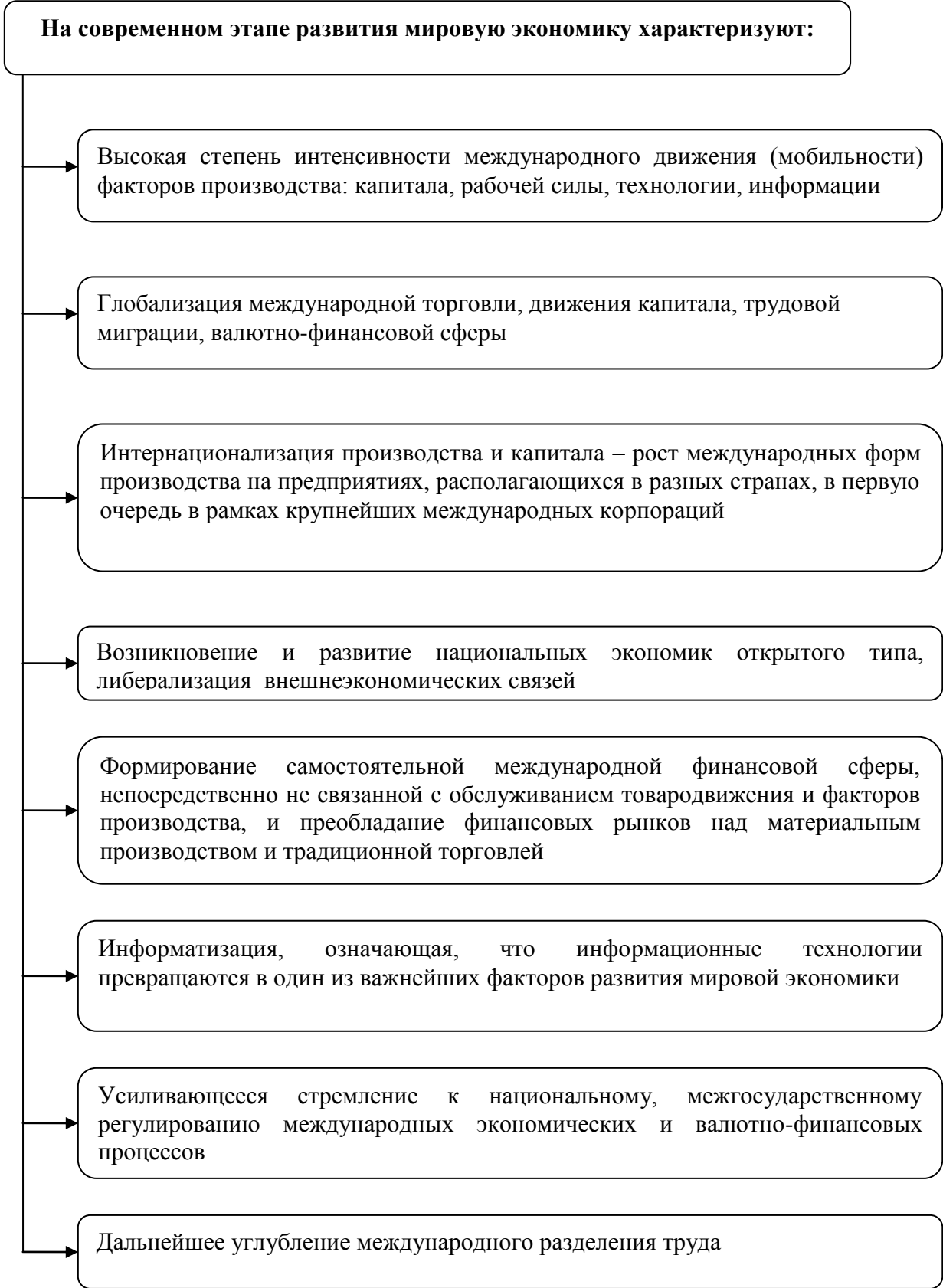


Рисунок 2 – Характеристики современного этапа развития мировой экономики



Рисунок 3 – Мировая экономика и международное разделение факторов производства

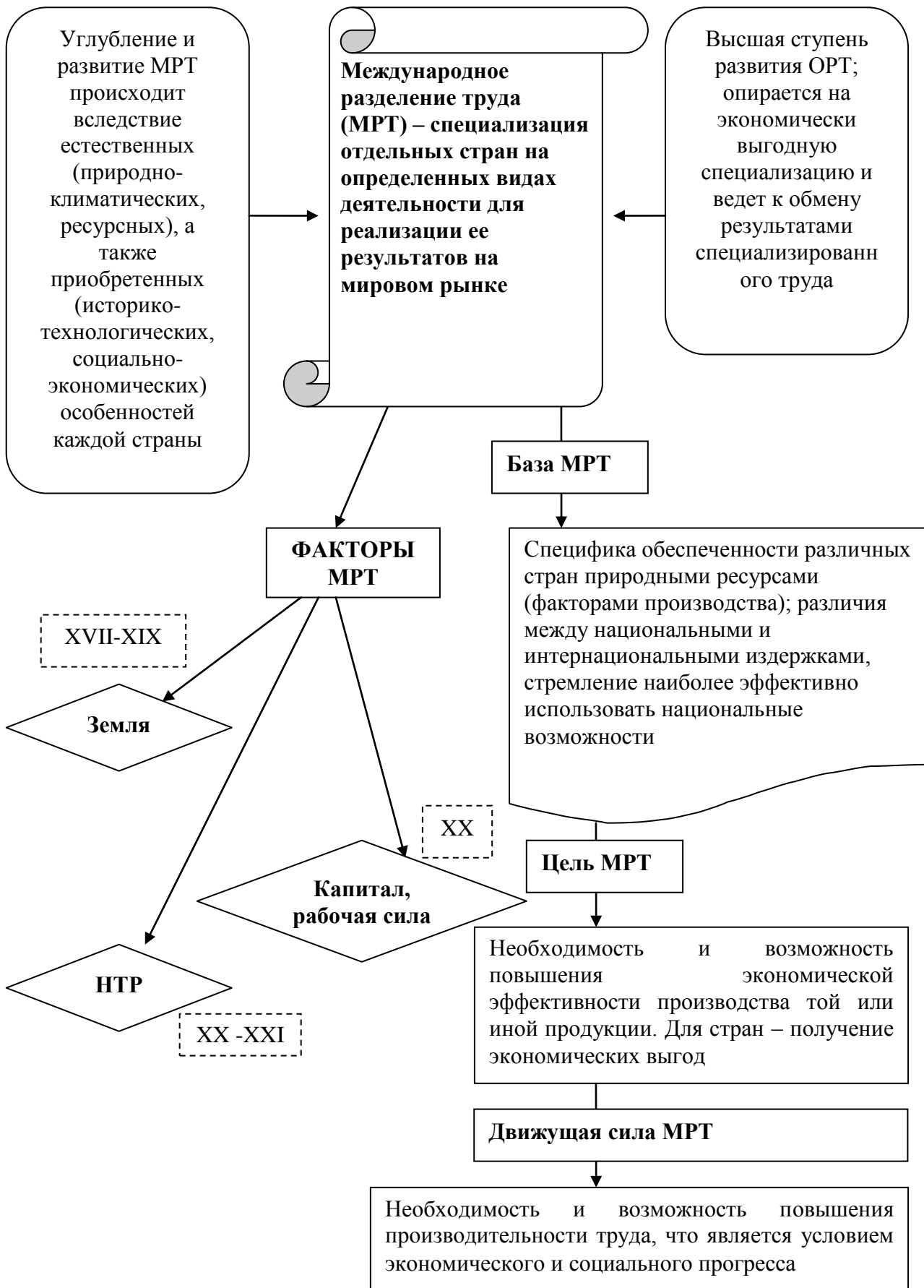


Рисунок 4 – Сущность международного разделения труда

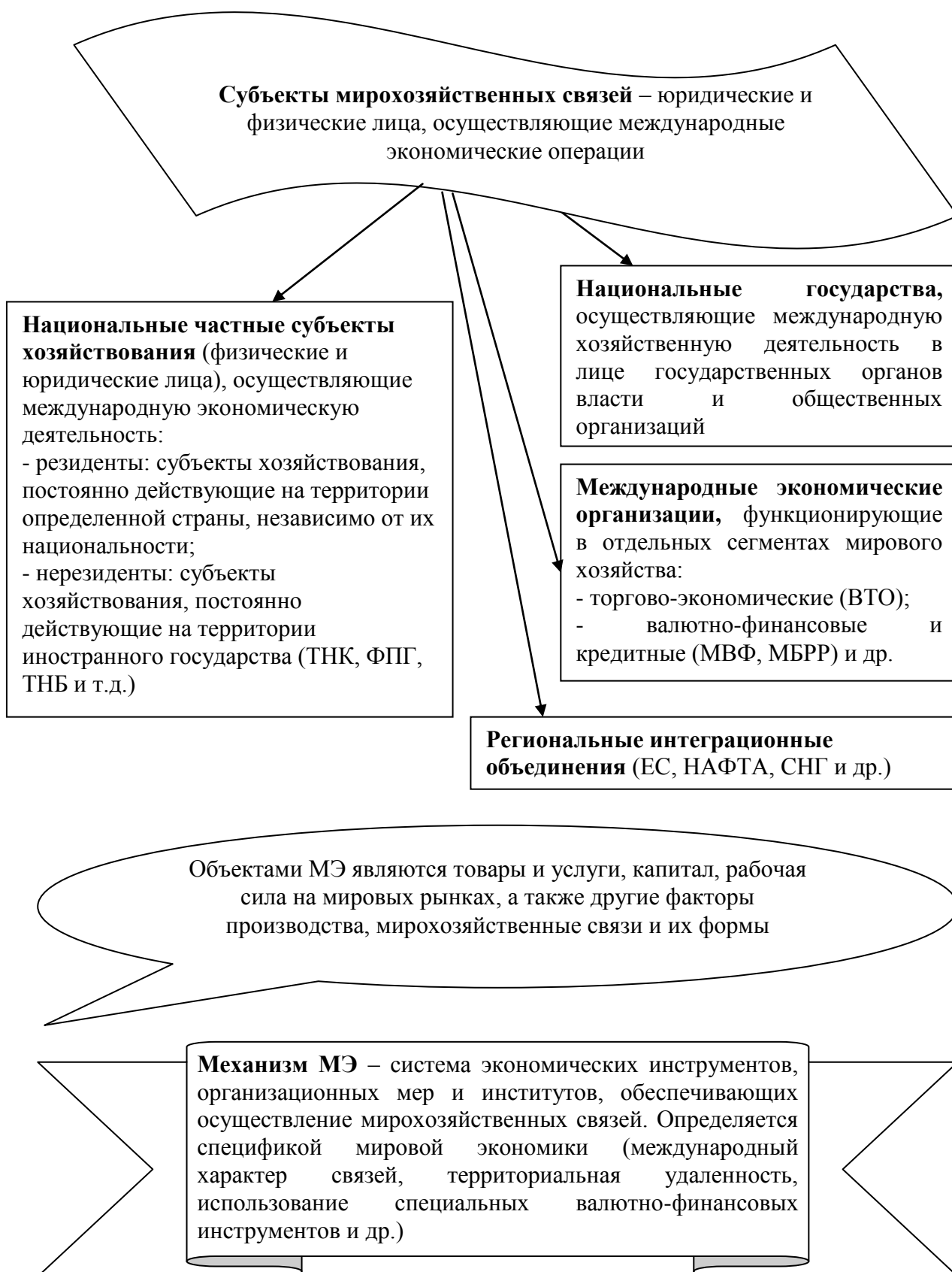


Рисунок 5 – Механизм, субъекты и объекты мирохозяйственных связей

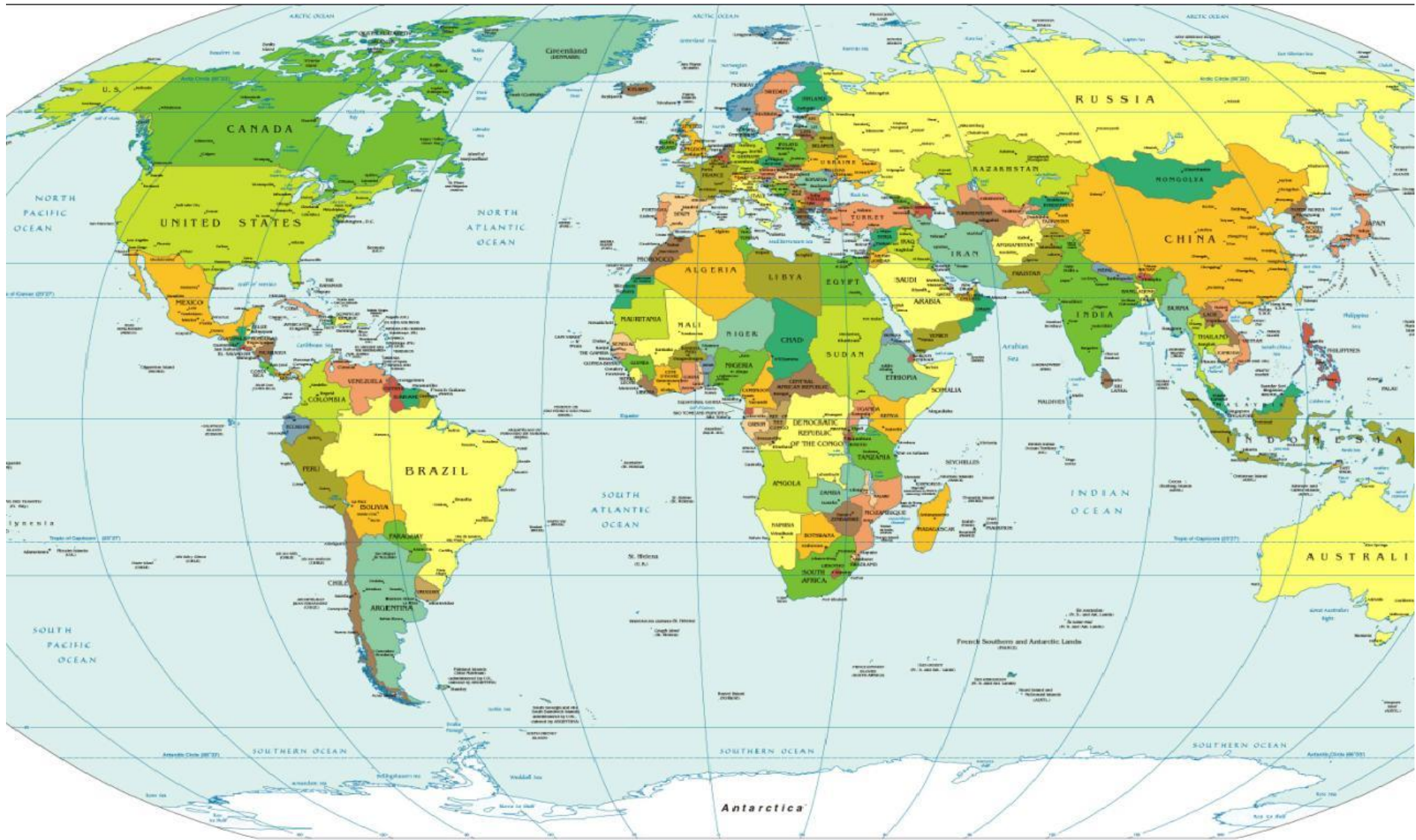


Рисунок 6 – Политическая карта мира

Таблица 1 – Численность населения некоторых стран мира, чел. (2011г.)

№ п/п	Рейтинг	Страна	Население	№ п/п	Рейтинг	Страна	Население
1.	1	Китай	1 336 718 015	32.	129	Пуэрто-Рико	3 989 133
2.	2	Индия	1 189 172 906	33.	136	Оман	3 027 959
3.	3	Соединенные Штаты	313 232 044	34.	138	Армения	2 967 975
4.	5	Бразилия	203 429 773	35.	140	Кувейт	2 595 628
5.	7	Бангладеш	158 570 535	36.	159	Кипр	1 120 489
6.	8	Нигерия	155 215 573	37.	161	Катар	848 016
7.	9	Россия	138 739 892	38.	171	Западная Сахара	507 160
8.	10	Япония	126 475 664	39.	172	Люксембург	503 302
9.	14	Вьетнам	90 549 390	40.	174	Мальта	408 333
10.	15	Египет	82 079 636	41.	175	Бруней	401 890
11.	16	Германия	81 471 834	42.	180	Французская Полинезия	294 935
12.	17	Турция	78 785 548	43.	184	Самоа	193 161
13.	20	Таиланд	66 720 153	44.	185	Сан-Томе и Принсипе	179 506
14.	21	Франция	65 312 249	45.	188	Виргинские острова	109 666
15.	22	Соединенное Королевство	62 698 362	46.	195	Джерси	94 161
16.	23	Италия	61 016 804	47.	196	Сейшельские острова	89 188
17.	27	Испания	46 754 784	48.	198	Андорра	84 825
18.	28	Украина	45 134 707	49.	199	Остров Мэн	84 655
19.	37	Канада	34 030 589	50.	200	Доминиканская республика	72 969
20.	39	Ирак	30 399 572	51.	201	Бермуды	68 679
21.	40	Афганистан	29 835 392	52.	205	Гренландия	57 670
22.	41	Непал	29 391 883	53.	206	Каймановы острова	51 384
23.	42	Перу	29 248 943	54.	212	Лихтенштейн	35 236
24.	53	Мадагаскар	21 926 221	55.	213	Сан-Марино	31 817
25.	74	Куба	11 087 330	56.	215	Монако	30 539
26.	75	Греция	10 787 690	57.	216	Гибралтар	28 956
27.	88	Белоруссия	9 577 552	58.	230	Фолклендские острова (Islas Malvinas)	3 140
28.	99	Гонконг	7 122 508	59.	231	Остров Норфолк	2 169
29.	115	Объединенные Арабские Эмираты	5 148 664	60.	232	Шпицберген	2 019
30.	118	Сингапур	4 740 737	61.	236	Папский престол (Ватикан)	832
31.	124	Хорватия	4 483 804	62.	237	Кокосовые острова (острова Килинг)	596

Таблица 2 – Валовой внутренний продукт по паритету покупательной способности некоторых стран мира
в текущих ценах, млн. долл.(2011г.)

№ п.п	Рейтинг	Страна	ВВП	№ п.п.	Рейтинг	Страна	ВВП
1.	1	Европейский союз	15 390 000	25.	43	Вьетнам	299 200
2.	2	Соединенные Штаты	15 040 000	26.	44	Бангладеш	282 500
3.	3	Китай	11 300 000	27.	50	Объединенные Арабские Эмираты	260 800
4.	4	Индия	4 463 000	28.	52	Израиль	235 100
5.	5	Япония	4 389 000	29.	58	Катар	181 700
6.	6	Германия	3 085 000	30.	60	Кувейт	149 800
7.	7	Россия	2 373 000	31.	62	Ирак	127 200
8.	8	Бразилия	2 284 000	32.	68	Куба	114 100
9.	9	Соединенное Королевство	2 250 000	33.	84	Пуэрто-Рико	64 840
10.	10	Франция	2 214 000	34.	97	Люксембург	43 550
11.	11	Италия	1 826 000	35.	100	Непал	37 740
12.	12	Мексика	1 657 000	36.	110	Афганистан	29 990
13.	14	Испания	1 411 000	37.	121	Кипр	23 770
14.	15	Канада	1 389 000	38.	126	Мадагаскар	20 600
15.	19	Австралия	917 700	39.	160	Монако	5 470
16.	20	Тайвань	885 300	40.	164	Лихтенштейн	5 028
17.	25	Таиланд	609 800	41.	165	Французская Полинезия	4 718
18.	27	Египет	515 400	42.	166	Бермуды	4 500
19.	36	Гонконг	353 700	43.	175	Андорра	3 169
20.	38	Швейцария	340 500	44.	179	Мальдивы	2 754
21.	39	Украина	327 400	45.	180	Гернси	2 742
22.	40	Сингапур	314 500	46.	181	Остров Мэн	2 719
23.	41	Греция	305 600	47.	188	Гренландия	1 989
24.	42	Перу	299 700	48.	196	Гибралтар	1 275

Таблица 3 – Валовой внутренний продукт на душу населения по паритету покупательной способности некоторых стран мира в текущих ценах, (2011г.)

№ п.п	Рейтинг	страна	ВВП — на душу	№ п.п	Рейтинг	страна	ВВП — на душу
1.	1	Лихтенштейн	141 100\$	23.	68	Французская Полинезия	18 000\$
2.	2	Катар	102 700\$	24.	70	Россия	16 700\$
3.	3	Люксембург	84 700\$	25.	73	Пуэрто-Рико	16 300\$
4.	5	Сингапур	59 900\$	26.	74	Чили	16 100\$
5.	9	Гонконг	49 300\$	27.	81	Мексика	15 100\$
6.	10	Объединенные Арабские Эмираты	48 500\$	28.	85	Белоруссия	14 900\$
7.	11	Соединенные Штаты	48 100\$	29.	86	Турция	14 600\$
8.	14	Швейцария	43 400\$	30.	110	Куба	9 900\$
9.	15	Гибралтар	43 000\$	31.	111	Таиланд	9 700\$
10.	18	Австралия	40 800\$	32.	117	Китай	8 400\$
11.	19	Кувейт	40 700\$	33.	131	Украина	7 200\$
12.	21	Канада	40 300\$	34.	133	Египет	6 500\$
13.	27	Тайвань	37 900\$	35.	142	Армения	5 400\$
14.	28	Германия	37 900\$	36.	158	Ирак	3 900\$
15.	30	Андорра	37 200\$	37.	160	Индия	3 700\$
16.	33	Соединенное Королевство	35 900\$	38.	164	Вьетнам	3 300\$
17.	35	Франция	35 000\$	39.	193	Бангладеш	1 700\$
18.	36	Остров Мэн	35 000\$	40.	201	Непал	1 300\$
19.	37	Япония	34 300\$	41.	212	Афганистан	1 000\$
20.	38	Европейский союз	34 000\$	42.	215	Мадагаскар	900\$
21.	45	Италия	30 100\$	43.	224	Конго	300\$
22.	47	Кипр	29 100\$	44.	225	Ливия	0\$

Тема 2. ФАКТОРЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ



Рисунок 7 – Определяющие факторы и тенденции развития современной экономики

Интернационализация хозяйственной жизни – процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами и выход воспроизводства за национальные границы

Носит объективный и необратимый характер

Интернационализация определяется следующими основными характеристиками

Существенно ускорилась под влиянием научно-технической революции

Интернациональный характер приобрели не только производство и обмен, но и наука, финансы, здравоохранение, подготовка кадров и т.д.

Формирование интернациональных издержек производства, поскольку признание на мировом рынке находят общественно необходимые интернациональные затраты труда

Осуществляется формирование мировой инфраструктуры (особенно в последние десятилетия)

Глобализация мировой экономики – процесс усиления взаимозависимости субъектов хозяйствования (субъектов мировой экономики) до такой степени, когда действия одного из них затрагивают интересы всех/многих других (принимают глобальный характер)

Рисунок 8 – Интернационализация как фактор формирования мирового хозяйства

РАЗВИТИЕ ГЛОБАЛЬНОГО МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

ФАКТОРЫ:

- ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
- ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ
- МЕЖДУНАРОДНЫЕ
- ПОЛИТИЧЕСКИЕ
- СОЦИАЛЬНО-ОБЩЕСТВЕННЫЕ

ФОРМЫ ПРОЯВЛЕНИЯ

1. Глобализация производства
2. Глобализация торговли
3. Глобализация финансов
4. Глобализация инфраструктуры

1. «Революция» на транспорте
2. «Революция» средств связи
3. Информационная революция
4. Интернет

1. Рост влияния международных экономических организаций и норм международного права;
2. Усиление тенденции к либерализации и унификации МЭО

1. Практика «прозрачных границ»;
2. Отказ от идеологических подходов и мотивов в МЭО

1. Тенденция к унификации вкусов, привычек, предпочтений;
2. Разрушение патриархальных семейных связей;
3. Ослабление роли национальных традиций культуры

Рисунок 9 – Современное развитие глобального мирового хозяйства

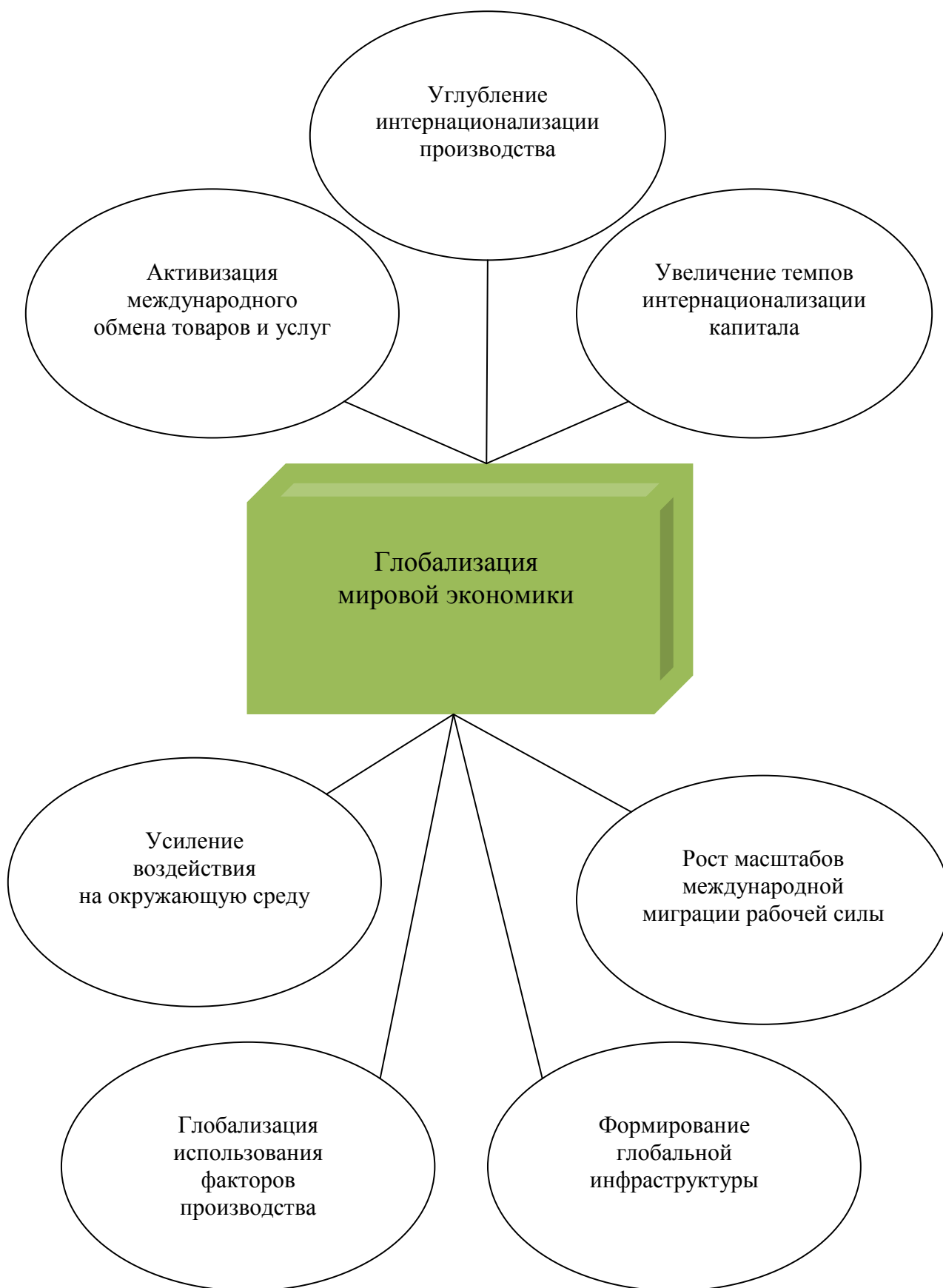


Рисунок 10 – Основные компоненты глобализации мировой экономики

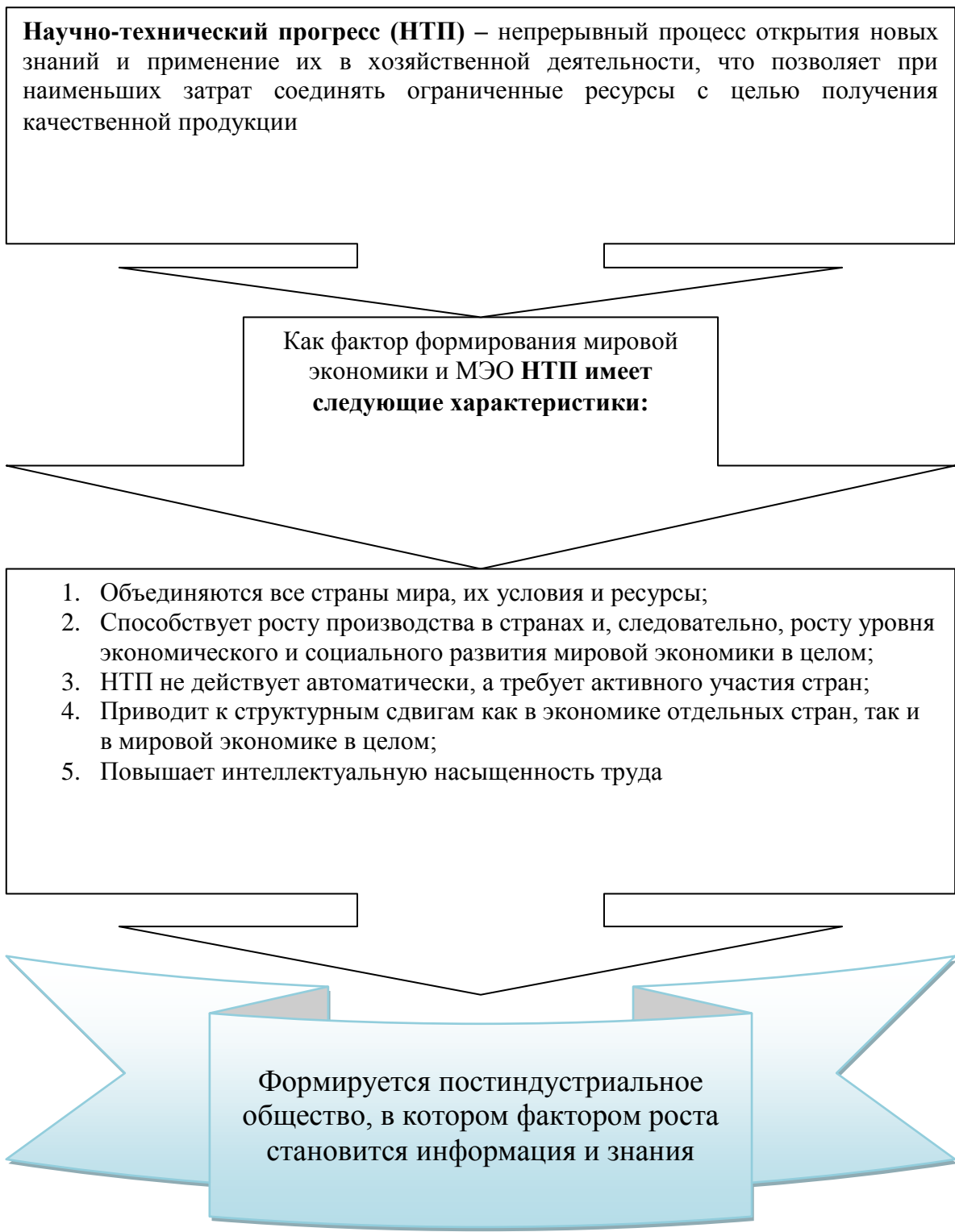


Рисунок 11 – Научно-технический прогресс как фактор формирования мировой экономики



Рисунок 12 – Постиндустриализация и её последствия для мировой и национальной экономики

Инновационная экономика (экономика знаний, интеллектуальная экономика) – тип экономики, основанной на потоке инноваций, на постоянном технологическом совершенствовании, на производстве и экспорте высокотехнологичной продукции с очень высокой добавочной стоимостью и самих технологий

Некоторые исследователи (Э. Тоффлер, Ф. Фукуяма, Д. Белл, Дж. Нейсбит и др.) считают, что для большинства развитых стран в современном мире именно инновационная экономика (экономика знаний, интеллектуальная экономика и т.д.) обеспечивает мировое экономическое превосходство страны, которая ее воплощает

К инновационной деятельности относятся:

- выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских или технологических работ по созданию инновационного продукта;
- комплексное научно-технологическое, индикативное планирование и целевое программирование, организация и нормативно-правовое обеспечение работ по созданию инновационного продукта;
- технологическое переоснащение и подготовка производства для выпуска инновационного продукта (услуги), технологии;
- проведение испытаний и освоение потребителем инновационного продукта;
- управление процессами коммерциализации технологий;
- деятельность по продвижению инновационного продукта на внутренний и мировой рынки, включая правовую защиту результатов интеллектуальной деятельности, использованных в продукте;
- создание и развитие инновационной инфраструктуры;
- передача либо приобретение прав государством или другими правообладателями на объекты интеллектуальной собственности, включая их вовлечение в гражданско-правовой оборот;
- экспертиза, консультационные, информационные, юридические и иные услуги (включая организацию финансирования инновационной деятельности) по созданию и реализации нового и усовершенствованного инновационного продукта

Рисунок 13 – Инновационная экономика

Тема 3. ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ И ТНК: ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ И ОСНОВНЫЕ КАТЕГОРИИ

Транснационализация – перемещение капитала из стран с его относительным избыточным количеством в страны, где он находится в дефиците, но в избытке имеются другие факторы производства (труд, земля), которые затруднительно рационально использовать в воспроизводственных процессах из-за нехватки капитала;
- это процесс количественного и качественного роста транснациональных корпораций (ТНК) в мировой экономике

ТНК: подходы к определению и основные категории

Транснациональная корпорация, ТНК (transnational corporation, TNC) – это крупная корпорация, имеющая зарубежные активы и осуществляющая основную часть своих операций за пределами страны, в которой она зарегистрирована (материнской страны)

Среди **российских экономистов** принято делить все ТНК по критерию национальной принадлежности на две подгруппы:

- 1) собственно транснациональные корпорации (ТНК) – головная компания принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим зарубежным странам;
- 2) многонациональные фирмы (МНК) – головная компания принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы также разбросаны по многим зарубежным странам

Дочерняя компания – предприятие, в котором прямой инвестор-нерезидент владеет более 50% капитала; имеет статус юридического лица

Филиал – предприятие, в котором прямой инвестор-нерезидент имеет менее 50% капитала; не имеет статус юридического лица

Ассоциированная компания – предприятие, полностью принадлежащее прямому инвестору

Рисунок 14 – Транснационализация и ТНК: подходы к определению и основные категории



Рисунок 15 – ТНК: причины возникновения и основные характеристики

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ТНК В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Этап	Временные рамки	Субъекты транснационализации и динамика их создания	Особенности деятельности
I этап	Конец XIX-первая половина XX вв.	Объединения фирм различных стран (международные картели и тресты) Незначительное количество субъектов и их зарубежных подразделений	Инвестиции с сырьевые отрасли слаборазвитых стран и создание там закупочных и сбытовых подразделений (инвестиции и торговля)
II этап	Середина XX в.	Национальные фирмы, проводящие самостоятельную внешнеэкономическую деятельность Термин ТНК – с 1960-х гг. Быстрый рост числа ТНК и их зарубежных подразделений	Преимущественно производственная деятельность ТНК и подразделений: - добывающая промышленность; - производство той же продукции, которая производилась в материнской стране; - производство продукции с учетом особенностей местного спроса
III этап	Конец XX начало XXI в.	ТНК, МНК и ТНБ. Более быстрый рост числа подразделений	Пространственная (глобальная) децентрализация деятельности ТНК при концентрации управления. Создание глобальных сетей производства и реализации

История создания ТНК

- Первые прообразы ТНК появились ещё в XVI-XVII вв., когда началось колониальное освоение Нового Света. Так, среди учредителей Британской Ост-Индской компании, образовавшейся в 1600 г. для «освоения» богатств Индии и действовавшей до 1858 г., были не только английские коммерсанты, но также купцы Голландии и банкиры Германии.
- Вплоть до XX в. Подобные колониальные компании занимались почти исключительно торговлей, но не организацией производства, а потому не играли решающей роли в капиталистическом хозяйстве. Их считают лишь предшественниками «настоящих» ТНК, которые появились в конце XIX в., когда на смену свободной конкуренции пришло активное развитие крупных фирм-монополий, которые начали осуществлять массированный вывоз капитала

Рисунок 16 – Этапы развития ТНК в мировой экономике

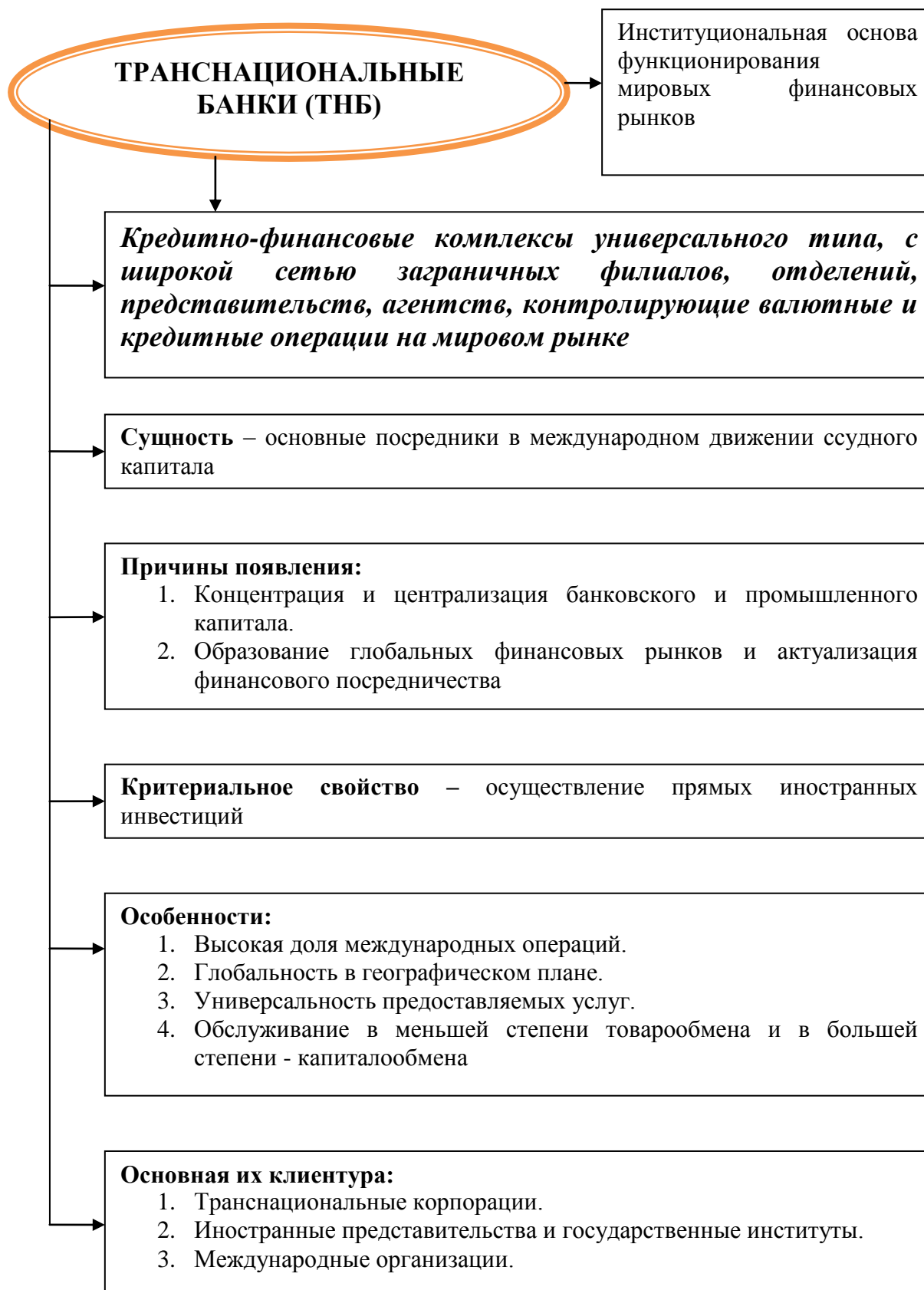


Рисунок 17 – Транснациональные банки

Преимущества ТНК

повышение экономической эффективности и усиление конкурентоспособности, в том числе путем доступа к ресурсам иностранных государств

вертикальная диверсификация, связанная с приобретением фирм-поставщиков или фирм-потребителей

близость к потребителям продукции иностранного филиала фирмы и возможность получения информации, позволяющей судить о перспективах рынков страны, в которой размещен филиал, и конкурентном потенциале фирм этой страны

возможность использовать в своих интересах особенности государственной (например, налоговой) политики в различных странах, разницу в курсах валют и т.п. факторы

способность продлевать жизненный цикл своих технологий и продукции, «сбрасывая» их по мере устаревания в свои зарубежные филиалы и сосредотачивая усилия и ресурсы подразделений, расположенных в стране обитания материнской фирмы, на разработке новых технологий и изделий

Рисунок 18 – Преимущества ТНК

ПОСЛЕДСТВИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТНК

	Для принимающей страны – стимулируют и приносят:	Для страны базирования:	Для мировой экономики
Позитивные последствия	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Дополнительные ресурсы (капитал); ▪ Управленческий опыт; ▪ Квалифицированный труд; ▪ Рост производства и занятости; ▪ Усиление конкуренции; ▪ Дополнительные налоговые поступления 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Унификация экономических «правил игры» (импорт институтов); ▪ Рост влияния на зарубежные страны; ▪ Рост доходов национального государства 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Стимулирование глобализационных процессов; ▪ Содействие НТП в глобальных масштабах
Негативные последствия	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Внешний контроль над выбором специализации принимающей страны в МТР; ▪ Вытеснение национального бизнеса из наиболее привлекательных сфер национальной экономики; ▪ Рост неустойчивости национальной экономики; ▪ Уклонение ТНК от налогов и недополучение государственным бюджетом принимающей страны налоговых поступлений 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Снижение государственного контроля над деятельностью ТНК; ▪ Уклонение ТНК от налогов и недополучение государственным бюджетом налоговых поступлений 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Появление мощных центров экономической власти, действующих в частных интересах, которые могут не совпадать с государственными и общечеловеческим и

Рисунок 19 – Последствия деятельности ТНК

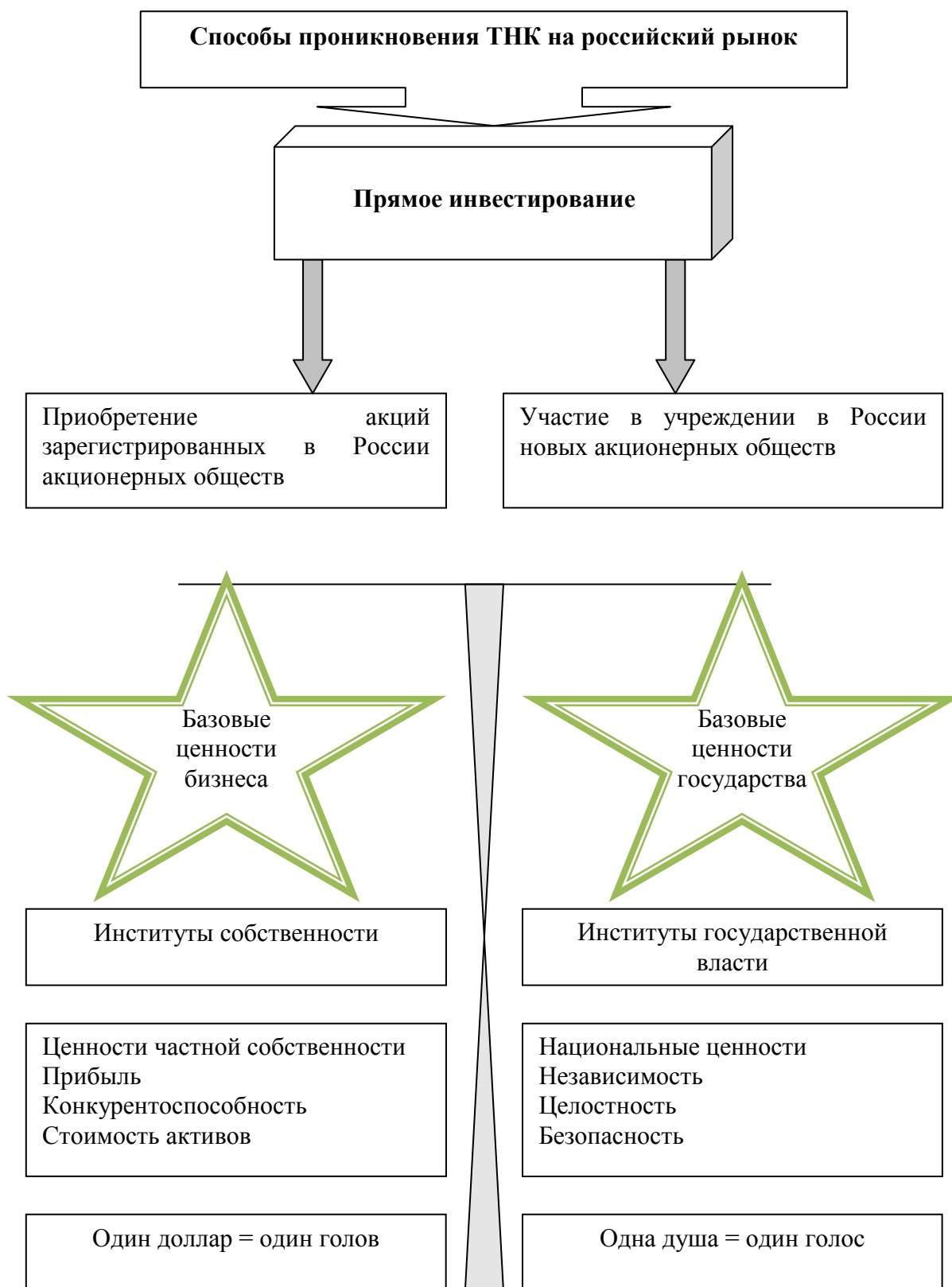
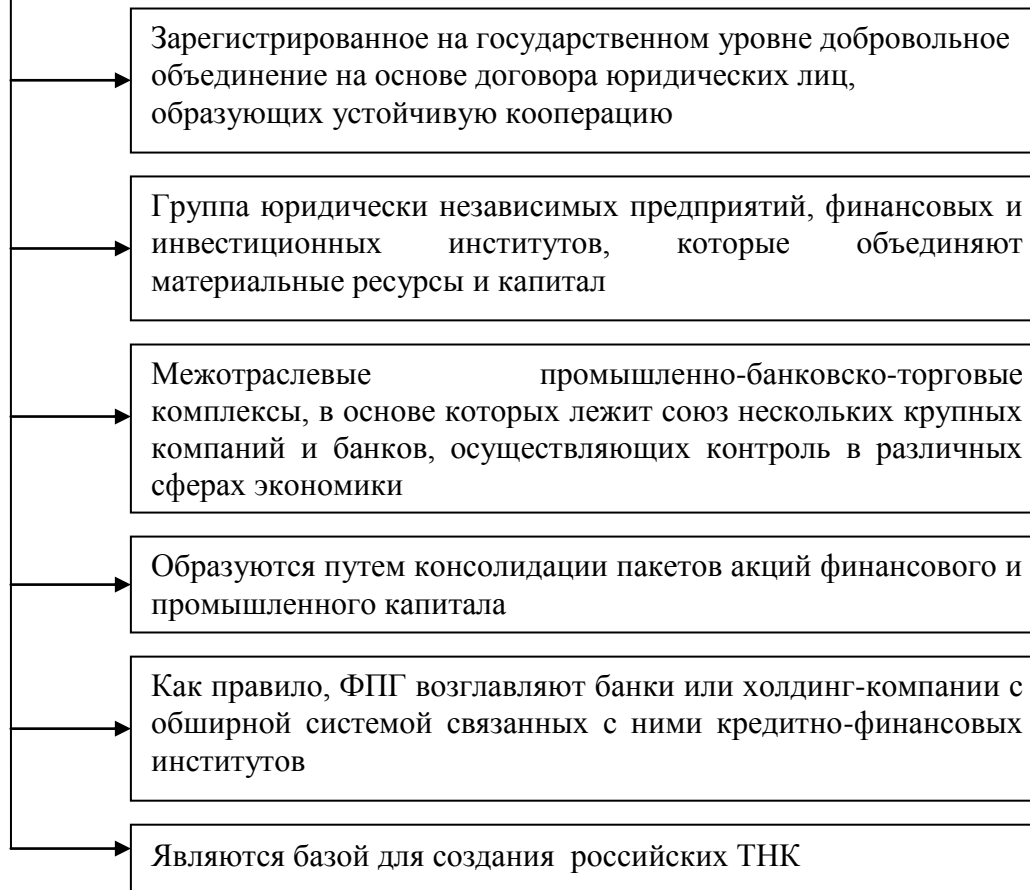


Рисунок 20 – Способы проникновения ТНК на российский рынок и проблемы приоритетов развития

ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ГРУППА (ФПГ) –



Транснациональная финансово-промышленная группа (ТФПГ) – финансово-промышленная группа, объединяющая юридических лиц, которые находятся под юрисдикцией государств – членов СНГ

Рисунок 21 – Финансово-промышленные группы (ФПГ)

Тема 4. ПОТЕНЦИАЛ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

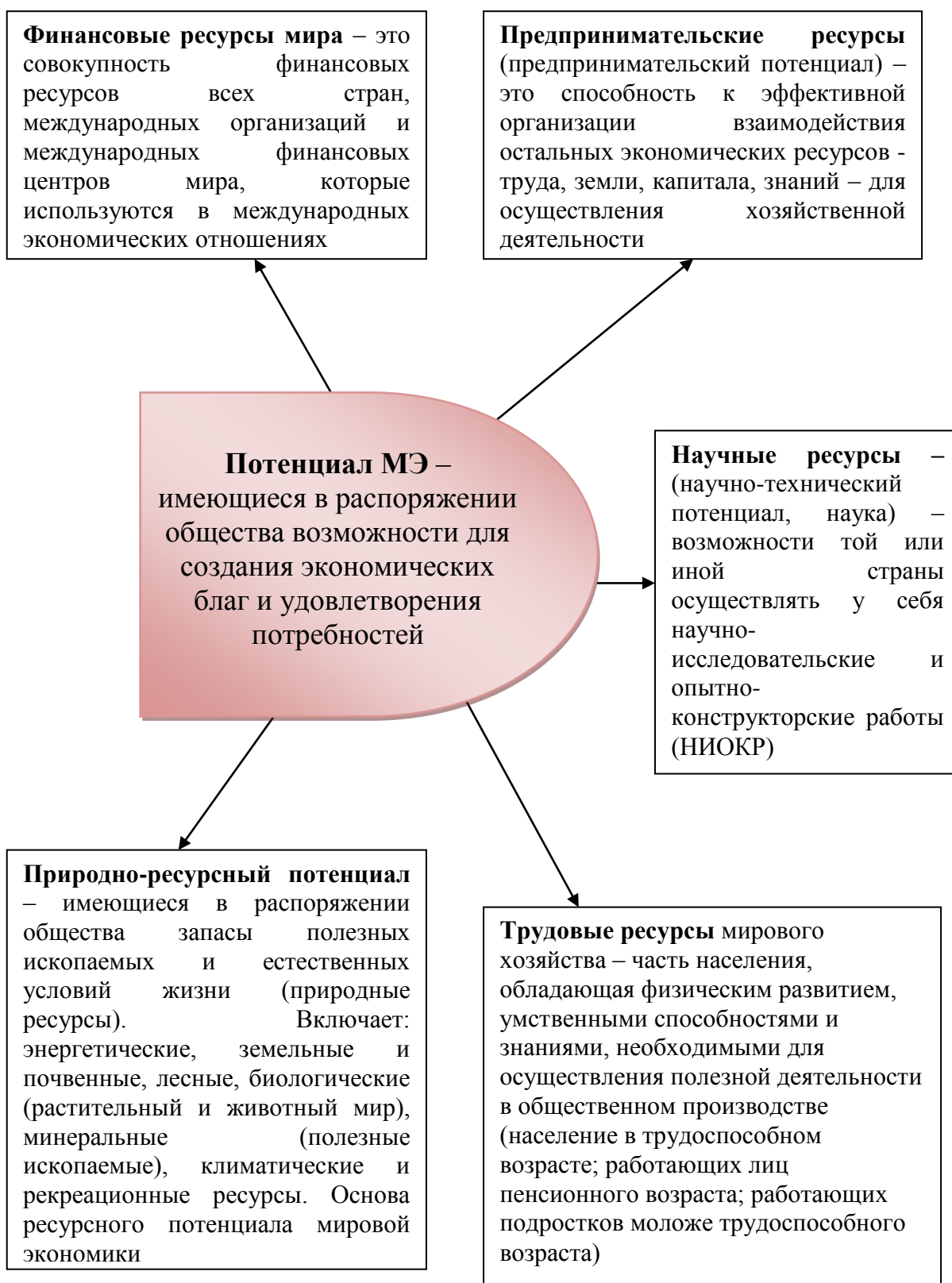


Рисунок 22 – Потенциал мировой экономики



Рисунок 23 – Природные ресурсы мира

Трудовые ресурсы мирового хозяйства – это часть населения мира, обладающая физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для занятия общественно полезным трудом



Рисунок 24 – Трудовые ресурсы мира и их характеристики

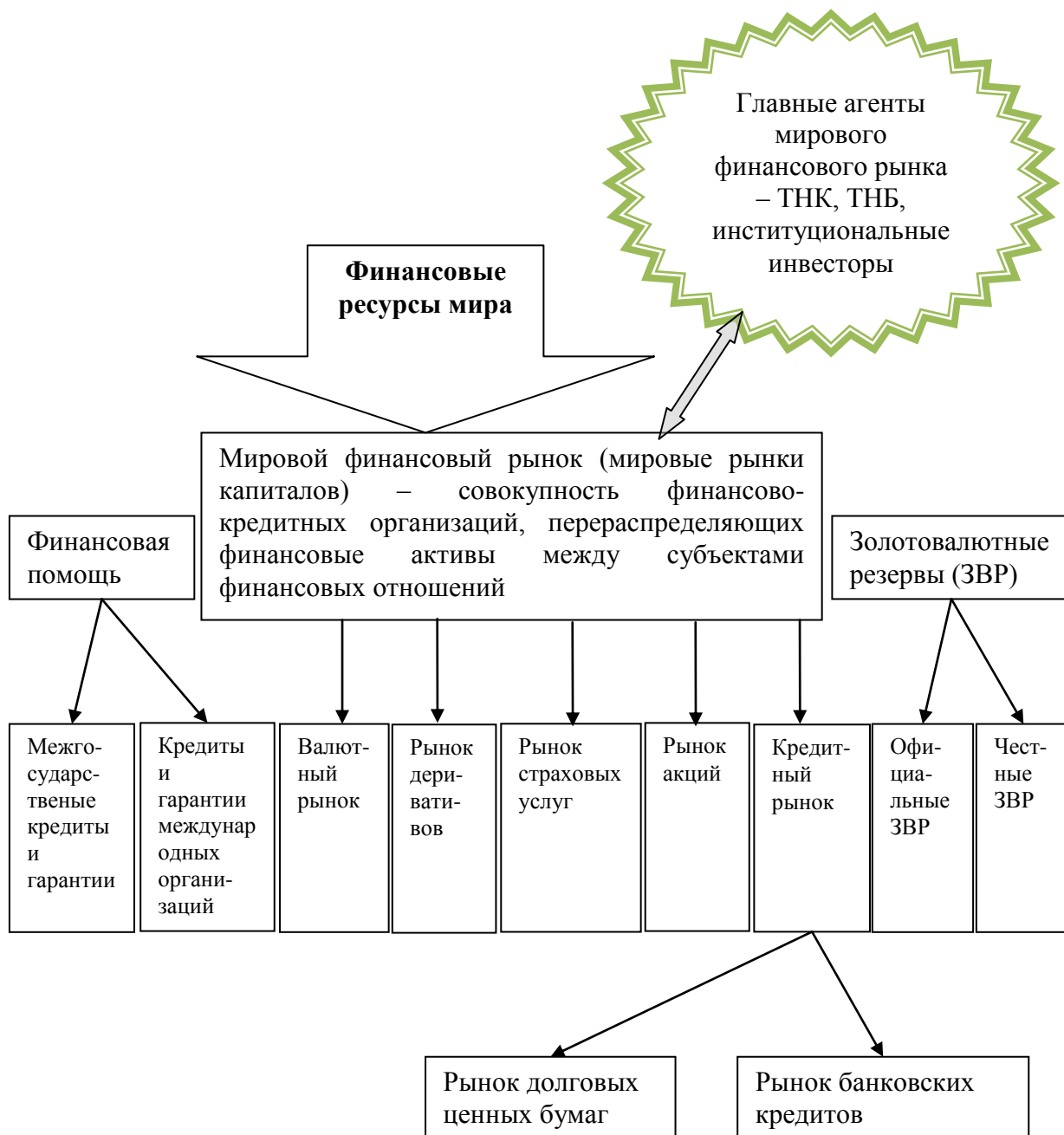


Рисунок 25 – Механизм перераспределения финансовых ресурсов мира

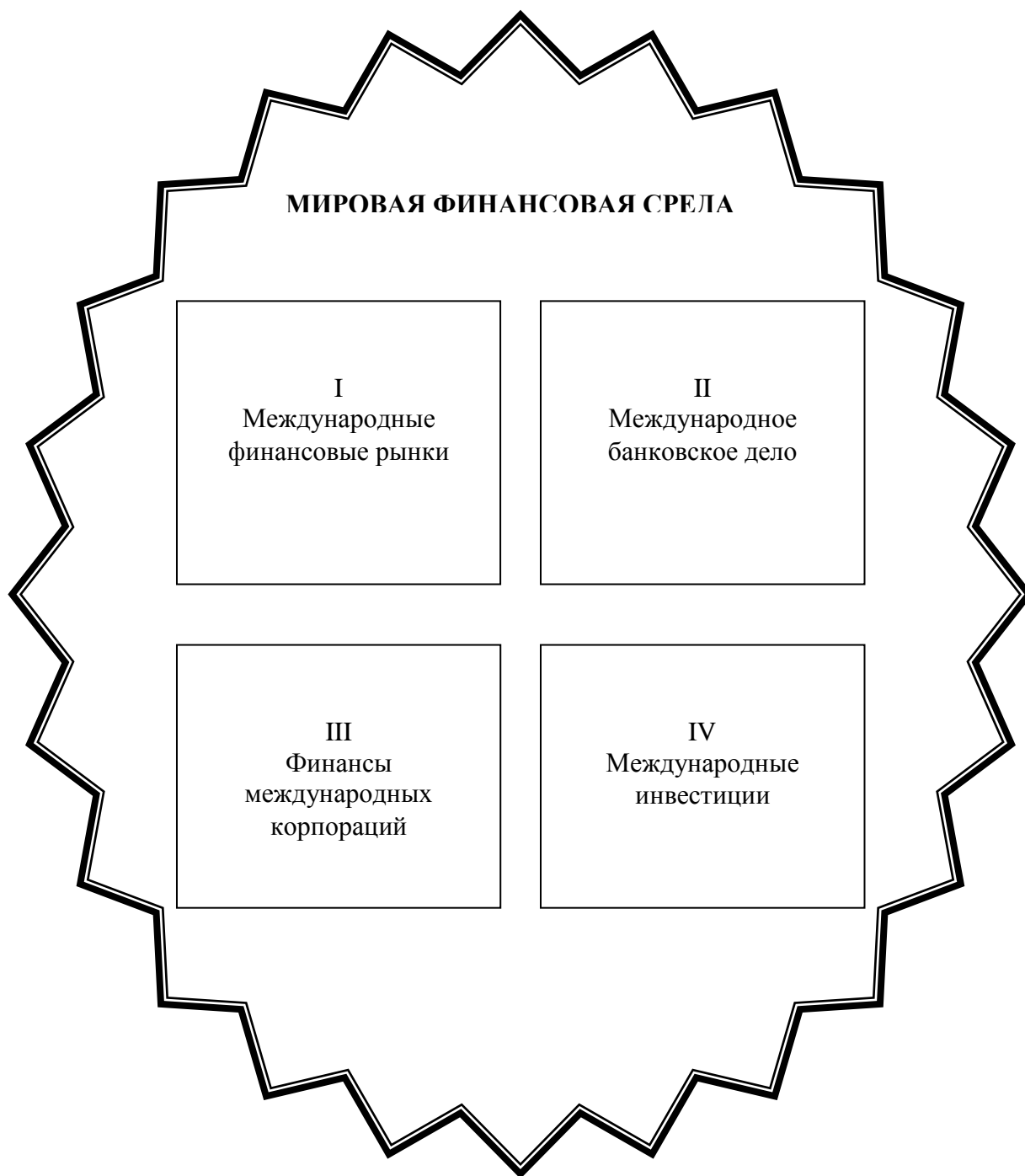


Рисунок 26 – Мировые финансы и мировая экономическая среда

Научные ресурсы мира: основные показатели

- Доля расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в ВВП;
- Расходы на НИОКР на душу населения;
- Доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- Численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании (в том числе относительно численности населения данной страны);
- Количество международных премий (прежде всего Нобелевских) за выдающиеся научные достижения;
- Индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах на работы исследователей данной страны);
- Доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции (по определению Национального научного фонда США, к наукоемким отраслям относятся те, в которых доля расходов на НИОКР составляет более 3,5%, а доля научного персонала – не менее 2,5; в число наукоемких отраслей входят авиакосмическая, приборостроительная, электротехническая, электронная и др.);
- Доля данной страны на мировом рынке высоких технологий. (К числу высоких технологий чаще всего относят несколько важнейших направлений технологического развития: информационные технологии; технологии, основанные на использовании новых материалов; космические технологии; ядерные технологии).

Рисунок 27 – Научные ресурсы мира: основные показатели

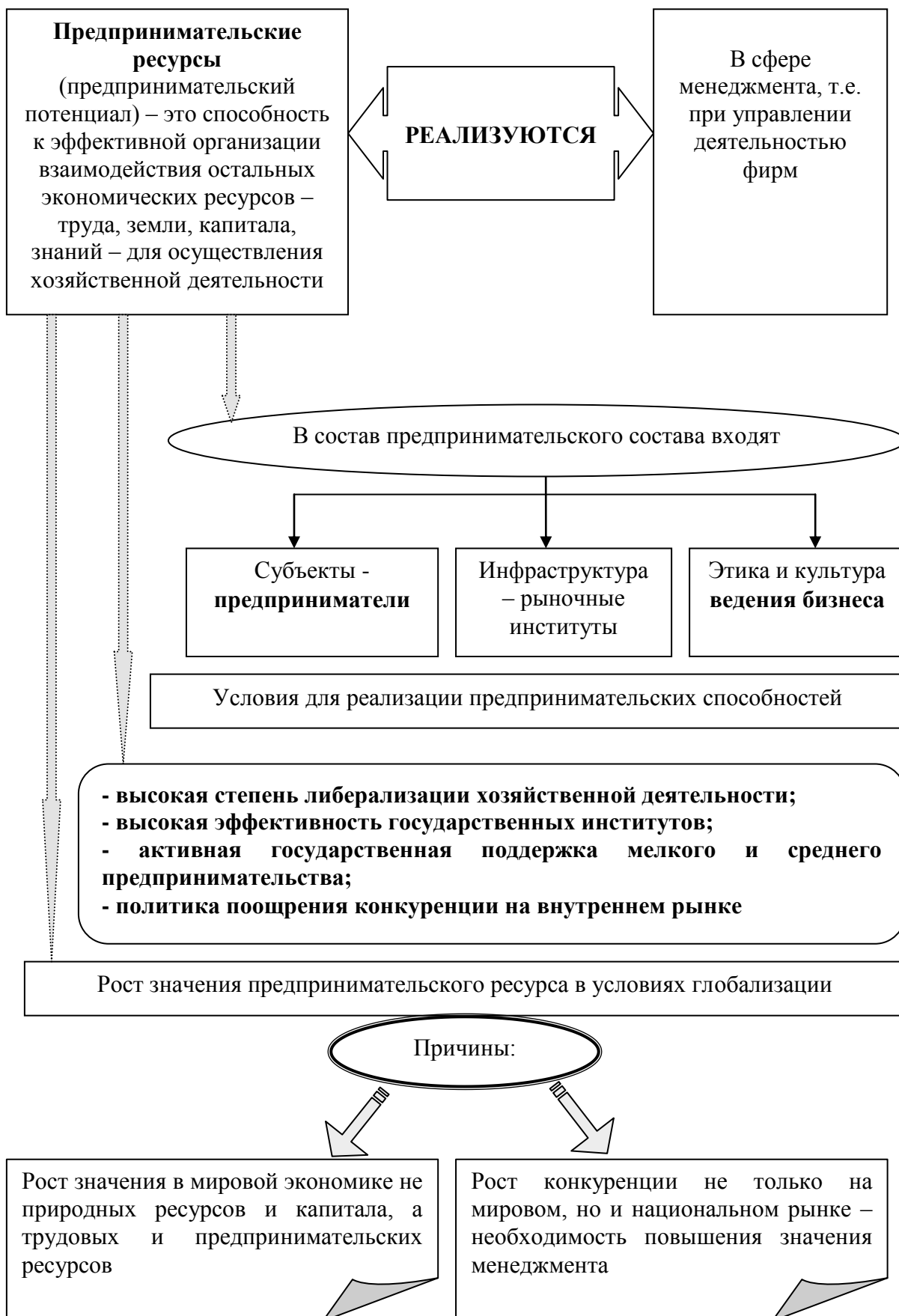


Рисунок 28 – Предпринимательские ресурсы в мировой экономике

Тема 5. ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ МЕСТО И РОЛЬ СТРАНЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

«Экономические международные сопоставления» - комплекс экономико-статистических приемов, направленных на сравнение экономических (натуральных и стоимостных) показателей различных стран, и органически связанный с ним научный анализ».

Большая советская энциклопедия

Международные экономические сопоставления:
система показателей развития национального хозяйства и мировой экономики

1. Валовой внутренний продукт (ВВП) – совокупная стоимость конечной продукции отраслей национальной экономики;

2. Валовой национальный продукт (ВНП) – отличается от ВВП на сальдо внешнеэкономических операций, включая сальдо экспорта и импорта товаров и услуг, сальдо перевода заработной платы иностранных рабочих и сальдо перевода прибылей от вывезенного за рубеж капитала. Может быть больше или меньше ВВП – в зависимости от знака сальдо;

3. Мировой валовой продукт – сумма валовых продуктов всех стран мира;

4. Темп прироста ВВП/ВНП, базовый год принимается за 100 %;

5. ВВП/ВНП на душу населения (доход на душу населения);

6. прирост ВВП на душу населения;

7. Паритет покупательной способности (ППС) – соотношения между национальными валютами по их покупательной способности, т.е. с учетом в каждой стране цен на определенный набор товаров и услуг. А так как цены во всех странах мира различны, то ППС практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным).

8. Отраслевая структура производства и потребления ВВП как показатель уровня социально-экономического развития страны – для промышленно развитых стран типична ситуация, когда в структуре ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг), вторичный сектор представлен прежде всего обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство невелика;

9. Уровень и качество жизни в стране определяются рядом показателей, прежде всего продолжительностью жизни, безработицей, охватом населения образованием, состоянием личной безопасности, природной среды и уровнем потребления различных товаров и услуг.

Индекс человеческого развития: вбирает в себя индексы предстоящей продолжительности жизни, охвата населения образованием и уровня жизни.

Рисунок 29 – Международные экономические сопоставления: система показателей

Активность страны в мировом хозяйстве – это степень ее участия в мирохозяйственных процессах

Факторы, влияющие на степень открытости экономики:

1. Величина годового ВВП;
2. Емкость внутреннего рынка;
3. Транснационализация экономики;
4. Развитие производственной кооперации;
5. Обеспеченность национальной экономики природными и земельными ресурсами;
6. Государственная политика

Открытая экономика – это такое национальное хозяйство, где иностранным хозяйствующим субъектам открыт доступ на большинство рынков и в большинство отраслей и сфер; в закрытой экономике большинство рынков, отраслей и сфер для них недоступно.

Увеличение открытости, т.е. степени вовлеченности (интегрированности) страны в систему мирового хозяйства, есть следствие уровня ее социально-экономического развития.

Экономическая открытость страны имеет два аспекта

Функциональная открытость – это степень вовлеченности национальной экономики в систему МРТ, соответственно – степень зависимости ее экономики (воспроизводственного процесса) от внешнеэкономических связей как по экспорту (товаров и факторов производства), так и по импорту. Экспортная и импортная составляющие этой зависимости – два канала, посредством которых каждая страна включается в мировую экономику. Функциональная открытость измеряется экспортной, импортной и внешнеторговой квотами и др.

Торгово-политическая открытость экономики страны определяется степенью либерализации трансграничных перемещений товаров, услуг и факторов производства

Рисунок 30 – Открытая экономика и факторы, влияющие на степень ее открытости

**Основные показатели,
характеризующие участие
страны в системе мирового хозяйства**

1. **Экспортная квота** – количественный показатель, характеризующий значимость экспорта для экономики в целом и отдельных отраслей по тем или иным видам продукции. Рассчитывается как отношение стоимости экспорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах:

$$K_{\text{Э}} = (\text{Э}/\text{ВВП}) * 100\%$$

2. **Импортная квота** – количественный показатель, характеризующий значимость импорта для народного хозяйства и отдельных отраслей по различным видам продукции. Рассчитывается как отношение стоимости импорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах:

$$K_{\text{И}} = (\text{И}/\text{ВВП}) * 100\%$$

3. **Внешнеторговая квота** определяется как соотношение совокупной стоимости экспорта и импорта, деление пополам, к стоимости ВВП в процентах:

$$\hat{E} = \frac{1/2 (\hat{Y} + \hat{E}) * 100 \%}{\hat{A}\hat{I}}$$

4. **Внешнеторговый оборот страны (Э+И)** и его удельный вес в мировом товарообороте;

5. **Внешнеторговый оборот на душу населения;**

6. Удельный вес страны в процессах международной миграции капитала (экспорт и импорт капитала);

7. Удельный вес страны в процессах международной миграции трудовых ресурсов.

Рисунок 31 – Основные показатели, характеризующие участие страны
в системе мирового хозяйства



Рисунок 32 – Некоторые последствия открытой экономики и экономическая безопасность

ФАКТОРЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ (М. ПОРТЕР)



Рисунок 33 – Детерминанты конкурентного преимущества страны («национальный ромб»)

□ - Основные детерминанты

○ - Особые детерминанты

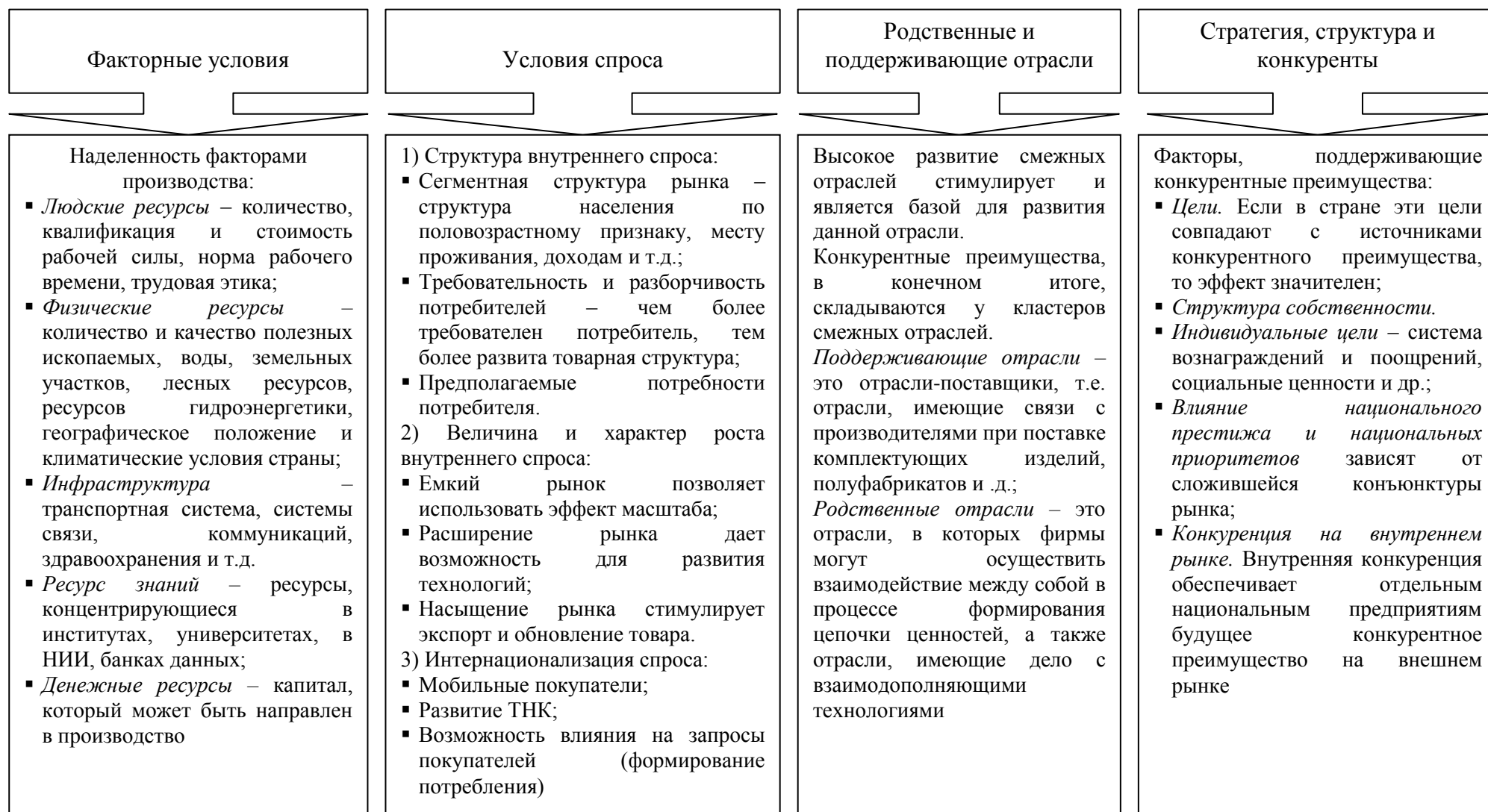


Рисунок 34 – Условия конкурентоспособности в мировой экономике (по М. Портеру)

	Торговый баланс	Расчетный баланс	Платежный баланс
Сущность	Соотношении стоимости экспорта и импорта товаров за определенный период времени	Текущее соотношение на какую-либо дату требований и обязательств данной страны (независимо от сроков наступления платежа), возникших в результате экспорта, предоставления кредитов, а также денежных обязательств, возникших в результате импорта и получения кредитов	Соотношение между поступлениями на счет и платежами по обязательствам; таблица, отражающая движения денежных средств в виде платежей из страны в страну
Основные особенности	<ul style="list-style-type: none"> - показывает экспортные доходы и импортные затраты; - позволяет осуществлять анализ участия страны в МРТ; - позволяет определить место страны в мировой торговле. 	<ul style="list-style-type: none"> - позволяет выявить объем денежных требований и обязательств страны по отношению к другим странам; - тесная связь с торговым балансом 	<ul style="list-style-type: none"> - показывает доходы и затраты страны по различным формам МЭО мировой торговле и миграции капитала, а также перемещению трудовых ресурсов и населения (туризм и др.); - имеет тесную связь с торговым и расчетным балансами; - позволяет определить место страны в мировой экономике и МЭО

Рисунок 35 – Сущность и особенности международных расчетов

	Торговый баланс	Расчетный баланс	Платежный баланс
Основные элементы	<ul style="list-style-type: none"> - экспорт; - импорт 	<ul style="list-style-type: none"> - торговый баланс; - вывоз и ввоз золота; - баланс услуг; - расходы отечественных туристов за рубежом и доходы от иностранного туризма в национальной экономике; - доходы от инвестиций за границей, расходы по инвестициям за границей; - правительственные расходы и доходы за границей 	<ul style="list-style-type: none"> - платежи и поступления по внешнеторговым операциям; - платежи и поступления по фрахтованию судов, обслуживанию их в зарубежных портах; - доходы от капиталовложений за границей и выплата процентов и дивидендов на иностранные капиталы; - платежи и расходы туристов, дипломатов и торговых представительств за границей и соответствующие поступления; - платежи и поступления по различным неторговым переводам; - суммы, выплачиваемые другим странам по предоставленным им займам и кредитам и суммы, притекающие из других стран по аналогичным причинам
Основные формы	<ul style="list-style-type: none"> - активный торговый баланс – если стоимость вывоза превышает стоимость ввоза; - пассивный торговый баланс – если стоимость ввоза превышает стоимость вывоза; - нетто-баланс – совпадение стоимости вывоза и ввоза 	<ul style="list-style-type: none"> - активный расчетный баланс – превышение суммы возникших за определенный период требований над суммой обязательств; - пассивный расчетный баланс – превышение суммы обязательств над суммой возникших за период требований 	<ul style="list-style-type: none"> - активный платежный баланс – если страна получила из-за рубежа платежей на большую сумму, чем произвела; - пассивный – если страна получила из-за рубежа платежей на меньшую сумму, чем произвела

Рисунок 36 – Основные элементы и формы платежного баланса

Экономические силы	Способ влияния
1. Темп инфляции	По причине чрезмерного повышения уровня цен на товары и услуги, производимые внутри страны, они оказываются слишком дорогостоящие для покупателей-нерезидентов. В результате этого повышения сокращается уровень экспорта. Одновременно из-за повышения уровня цен импортные товары становятся все более привлекательными для покупателей по сравнению с товарами, произведенными в этой стране. В результате объем импортных операций увеличивается.
2. Реальный рост ВВП	Высокие темпы роста ВВП ведут к увеличению объемов импорта товаров и услуг вследствие повышения уровня доходов внутри страны, часть которых может быть израсходована на импорт. Низкие темпы роста ВВП, напротив, ведут к понижению уровня импорта товаров и услуг.
3. Процентные ставки	Уровни процентных ставок оказывают влияние на потоки капитала, вливающиеся в рынок облигаций и используемые для инвестиций в денежный рынок. Если в стране повышаются процентные ставки, то можно ожидать увеличения притоков капитала для инвестиций в облигации с высокой доходностью и в другие инструменты денежного рынка. Напротив, если процентные ставки понижаются, то можно ожидать оттока капитала по причине того, что финансовые центры других стран становятся более привлекательными для инвесторов.
4. Валютный курс «спот»	Валютный курс «спот» оказывает влияние на: Относительную стоимость импортных товаров по сравнению со стоимостью товаров, производимых внутри страны; Относительную стоимость экспортных товаров по сравнению с товарами других стран (в странах-импортерах). Высокий курс иностранной валюты препятствует проведению импортных операций и содействует проведению экспортных операций. Напротив, низкий курс иностранной валюты создает благоприятные условия для импорта, но препятствует экспорту

Рисунок 37 – Экономические факторы, оказывающие влияние на платежный баланс государства

Тема 6. ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА И ЕЕ ОСНОВНЫЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ

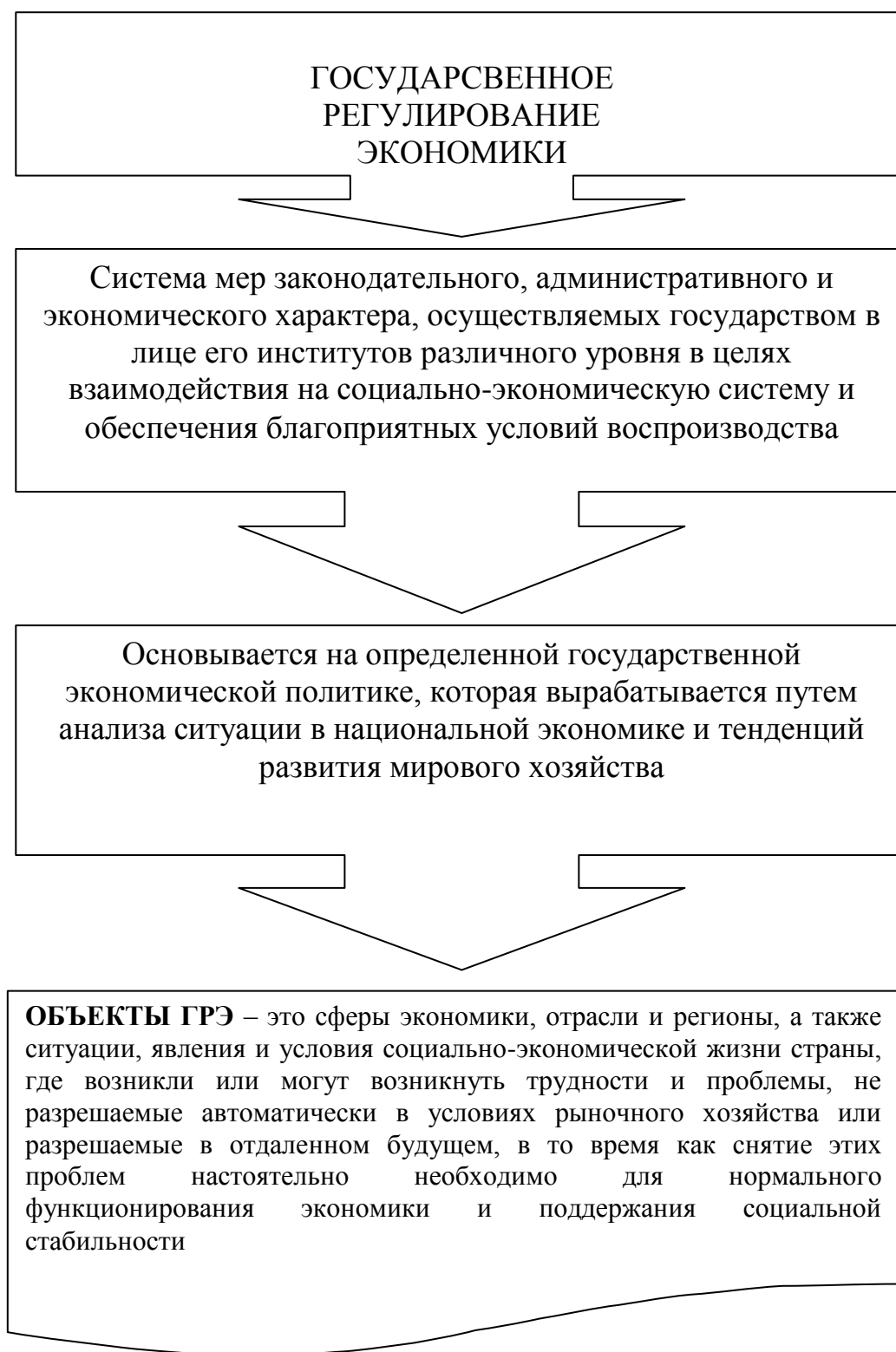


Рисунок 38 – Государственное регулирование экономики и его объекты



Рисунок 39 – Характер и особенности государственного регулирования экономики

Методы государственного регулирования экономики

Кредитно-денежные меры – это регулирование учетной ставки, минимальных резервов банков и операции на рынке ценных бумаг

К налогово-бюджетным мерам относятся налоги, санкционированное государством, ускоренное амортизационное списание основного капитала, предоставление государственных кредитов, субсидий и поручительств

Государственный сектор в экономике – это комплекс хозяйственных объектов, целиком или в виде долевого участия принадлежащих государству

Планирование – 1. Координация экономической деятельности государством или уполномоченными институтами путем составления плана; 2. Определение объемов и структуры конечного продукта путем распределения факторов производства

Индикативное – определение экономических приоритетов.
План имеет рекомендательный характер и дополняется набором экономических инструментов для стимулирования его реализации

Директивное – используется в странах с командно-административной экономикой, осуществляется из единого государственного центра.
План обязателен к выполнению и имеет силу закона.

Рисунок 40 – Методы государственного регулирования



Рисунок 41 – Внешнеэкономическая политика и её основные составляющие

Экономика России разделяется на три сектора



В российской экономике к хозяйствующим субъектам государственного сектора относятся:

- Государственные унитарные предприятия;
- Государственные учреждения;
- Акционерные общества, в уставном капитале которых более 50% голосующих акций находятся в федеральной собственности и (или) собственности субъектов Российской Федерации;
- Дочерние предприятия, чьи головные (материнские) компании входят в состав государственного сектора;
- Предприятия, входящие в холдинг, головная (материнская) компания которого относится к госсектору

Рисунок 42 – Структура российской экономики

**Особенности
мирового финансово-экономического кризиса
2008-2009 гг.**

1. Глобальный характер кризиса. Он поразил все развитые страны, страны с переходной экономикой и большинство развивающихся стран

2. Всесторонность кризиса: из ипотечного кризиса США он развился в общефинансовый кризис, который перерос в экономический и социальный, а в отдельных странах (например, в Исландии, Греции) – в политический

3. Глубина кризиса. Падение фондовых рынков по странам – в 2-5 раз, сокращение цен на нефть и газ – втрое, годовая рецессия в большинстве стран с сокращением промышленности – на 10-15 и более процентов, удвоение безработицы в ряде стран и др.

4. Продолжительность кризиса: с 2007г. – в США, 2008г. – превращение в мировой финансово-экономический кризис, 2009г. – достижение «дна» в финансово-экономической части кризиса и с вероятным продолжением (рецессией), особенно в социальной части, 2010г.

5. Затяжной выход из кризиса: предполагается переход кризиса в длительную депрессию с элементами дефляции в ряде развитых стран и стагфляцию в России

Рисунок 43 – Особенности глобального финансово-экономического кризиса 2007-2009 гг.

Тема 7. СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ: КОНЦЕПЦИЯ СОЗДАНИЯ И ЭВОЛЮЦИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ



Рисунок 44 – Понятие свободной экономической зоны и условия ее формирования

ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОРГАНИЗАЦИИ СЭЗ

Экономические задачи	Социальные задачи	Научно-технические задачи
<ul style="list-style-type: none"> ▪ более активное по сравнению с основной территорией страны привлечение иностранного и национального капитала благодаря специальным экономическим механизмам, стабильной законодательной базе и упрощению организационных процедур; ▪ предоставление организациям и предприятиям СЭЗ более широких возможностей для доступа к внешней торговле; ▪ обеспечение относительно интенсивного дополнительного роста валютных поступлений в бюджет страны и регионов; ▪ включение национальной экономики в МРТ, изменение национальной специализации, рост производства и экспорта готовой промышленной продукции 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ ускорение развития остальных регионов за счет концентрации в пределах СЭЗ ограниченных национальных ресурсов; ▪ повышение занятости населения путем создания новых рабочих мест с целью минимизации безработицы; ▪ создание слоя высококвалифицированных менеджеров для обеспечения эффективного использования международной практики в сфере финансов, торговли и др.; ▪ удовлетворение спроса на высококачественные товары и насыщение внутреннего рынка 	<ul style="list-style-type: none"> ▪ привлечение передовых зарубежных и отечественных технологий, опыта, «ноу-хау»; ▪ ускорение инновационных и внедренческих процессов; ▪ привлечение зарубежных специалистов и ученых; ▪ модернизация техники и существующей инфраструктуры с целью повышения эффективности производства

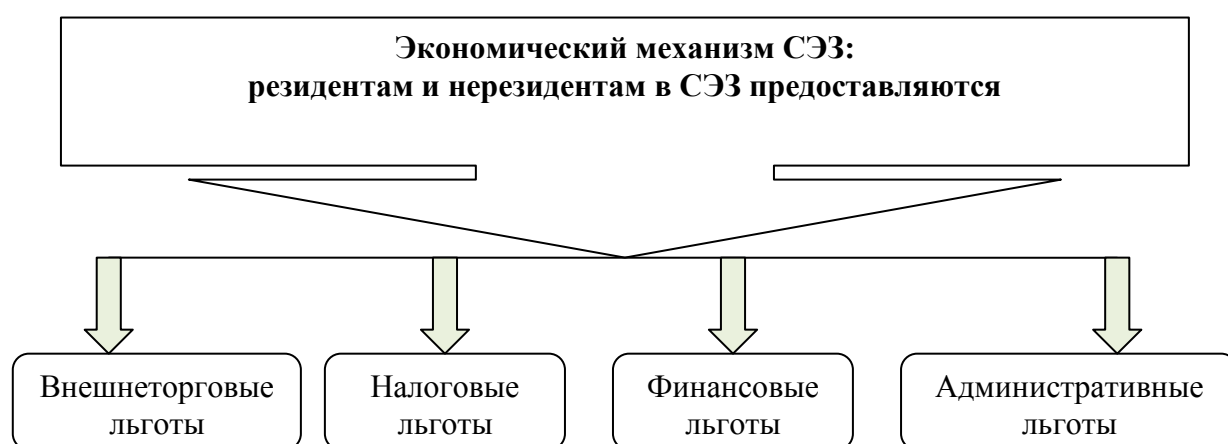
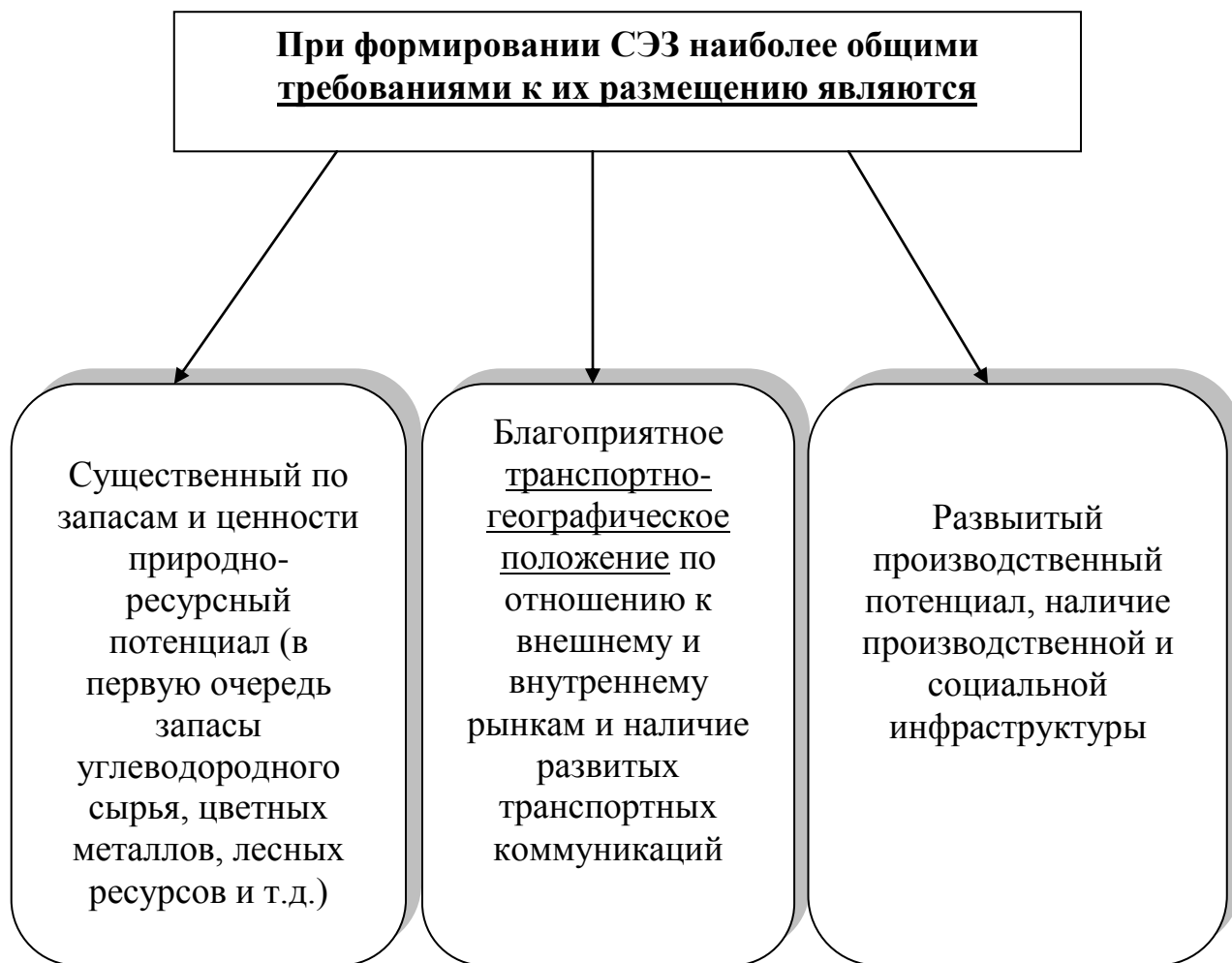


Рисунок 45 – Элементы экономического механизма СЭЗ

<i>Торговые</i>	<i>Промышленно-производственные</i>	<i>Технико-внедренческие</i>		<i>Сервисные</i>
1. Свободные таможенные; 2. Бондовые склады; 3. Свободные порты; 4. Торгово-производственные	1. Импортозамещающие; 2. Экспортно-производственные (ЭПЗ); 3. Промышленные парки; 4. Научно-промышленные парки; 5. Экспортно-импортозамещающие	1. Технополисы; 2. Технопарки; 3. Инновационные центры	1. Оффшорные; 2. Банковских и страховых услуг; 3. Туристическо-рекреационные	
Комплексные СЭЗ		Международные СЭЗ		
1. Зоны свободного предпринимательства (ЕС, Канада); 2. Специальные экономические зоны КНР; 3. Территории особого режима (Бразилия, Аргентина); 4. Особые экономические зоны (Россия)		1. СЭЗ Туманган; 2. Приграничные СЭЗ; 3. Еврорегионы		
Разновидности СЭЗ в соответствии с размером и способом организации				
Территориальные				
Административно-территориальные образования	Промышленные и научные парки	Торгово-складские полисы	Оффшорные финансовые центры	«Точки» (предприятия)

Рисунок 46 – Разновидность СЭЗ в соответствии с хозяйственной специализацией



Иногда создание СЭЗ целесообразно и в районах нового хозяйственного освоения, не располагающих изначально развитой промышленностью, производственной и социальной инфраструктурой, но позволяющих решать важные долгосрочные общегосударственные программы (укрепление топливно-энергетической и минерально-сырьевой базы страны и др.)

Рисунок 47 – Требования к размещению СЭЗ

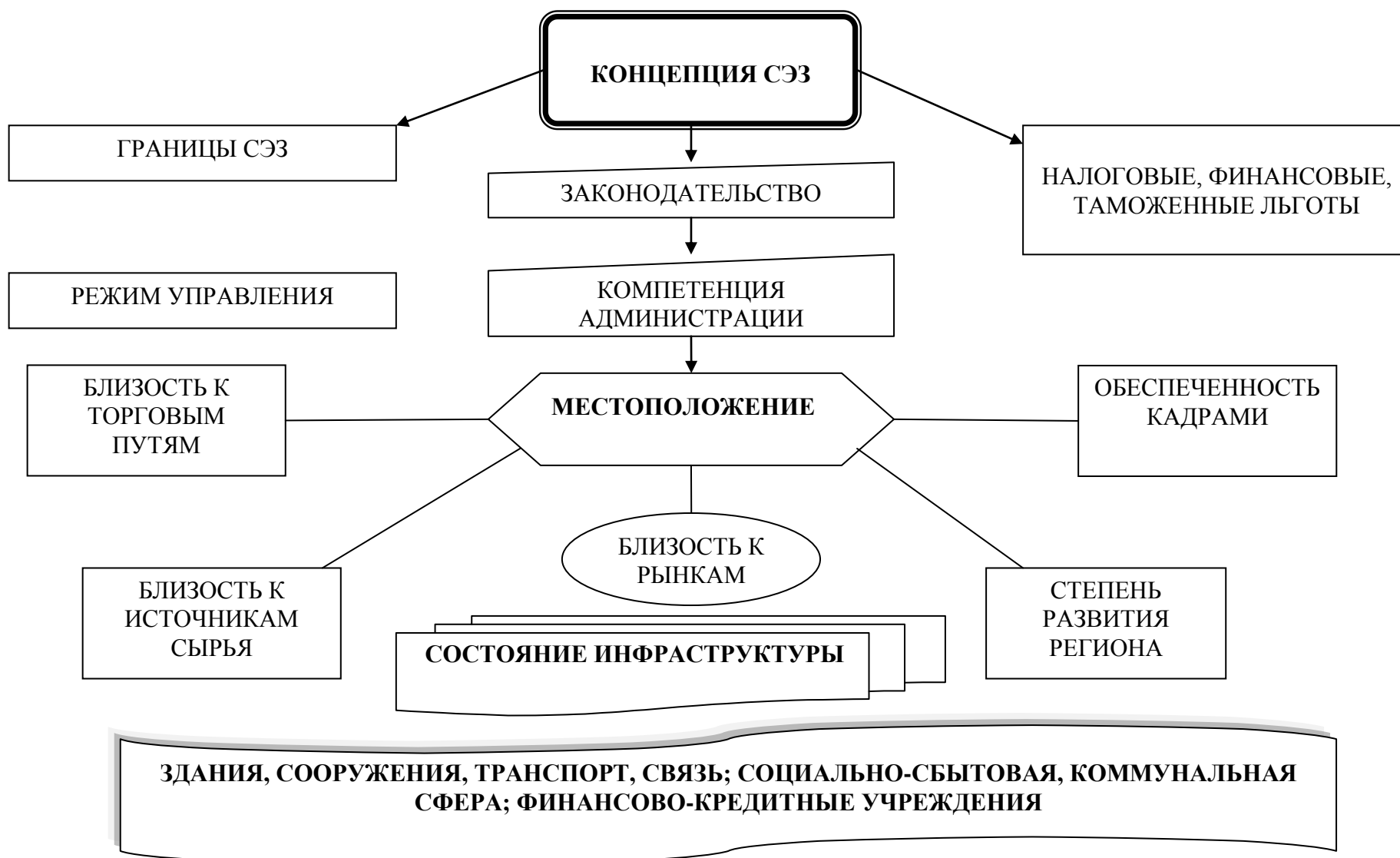


Рисунок 48 – Концепции создания и функционирования свободных экономических зон

ЭВОЛЮЦИЯ СВОБОДНЫХ ЗОН

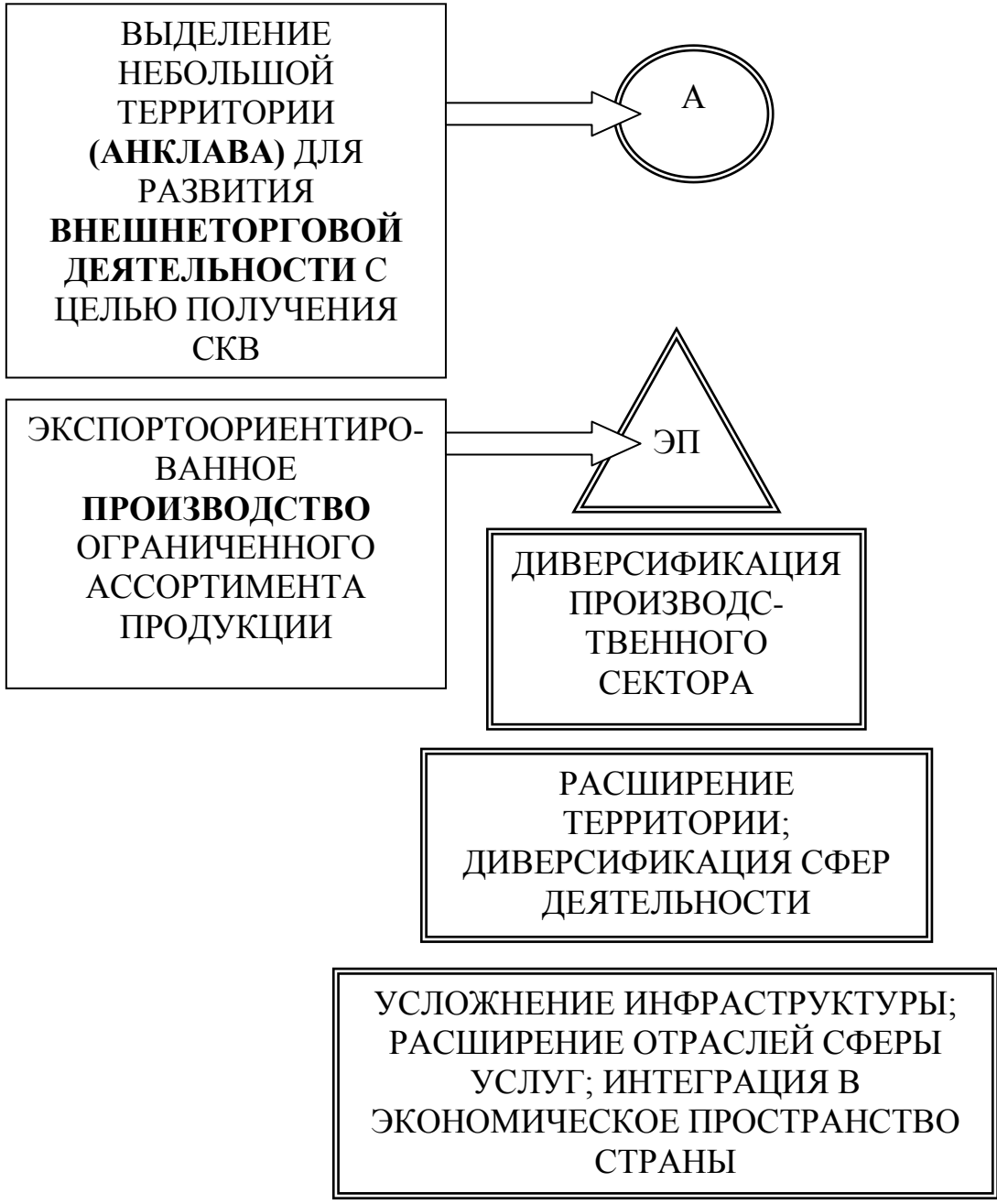


Рисунок 49 – Эволюция свободных экономических зон

Периоды	Стадии развития и этапы
<p>Преинвестиционный период (продолжительностью до года)</p>	<p>Предполагает проведение предварительных исследовательских, маркетинговых, экономико-географических, экономико-финансовых и проч. работ. Цель - выяснение концептуальной возможности СЭЗ в регионе, выбор размера, типа, месторасположения зоны, ее специализации, необходимый размер инвестиций, расчет их эффективности</p>
<p>Инвестиционный период (продолжительностью до года)</p>	<p>1. Переговорный этап. Достигаются договоренности с властями относительно профиля, месторасположения, режима зоны. Степени участия властей в реализации проекта</p> <p>2. Этап создания конкретных инфраструктурных объектов: энерго-, водо-, теплоснабжения, сетей коммуникаций, зданий различного типа и т.д. Осуществление рекламной и маркетинговой компаний по привлечению потенциальных инвесторов</p>
<p>Операционный период (физический потенциал СЭЗ используется не полностью)</p>	<p>1. Стартовый этап – начало деятельности свободной экономической зоны на основе стремления реализации иностранными инвесторами преимуществ и услуг (включая стоимость рабочей силы, сырья, доступ на рынок основной территории страны и т.д.)</p> <p>2. Этап саморазвития зоны – развитие производственно-хозяйственной деятельности, основанной на принципе взаимодействия и дополнения</p>
<p>Период развития</p>	<p>Физический потенциал свободной экономической зоны используется полностью</p>

Рисунок 50 – Проект создания СЭЗ и этапы его осуществления

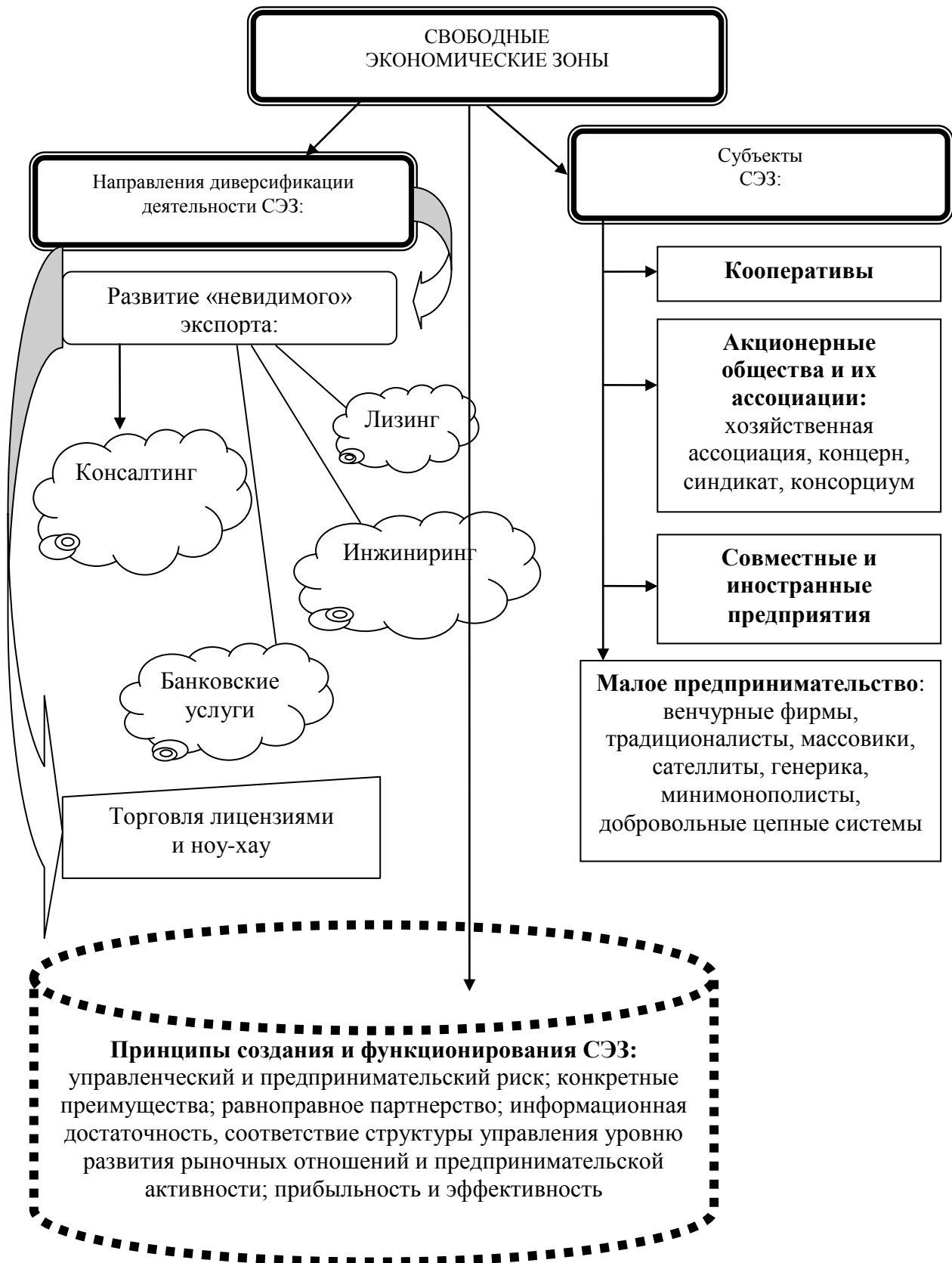


Рисунок 51 – Организационно-правовой механизм создания и функционирования СЭЗ

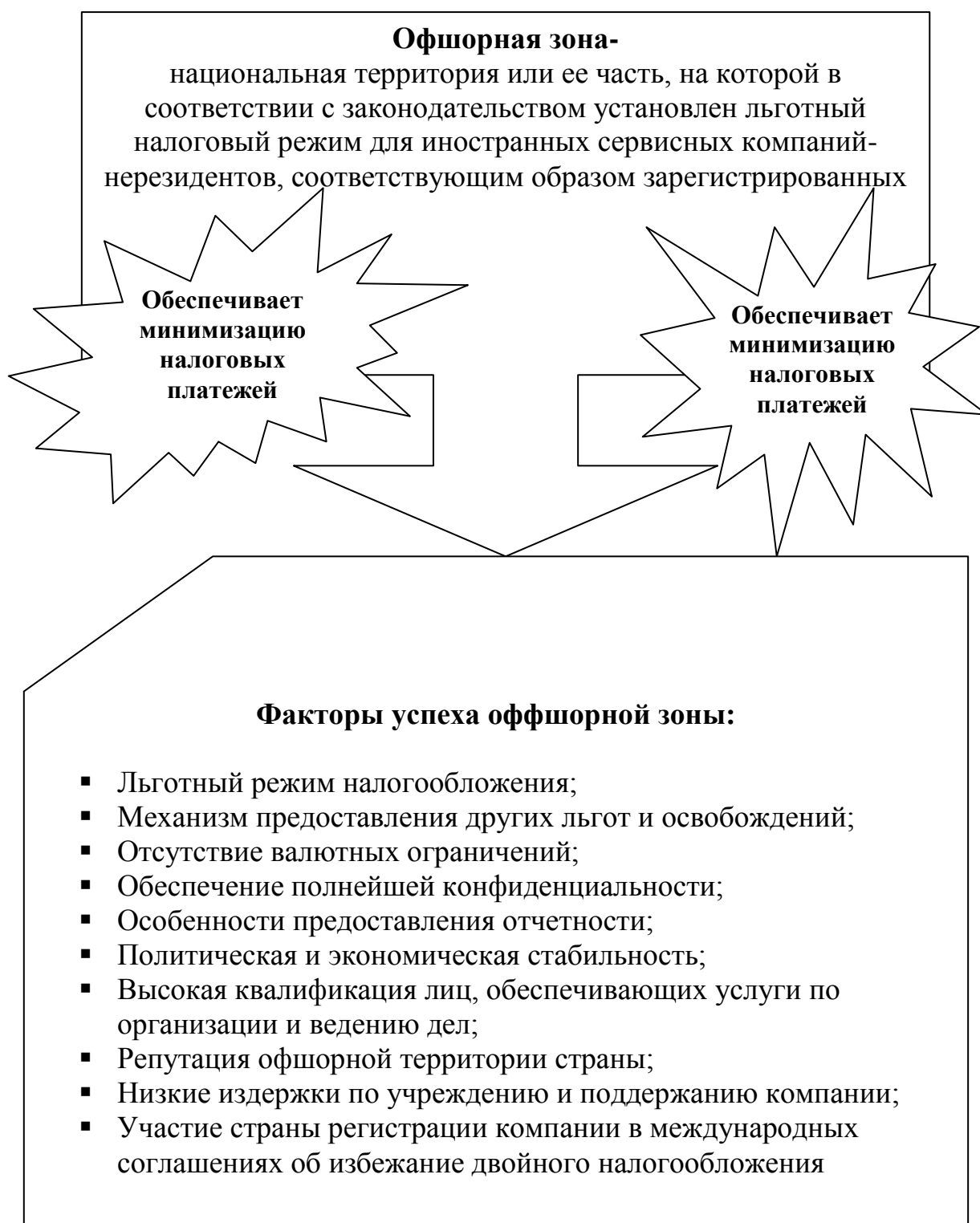


Рисунок 52 – Офшорные зоны в мировой экономике

Тема 8 ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Отраслевая структура хозяйства - совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц с особыми сходными условиями производства в системе общественного разделения труда, играющих собственную специфическую роль в процессе воспроизводства

Международная стандартная отраслевая классификация видов экономической деятельности

Международная стандартная классификация занятий СНС (система национальных счетов)

Раздел	Подраздел	Отрасли	Код МСК 3 08	Виды занятий
A	01-03	Сельское хозяйство, лесоводство и рыболовство	1	Руководители
B	05-09	Горнодобывающая	2	Профессионалы
C	10-33	Обрабатывающая	3	Технические специалисты и вспомогательный персонал
D	35	Снабжение электроэнергией, газом, паром	4	Секретари
E	36-39	Водоснабжение	5	Работники сферы обслуживания и торговли
F	41-43	Строительство	6	Квалифицированные работники сельского хозяйства, лесной промышленности и рыболовства
G	45-47	Оптовая и розничная торговля	7	Рабочие ремесленных и других родственных профессий
H	49-53	Транспорт	8	Операторы и сборщики промышленных установок и машин
I	55-56	Общественное питание	9	Неквалифицированные работники
J	58-63	Информация и связь	0	Служащие вооруженных сил
	64-66	Финансовая деятельность и страхование		
L	68	Операции с недвижимым имуществом		
M	69-75	Научная и техническая деятельность		
N	77-82	Деятельность в сфере административных и вспомогательных услуг		
O	84	Государственное управление и оборона		
P	85	Образование		
Q	86-88	Здравоохранение и социальные услуги		
R	90-93	Искусство, сфера развлечений и отдыха		
S	94-96	Прочие услуги		
T	97-98	Деятельность домашних хозяйств		
U	99	Деятельность экстерриториальных организаций и органов		

Рисунок 53 – Международная классификация отраслей и занятий



Рисунок 54 – Отраслевая структура мирового хозяйства

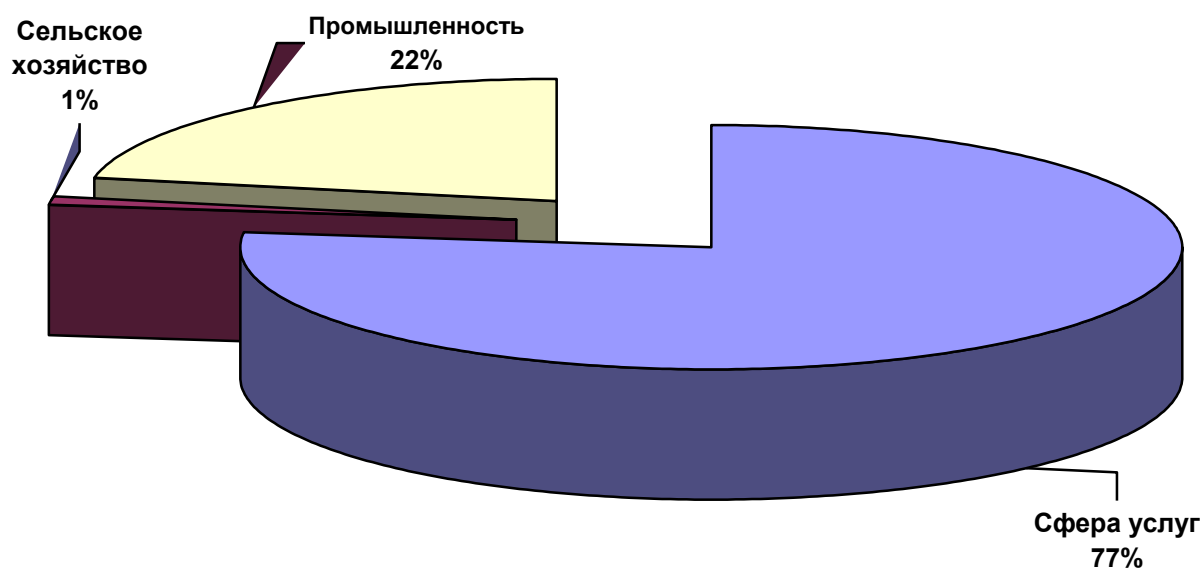


Рисунок 55 – Отраслевая структура экономики США (% от ВВП)

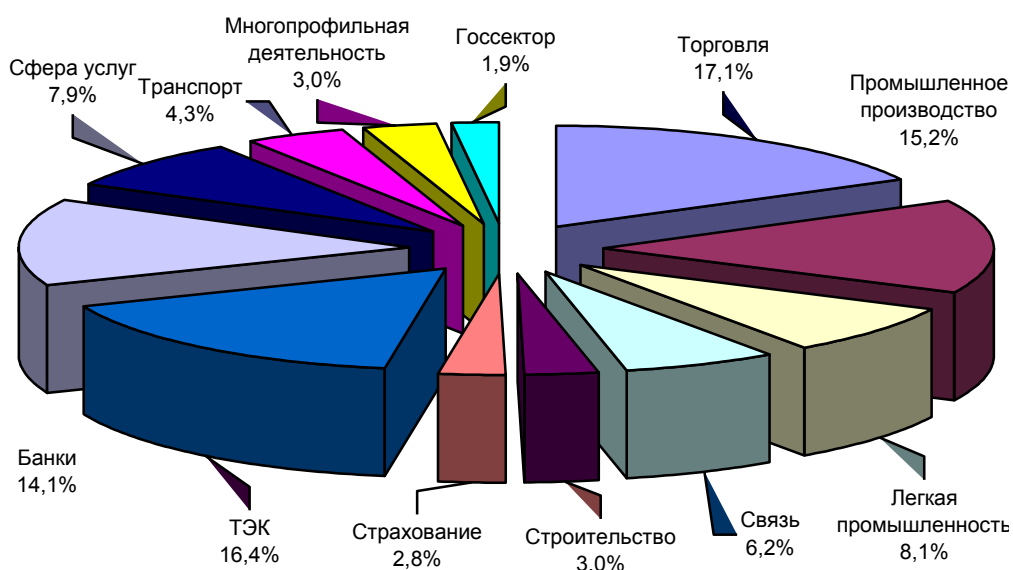


Рисунок 56 – Отраслевая структура экономики России

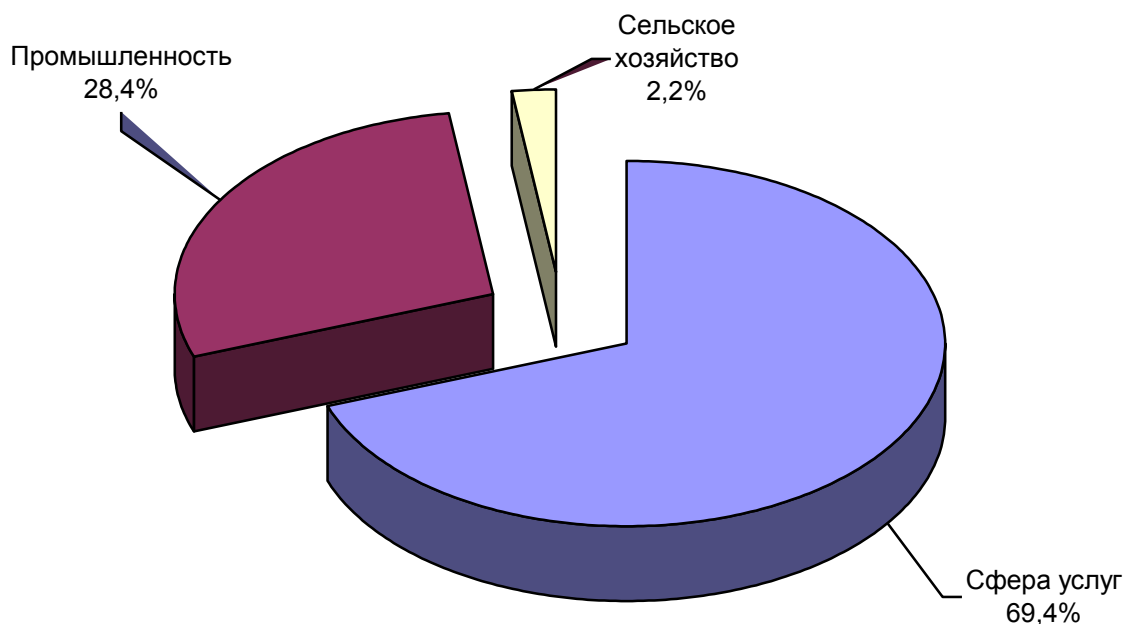


Рисунок 57 – отраслевая структура экономики стран Европейского союза

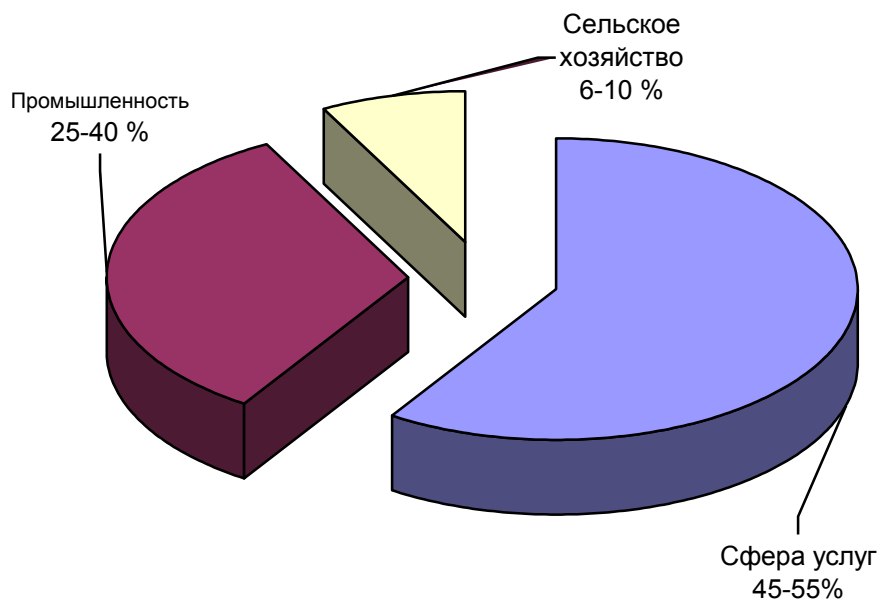


Рисунок 58 – Отраслевая структура экономики развивающихся стран

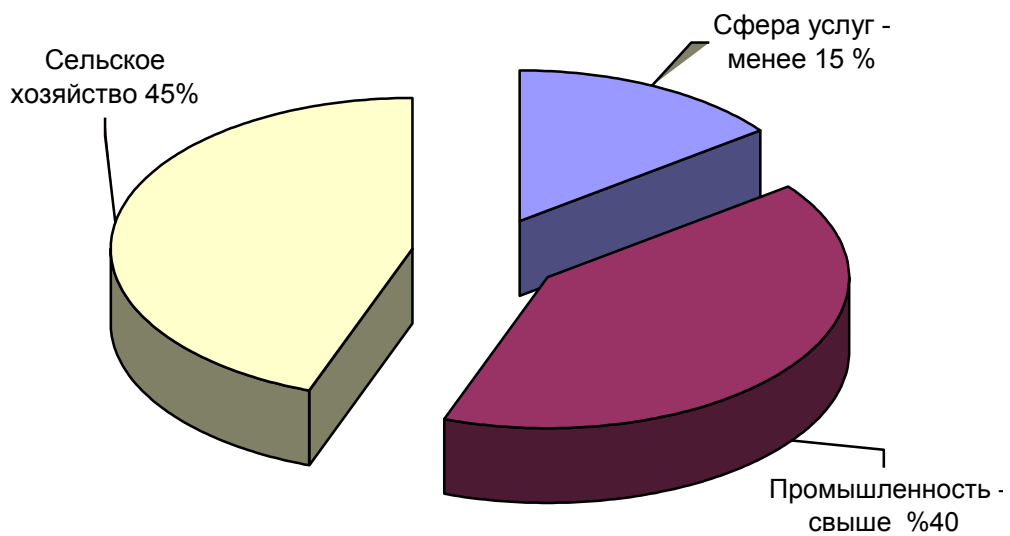


Рисунок 59 – Отраслевая структура экономики отстающих в экономическом развитии стран

Тема 9 РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ В СИСТЕМЕ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА



Рисунок 60 – Развитые страны в системе мирового хозяйства

Таблица 4 – Большая восьмерка

«БОЛЬШАЯ ВОСЬМЕРКА»				
не является международной организацией, она не основана на международном договоре, не имеет устава и секретариата. Решения «восьмёрки» не имеют обязательной силы				
2011г.	Население		ВВП по ППС	
	млн. чел.	%	млрд. долл.	%
Мир	7000	100	78852,8	100
США	314,6	4,49	15064,8	19,11
Япония	127,6	1,82	4395,6	5,57
Германия	81,8	1,17	3089,4	3,92
Великобритания	62,4	0,89	2253,5	2,86
Франция	63,5	0,91	2216,7	2,81
Россия	143,2	2,05	2376,4	3,01
Италия	60,8	0,87	1828,6	2,32
Канада	33,7	0,48	1391,1	1,76
Страны «Большой восьмёрки» вместе	887,6	12,68	32616,1	41,36

Таблица 5 – Развитые страны не входящие в «восьмерку»

РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ не входящие в восьмерку				
2011г.	Население		ВВП по ППС	
	млн. чел.	%	млрд. долл.	%
Мир	7000	100	78852,8	100
Австрия	8,4	0,12	330,5	0,42
Бельгия	11,0	0,16	414,321	0,52
Кипр	0,8	0,1	23,749	0,03
Чехия	10,5	0,15	273,070	0,34
Дания	5,5	0,078	209,141	0,26
Финляндия	5,4	0,077	198,355	0,25
Исландия	0,30	0,004	12,415	0,02
Ирландия	4,5	0,064	180,996	0,22
Южная Корея	48,5	0,692	1556,102	1,97
Люксембург	0,5	0,007	43,663	0,05
Мальта	0,4	0,006	9,3	0,01
Нидерланды	16,7	0,238	706,710	0,89
Норвегия	5,1	0,072	264,860	0,33
Португалия	10,5	0,15	247,310	0,31
Сингапур	5,2	0,074	161,9	0,2
Словакия	5,5	0,078	127,111	0,16
Словения	2,1	0,03	58,979	0,07
Испания	46,2	0,66	1413,027	1,79
Швеция	9,4	0,134	379,937	0,48
Швейцария	7,9	0,112	400,0	0,5
Андорра	0,78	0,011	4,9	0,006
Бермудские острова	0,65	0,009	5,9	0,007
Фарерские острова	0,48	0,006	2,2	0,002
Ватикан	793 чел.		-	-
Гонконг	7,1	0,101	254,2	0,32
Тайвань	23,1	0,33	383,3	0,48
Лихтенштейн	0,36	0,005	3,9	0,004
Монако	0,35	0,005	6,1	0,007
Сан-Марино	0,31	0,004	1,7	0,002

Таблица 6 – Страны «переселенческого капитализма»

СТРАНЫ «ПЕРЕСЕЛЕНЧЕСКОГО КАПИТАЛИЗМА»				
2011г.	Население		ВВП по ППС	
	млн. чел.	%	млрд. долл.	%
Мир	7000	100	78852,8	100
Израиль	7,7	0,11	218,5	0,28
Австралия	23,0	0,33	919,0	1,16
Новая Зеландия	4,4	0,06	146,0	0,18
ЮАР	49,9	0,71	505,2	0,64



Рисунок 61 – Основные признаки развитых стран

Тема 10 РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ И ИХ ОСОБЕННОСТИ



Рисунок – 62 Основные признаки развивающихся стран

РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ
 страны Азии, Африки, Латинской Америки и Океании

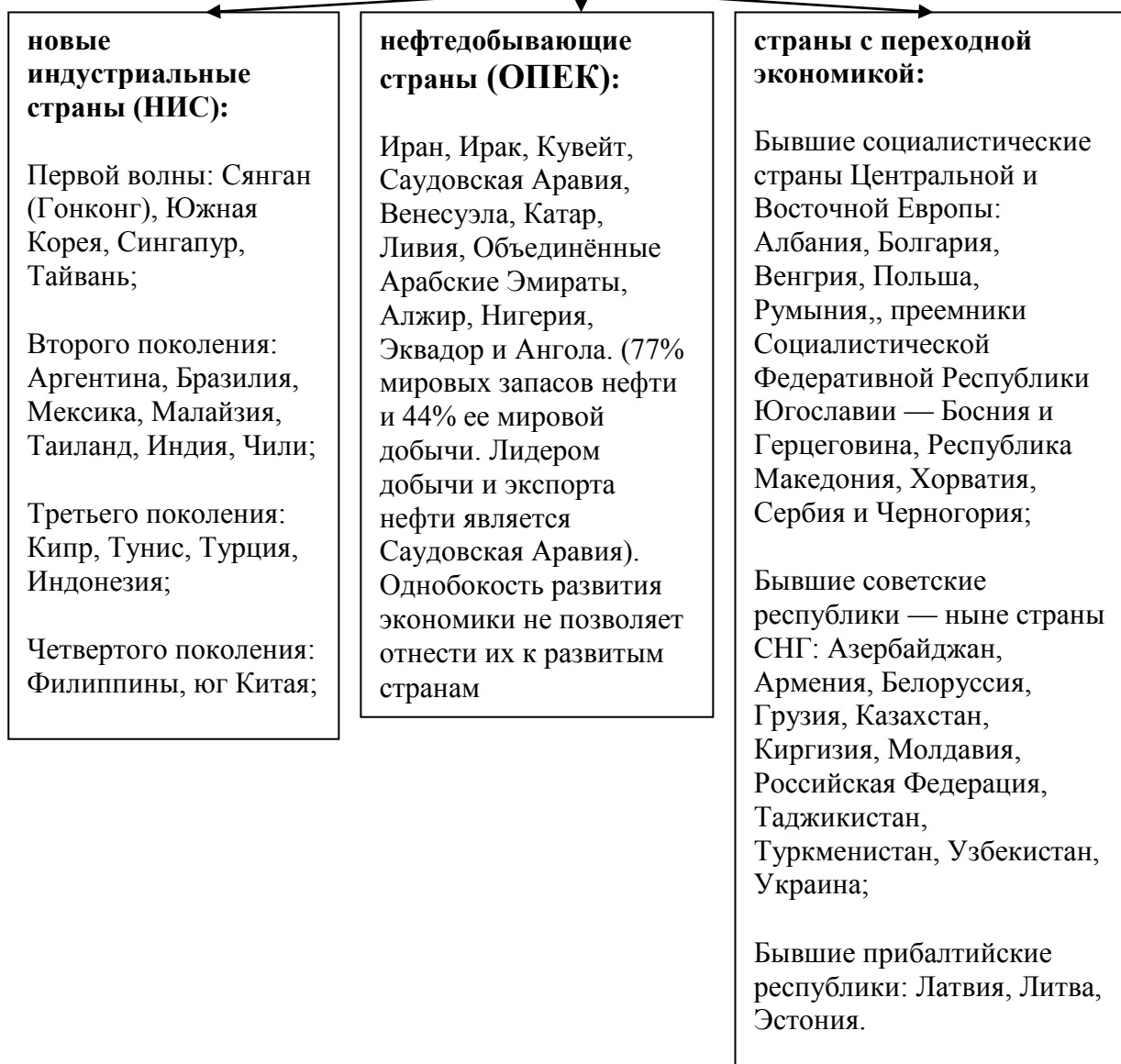


Рисунок 63 – Классификация развивающихся стран

Таблица 7 – Население и валовой внутренний продукт развивающихся стран

РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ				
более 130 стран Азии, Африки, Латинской Америки и Океании				
2011г.	Население		ВВП по ППС	
	млн. чел.	%	млрд. долл.	%
Мир	7000	100	78852.8	100
Аргентина	41,2	0,6	710.6	0,9
Бразилия	197,3	2,8	2309.1	2,9
Мексика	112,3	1,6	1659.0	2,1
Малайзия	29,4	0,4	447.5	0,6
Таиланд	65,4	0,9	622.9	0,8
Индия	1 226,0	17,5	4469.7	5,7
Чили	17,4	0,2	281.3	0,4
Тунис	10,6	0,15	101.8	0,1
Турция	74,7	1,1	1054.5	1,3
Индонезия	237,6	3,4	1122.6	1,4
Иран	76,8	1,1	930.2	1,2
Ирак	33,7	0,5	127.3	0,2
Кувейт	2,8	0,04	150.0	0,2
Саудовская Аравия	28,7	0,4	677.6	0,9
Венесуэла	29,0	0,4	369.3	0,5
Катар	1,6	0,02	181.9	0,2
Ливия	6,4	0,1	90.8	0,1
Объединённые Арабские Эмираты	4,8	0,1	261.1	0,3
Алжир	36,4	0,5	264.4	0,3
Нигерия	166,6	2,4	415.1	0,5
Эквадор	14,6	0,2	125.0	0,2
Албания	2,8	0,04	25.0	0,03
Болгария	7,3	0,1	101.6	0,1
Венгрия	9,9	0,1	196.1	0,2
Польша	38,2	0,5	766.6	1,0
Румыния	19,0	0,3	264.2	0,3
Босния и Герцеговина	3,8	0,5	31.7	0,04
Республика Македония	2,0	0,03	21.3	0,03
Хорватия	4,2	0,1	80.9	0,1
Сербия и Черногория	10,8	0,2	86.0	0,1
Азербайджан	9,2	0,2	93.1	0,1
Армения	3,2	0,1	17.9	0,02
Белоруссия	9,4	0,2	141.0	0,2
Грузия	4,4	0,1	24.2	0,03
Казахстан	16,7	0,2	214.8	0,3
Таджикистан	7,8	0,1	16.0	0,02
Узбекистан	29,6	0,4	94.1	0,1
Украина	45,5	0,7	327.9	0,4
Латвия	2,0	0,1	34.6	0,04
Литва	2,9	0,1	61.4	0,1
Эстония	1,3	0,02	26.9	0,03

Признаки наименее развитых стран

низкий уровень дохода, рассчитываемого как приблизительное среднее значение годового ВВП на душу населения за три года (менее 750 долларов США для включения в перечень, свыше 900 долларов США для исключения из перечня);

качество людских ресурсов, рассчитываемое с использованием сложного расширенного индекса реального качества жизни на основе показателей: -питания; -здоровья; -образования; -грамотности взрослого населения.

критерий экономической уязвимости, рассчитываемый с использованием сложного индекса экономической уязвимости:

- нестабильность сельскохозяйственного производства;
- нестабильность экспорта товаров и услуг;
- экономическая значимость нетрадиционных видов деятельности (доля обрабатывающей промышленности и современных услуг в ВВП);
- концентрация товарного экспорта;
- негативное влияние узости экономической базы.

Рисунок 64 – Признаки наименее развитых стран

Наименее развитые страны (НРС)

официальный термин, употребляемый в рамках ООН. В этих государствах очень низкий уровень жизни, экономика очень слабая, люди и ресурсы подвержены воздействию стихий (48 государств в них проживает 11 % населения мира. Средний ВПП на душу населения составляет около 500 долларов. Средняя ожидаемая продолжительность жизни 50 лет.).

Африка (33) Ангола Бенин Буркина-Фасо Бурунди Гамбия Гвинея Гвинея-Бисау Демократическая Республика Конго Джибути Замбия Коморские Острова Лесото Либерия Мавритания Мадагаскар Малави Мали Мозамбик Нигер Объединенная Республика Танзания Руанда Сан-Томе и Принсипи Сенегал Сомали Судан Сьерра-Леоне	Того Уганда Центральноафриканская Республика Чад Экваториальная Гвинея Эритрея Эфиопия Азия (14) Афганистан Бангладеш Бутан Вануату Йемен Камбоджа Кирибати Лаосская Народно-Демократическая Республика Мьянма Непал Самоа Соломоновы Острова Тимор-Леште Тувалу Латинская Америка и Карибский бассейн (1) Гаити
---	---

Рисунок 65 – Наименее развитые страны

Таблица 8 – Население и валовой внутренний продукт наименее развитых стран

НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ				
2011г.	Население		ВВП по ППС	
	млн. чел.	%	млрд. долл.	%
Мир	7000	100	78852.8	100
Ангола	20,1	0,3	116.0	0,2
Буркина-Фасо	17,4	0,2	21.8	0,0
Гамбия	1,8	0,03	3.7	0,0
Гвинея	10,4	0,2	11.5	0,02
Гвинея-Бисау	1,5	0,02	1.9	0,0
Демократическая Республика Конго	69,5	1,0	18.3	0,02
Замбия	13,8	0,2	21.9	0,03
Лесото	2,2	0,02	3.6	0,0
Либерия	3,4	0,1	1.8	0,0
Мавритания	3,6	0,1	7.2	0,0
Мадагаскар	21,9	0,3	20.6	0,03
Мали	14,5	0,2	18.3	0,03
Мозамбик	23,7	0,3	23.9	0,03
Нигер	16,6	0,2	11.9	0,0
Руанда	10,7	0,2	13.4	0,0
Сан-Томе и Принсипи	0,2	0,0	0.3	0,0
Сомали	9,7	0,2	5,5	0,0
Судан	8,2	0,2	97.3	0,1
Сьерра-Леоне	6,1	0,1	5.0	0,0
Того	5,7	0,1	6.3	0,0
Центральноафриканская Республика	4,5	0,1	3.6	0,0
Чад	11,2	0,2	19.7	0,03
Эфиопия	82,1	1,2	25,1	0,03
Афганистан	33,3	0,5	30.0	0,04
Бангладеш	152,5	2,2	282.9	0,4
Йемен	25,5	0,4	63.3	0,1
Камбоджа	14,4	0,2	32.9	0,04
Лаосская Народно-Демократическая Республика	6,3	0,1	17.4	0,02
Мьянма	48,7	0,7	82.8	1,2
Непал	31,0	0,4	37.7	0,04
Соломоновы Острова	0,6	0,0	1.7	0,0
Гаити	10,2	0,2	12.4	0,02

Тема 11. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

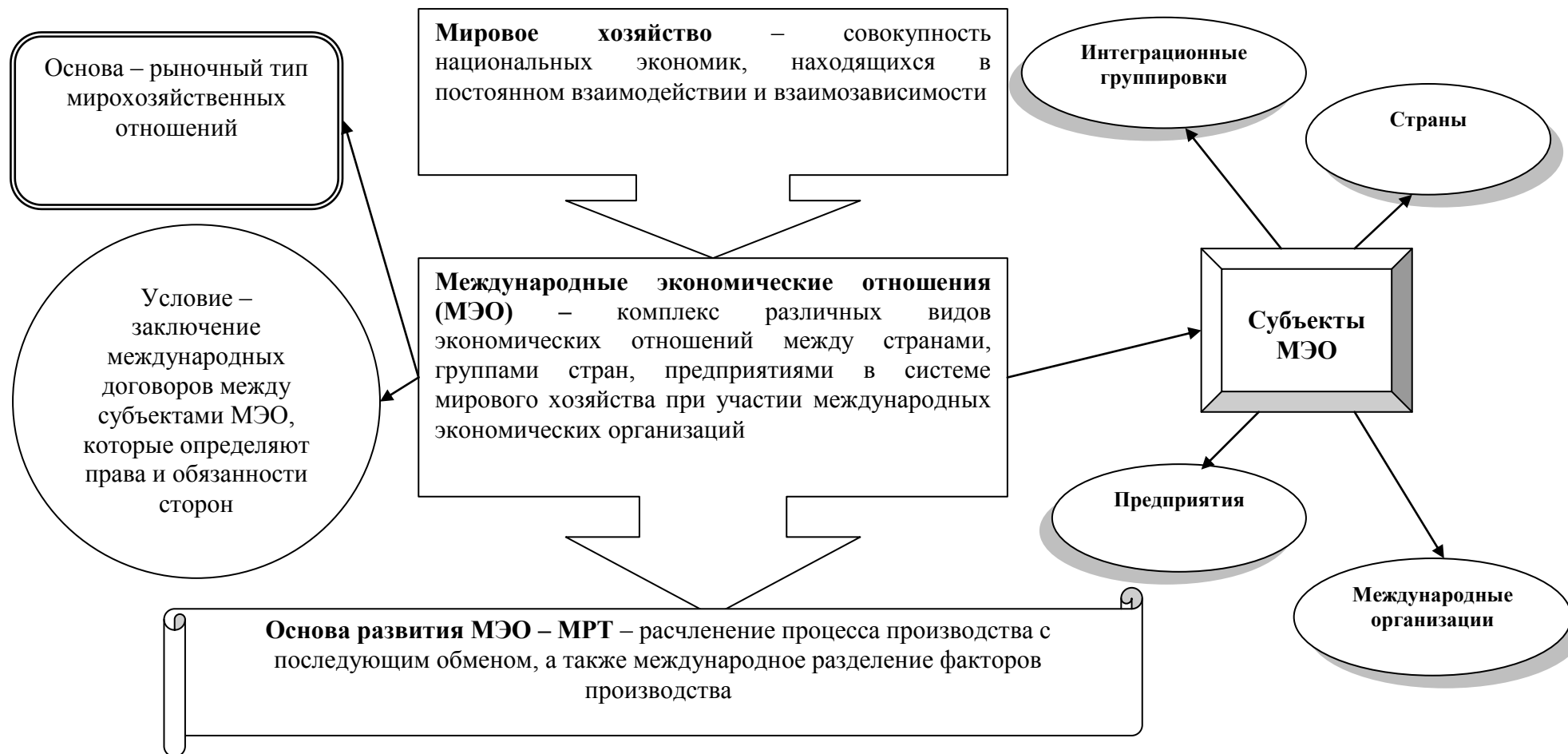


Рисунок 66 – Международные экономические отношения: состав, структура и типология

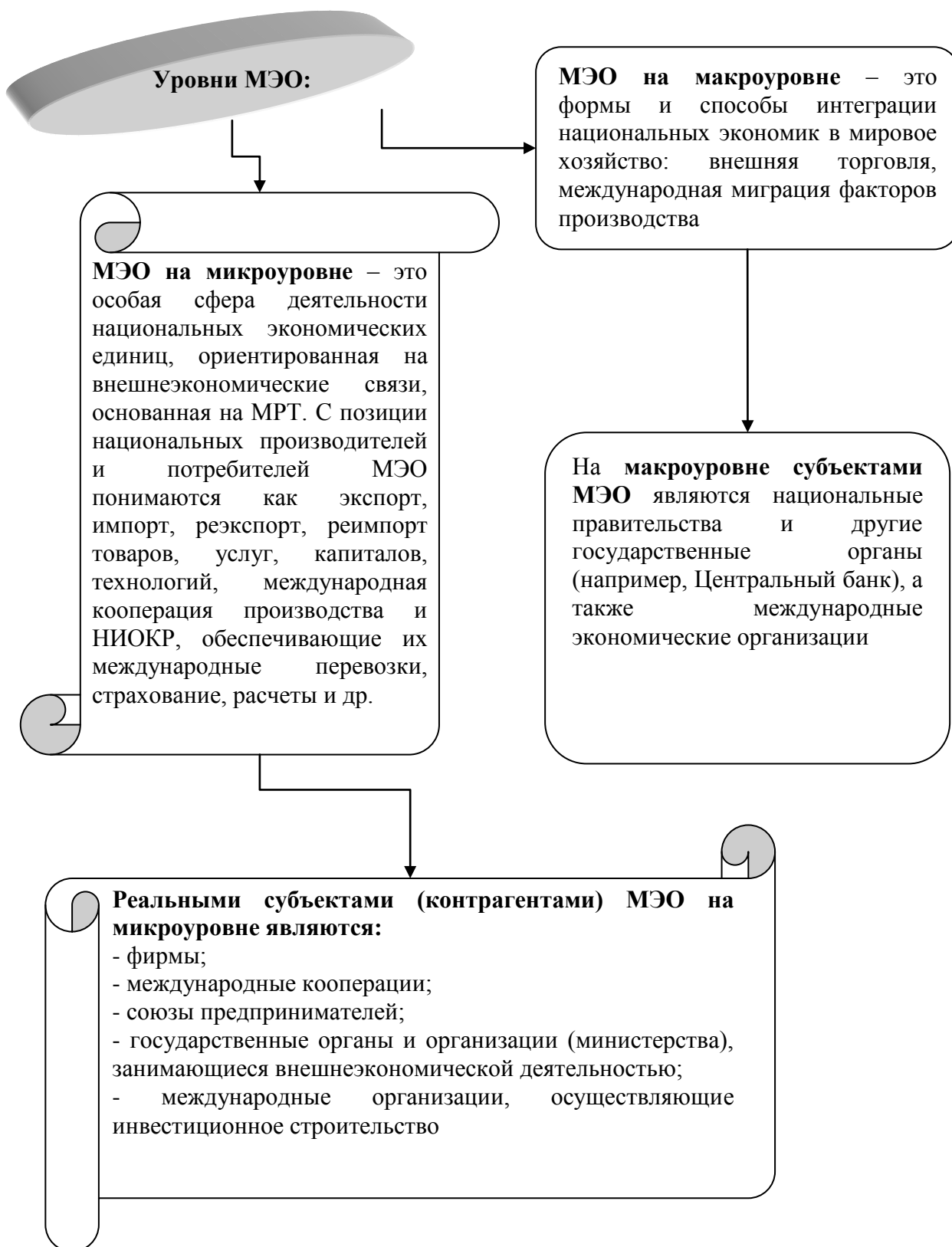


Рисунок 67 – Уровни и субъекты МЭО



Рисунок 68 – Предпосылки развития МЭО на страновом и международной уровне

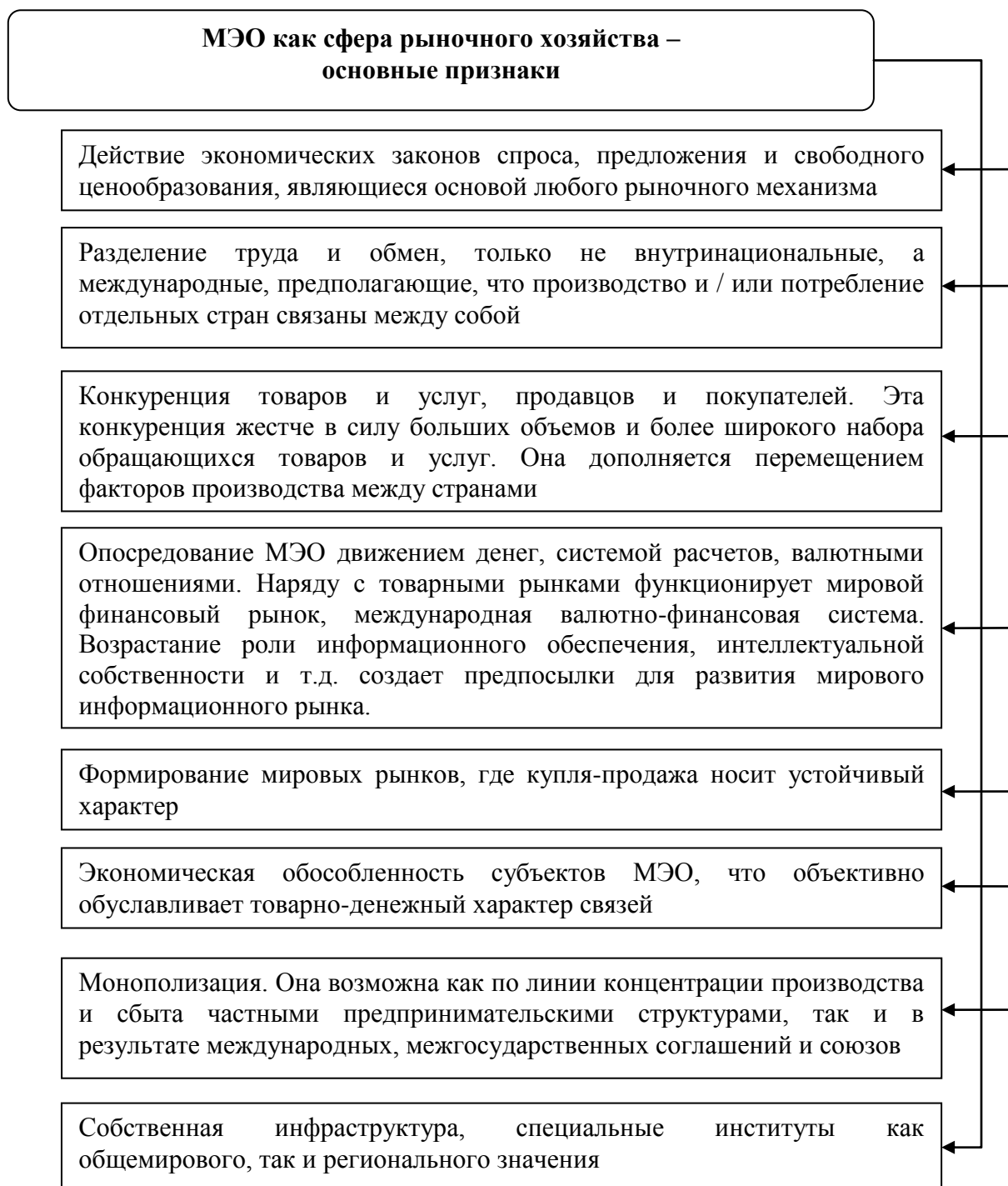


Рисунок 69 – МЭО как сфера рыночного хозяйства – основные признаки



Последствия изменений в мировой экономике для МЭО:

- Изменение характера экономических отношений между странами: они все больше входят за рамки двусторонних и приобретают характер многосторонних отношений (оказывают влияние на систему мирового хозяйства);
- Инициация процессов качественной перегруппировки государств (и сил) на мировой арене;
- Существенное изменение принципов формирования экономических и торговых союзов и блоков государств;
- Усиление борьбы между отдельными звеньями МЭО;
- Ось политического соперничества Восток-Запад все явственнее преобразуется в экономическую ось Центр-Периферия с укреплением связей Центр-Центр и Периферия-Периферия

Рисунок 70 – Условия развития современных международных экономических отношений и последствия изменений в мировой экономике для МЭО

Тема 12. МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ

Мировая торговля (МТ) – это одностороннее перемещение за границу товарно-материальных ценностей в обмен на денежные потоки

Заинтересованность отдельных стран в расширении своих международных торговых связей объясняется:

- Потребностями сбыта продукции на внешних рынках;
- Необходимостью получения отдельных товаров извне;
- Стремлением извлечь более высокую прибыль в связи с использованием дешевой рабочей силы и сырья других стран;

Современные особенности мировой торговли:

- Рост объемов международной торговли товарами и услугами резко возрастает под влиянием НТР.
- Изменения в географическом распределении мировой торговли, что проявляется в сокращении удельного веса в ней развивающихся стран и возрастании удельного веса РСРЭ.
- Изменения в товарной структуре мирового экспорта под воздействием НТР в сторону увеличения обмена наукоемкой продукцией и услугами.
- Неравномерность развития внешнеторгового оборота, исчисленного на душу населения.
- Появление новых отраслей и производств и растущая зависимость ряда стран от импорта некоторых видов продукции. Тенденция к увеличению импортной зависимости стран.
- Мировая торговля постепенно утрачивает изначально присущие ей черты простой реализации на внешнем рынке определенного излишка продукции и все более сводится к заранее согласованным поставкам товаров между кооперирующимися предприятиями разных стран

Показатели состояния и развития МТ:

- стоимостной и физический объем мирового товарооборота;
- общая товарная и географическая структура мирового товарооборота;
- уровень специализации и индустриализации экспорта;
- коэффициенты эластичности МТ, экспорта, импорта, условия торговли;
- экспортная и импортная квоты;
- сальдо торгового баланса

Рисунок 71 – Мировая торговля как форма МЭО – сущность и современные особенности

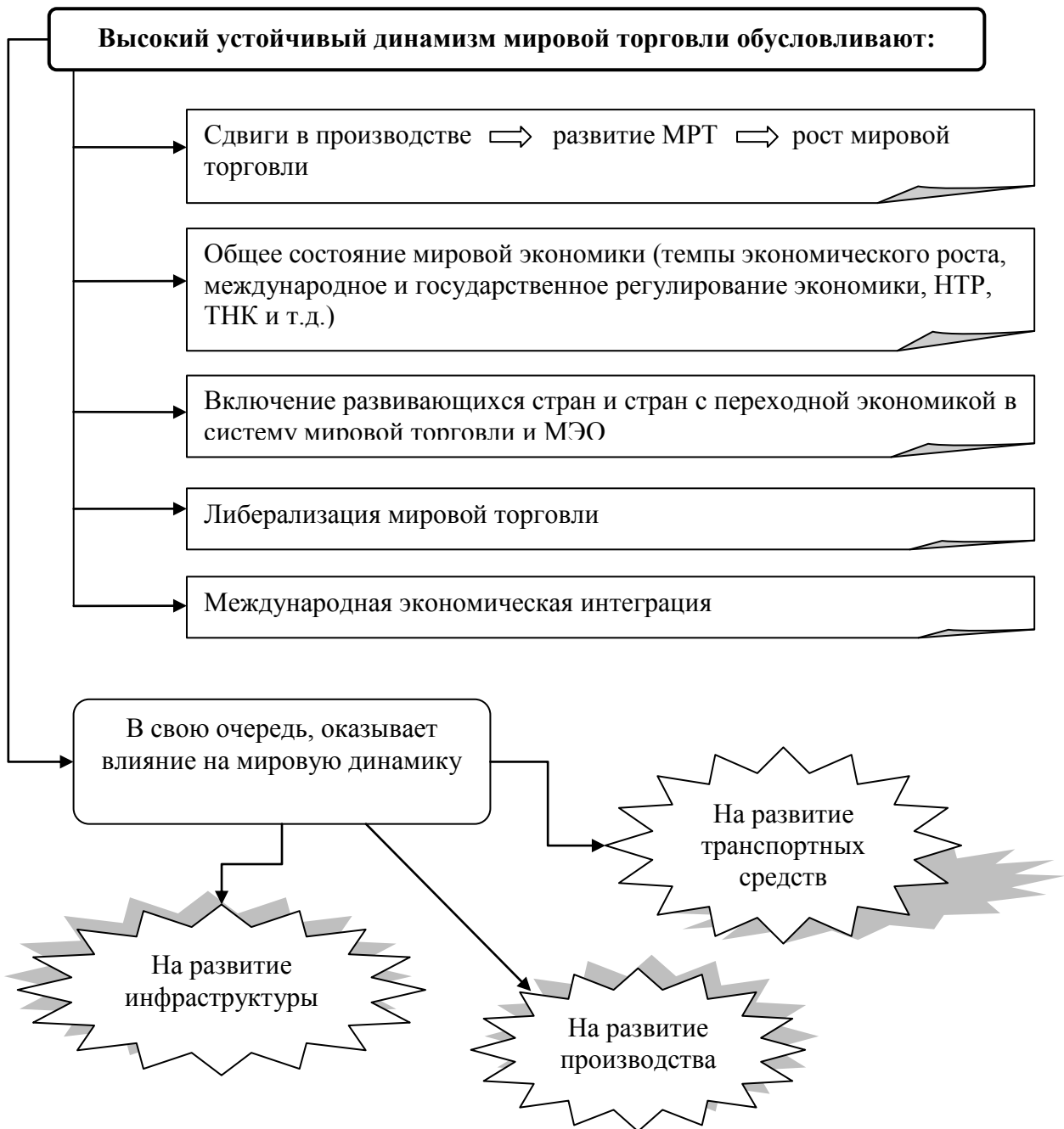


Рисунок 72 – Взаимосвязи мировой торговли и мировой экономики

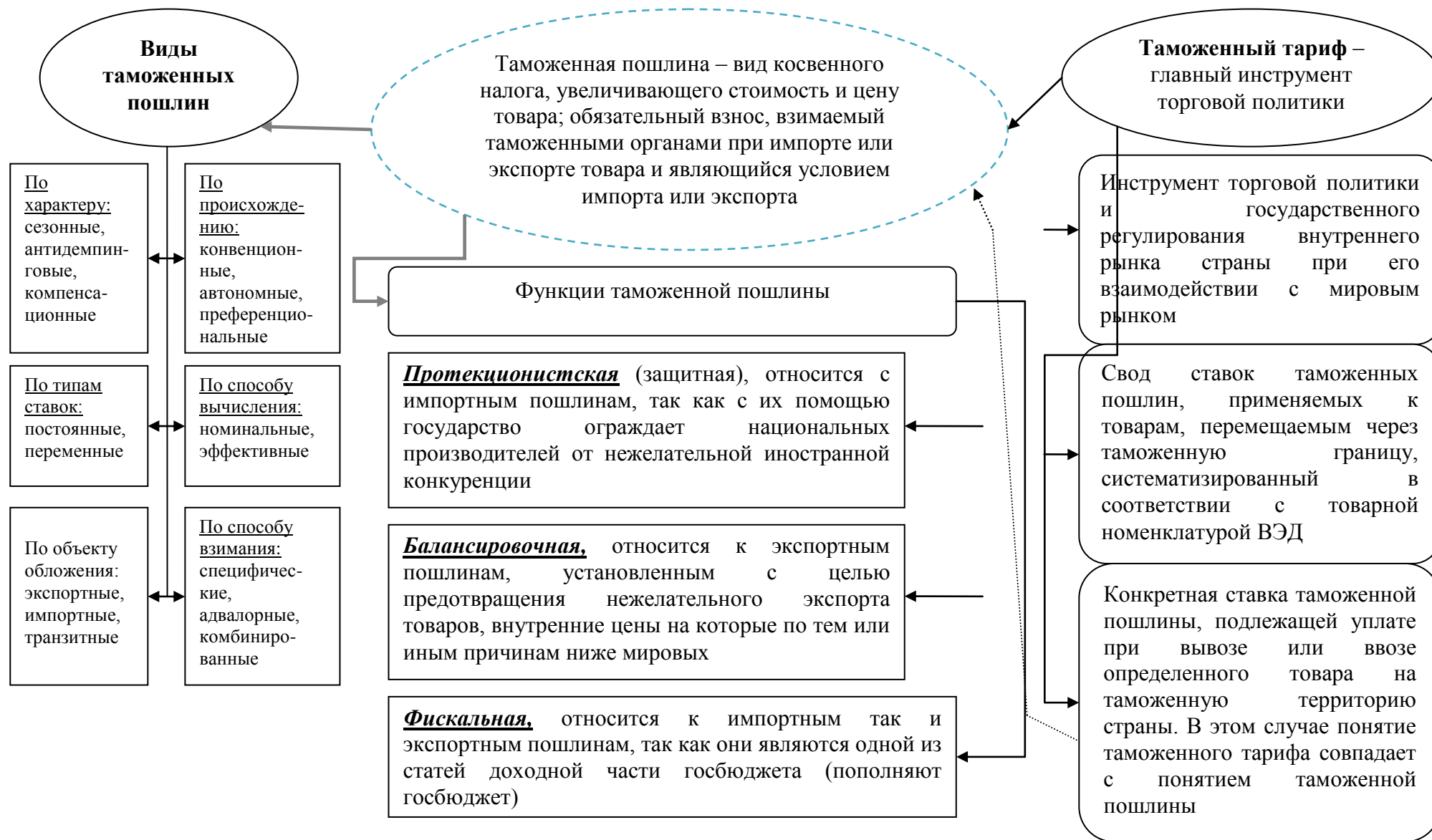


Рисунок 73 – Тарифные меры таможенного регулирования внешней торговли

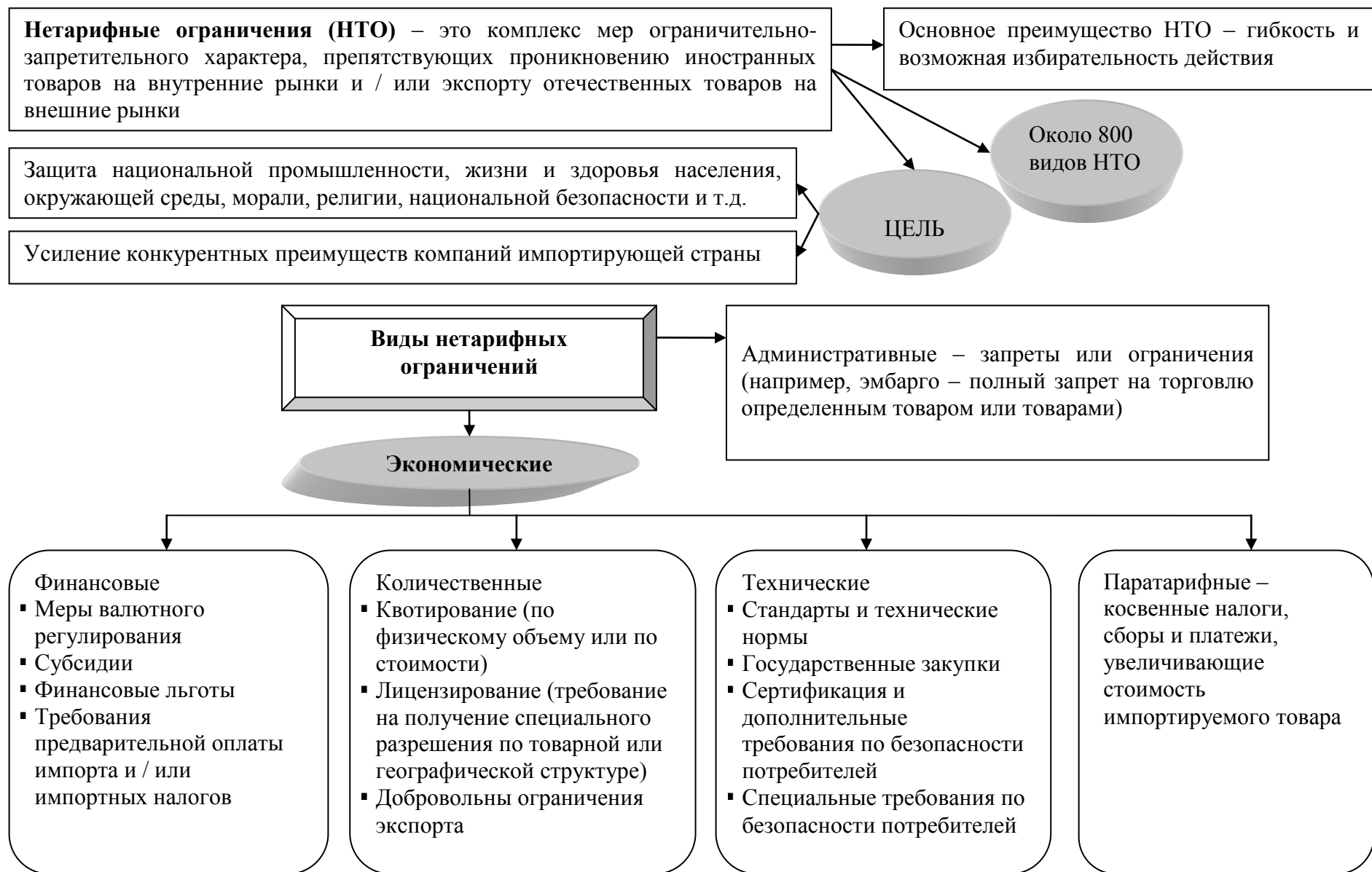


Рисунок 74– Нетарифные меры регулирования внешней торговли



Рисунок 75 – Демпинг

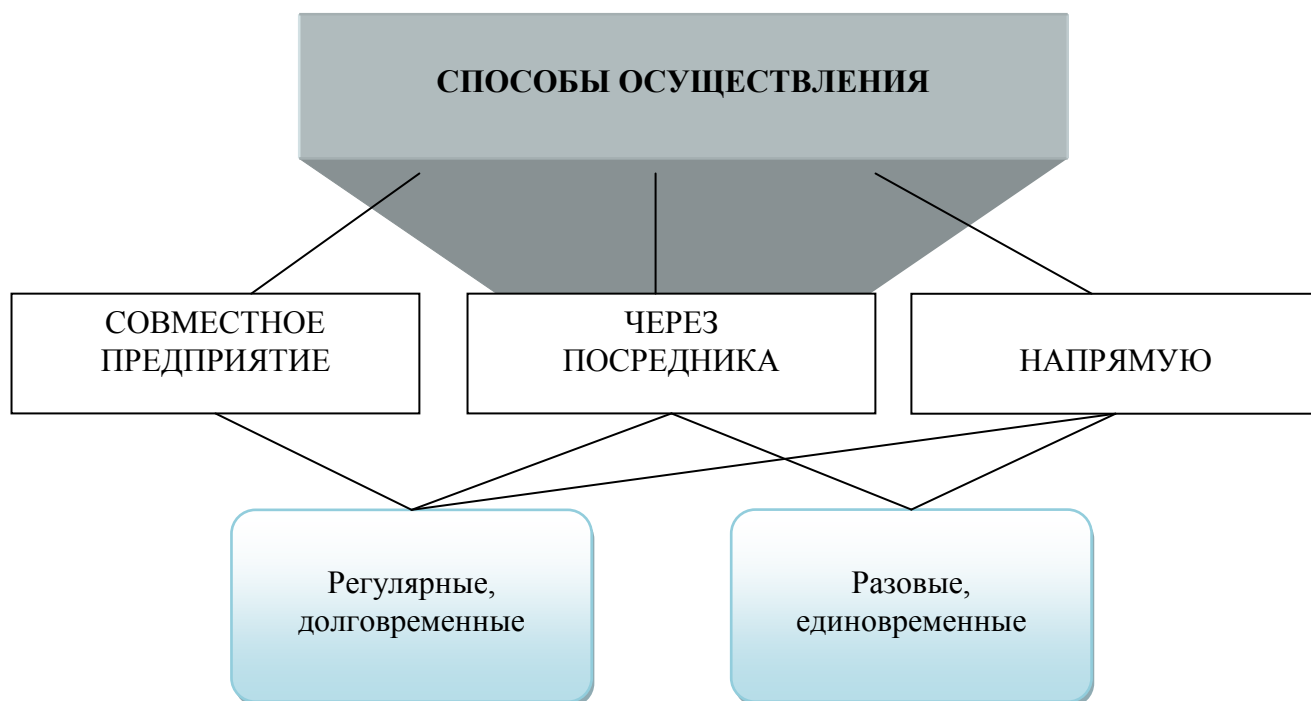
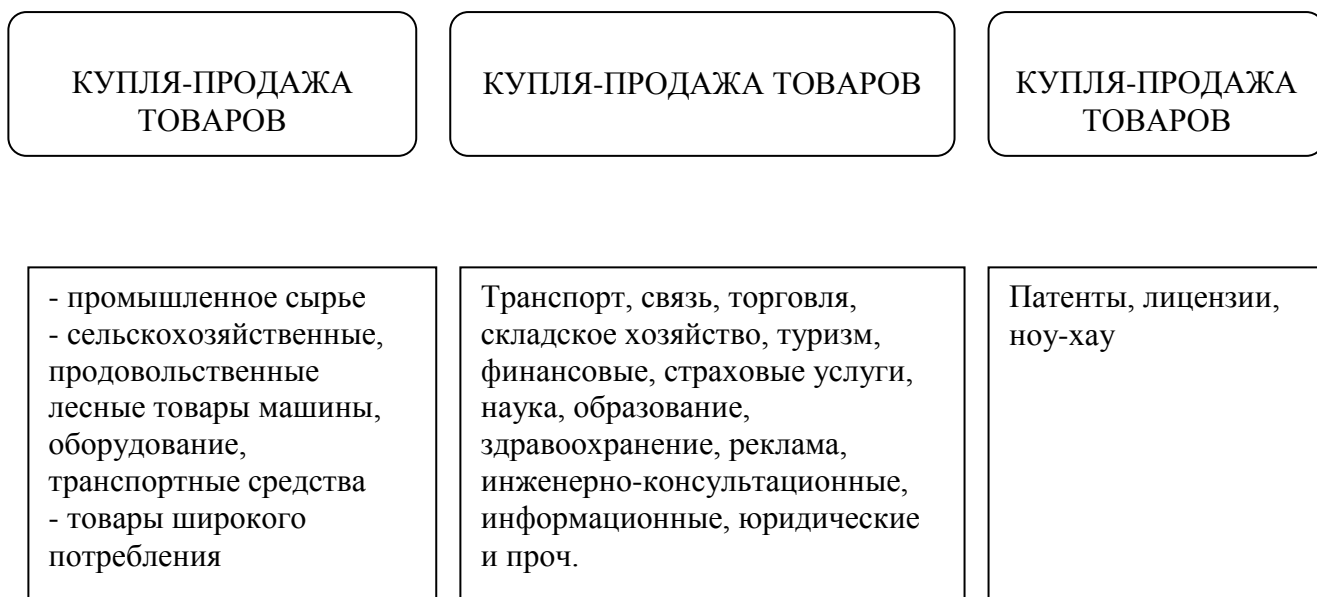


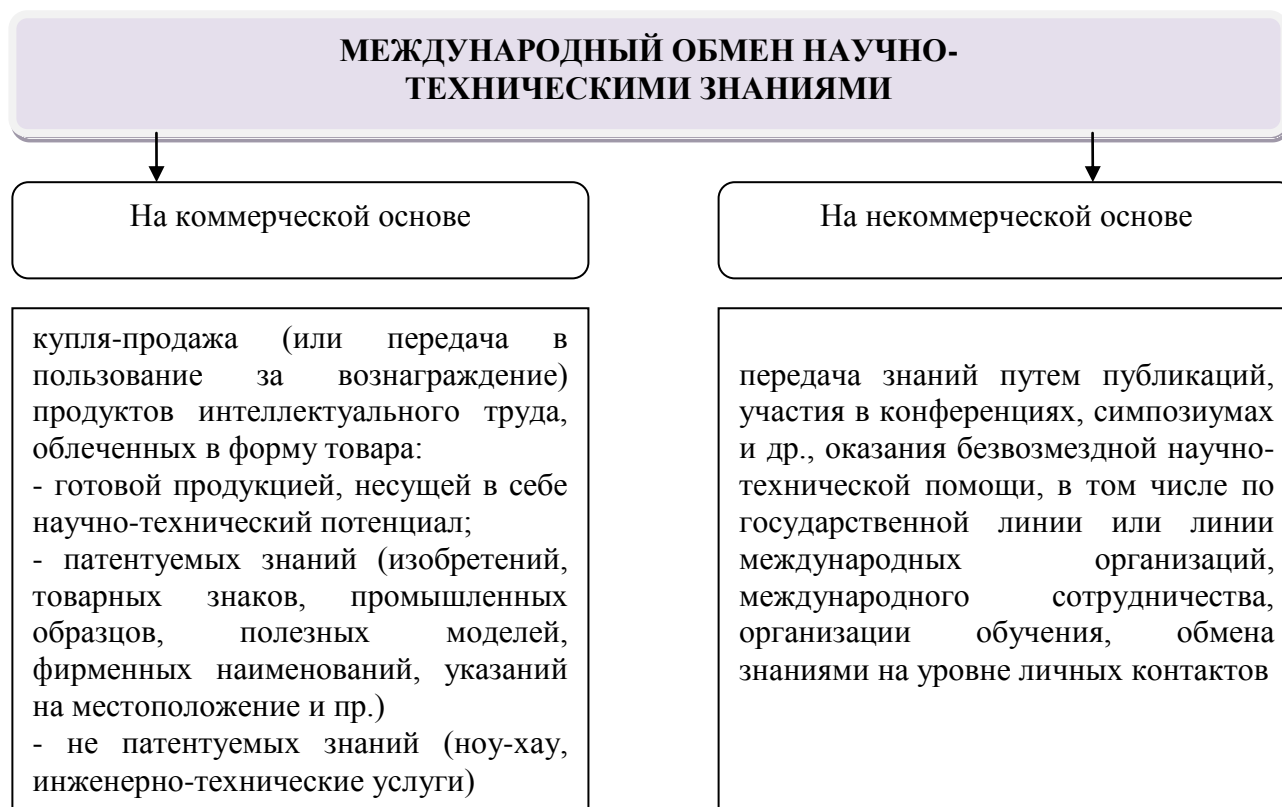
Рисунок 76 – Международные торговые сделки

«Услуга есть любое мероприятие или выгода, которые одна из сторон может предложить другой и которые в основном неосвязаемы и не приводят к завладению чем-либо. Производство услуг может быть (а может не быть) связано с товаром и его материальной форме»

Ф. Котлер



Рисунок 77 – Международная торговля услугами



Основные характеристики состояния и развития международного обмена научно-техническими знаниями

1. Объективный характер
2. Монополизация научно-технических знаний
3. Активизация внутрикорпорационных связей
4. Рост участия мелких и средних фирм (венчурных или рискованных)
5. Усиление противоречий и соперничества
6. Противоречивость результатов деятельности ТНК в развивающихся странах

Рисунок 78 – Международный обмен научно-техническими знаниями

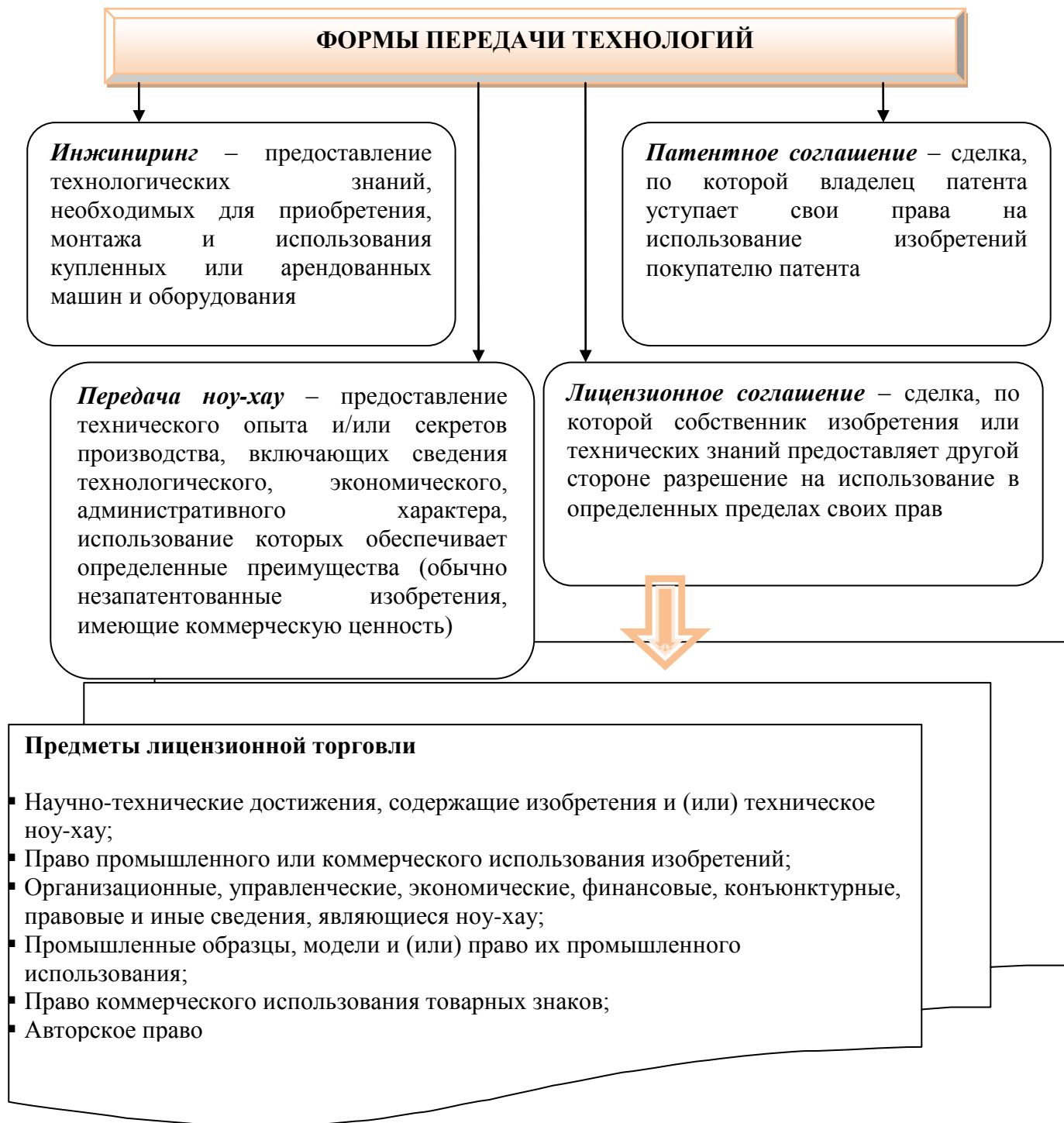


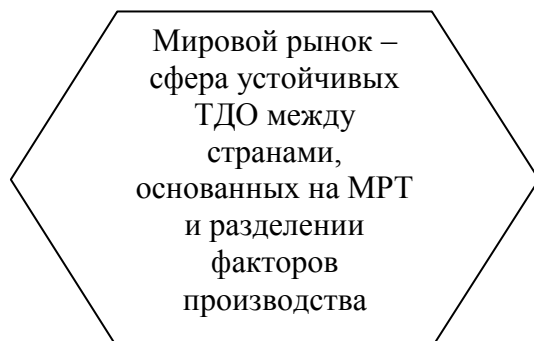
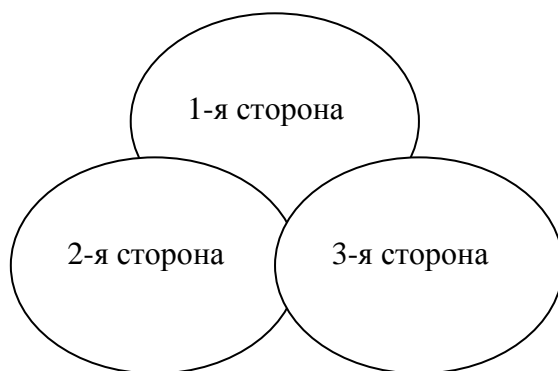
Рисунок 79 – Международный обмен научно-техническими знаниями

Тема 13. МИРОВОЙ РЫНОК

Основа мирового рынка

- международное разделение труда;
- взаимовыгодность обмена

Мировой рынок – это сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на МРТ и разделении факторов производства



Внутренний рынок – форма хозяйственного общения, при которой предназначенное для продажи сбывается самими товаропроизводителями внутри страны;

Национальный рынок – внутренний рынок, часть которого ориентируется на иностранных потребителей;

Международный рынок – часть национальных рынков, которая непосредственно связана с зарубежными рынками

Рисунок 80 – Сущность и эволюция мирового рынка

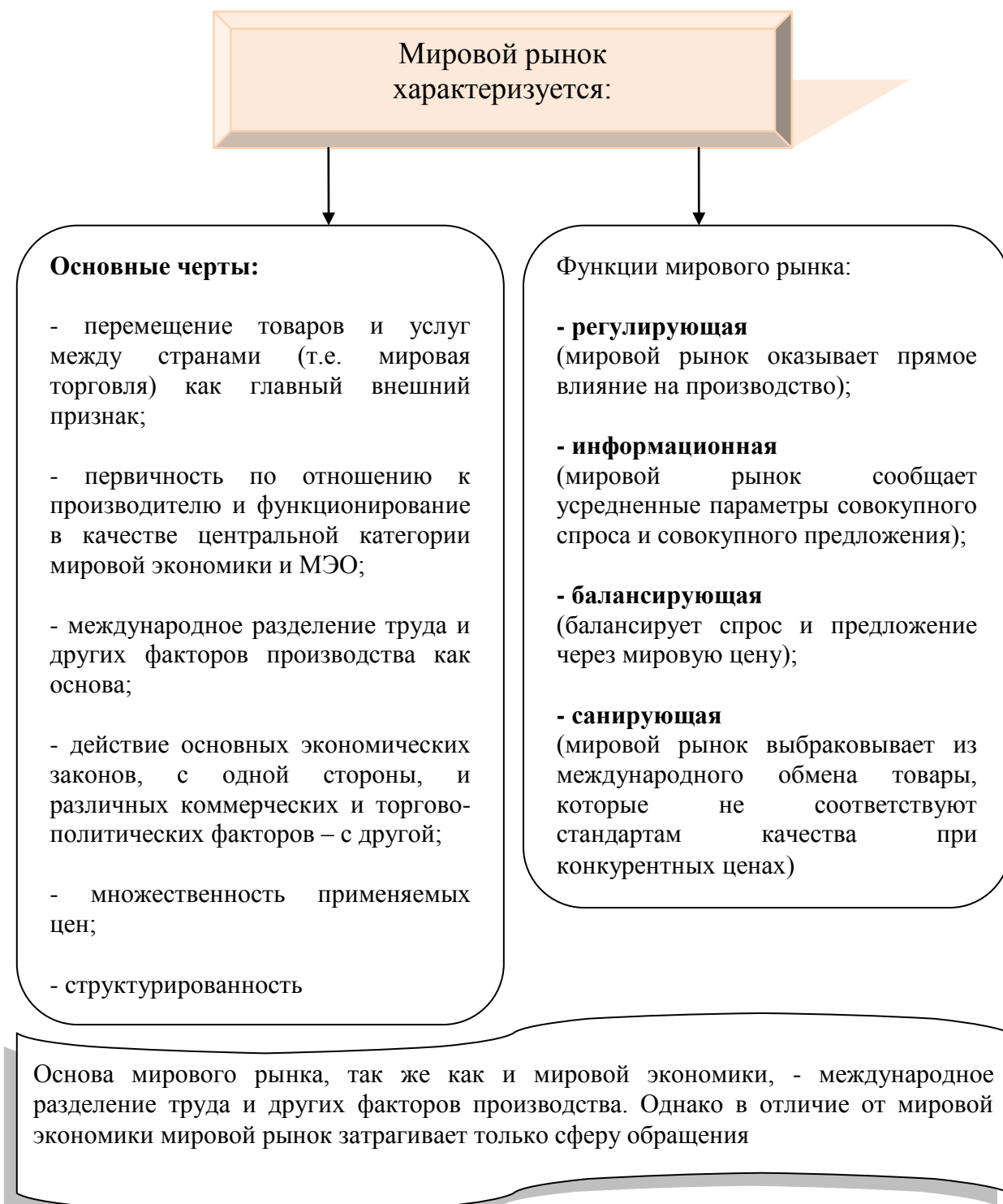


Рисунок 81 – Основные черты и функции мирового рынка



Рисунок 82 – Структура и механизм мирового рынка



Рисунок 83 – Конъюнктура мирового рынка, виды и факторы, ее определяющие



Рисунок 84 – Внешнеторговая политика и ее принципы

МИРОВЫЕ ЦЕНЫ

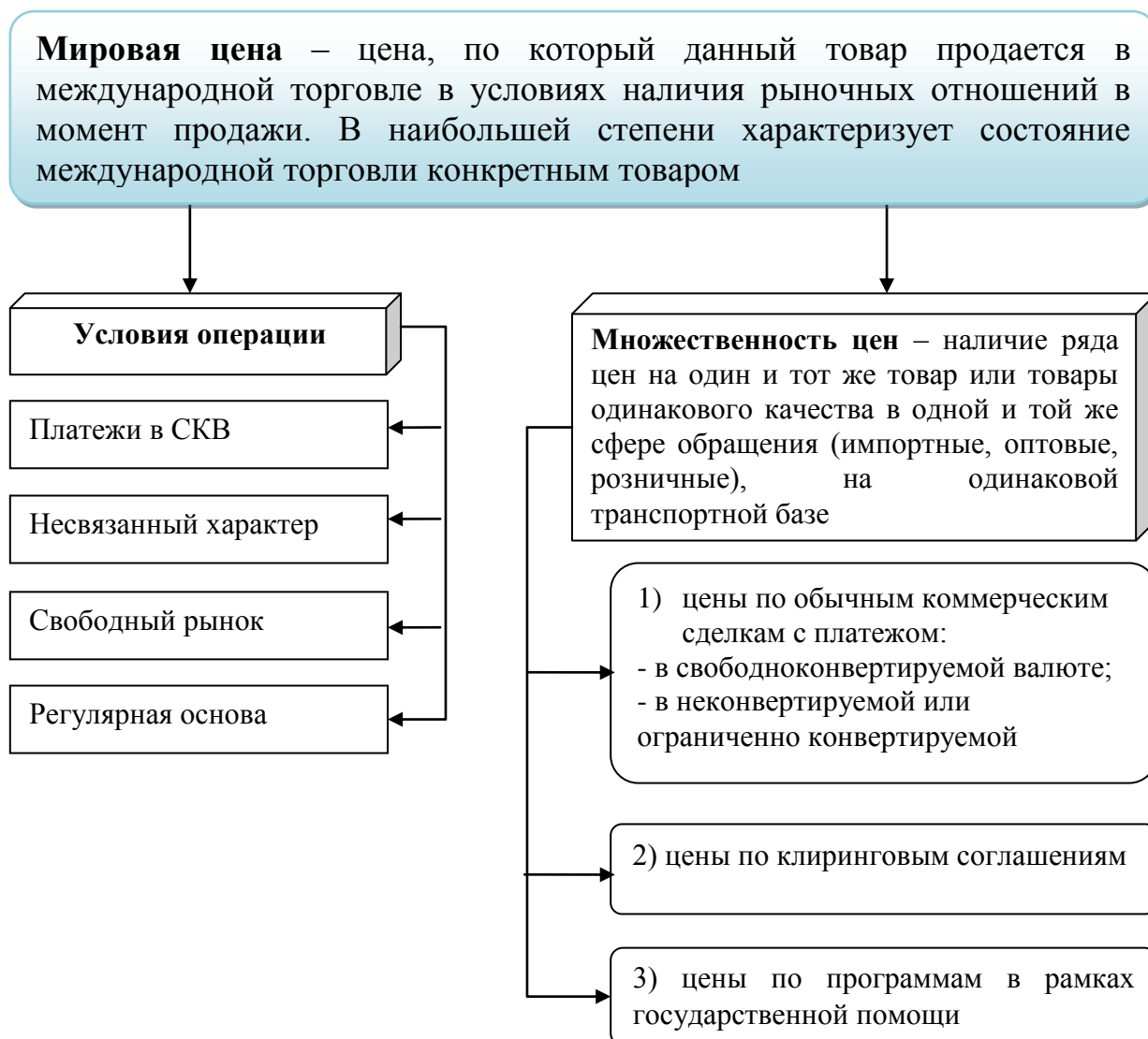


Рисунок 85 – Мировые цены: определение и основные характеристики

ЦЕНА товара в мировой торговле – это количество денежных единиц в определенной валюте, которое должен заплатить покупатель продавцу за весь товар (единицу товара) на согласованных базисных условиях поставки

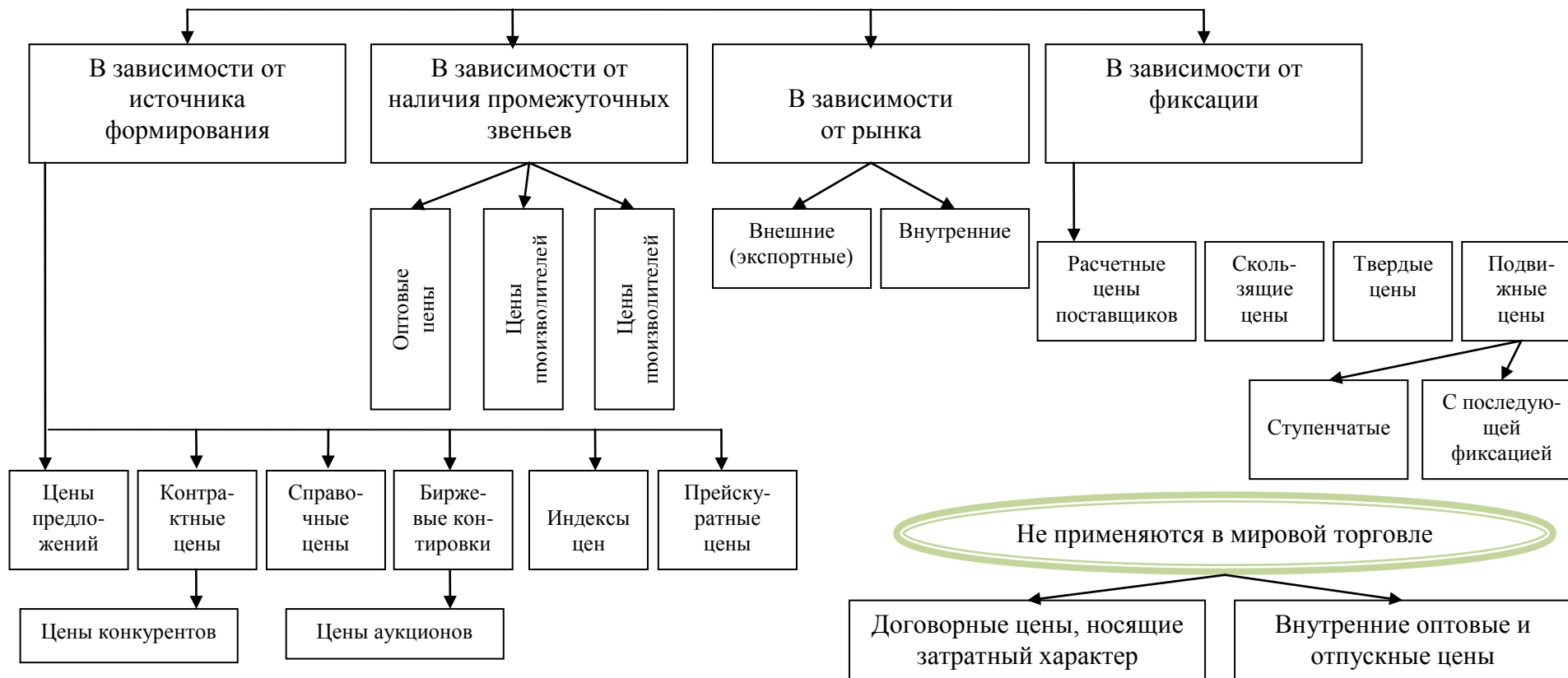


Рисунок 86 – Особенности формирования цен на мировом рынке

Тема 14. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ КАПИТАЛА

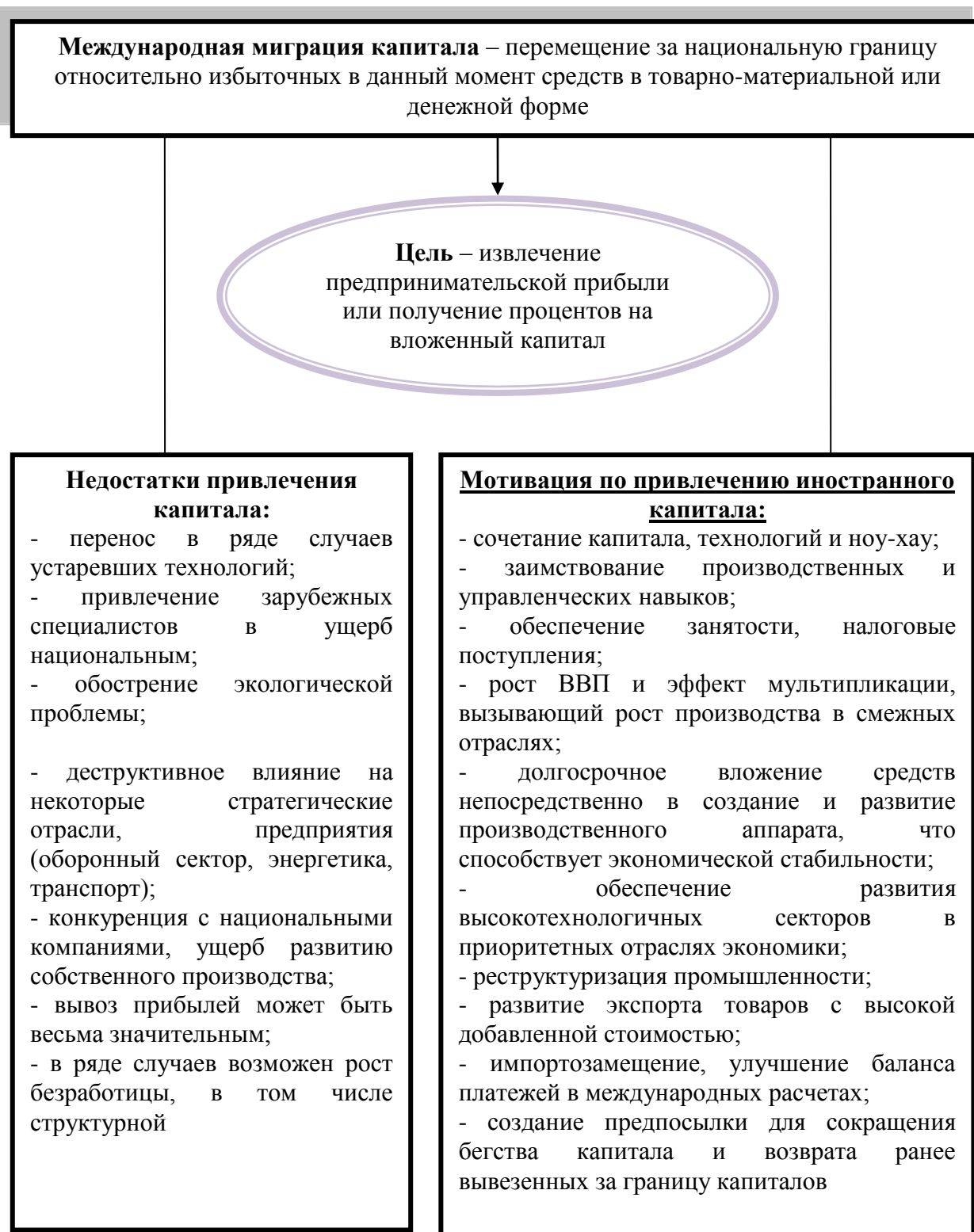


Рисунок 87– Международная миграция капитала: сущность, цель, мотивация и недостатки

ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО ДВИЖЕНИЯ КАПИТАЛА

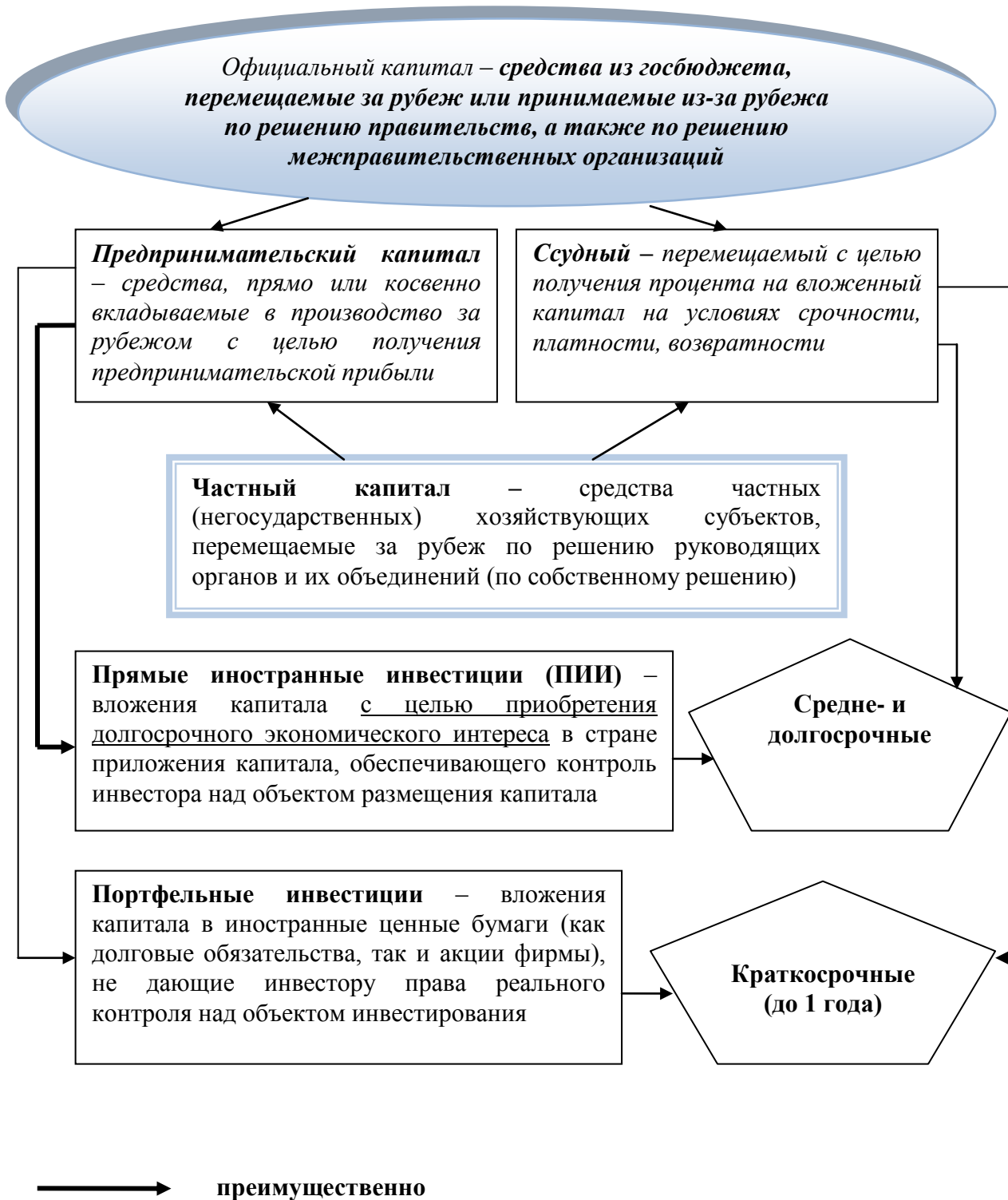


Рисунок 88– Формы международного движения капитала

Современные особенности прямых иностранных инвестиций:

1. Транснациональные корпорации (ТНК) как основной источник этих инвестиций.
2. Опережающие темпы роста прямых иностранных инвестиций (по сравнению с темпами роста валового продукта, промышленного производства и международной торговли).
3. Ведущие промышленно развитые страны как основные экспортеры капитала (при сокращении доли США и росте доли Японии).
4. Малые и средние страны (Швейцария, Нидерланды, Швеция, Канада, Австралия и др.) как крупные экспортеры капитала.
5. Вторая (зарубежная) экономика развитых стран.
6. Рост прямых иностранных инвестиций ряда развивающихся стран (Бразилия, Мексика, Индия, Южная Корея, Саудовская Аравия и др.)
7. Ведущие промышленно развитые страны (особенно США и страны ЕС) как преобладающая сфера приложения иностранного капитала.
8. Преимущественный рост ПИИ в обрабатывающей промышленности, особенно в передовых, наукоемких отраслях.
9. Растущая роль ПИИ в отношениях между тремя центрами мировой экономики и другими странами (в том числе между этими центрами и странами с переходной экономикой.)
10. Свободное перемещение в современном экономическом пространстве (либерализация), повышенная мобильность.
11. Преимущественный рост ПИИ по сравнению с мировым производством.
12. Национальный уровень функционирования.
13. Национальное и межгосударственное регулирование.
14. Изменяется соотношение между центрами притяжения мировых инвестиций: индустриальные страны стали нетто-импортерами капитала; привлечение и вывоз ПИИ развивающимися странами; активизация перемещения капитала между странами с переходной экономикой; усиливается конкуренция за привлечение иностранного капитала

Рисунок 89 – Современные особенности прямого иностранного инвестирования



Рисунок 90 – Регулирование миграции капитала

ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ИМПОРТА КАПИТАЛА С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ СТРАН РЕЦИПИЕНТОВ

Положительные последствия:

1. Содействие социально-экономическому росту страны-реципиента (как количественному, так и качественному)
2. Создание новых рабочих мест и снижение уровня безработицы
3. Доступ к новым технологиям, современным методам менеджмента и маркетинга, ускорение в стране НТП
4. Улучшение состояния платежного баланса

Отрицательные последствия:

1. Возможно вытеснение местного бизнеса из прибыльных отраслей
2. Проталкивание на рынок страны-реципиента товаров, уже прошедших свой жизненный цикл, а также снятых с производства в результате выявленных недоброкачественных свойств
3. Загрязнение окружающей среды
4. Определенная экономическая и политическая зависимость от страны-экспортера
5. Импорт ссудного капитала ведет к увеличению внешней задолженности
6. Возможно нарушение стабильности национальной валюты и общей финансово-экономической ситуации страны
7. Возможная потеря страной-реципиентом налоговых поступлений и таможенных сборов из-за использования международными корпорациями трансфертных цен

Основные положительные последствия международной миграции капитала (ММК)

1. ММК способствует росту конкурентоспособности прежде всего компаний – экспортеров капитала (преимущественно предпринимательского) и в конечном счете национальной экономики страны – экспортера капитала (как правило, в долгосрочном плане)
2. ММК – одно из важнейших условий формирования и развития МРТ, что способствует интенсификации международной специализации и кооперирования производства
3. ММК увеличивает объемы взаимного товарообмена между странами, в том числе промежуточными продуктами между филиалами ТНК, стимулируя развитие мировой торговли
4. В условиях глобализации МЭ и интеграции финансовых рынков обеспечивается международное воспроизводство капитала, повышается эффективность механизма международных экономических связей

Рисунок 91 – Положительные и отрицательные последствия импорта капитала с точки зрения стран-реципиентов в мировой экономики



Рисунок 92 – Классификация составляющих инвестиционного климата страны

Тема 15. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

Международная миграция рабочей силы – это процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения, определяющихся соотношением спроса и предложения на рынке труда

Основные виды:

- переселенцы – лица, переезжающие в другую страну на постоянное место жительства;
- работающие по контракту – работающие со строго ограниченным сроком пребывания в принимающей стране;
- профессионалы – лица с высоким уровнем теоретической подготовки и соответствующим опытом практической работы;
- нелегальные мигранты – лица, выезжающие в принимающую страну или остающиеся в ней на незаконных основаниях;
- вынужденные мигранты – лица, перемещающиеся за пределы национальных границ по вынужденным обстоятельствам

Основные причины:

1. Экономические

- различия в уровне экономического развития отдельных стран;
- наличие национальных различий в размерах заработной платы;
- наличие безработицы;
- международное движение капитала и функционирование международных корпораций.

2. Социальные

3. Политические

Основные показатели:

- масштабы выбытия – число эмигрантов, выбывших за рубеж из страны за определенный период времени с целью трудоустройства;
- масштаб прибытия – число иммигрантов, прибывших за определенный период;
- сальдо миграции – чистая миграция, или разница между числом прибыли и числом выбытия в стране за определенный период;
- валовая миграция – общая миграция, или сумма числа прибывших и числа выбывших в стране (регионе) за определенный период

Основные элементы:

- иммиграция – перемещение трудоспособного населения из-за рубежа в данную страну;
- эмиграция – перемещение трудоспособного населения из данной страны за рубеж;
- реэмиграция – возвращение эмигрантов на постоянное место жительства

Рисунок 93 – Международная миграция рабочей силы – причины, элементы, виды, показатели

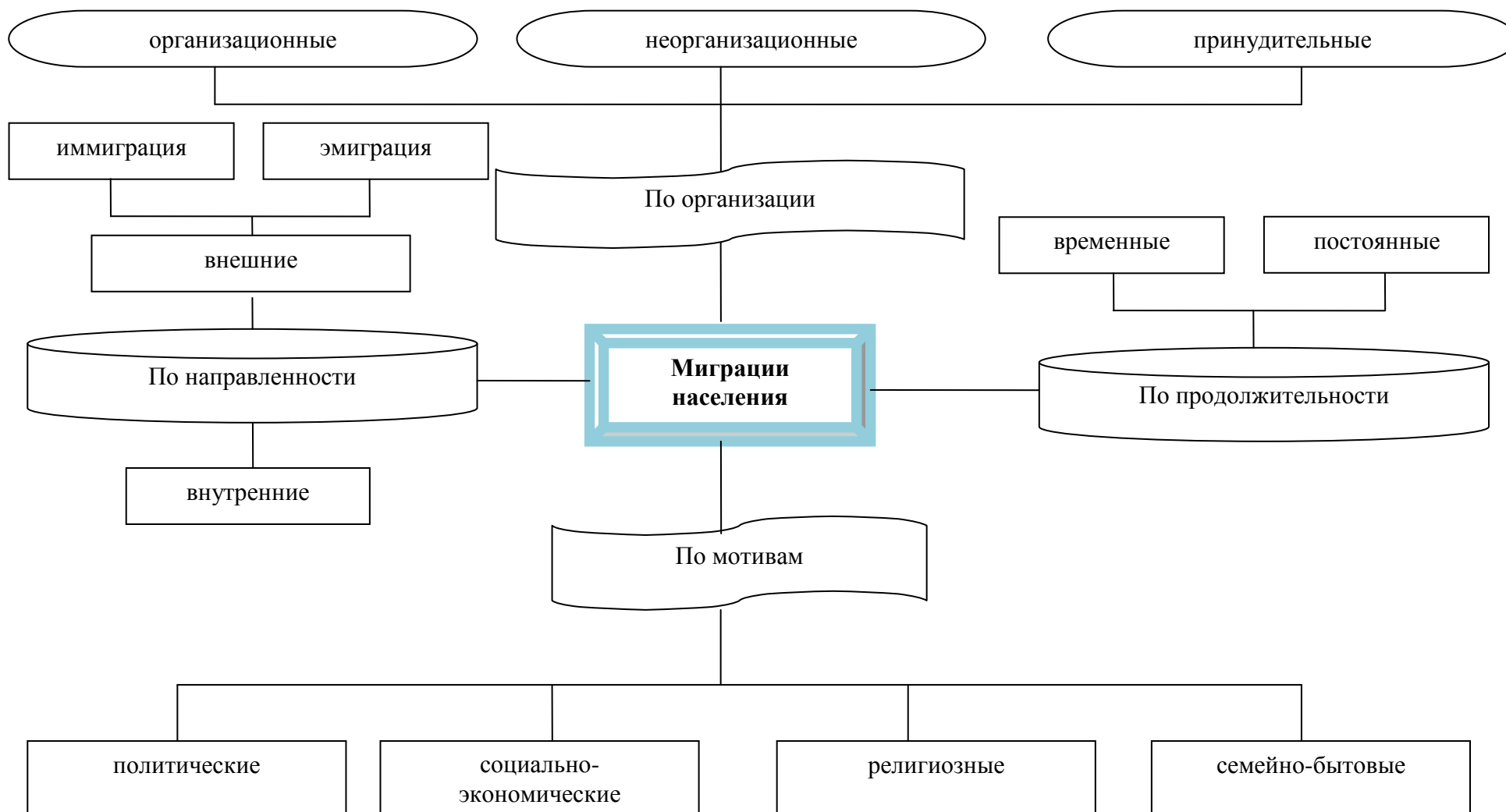


Рисунок 94 – Структура миграции трудовых ресурсов по организации, направленности, продолжительности и мотивам

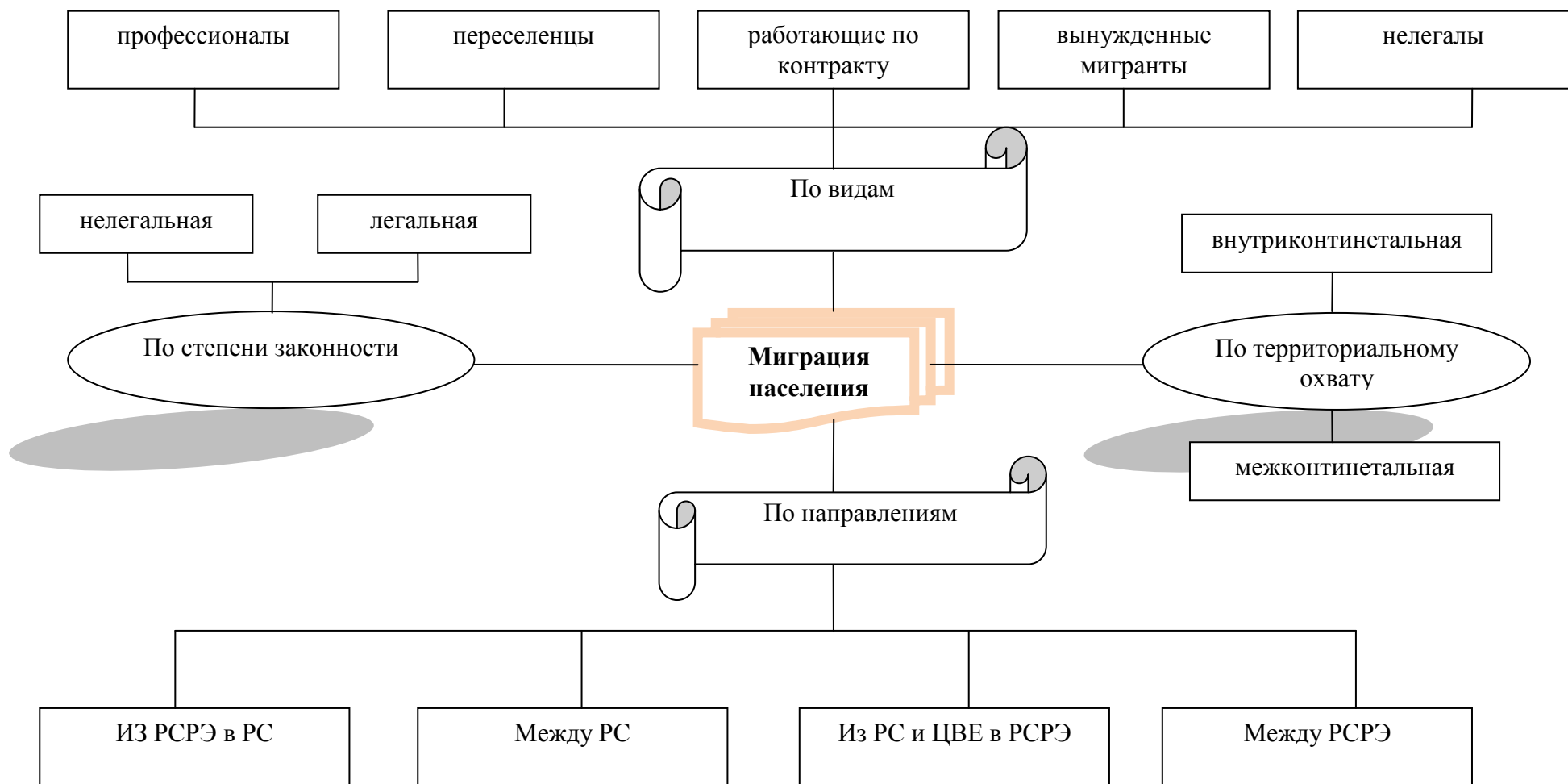
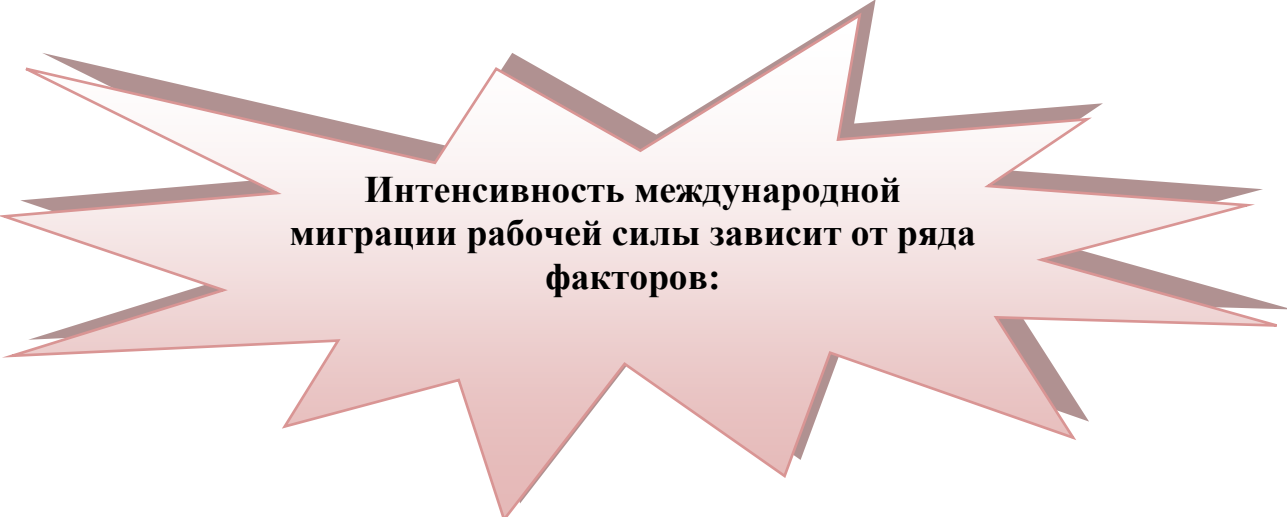


Рисунок 95– Структура миграции трудовых ресурсов по видам, степени законности, территориальному охвату и направлениям



**Интенсивность международной
миграции рабочей силы зависит от ряда
факторов:**

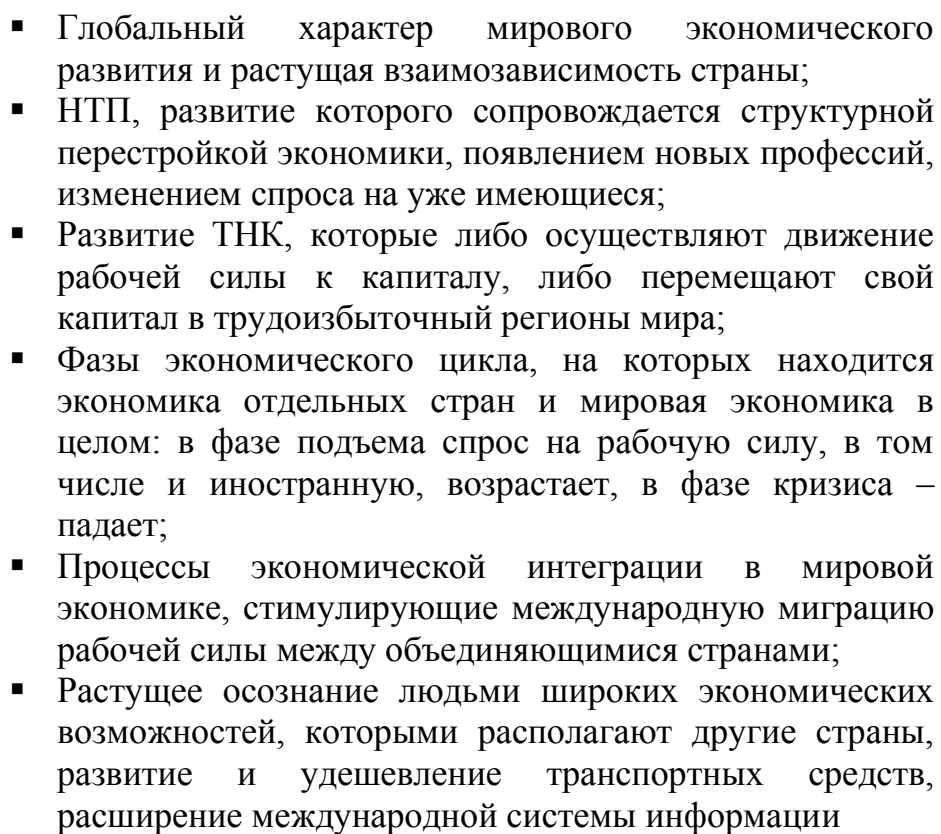
- 
- Глобальный характер мирового экономического развития и растущая взаимозависимость страны;
 - НТП, развитие которого сопровождается структурной перестройкой экономики, появлением новых профессий, изменением спроса на уже имеющиеся;
 - Развитие ТНК, которые либо осуществляют движение рабочей силы к капиталу, либо перемещают свой капитал в трудоизбыточные регионы мира;
 - Фазы экономического цикла, на которых находится экономика отдельных стран и мировая экономика в целом: в фазе подъема спрос на рабочую силу, в том числе и иностранную, возрастает, в фазе кризиса – падает;
 - Процессы экономической интеграции в мировой экономике, стимулирующие международную миграцию рабочей силы между объединяющимися странами;
 - Растущее осознание людьми широких экономических возможностей, которыми располагают другие страны, развитие и удешевление транспортных средств, расширение международной системы информации

Рисунок 96 – Потоки и интенсивность международной миграции рабочей силы

Эффекты международной трудовой миграции

Страны-доноры	Страны-реципиенты
Положительные	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Экспорт рабочей силы – важный источник поступления в страну свободно конвертируемой валюты. 2. Уменьшение давления избыточных ресурсов и социального напряжения в стране. 3. Бесплатное для страны обучение рабочей силы новым профессиональным навыкам, знакомство с передовой организацией труда и т.д. 4. Участие международных экономических организаций и стран-реципиентов в финансировании социально-экономических программ стран-доноров, нацеленных на создание новых рабочих мест 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Повышение конкурентоспособности национальных товаров вследствие уменьшения издержек производства, связанных с более низкой ценой иностранной рабочей силы. 2. Мультипликационный эффект (стимулирование иностранной рабочей силой производства и занятости в стране пребывания) 3. Экономия на затратах на образование и профессиональную подготовку (при импорте квалифицированной рабочей силы). 4. Поддержание социальной стабильности (в случае кризисов и безработицы). 5. поддержание социальным программ на более высоком уровне
Негативные	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Экономический ущерб от потери части трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте приводит к старению возрастной структуры населения; 2. Потеря затрат на общеобразовательную и профессиональную подготовку эмигрантов 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Обостряется ситуация на национальном рынке труда; 2. Вследствие роста предложения на рынке труда усиливается тенденция к снижению цены рабочей силы, в том числе национальной; 3. Провоцируются национальные и этические конфликты между коренным населением и иммигрантами

Рисунок 97 – Эффекты международной трудовой миграции

Международная трудовая миграция и мировые рынки труда

Мировой рынок труда – это система экономических механизмов, норм, инструментов, обеспечивающих взаимодействие спроса на труд и его предложения на межгосударственном уровне

ГЕОГРАФИЯ

На первом месте по объему иммигрантов в мире – **США, Канада и Австралия**

С 1970-х гг. нефтедобывающие страны привлекают дешевую рабочую силу из соседних стран, Индии, Пакистана, Бангладеш, Кореи, Филиппин

С 1980-х гг. центрами трудовой миграции стали Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань

С середины 1990-х гг. Аргентина, Бразилия, Венесуэла привлекают иммигрантов из других стран Латинской Америки, Азии, и Африки

Наиболее развитые **страны Западной Европы** притягивают рабочую силу из менее развитых европейских, арабских и африканских стран

Рисунок 98 – Мировой рынок труда и мировые центры международной трудовой миграции

Мировой рынок труда: специфика товара и рынка

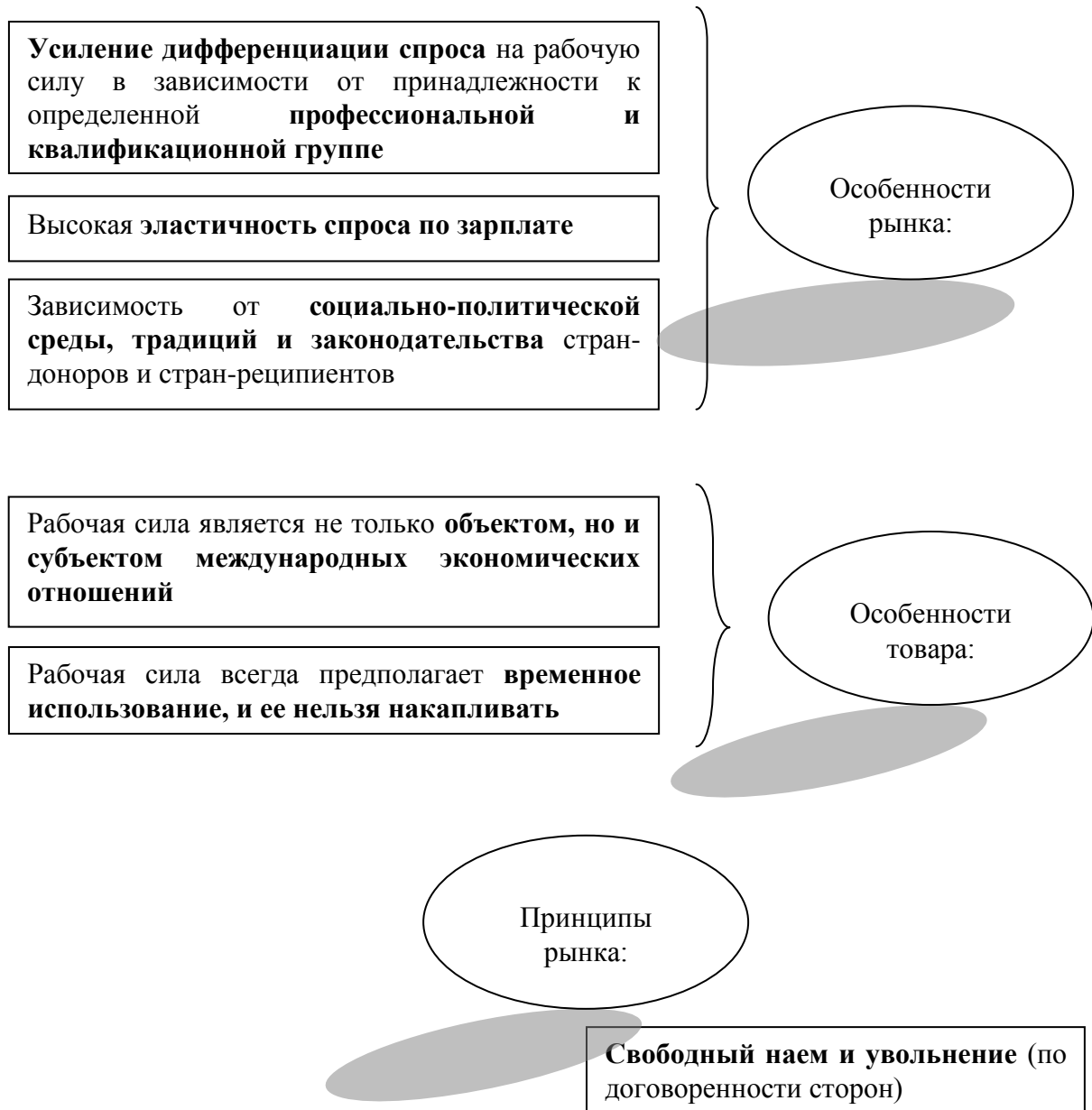
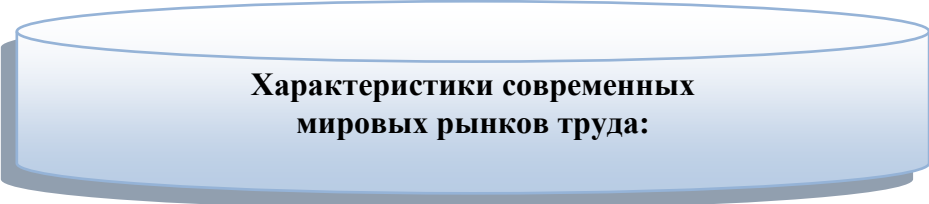


Рисунок 99 – Мировой рынок труда: особенности и принципы



**Характеристики современных
мировых рынков труда:**

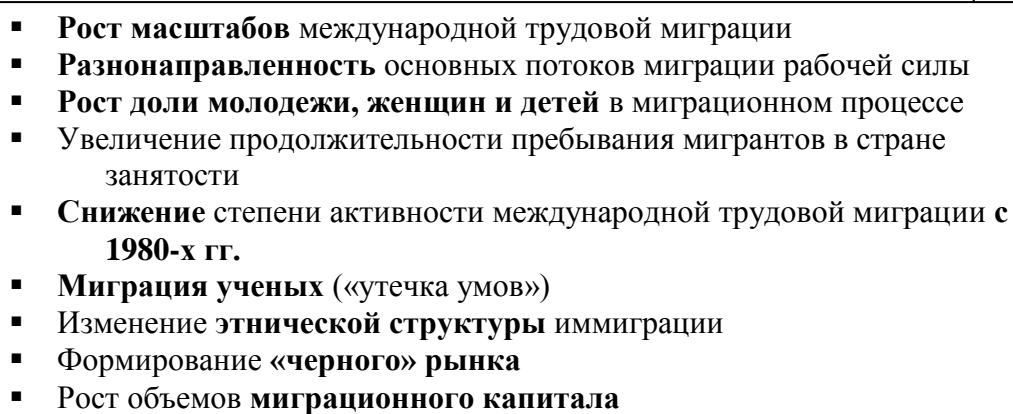
- 
- **Рост масштабов** международной трудовой миграции
 - **Разнонаправленность** основных потоков миграции рабочей силы
 - **Рост доли молодежи, женщин и детей** в миграционном процессе
 - Увеличение продолжительности пребывания мигрантов в стране занятости
 - **Снижение** степени активности международной трудовой миграции с **1980-х гг.**
 - **Миграция ученых** («утечка умов»)
 - Изменение **этнической структуры** иммиграции
 - Формирование **«черного» рынка**
 - Рост объемов **миграционного капитала**

Рисунок 100 – Характеристики современных мировых рынков труда

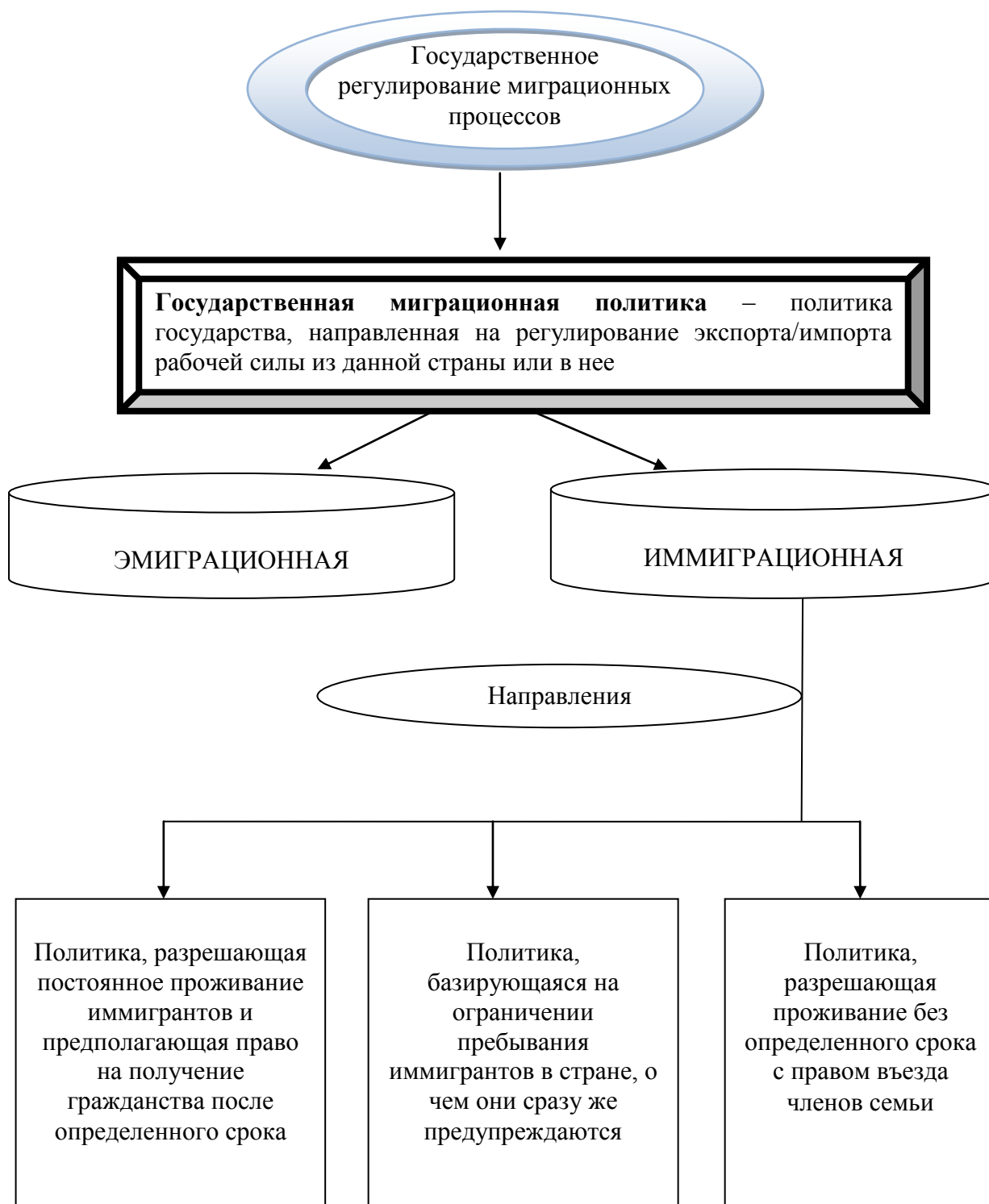


Рисунок 101 – Государственное регулирование миграционных процессов

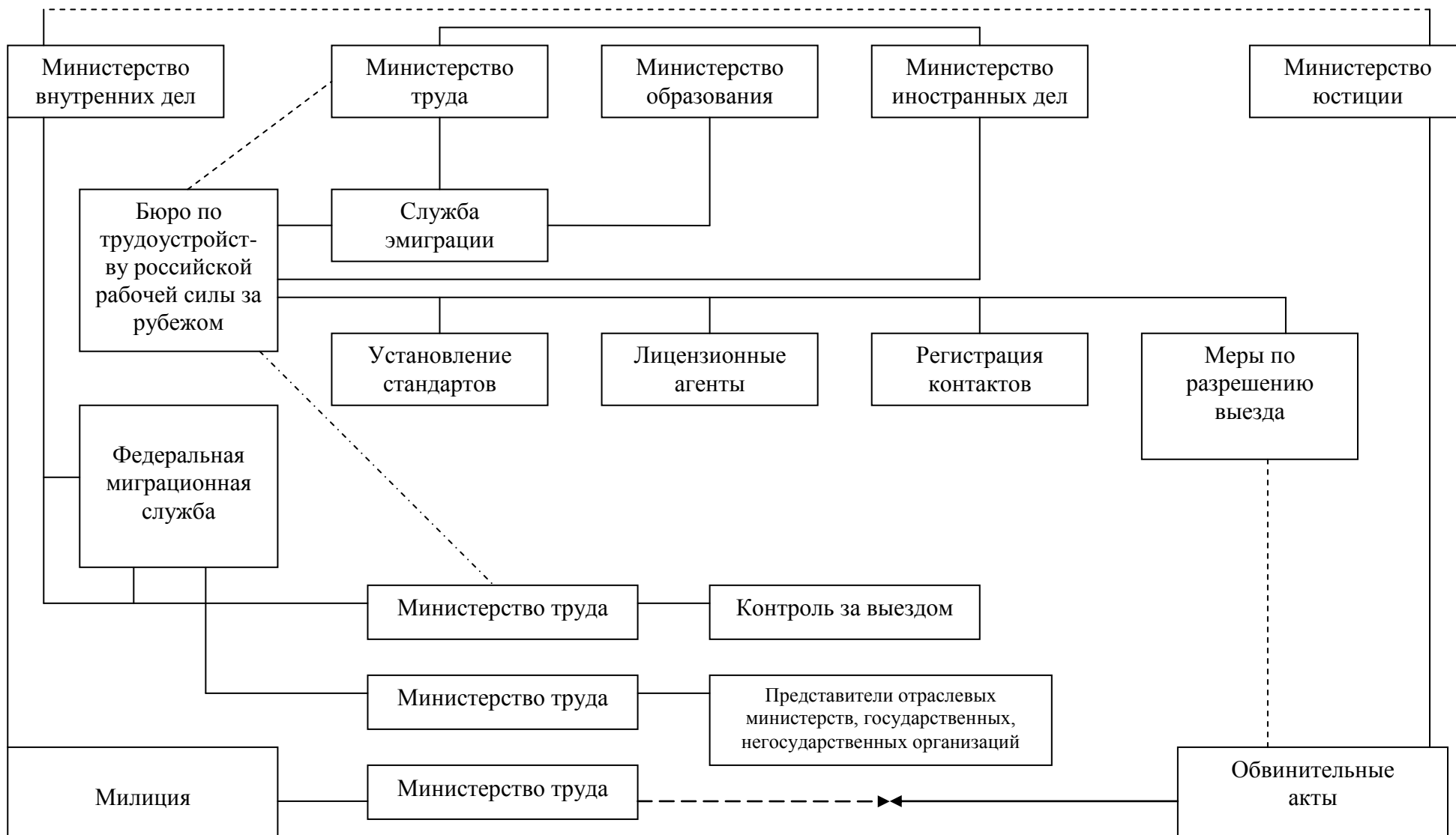


Рисунок 102 – Взаимодействие государственных структур при проведении трудовой миграционной политики

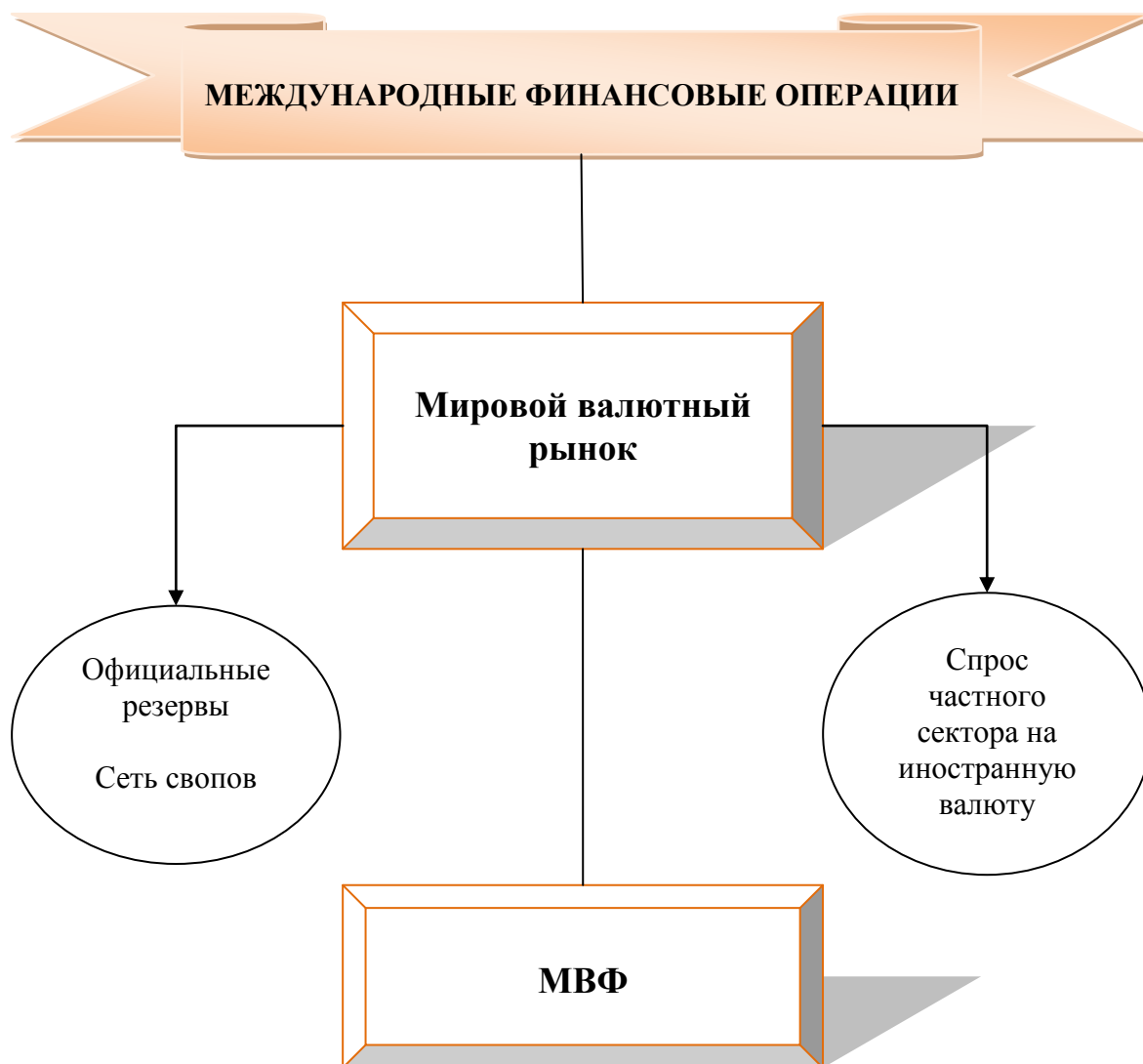
Тема 16. МЕДЖУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ



Рисунок 103 – Понятие международных валютных отношений и международной валютной системы



Рисунок 104 – Мировая, региональная и национальная валютные системы –
сущность и функции



- (1) Коммерческие банки являются держателями, покупателями и продавцами иностранной валюты. Тот объем конкретной валюты, держателями которой хотели бы стать, составляет спрос частного сектора на эту валюту.
- (2) Центральный банк может продавать коммерческим банкам часть своих валютных резервов. Официальные резервы хранятся частично в форме платежных балансов в иностранной валюте, таких как депозиты или ликвидные инвестиции в рынок краткосрочного капитала

Рисунок 105 – Структура международной валютной системы

Таблица 9 – Основные элементы национальной и мировой валютной системы

Мировая валютная система	Национальная валютная система
Резервные валюты, международные счетные единицы	Национальная валюта
Условия взаимной конвертируемости валют	Условия конвертируемости национальной валюты
Унифицированный режим валютных паритетов	Паритет национальной валюты
Регламентация режимов валютных курсов	Режим курса национальной валюты
Межгосударственное регулирование валютных курсов	Наличие или отсутствие валютных ограничений, валютный контроль
Межгосударственное регулирование МВЛ	Национальное регулирование международной валютной ликвидности (МВЛ)
Унификация использования международных кредитных средств обращения	Регламентация использования международных кредитных средств обращения
Унификация основных форм международных расчетов	Регламентация международных расчетов страны
Режим мировых валютных рынков и рынков золота	Режим национального валютного рынка и рынка золота
Международные организации, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование	Национальные органы, управляющие и регулирующие валютные отношения страны

Требования, предъявляемые мировой экономикой к МВС:

1. Наличие достаточного количества пользующихся доверием платежно-расчетных средств
2. Гибкость и приспособляемость к изменениям в мировой экономике и МЭО;
3. Недискриминация, т.е. соответствие интересам всех стран участниц

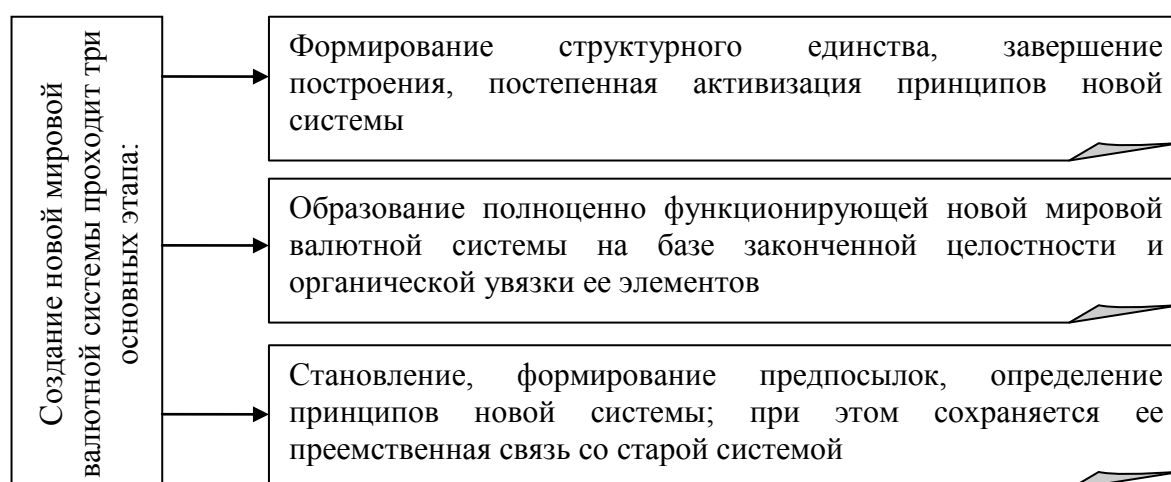


Рисунок 106 – Этапы развития создания мировой валютной системы и критерии ее соответствия мировой экономике

Критерии	Парижская валютная система с 1867г.	Генуэзская валютная система с 1922г.	Бреттон-Вудская валютная система с 1944 г.	Ямайская валютная система с 1976-1978гг.	Европейская валютная система с 1979 г.
1. База	Золотомонетный стандарт	Золотодевизные стандарт	Золотодевизный стандарт	Стандарт СДР	Стандарт ЭКЮ с (1979-1988 гг.); евро (с 1999г.)
2. Использование золота как мировых денег	Конвертируемость валют в золото. Золотые паритеты. Золото как резервное и платежное средство	Конвертируемость валют в золото. Золотые паритеты. Золото как резервно-платежное средство	Конвертируемость валют в золото. Золотые паритеты. Золото как резервно-платежное средство	Официальная демонетизация золота	Объединение 20% официальных золотодолларовых резервов. Использование золота для обеспечения эмиссии ЭКЮ, переоценка золотых резервов по рыночной цене
3. режим валютного курса	Свободно колеблющиеся курсы в пределах золотых точек	Свободно колеблющиеся курсы без золотых точек	Фиксированные паритеты и курсы (+/-0,75+/-1%)	Свободный выбор режима валютного курса	Совместно плавающий валютный курс в пределах +/- 2,25; +/-15% с августа 1993 г. («европейская валютная змея») только для четырех стран, не присоединившихся к зоне евро
4. Институциональная структура	Конференция	Конференция, совещание	МВФ – орган межгосударственного регулирования	МВФ, совещания «в верхах»	ЕФВС (1979-1993гг.); ЕВИ (1994-1998 гг.); ЕЦБ (с 1 июля 1998 г.)

Рисунок 107 – Эволюция мировой валютной системы

1979 год	1986 год	1991 год	1992 год
13 марта начинает действовать ЕВС. Первыми валютами, вошедшими в ЕВС, становятся: бельгийский и люксембургский франк, датская крона, французский франк, немецкая марка, ирландский фунт, итальянская лира и голландский гульден	Ратификация Единого европейского акта. Предполагается либерализация потоков капитала в и свободное движение факторов производства	В ходе саммита в Маастрихте подписано соглашение о создание ЕС	Дания отклонила Маастрихтское соглашение. Британский фунт стерлингов и итальянская лира временно исключены из европейского механизма фиксированных валютных курсов
1993 год	1994 год	1999 год	2002 год
Европейское сообщество официально становится единым рынком. Кризис европейского механизма валютных курсов продолжительность 12 месяцев. Границы колебаний валютных курсов увеличены до 15%, за исключением немецкой марки и голландского гульдена, для которых размеры колебаний сохранились в пределах 2,25%. 1 ноября 1993 г. Маастрихтское соглашение вступает в силу	Организация Европейского валютного института, основной целью которого является подготовка и создание системы Европейского центрального банка (ЕЦБ). ЕВИ отвечает также за упрочение координации национальных денежных политик государств – членов ЕВС	Начало безналичных расчетов в евро. Вводится твердая фиксация обменных курсов между евро и национальными валютами, а сама евро заменяет ЭКЮ в пропорции 1:1. В счета и обязательства в ЭКЮ переводятся в евро	Начало наличных расчетов в евро и прекращение хождения национальных валют стран ЕВС. Евро становится единственным законным платежным средством для всех стран союза. Прекращается наличное хождение национальных валют, но их обмен на евро продолжается в течении фиксированных сроков

Рисунок 108 – Европейская валютная система (ЕВС): некоторые ключевые даты

Валюта – не новый вид денег, а особый способ их функционирования, когда национальные деньги опосредуют международные торговые, кредитные, расчетно-платежные операции (выходят за национальные границы)

По способу конвертируемости –
следующие виды валют:

- свободно конвертируемая валюта (СКВ) – обладает неограниченной внутренней и внешней полной обратимостью и может использоваться для оформления валютных резервов;
- частично конвертируемая валюта, к которой применяются валютные ограничения и которая обменивается не на все иностранные валюты;
- замкнутая (неконвертируемая) валюта, функционирующая только в пределах одной страны и не обменивается на другие валюты на мировом валютном рынке

По статусу классифицируются
на следующие виды:

- национальная (законодательно установленная денежная единица данной страны);
- иностранная (банкноты, монеты и требования, выраженные в валютах других стран);
- международные (СПЗ);
- региональные (ЭКЮ, с 1 января 1999 г. – евро);
- евровалюты (валюты, участвующие в расчетах третьих стран и не контролируемые финансовыми органами страны-эмитента)

Рисунок 109 – Валюта и ее классификации



Рисунок 110 – Резервная (ключевая) валюта и факторы, предопределяющие ее роль в мировой экономике

Таблица 10 – Классификация валют по степени интернационализации

Наименование вида валюты	Определяющий признак	Примеры
Ключевая валюта	Исполняет за рубежом ряд денежных функций в значительных масштабах	Российский рубль
Резервная валюта	Используется в официальных резервах других стран	Швейцарский франк
Ведущая валюта (валюта-посредник)	Применяются во внешнеторговых и валютнообменных сделках, где для каждой из сторон не является национальной	Евро, фунт стерлингов, японская иена
Доминирующая валюта	Выполняет в международном обороте большинство функций денег в значительно более крупном объеме, чем другие ключевые валюты	Доллар США

Таблица 11 – Классификация форм валютных курсов

Формы валютных курсов	Характеристика
1. Фиксированные валютные курсы	Предполагают наличие официально зарегистрированных паритетов, лежащих в основе валютных курсов и поддерживаемых государством
- реально фиксированные	Опираются на золотой паритет, отклоняются в пределах «золотых точек»
- договорно-фиксированные	Опираются на: - согласованных эталон; - условно установленную официальную цену золота; - согласованный размер пределов допустимых соглашений рыночных котировок от паритетов
2. Гибкие валютные курсы	У валют отсутствует официальный паритет
- плавающие (свободно колеблющиеся)	Изменяются в зависимости от спроса и предложения
- колеблющиеся	Изменяются в зависимости от спроса и предложения, но корректируются валютными интервенциями центральных банков

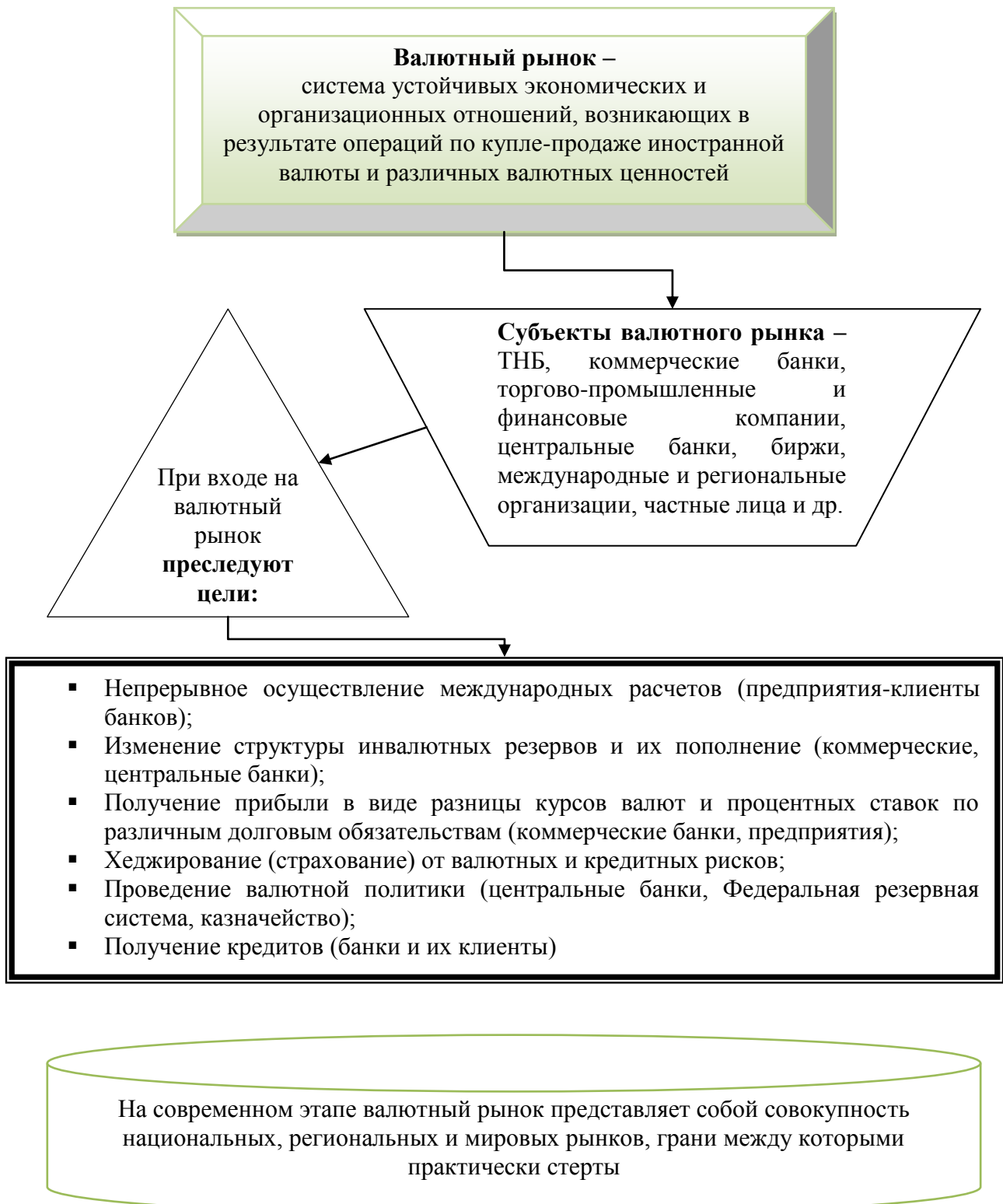


Рисунок 111– Валютный рынок как элемент валютной системы



Рисунок 112– Государственное валютное регулирование

Валютная политика – совокупность мер, осуществляемых государством в сфере
МВКО

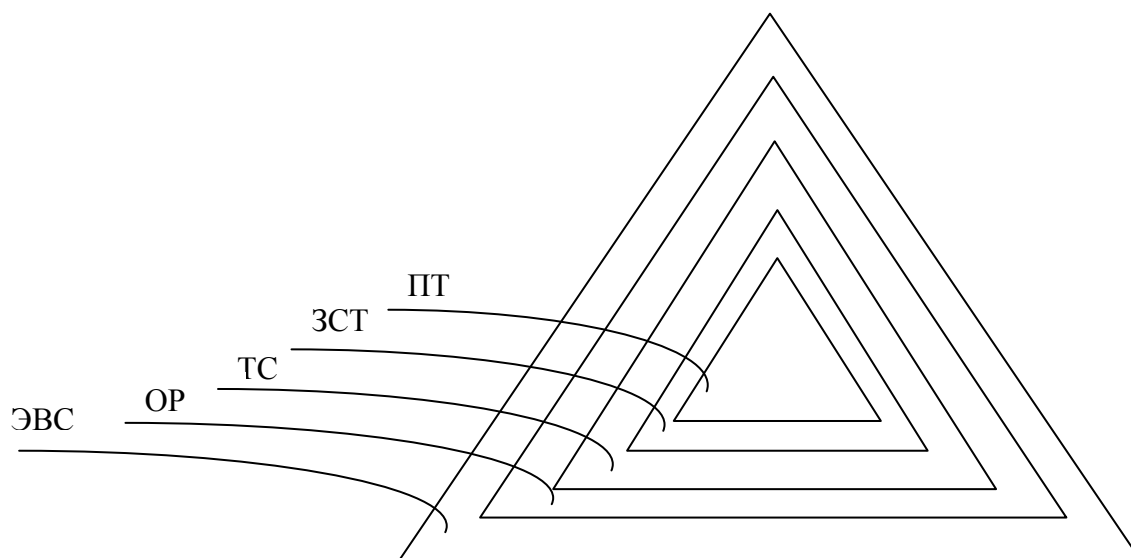


Рисунок 113– Валютная политика государства и меры, ее обеспечивающие

Тема 17. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: СУЩНОСТЬ, ЦЕЛИ И ЭТАПЫ



Рисунок 114 – Международная экономическая интеграция, ее сущность, цели и этапы



Прединтеграционная стадия включает в себя этап заключения **преференциальных торговых соглашений (ПТС)**, которые подписываются на двусторонней основе

Зона свободной торговли (ЗСТ) – постепенная отмена всех ограничений во взаимной торговле, и прежде всего тарифных

Таможенный союз (ТС) – соглашение двух и более стран об упразднении таможенных пошлин в торговле, форма коллективного протекционизма, так как предполагает создание единого внешнеторгового таможенного тарифа

Общий рынок (ОР) предполагает упразднение ограничений на пути перемещения не только товаров и услуг, но и факторов производства

Экономический и валютный союз (ЭВС) – наиболее зрелая стадия интеграционного сотрудничества, предполагающая гармонизацию макроэкономической, в частности фискальной, политики

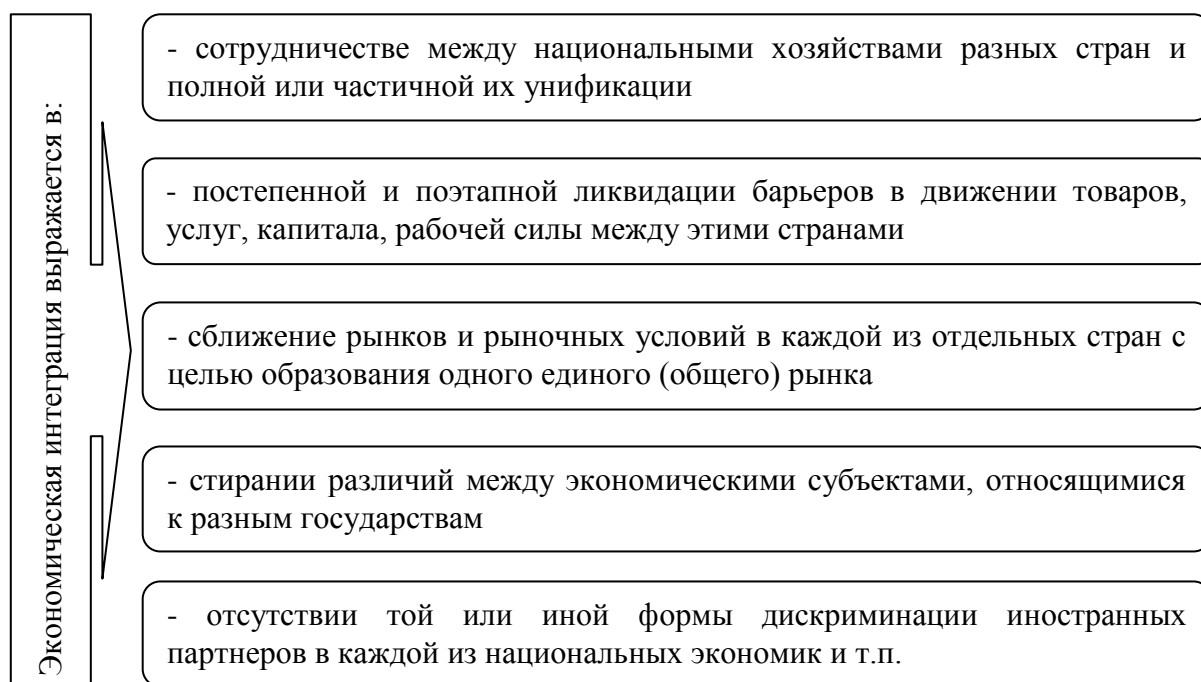
Рисунок 115 – Стадии развития интеграции

Стадий интеграции	Характеристика					
	взаимное уменьшение ограничений в торговле	отмена ограничений в торговле	общие внешнеторговые ограничения	свободное движение факторов производства	гармоничная фискальная политика	единая макрополитика и общие органы для ее проведения
1	2	3	4	5	6	7
Преференциальное торговое соглашение	x					
Зона свободной торговли	x	x				
Таможенный союз	x	x	x			
Общий рынок	x	x	x	x		
Экономический союз	x	x	x	x	x	
Политический союз	x	x	x	x	x	x

Рисунок 116 – Стадии интеграции и их характеристика



Рисунок 117 – Предпосылки международной экономической интеграции



... и представляет собой

- путь к политической и экономической стабильности

- способ более устойчивого развития

- возможность увеличения объемов ПИИ в регион и одновременно усиление рынка капитала в данном регионе

- возможность развития конкуренции на началах абсолютных и относительных преимуществ

Рисунок 118 – Формы проявления международной экономической интеграции

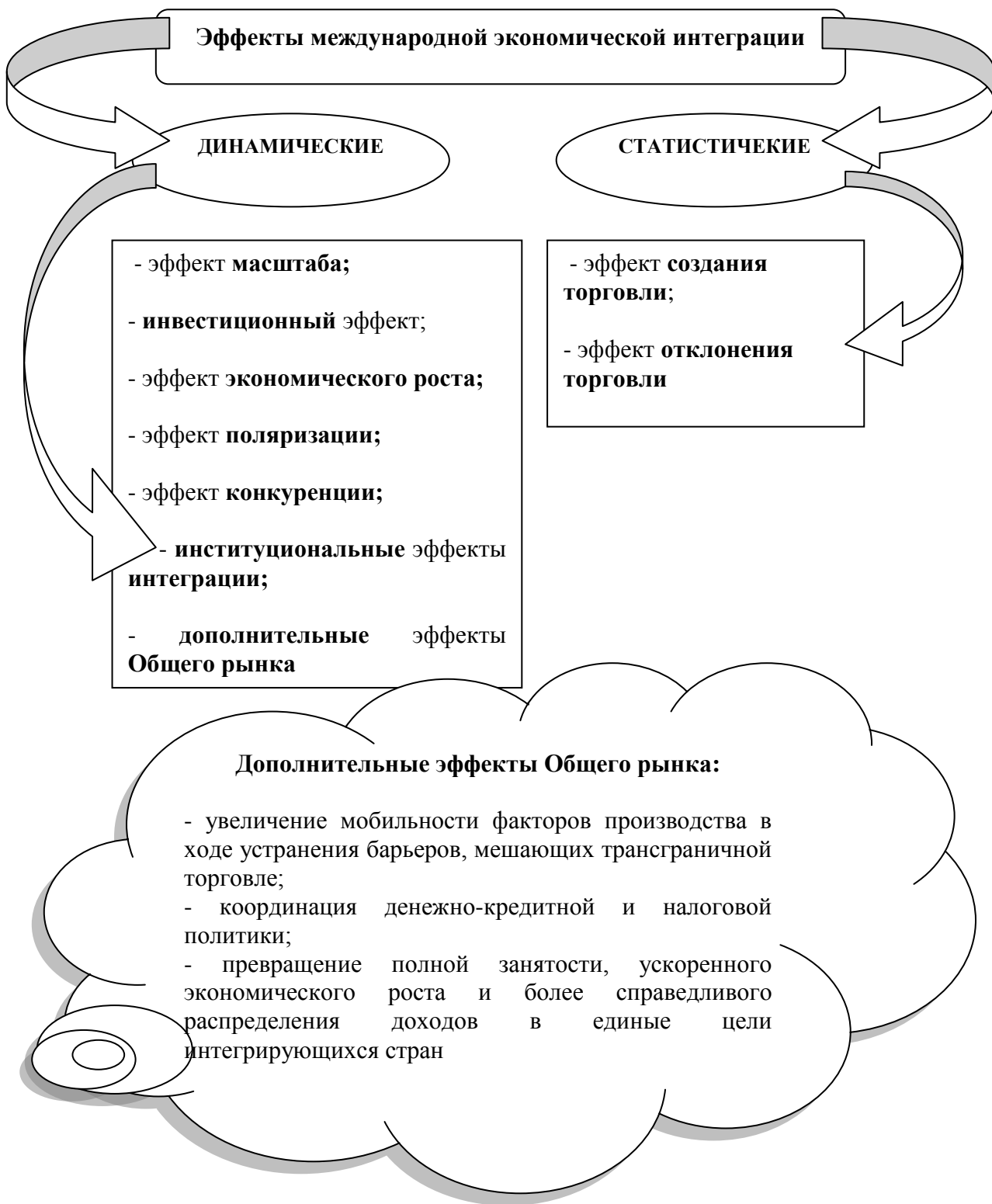


Рисунок 119 – Эффекты международной экономической интеграции для стран-участниц

Критерии закрытого и открытого регионализма

Критерий	Закрытый регионализм	Открытый регионализм
Устранение тарифных и нетарифных ограничений	х	х
Принятие единого таможенного тарифа	Высокий	Низкий
Договор о преференциальной торговле со странами с относительно низким уровнем развития	х	х
Создание системы компенсаций	х	х
Содействие развитию внешнего экспорта	Незначит. внимание	Приоритет. внимание

Примечание

Для экономической политики региональных группировок, безусловно, характерны протекционистские черты по отношению к третьим странам. Однако если страны – члены таких группировок не будут пользоваться по отношению к третьим странам дискриминационными мерами в торговле товарами, услугами, в движении капитала и других факторов производства, то внешнеэкономические связи со всеми остальными странами мира не будут усложняться, регионализм не станет негативным фактором для развития мировой экономики.

Экономический регионализм, упрощая экономические связи между странами одной экономической группировки, не должен приводить к усложнению внешнеэкономических связей со всеми остальными странами мира.

В случае «открытого регионализма» интеграция становится действенной формой «превращенной и концентрированной» интернационализации и ведет к:

- качественному и количественному росту функциональных взаимосвязей и взаимозависимости стран мира объективной тенденции, разрастания их сотрудничества во всех сферах хозяйства вширь и вглубь (как на региональном, так и на мировом уровне);
- ускорению интернационализации хозяйственной жизни и глобализационных процессов

Рисунок 120 – Критерии закрытого и открытого регионализма

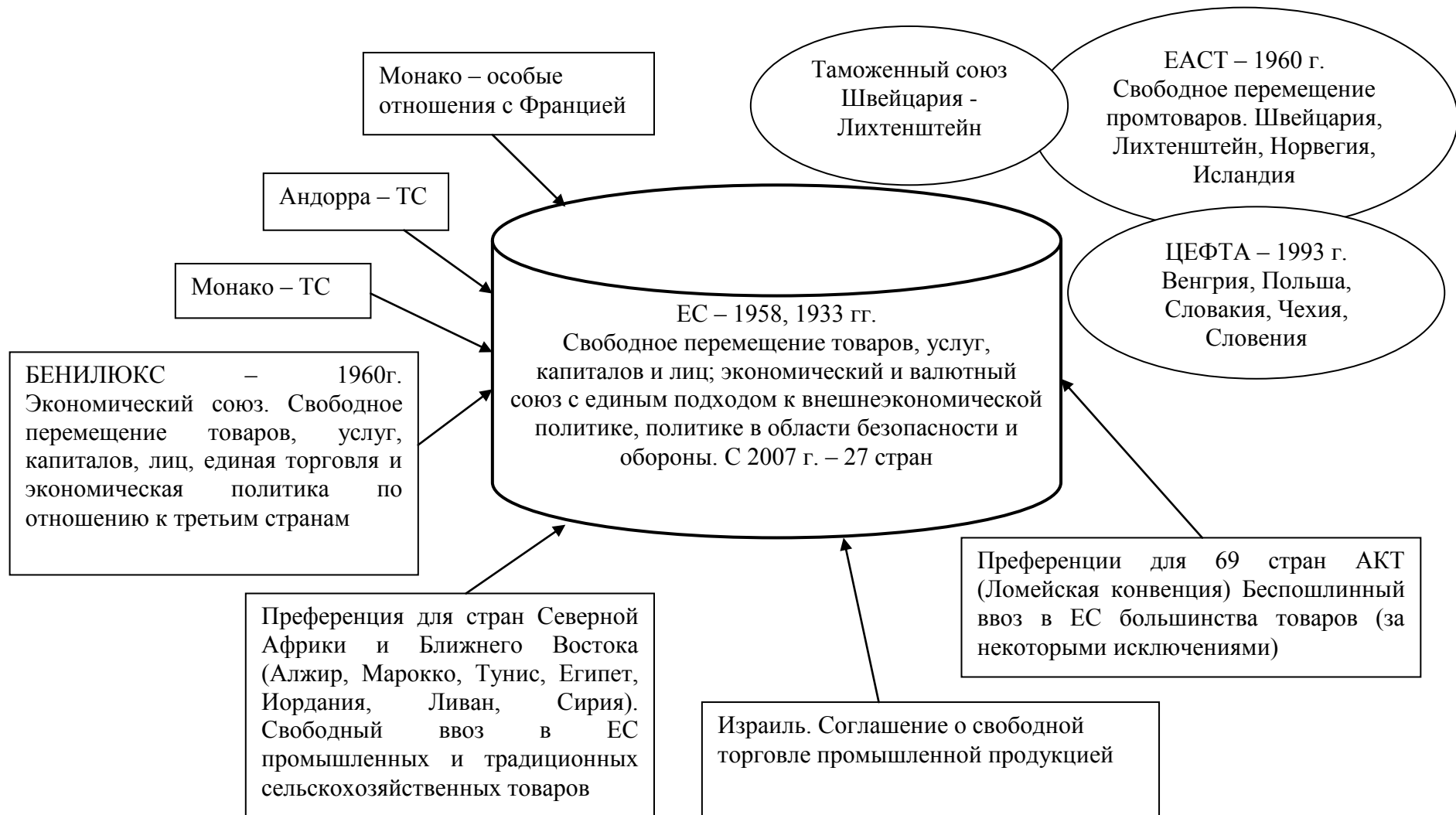


Рисунок 121 – Экономическая интеграция в Европе

Тема 18. МЕЖГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Межгосударственное регулирование международных отношений – это совокупность добровольно принимаемых на себя различными странами обязательств и общих правил действия в сфере мирохозяйственных связей

Главные предпосылки – следующие процессы:

Глобализация мировой экономики, усиление взаимосвязей и взаимозависимости стран, необходимость приспособления национальных экономических систем к происходящим изменениям в мировом хозяйстве

Крах мировой колониальной системы и обеспечение развития освободившихся стран

Необходимость либерализации международной торговли путем снижения таможенных тарифов

Сырьевые и энергетические кризисы 1970-1980-х гг., осложняемые действиями стран – экспортеров нефти, структурные кризисы в РСРЭ

Усиление мощи транснациональных корпораций

Интенсивное развитие процессов международной экономической интеграции

Распад мировой социалистической системы

Интенсивное развитие экономических отношений между субъектами различных стран в условиях несогласованности национальных законодательств и различий в методах регулирования внешнеэкономических связей

Обострение глобальных проблем развития человеческой цивилизации

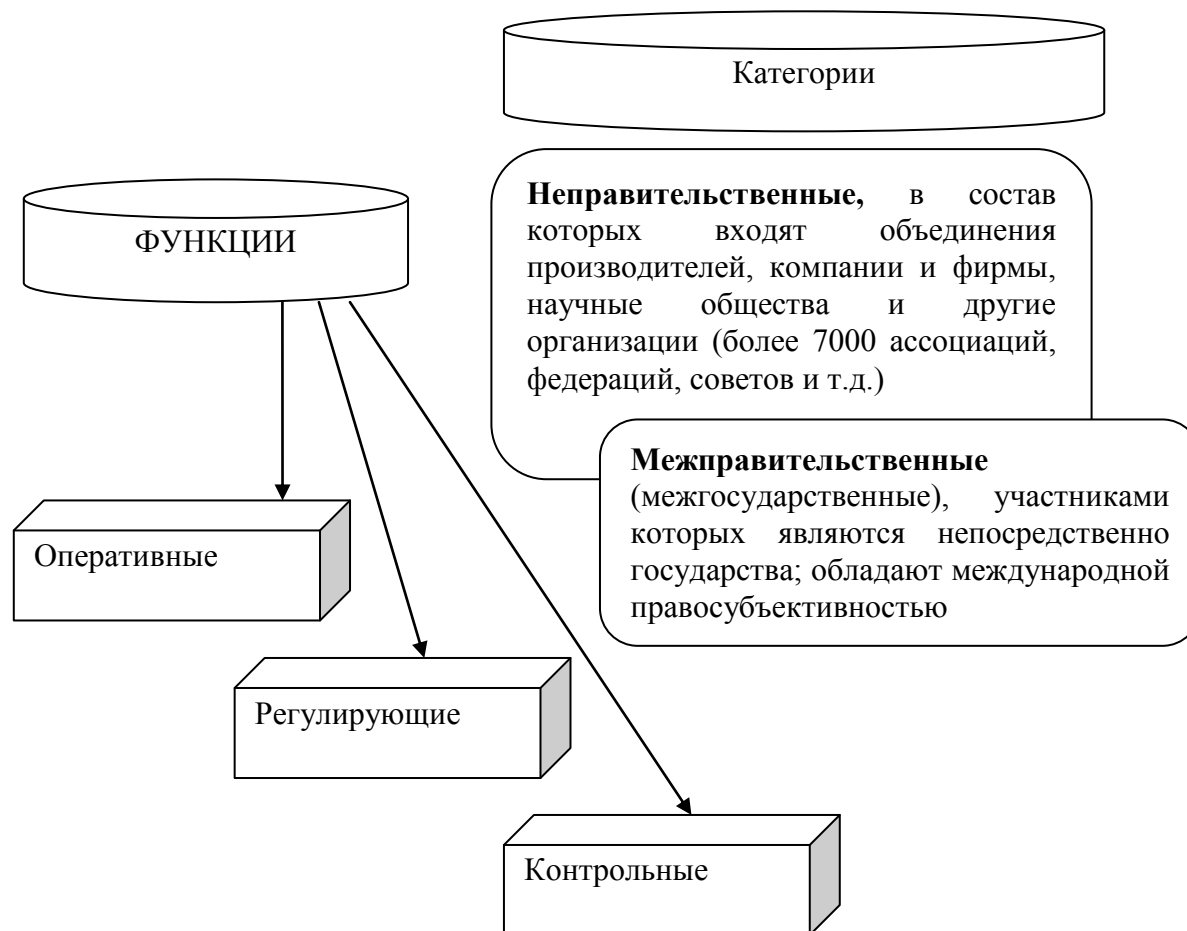
Рисунок 122 – Предпосылки становления и развития системы международного регулирования МЭО

Система международного регулирования мирохозяйственных связей



Рисунок 122 – Система международного регулирования мирохозяйственных связей

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ



Регулирующая функция (наиболее важная) состоит в принятии решений, определяющих цели, правила поведения государств-членов

Контрольные функции состоят в осуществлении контроля за соответствием поведения государств нормам международного права, а также резолюциям. В этих целях организации вправе собирать и анализировать информацию, осуждать ее и выражать свое мнение в резолюциях

Оперативные функции заключаются в достижении целей собственными средствами организации. В подавляющем большинстве случаев организация воздействует на реальность через суверенные государства-члены. Вместе с тем постепенно растет роль непосредственной деятельности. Организации оказывают экономическую, научно-техническую и другую помощь, предоставляются консультационные услуги

Рисунок 123 – Категории и функции международных экономических организаций



Рисунок 124 – Классификация международных экономических организаций

Организация Объединенных Наций

Была создана 24 октября 1945г. после ратификации Устава ООН.
Система Объединенных Наций включает ООН с ее главными и вспомогательными органами
(17 специализированных учреждений, а также МАГАТЭ).
185 стран являются членами ООН

ЦЕЛИ ООН:

- поддержка мира и безопасности в мире;
- развитие дружественных отношений между нациями на основе уважения принципа равноправия и самоопределения народов;
- международное сотрудничество по разрешению проблем экономического, социального, культурного и гуманитарного характера и поощрения уважения к правам человека и основным свободам;
- превращение ООН в центр согласования усилий наций по достижению общих целей

ПРИНЦИПА ООН:

- суверенное равенство всех членов;
- добросовестное выполнение взятых на себя обязательств согласно Уставу;
- разрешение международных споров мирными средствами и без угрозы миру во всем мире;
- воздержание в международных отношениях от угрозы силой или ее применения против территориальной неприкосновенности или политической независимости любого государства;
- готовность оказать ООН всемирную помощь во всех действиях, предпринимаемых ею в соответствии с Уставом ООН

СТРУКТУРА ООН:

- Генеральная Ассамблея (ГА);
- Совет Безопасности (СБ);
- Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС);
- Международный суд;
- Секретариат, Генеральный секретарь, Верховный комиссар по правам человека

Рисунок 125 – Организация Объединенных Наций: цели, принципы, структура

Всемирная торговая организация

ВТО (с 1995г., до 1994г. – ГАТТ, созданная в 1947 г.)

ЦЕЛИ ГАТТ:

- ликвидация таможенных и других торговых ограничений в торговле товарами;
- устранение всех форм ограничений в мировой торговле;
- повышение реальных доходов и спроса, улучшение использования сырья, роста производства и торгового обмена

ФУНКЦИИ ГАТТ:

- воздействие на государственную торговую политику путем выработки правил мировой торговли;
- форум для переговоров, делающих торговые отношения более либеральными и предсказуемыми;
- толкование международных торговых договоров системы ВТО;
- урегулирование споров

ЦЕЛИ ВТО:

(сфера деятельности охватывает свыше 4/5 мировой торговли)

- рост торгового обмена товарами и услугами;
- сокращение тарифных и нетарифных ограничений в мировой торговле;
- деятельность на основе принципа наибольшего благоприятствования

Для выполнения общих целей и принципов под эгидой ВТО постоянно проводятся переговоры и консультации с целью противостоять протекционизму и содействовать устранению тарифных и нетарифных ограничений

Рисунок 126 – Цели ГАТТ / ВТО



Рисунок 127 - Структура Всемирной торговой организации

Таблица 12 – Сферы и уровни соглашений ВТО

	Товары	Услуги	Интеллектуальная собственность	Торговые споры	Обзор торговой политики
Основные соглашения	ГАТТ-94	ГАТС	ТРИПС	Механизм урегулирования	Механизм обзора
Дополнительные соглашения	Соглашения по секторам рынка товаров	Соглашения по отдельным сферам рынка услуг			
обязательства	Перечень обязательств стран	Перечень обязательств стран			

Международный валютный фонд

ЦЕЛИ МВФ:

- поощрение международного сотрудничества в области валютной политики;
- способствование сбалансированному росту мировой торговли;
- поддержание стабильности валют и упорядочению валютных отношений между государствами-членами;
- участие в создании многосторонней системы платежей;
- предоставление средств для ликвидации несбалансированности платежных балансов стран-членов

ФУНКЦИИ МВФ:

- соблюдение согласованного кодекса поведения (тесное сотрудничество в вопросах международной валютной политики и межгосударственного платежного оборота);
- финансовая помощь для преодоления дефицита платежного баланса;
- консультирование и сотрудничество

ОБЫЧНЫЕ МЕХАНИЗМЫ:

МВФ предоставляет средства своим членам равными кредитными траншами, каждый из которых соответствует 25% квоты государства-члена.

В рамках программы расширенного финансирования членам МВФ может предоставляться среднесрочный кредит (обычно на 3 года) для устранения внутри- и внешнеэкономических структурных перекосов. Кроме того, МВФ имеет специальные механизмы предоставления финансовой помощи странам.

ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ:

Наиболее важным источником финансирования являются взносы государств-членов («квоты»), дополняемые займами МВФ у своих членов.

Рисунок 128 – Международный валютный фонд; цель, функции, источники финансирования, механизмы

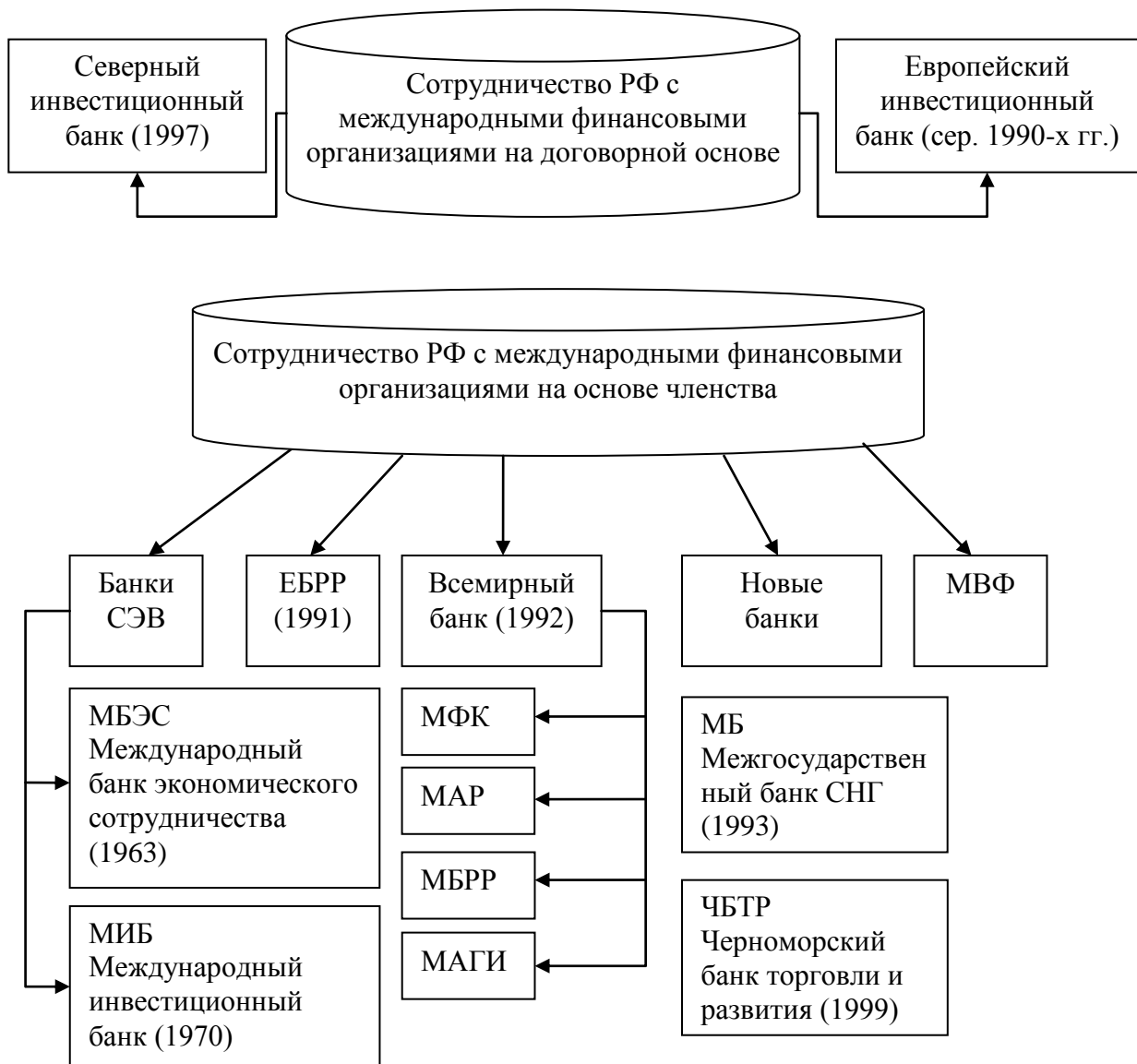


Рисунок 129 – Сотрудничество Российской Федерации с международными финансовыми организациями

Тема 19 РОССИЯ В СИСТЕМЕ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ

Таблица 13 – Валовой внутренний продукт России

Показатель	1990г	1993г	1995г	2000г	2006г	2007г	2008г	2009г	2010г	2011г
ВВП, млрд. долл.	561	414	399	259	990	1300	1661	1222	1480	1884
ВВП на душу населения, долларов	3784	2780	2683	1765	6898	9072	11602	8542	10353	13236
Доля в мировом ВВП, %	2,52	1,63	1,33	0,8	2	2,33	2,71	2,11	2,35	2,39
Темп роста ВВП, %	-	89,2	98,5	132,1	129,6	131,3	127,8	73,6	121,1	127,8

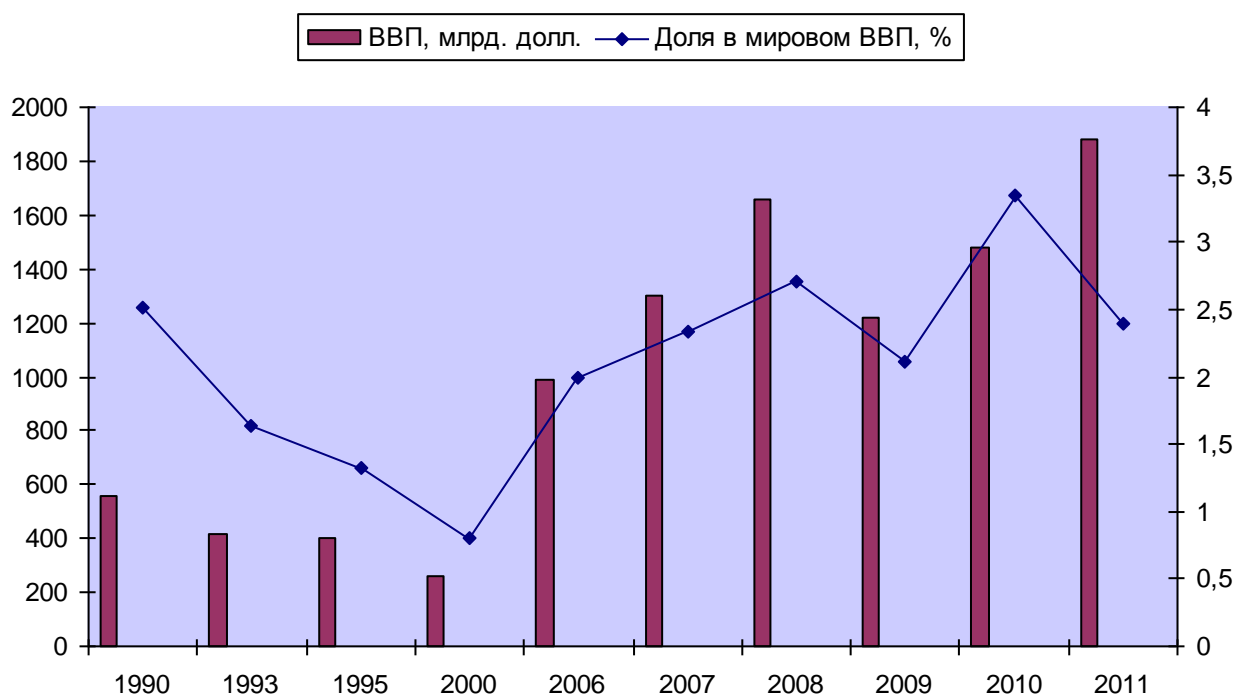


Рисунок 130 – Валовой внутренний продукт (ВВП) России, 1990-2011 гг.

Таблица 14 – Валовой национальный доход России

Показатель	1990г	1993г	1995г	2000г	2006г	2007г	2008г	2009г	2010г	2011г
ВНД, млрд. долл.	558	406	393	252	956	1260	1610	1180	1430	1476
ВНД на душу населения, долларов	3764	2726	2643	1717	6662	8793	11246	8248	10003	10400
Доля в мировом ВНД, %	2.53	1.62	1.32	0.78	1.92	2.25	2.63	2.04	2.26	2,35
Темп роста ВНД, %	-	89.6	98.3	134.8	128.8	131.8	127.8	73.3	121.2	101,1

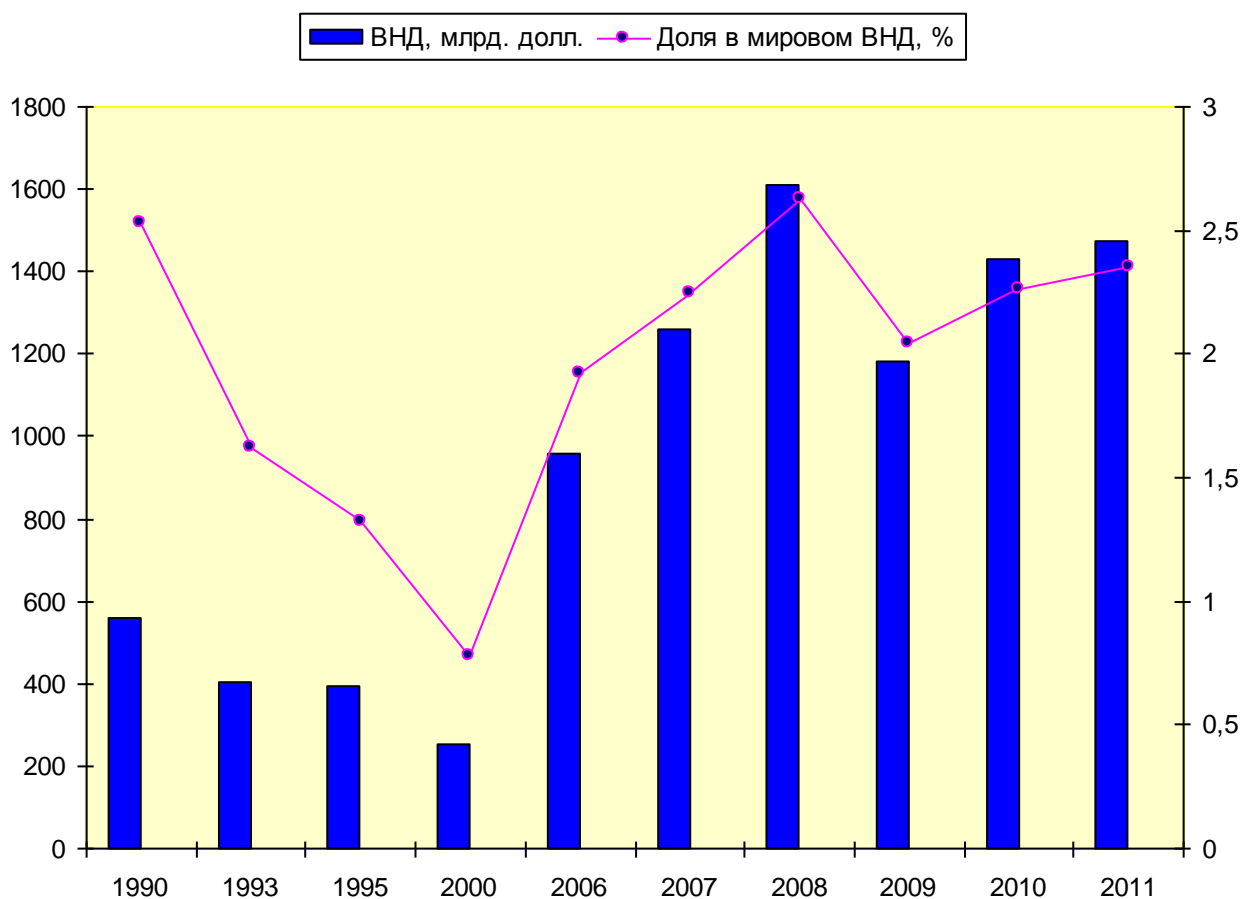


Рисунок 131 – Валовой национальный доход (ВНД) России, 1990-2011 гг.

Таблица 15 – Динамика экспорта России

Показатель	1990г	1993г	1995г	2000г	2006г	2007г	2008г	2009г	2010г	2011г
Экспорт, млрд. долл.	108	167	117	114	334	392	520	342	445	516
Доля в мировом экспорте, %	2,46	3,33	1,81	1,42	2,24	2,26	2,63	2,16	2,38	2,86
Доля экспорта в ВВП, %	19,3	40,3	29,3	44	33,7	30,2	31,3	28	30,1	33,4
Экспорт на душу населения, долларов	729	1121	787	777	2327	2736	3632	2391	3113	3637
Темп роста экспорта, %	64,8	54,6	98,3	134,1	124,2	117,4	132,7	65,8	130,1	116,1

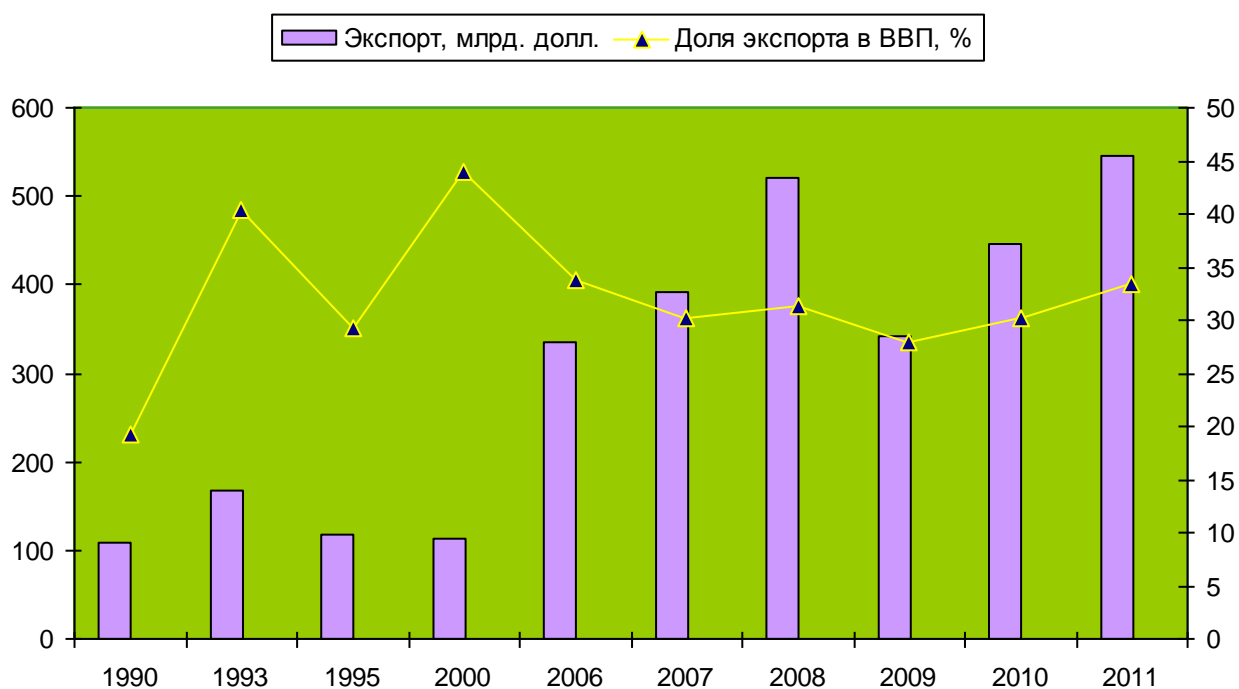


Рисунок 132 – Динамика экспорта России, 1990-2011 гг.

Таблица 16 – Динамика импорта России

Показатель	1990г.	1993г.	1995г.	2000г.	2006г.	2007г.	2008г.	2009г.	2010г.	2011г.
Импорт, млрд. долл.	108	135	103	62	208	279	367	251	321	305
Доля в мировом импорте, %	2,43	2,76	1,63	0,78	1,42	1,64	1,89	1,62	1,76	1,5
Доля импорта в ВВП, %	19,3	32,6	25,8	23,9	21	21,5	22,1	20,5	21,7	22,6
Импорт на душу населения, долларов	729	906	693	422	1449	1947	2564	1754	2245	2148
Темп роста импорта, %	-	56,5	103	121,0	126,8	134,1	131,5	68,4	127,9	95,0

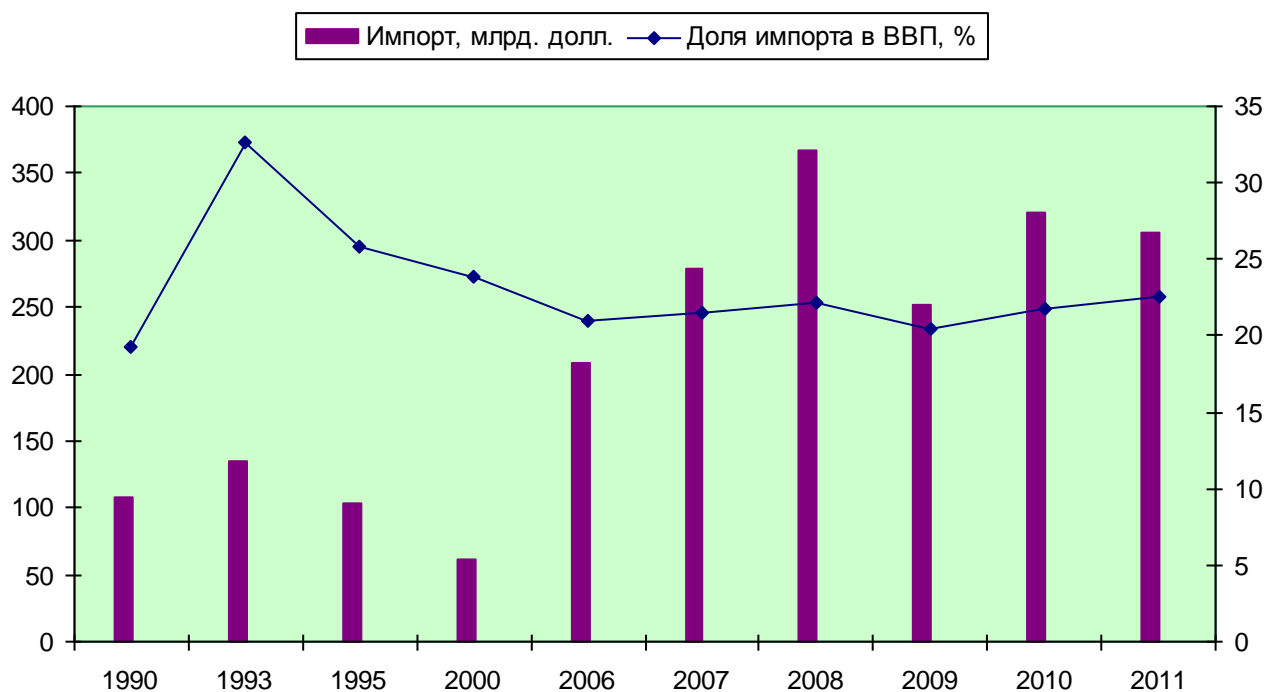


Рисунок 133 – Динамика импорта России, 1990-2011 гг.

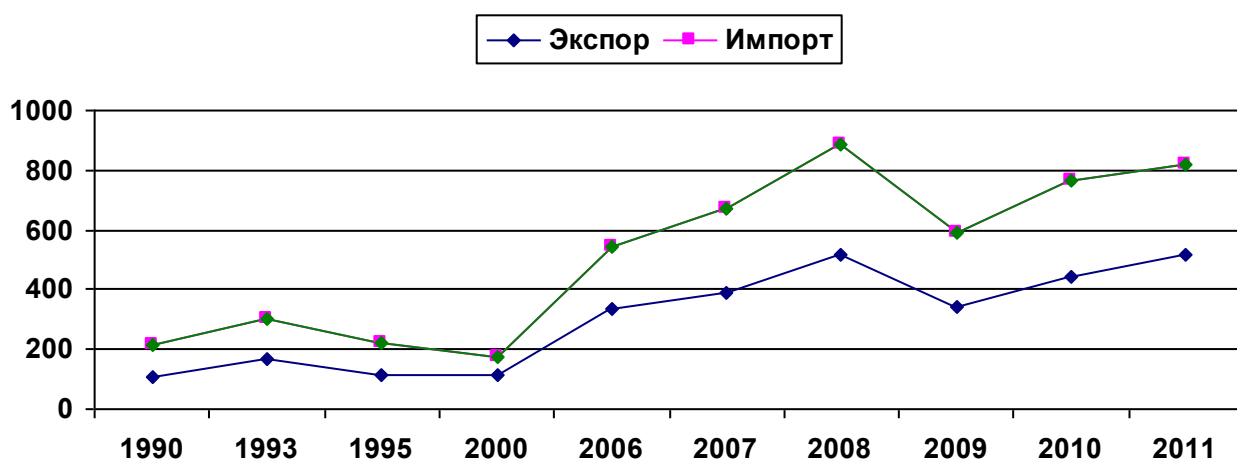


Рисунок 134 – Динамика экспорта и импорта России

Таблица 17 – Товарная структура торгового баланса РФ (2011 год)

№ п/п	Товарные группы	Экспорт		Импорт	
		млрд. долларов США	в % к общему объему экспорта	млрд. долларов США	в % к общему объему импорта
1	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	13,3	2,6	42,5	13,9
2	Минеральные продукты	367,1	71,1	10,4	3,4
3	из них: топливно-энергетические товары	361,3	69,9	6,6	2,2
4	Продукция химической промышленности, каучук	32,5	6,3	46,2	15,1
5	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,4	0,1	1,6	0,5
6	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	11,6	2,2	6,7	2,2
7	Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,9	0,2	16,8	5,5
8	Строительные материалы и изделия	1,3	0,2	3,8	1,2
9	Драгоценные камни, драгоценные металлы и изделия из них	11,2	2,2	0,6	0,2
10	Черные металлы и изделия из них	27,9	5,4	15,8	5,2
11	Цветные металлы и изделия из них	19,9	3,8	6,5	2,1
12	Машины, оборудование и транспортные средства	25,8	5,0	147,2	48,2
13	Прочие изделия	4,6	0,9	7,5	2,5
14	Всего:	516,5	100,0	305,6	100,0

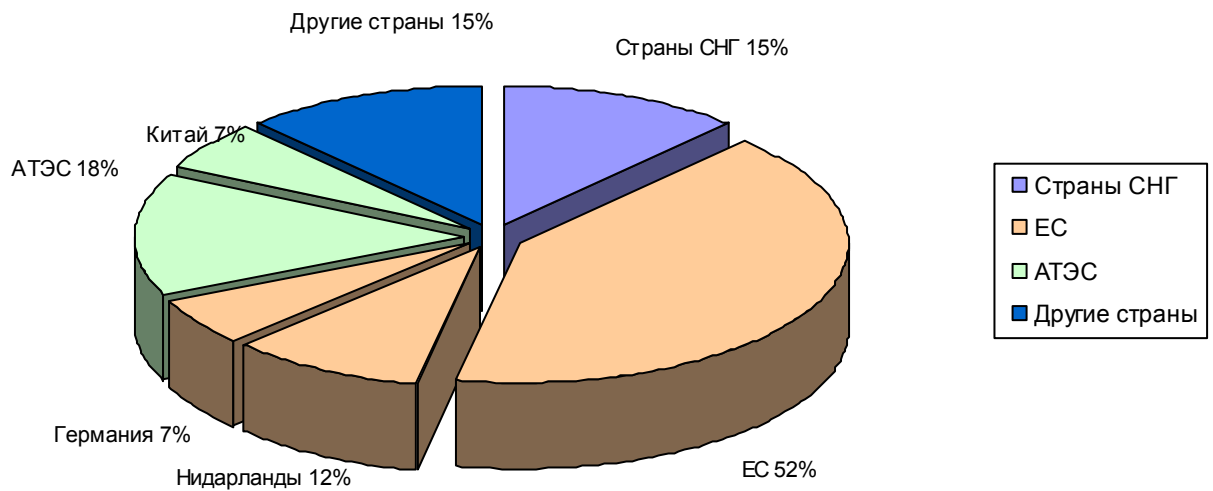


Рисунок 135 – Структура экспорта России

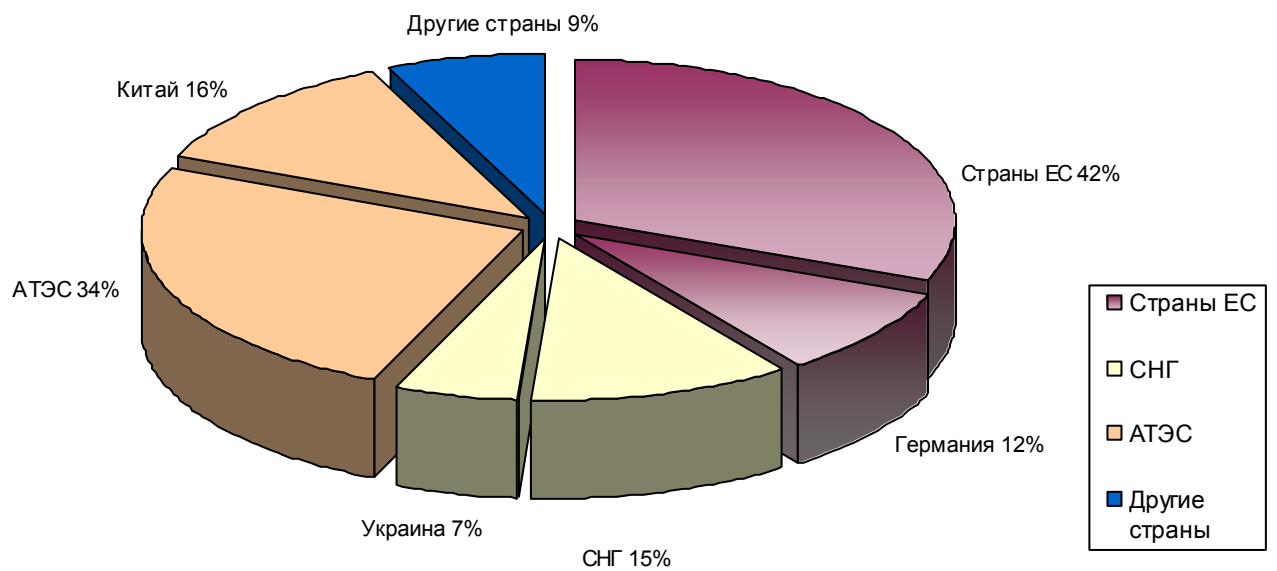


Рисунок 136 – Структура импорта России

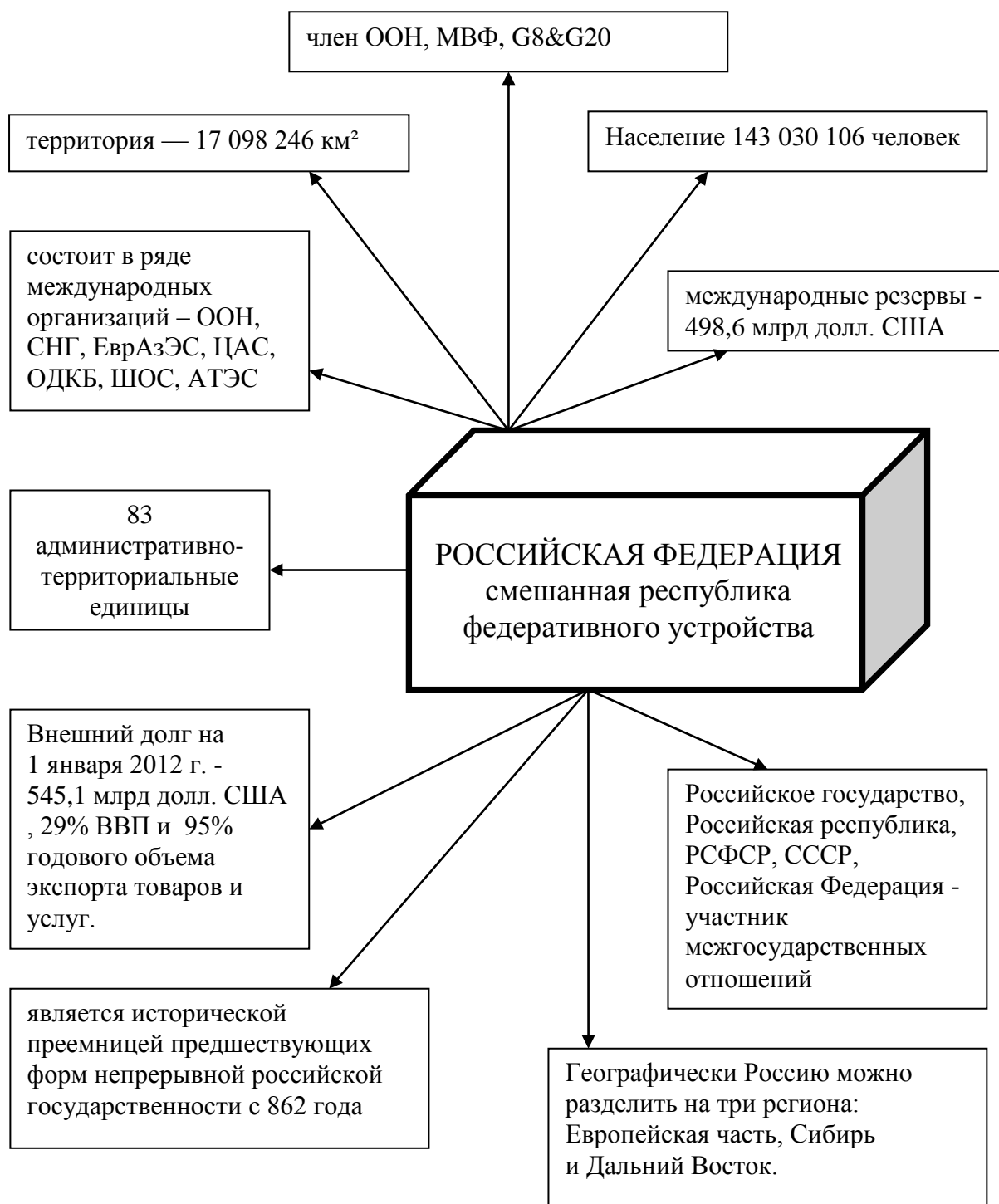


Рисунок 137 – Российская федерация – федеративное государство

Тема 20 ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА



Рисунок 138 – Глобальные проблемы человечества

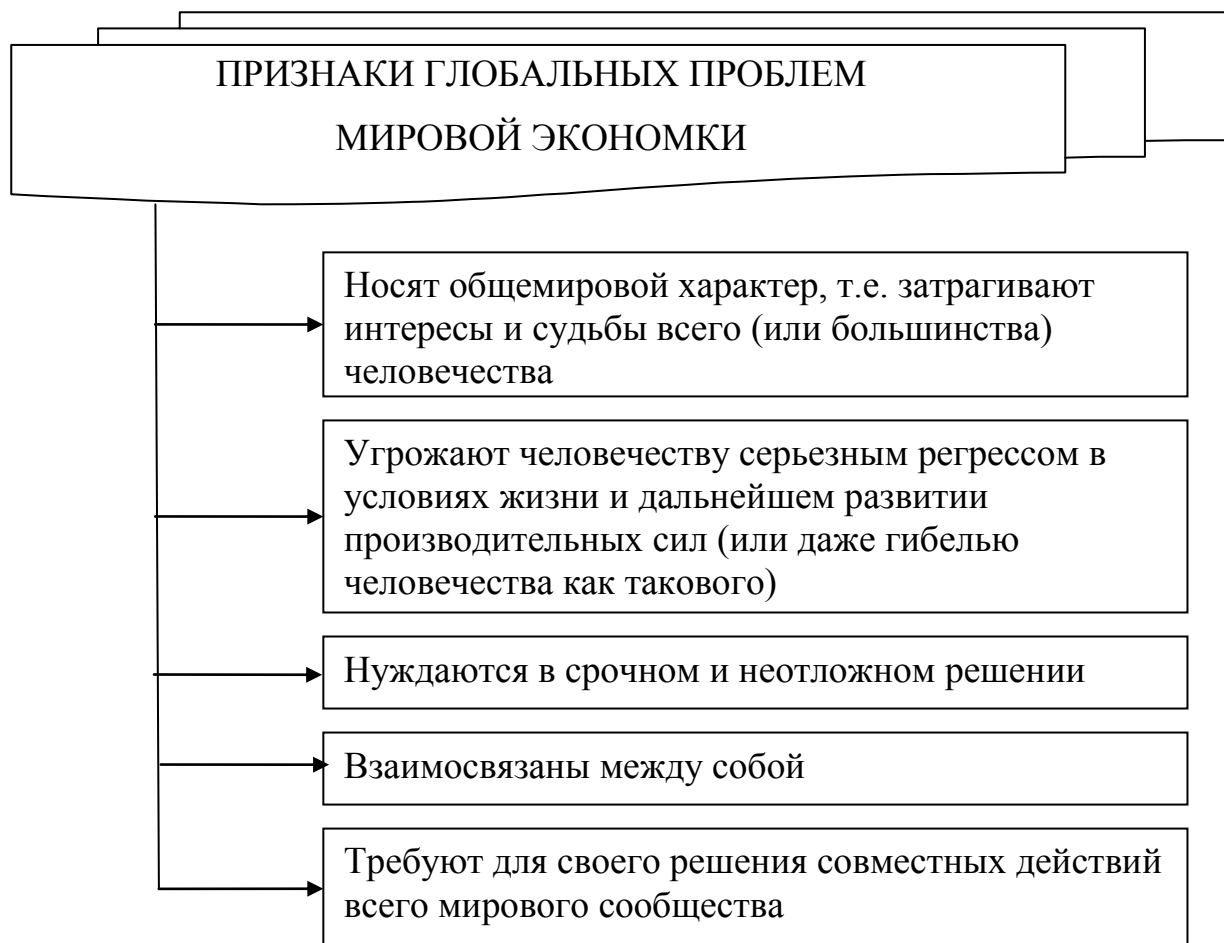


Рисунок 139 – Признаки глобальных проблем мировой экономики

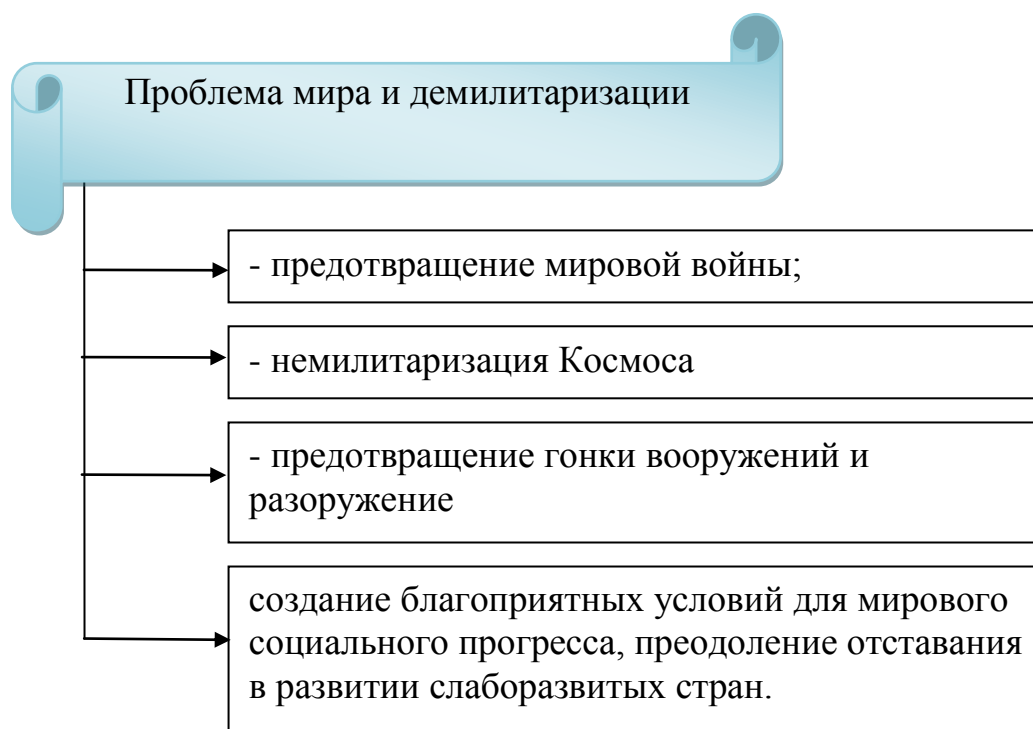


Рисунок 140 – Проблема мира и демилитаризации

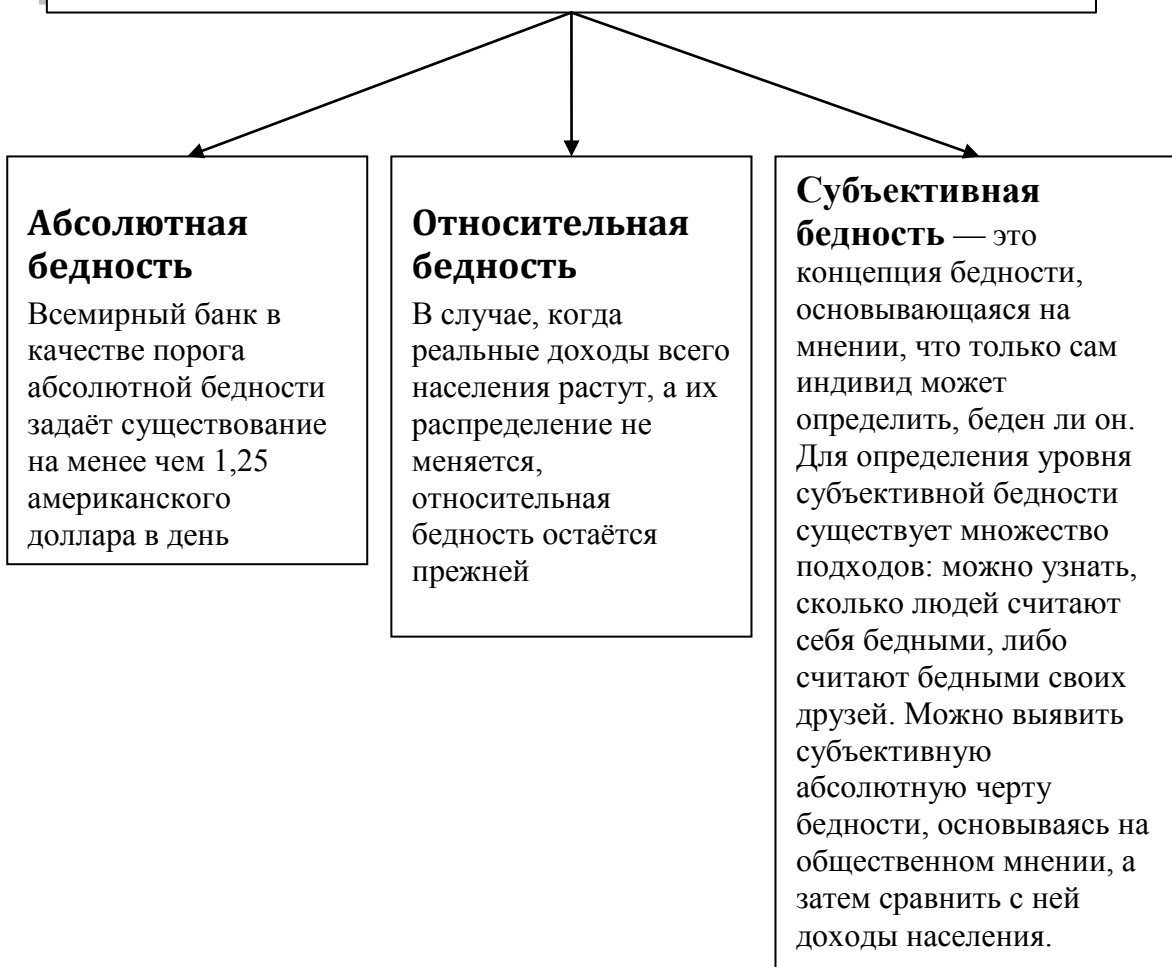


Рисунок 141 – Комплекс проблем, касающихся взаимоотношений человека, общества и НТР



Рисунок 142 – Проблемы, связанные с социально-экономическими процессами и окружающей средой

Бедность — характеристика экономического положения индивида или социальной группы, при котором они не могут удовлетворить определённый круг минимальных потребностей, необходимых для жизни, сохранения трудоспособности, продолжения рода.



Абсолютная бедность

Всемирный банк в качестве порога абсолютной бедности задаёт существование на менее чем 1,25 американского доллара в день

Относительная бедность

В случае, когда реальные доходы всего населения растут, а их распределение не меняется, относительная бедность остаётся прежней

Субъективная бедность

— это концепция бедности, основывающаяся на мнении, что только сам индивид может определить, беден ли он. Для определения уровня субъективной бедности существует множество подходов: можно узнать, сколько людей считают себя бедными, либо считают бедными своих друзей. Можно выявить субъективную абсолютную черту бедности, основываясь на общественном мнении, а затем сравнить с ней доходы населения.

США – 46,2 млн. чел. (15,1 %), минимум 22314\$ в год на семью из четырех человек

Германия – 11,5 млн. чел. (14,0 %) 870 евро в месяц и меньше. Нищета 580 евро в месяц.

Россия – 21,1 млн. чел. (14,9 %) менее 5246 рублей на человека.

Рисунок 143 – Классификация бедности



Рисунок 144 – Индекс человеческого потенциала



Рисунок 145 – Проблема международных долгов



Рисунок 146 – Взаимозависимый характер решения глобальных проблем

ТЕСТЫ

1. Развитие мирового хозяйства. Международное разделение труда

1. Основная проблема, стоящая перед всеми экономическими системами, связана с
 - a) производственными возможностями
 - b) факторами производства
 - c) ограниченностью ресурсов
 - d) технологиями
 - e) состоянием окружающей

2. Подход к процессу глобализации, как к формированию целостной человеческой цивилизации называется...
 - a историческим
 - a) скептическим
 - b) идеологическим
 - c) узкодисциплинарным

3. К внеэкономическим факторам, оказывающим влияние на формирование мировой цены, относятся ...
 - a) конкуренция
 - b) политическая ситуация
 - c) инфляционные процессы
 - d) издержки производства крупных ТНК мира

4. Характерной чертой мирового хозяйства является...
 - a) открытая экономика
 - b) производство всех товаров и услуг в собственной стране
 - c) ограничение движения факторов производства
 - d) протекционистская политика

5. Универсальной экономической организацией является...
 - a) ООН
 - b) МФК
 - c) ОПЕК
 - d) «Большая восьмерка»

6. Причинами усиления взаимозависимости государств являются...
 - a) углубление МРТ, глобализация мировой экономики
 - b) увеличение масштабов международной миграции
 - c) повышение цен на энергоносители
 - d) внешняя задолженность стран друг перед другом

7. Положительное влияние ТНК на принимающие страны проявляется в...
- a) зависимость дочерних компаний
 - b) увеличение занятости
 - c) формирование активного сальдо платежного баланса
 - d) осложнении экологической ситуации
8. Положительное влияние ТНК на принимающие страны проявляется в...
- a) привнесение новых технологий и притоку инвестиций
 - b) уменьшение занятости
 - c) формирование активного сальдо платежного баланса
 - d) осложнение экологической ситуации
9. Под общехозяйственной конъюнктурой рынка понимается...
- a) состояние экономики на данный момент, определяемое изменение различных экономических показателей
 - b) число потенциальных контрагентов в других странах
 - c) наличие внешнеэкономических связей предприятий
 - d) выявление перспективных технических требований к товарам для ориентации экспорта
10. Основной формой функционирования мирового рынка являются....
- a) реализация
 - b) производство
 - c) конкуренция
 - d) предложение
11. Основным критерием, используемым для характеристики современного состояния мировой экономики и мирохозяйственных связей, не может являться....
- a) ограниченное распространение рыночных отношений
 - b) рациональное использование ресурсов мира (в том числе и людских)
 - c) усиление экономической взаимозависимости стран
 - d) интернационализация производства и капитала
12. Что из перечисленного объясняет существование ограниченности в любом обществе
- a) более быстрый по сравнению с ростом производства прирост населения
 - b) невозможность обеспечить всех членов общества товарами, которые они бы хотели иметь
 - c) неограниченность потребностей людей при ограниченности ресурсов
 - d) закупка правительством слишком большого, по сравнению с другими потребителями, числа товаров и услуг

13. Важнейшим фактором глобализации мирохозяйственной системы стала
- a) автоматизация
 - b) телефонизация
 - c) механизация
 - d) информатизация
14. Проблема «как производить» в рыночной экономике решается
- a) на основе динамики и объема потребительского спроса, которые определяются через цены на конечные продукты
 - b) через стремление производителей к получению прибыли и, следовательно, к минимизации издержек производства
 - c) на основе широкого использования в экономике средств производства
 - d) на основе специализации, которая используется при применении разных технологических способов производства
15. Основными видами территориального международного разделения труда является....
- a) разделение труда на основе относительных преимуществ
 - b) мировое разделение труда (между группами стран)
 - c) поддетальное разделение труда
 - d) разделение труда на основе абсолютных преимуществ
16. Основными видами территориального международного разделения труда является....
- a) межрайонное, внутрирайонное
 - b) разделение труда на основе относительных преимуществ
 - c) поддетальное разделение труда
 - d) разделение труда на основе абсолютных преимуществ
17. Следствием различной обеспеченности стран ресурсами знаний и капиталом, является международное разделение...
- a) технологий
 - b) полезных ископаемых
 - c) земли
 - d) финансов
18. К основным формам международного разделения труда относится ...
- a) международная диверсификация
 - b) международная кооперация
 - c) отраслевая
 - d) поузловая
19. К основным формам международного разделения труда относится ...
- a) международная специализация
 - b) поддетальная
 - c) отраслевая
 - d) поузловая

20. Международное разделение факторов производства - это...
- a) исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах
 - b) разделение факторов производства международными организациями
 - c) контроль факторов производства международными организациями
 - d) обмен факторами производства между двумя странами
21. Международная специализация производства подразделяется на...
- a) межотраслевую
 - b) профессиональную
 - c) внутриотраслевую
 - d) специализацию отдельных предприятий
22. К основным методам, используемым при осуществлении кооперационных связей относятся ...
- a) факторинг
 - b) осуществление совместных программ
 - c) переговоры
 - d) заключение контрактов
23. К основным методам, используемым при осуществлении кооперационных связей относятся ...
- a) создание совместных предприятий
 - b) форфейтинг
 - c) переговоры
 - d) заключение контрактов
24. К глобальным проблемам не относится ...
- a) финансовая
 - b) энергетическая
 - c) экологическая
 - d) продовольственная
25. Глобальные проблемы человечества должны решаться
- a) международными организациями
 - b) всеми странами сообща
 - c) каждой страной самостоятельно
 - d) интеграционными объединениями
26. Под “созданием благоприятной внешнеполитической среды “ понимается..
- a) разработка программ
 - b) участие в международных форумах по безопасности мира
 - c) укрепление взаимопонимания участвующих стран в политической и военных сферах
 - d) совершенствование системы налогообложения в странах-соседях

27. По целому ряду глобальных проблем испытывают наибольшую напряженность ... страны.

- a) развивающиеся
- b) промышленно-развитые
- c) социалистические
- d) с переходной экономикой

28. Недоеданием считается то, что

- a) нечего есть
- b) в тарелках оставляют еду
- c) в рационах недостаточно белков и жиров
- d) нет денег на продукты

29. Глобализация мировой экономики- это:

- a) решение глобальных проблем современности
- b) приобретение национальными экономическими, социальными, научно-техническими проблемами общемирового масштаба
- c) высшая стадия процесса интернационализации экономической жизни, связанная с формированием все более единого и целостного мирового хозяйства
- d) более широкий и универсальный взгляд на экономическую политику

2. Классификация стран по уровню социально-экономического развития

1. Точным определением понятия «паритет покупательной способности» является соотношение...

- a) между национальными валютами по их покупательной способности
- b) котировок валют ЦБ
- c) конвертируемых валют
- d) между спросом и предложением на валюту

2. Что из перечисленного включается в состав ВВП

- a) стоимость нового учебника в местном книжном магазине
- b) услуги домашней хозяйки
- c) покупка у соседа подержанного автомобиля
- d) покупка новых акций у брокера

3. Три основных фактора производства – природные, человеческие и капитальные ресурсы. В какой из предложенных групп наилучшим образом представлены все эти факторы

- a) нефть, водители такси, ценные бумаги
- b) железная руда, учителя, грузовики
- c) рента, рабочие, деньги
- d) фермеры, банкиры, производители

4. Если из национального дохода вычесть налоги на прибыль корпораций, нераспределенную прибыль и взносы на социальное страхование, а затем приплюсовать чистые трансфертные платежи, то полученная сумма – это
- личный доход
 - амортизация
 - располагаемый доход
 - чистый национальный продукт
5. Если объем реального ВВП снизился на 6%, а численность населения в том же году сократилась на 3%, то
- реальный ВВП на душу населения снизился
 - реальный ВВП на душу населения увеличился
 - реальный ВВП на душу населения увеличился, а номинальный снизился
 - цены упали на 3%
6. Номинальный ВВП измеряется
- в экспортных ценах
 - в рыночных текущих ценах
 - в базовых (неизменных) ценах
 - в ценах предшествующего периода
7. Дефлятор ВВП равен отношению
- реального ВВП к номинальному ВВП
 - номинального ВВП к номинальному ВВП
 - номинального ВВП к реальному ВВП
 - реального ВВП к реальному ВВП
8. Индекс цен может быть использован для того, чтобы
- оценить различия между структурой производства в данном и предыдущем году
 - оценить различия в рыночной стоимости «товарной корзины» двух различных временных периодов
 - оценить различия в уровнях цен разных стран
 - оценить разницу между уровнем оптовых и розничных цен
9. Соотношение между валютами по их покупательной способности к определенному набору товаров и услуг – это
- рыночный валютный курс
 - паритет покупательной способности валют
 - дефлятор
 - ревальвация

10. Комплекс производственных и непроизводственных отраслей, обеспечивающих условия воспроизводства – это
- квотирование
 - альянс
 - инфраструктура
 - клиринг
11. Валовой национальный продукт минус амортизационные отчисления – это
- национальный доход
 - валовой внутренний продукт
 - чистый национальный продукт
 - валовые инвестиции
12. В соответствии с уравнением Фишера номинальная процентная ставка равна
- реальной процентной ставке плюс уровень инфляции
 - реальной процентной ставке минус уровень инфляции
 - реальной процентной ставке, умноженной на уровень инфляции
 - реальной процентной ставке, деленной на уровень инфляции
13. К интенсивным факторам экономического развития относятся
- использование достижений научно-технического прогресса
 - расширение производственных площадей
 - увеличение численности экономически активного населения
 - повышение материалоемкости
14. Совокупность созданных трудом общества и накопленных за весь период существования данной страны материальных ценностей – это ...
- валовой национальный продукт
 - национальное богатство
 - валовой внутренний продукт
 - национальный доход
15. Что прибавило производство данного года к благосостоянию общества характеризует
- валовой внутренний продукт
 - национальный доход
 - валовой национальный продукт
 - чистый национальный продукт
16. Продолжительная тенденция "старения" населения характерна для
- развитых стран
 - развивающихся стран
 - стран с переходной экономикой
 - стран Ближнего Востока

17. Какие из перечисленных ниже видов доходов учитываются при подсчете ВВП

- a) пенсия бывшего фабричного рабочего
- b) работа маляра по окраске собственного дома
- c) доходы зубного врача, занимающегося частной практикой
- d) ежемесячные денежные переводы, получаемые студентом из дома
- e) покупка 100 акций “Мосэнерго”

18. При подсчете ВВП данного года учитывается

- a) сумма всех денег, полученных гражданами страны в данном году
- b) рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных за год
- c) сумма доходов и расходов государства
- d) стоимость сырья и материалов, потребленных предприятиями в данном году

19. Номинальный ВВП составил 1250 млрд. руб., а реальный – 1000 млрд. руб. Тогда индекс – дефлятор ВВП равен

- a) 0,25
- b) 0,80
- c) 1,25
- d) 2,25

20. Проблема преодоления бедности и отсталости характерна для стран

- a) с переходной экономикой
- b) новых индустриальных
- c) развивающихся
- d) промышленно-развитых

3. Население и трудовые ресурсы мира

1. Миграцию рабочей силы государство...

- a) регулирует, так как это в интересах страны
- b) не регулирует, так как против этого возражают предприниматели
- c) не регулирует, так как странам нужны рабочие руки
- d) регулирует, так как это в интересах чиновников

2. Если отток неквалифицированной рабочей силы в какой то мере компенсируется для страны валютными переводами, то «утечка умов»

- a) наносит ущерб экономике страны-донора
- b) увеличивает валютные поступления в страну
- c) сокращает валютные поступления в страну
- d) сокращает расходы бюджета

3. Если спрос на труд в стране В равен $DI^*=120-3w$, а функция предложения труда – $SI^*=40+5w$, (где w – зарплата в долл. за час), то количество занятых (в млн. чел.) в стране В составит
- a) 40
 - b) 20
 - c) 60
 - d) 50
4. Если спрос на труд в стране А равен $DI=100-5w$, а функция предложения труда – $SI=60+3w$ (где w - зарплата в долл. за час), то уровень равновесной ставки заработной платы (в долл.) в стране А составит
- a) 5
 - b) 10
 - c) 6
 - d) 8
5. Если рынок труда в стране А характеризуется спросом $Q_d=100-5W$ и предложением $Q_s=60+3W$, и в результате сдерживаемой (ограниченной) миграции часовая заработная плата W (в S) в стране А увеличилась на $2S$, то новая заработная плата составит
- a) 7
 - b) 8
 - c) 5
 - d) 6
6. Если рынок труда в стране А характеризуется спросом $Q_s=60+3W$, то равновесная заработная плата в стране А составит
- a) 5
 - b) 8
 - c) 6
 - d) 7
7. Если отток неквалифицированной рабочей силы в какой-то мере компенсируется для страны валютными переводами, то «утечка умов»
- a) сокращает валютные поступления в страну
 - b) наносит ущерб экономике страны-донора
 - c) сокращает расходы бюджета
 - d) увеличивает валютные поступления в страну
8. Демографическая напряженность в развивающихся странах зависит от
- a) перехода на более интенсивную систему хозяйствования
 - b) миграции населения
 - c) роста народонаселения
 - d) низкого уровня научно-технического развития

9. В связи с НТП спрос на высококвалифицированных работников в развитых странах

- a) меньше чем их предложение
- b) превышает их предложение
- c) сбалансированный с предложением (равновесием)
- d) постоянный и не изменяется со временем

10. Выезд трудоспособного населения из страны пребывания для долговременного или постоянного пребывания в другой стране называется

- a) иммиграция
- b) шопинг
- c) эмиграция
- d) туризм

11. Численность населения России составляет на начало XXI века...

- a) 143 млн. чел.
- b) 112 млн. чел.
- c) 182 млн. чел.
- d) 120 млн. чел.

12. «Утечка умов» - один из видов миграции, который рассматривается как результат...

- a) резкого возрастания роли образования, науки и техники в производстве
- b) увеличение рабочих мест
- c) сокращение рабочих мест
- d) увеличения высших учебных заведений

13. Страны, привлекающие иностранную рабочую силу, могут получить экономический выигрыш за счет...

- a) роста предложения труда
- b) сокращение предложения труда
- c) роста уровня доходов населения
- d) падения уровня доходов населения

14. Положительным эффектом миграции для принимающей страны является...

- a) сокращение инфляции
- b) старение населения
- c) «утечка умов»
- d) демографический кризис

15. Перемещение трудоспособного населения из одной страны в другую с целью трудоустройства, сроком свыше одного года называется

- a) международной миграцией рабочей силы
- b) урбанизацией
- c) международным рынком труда
- d) туризмом

16. Ограничительным инструментом иммиграционной политике государства не являются...

- a) требование к качеству иностранной рабочей силы (образование, стаж работы по специальности и т.п.)
- b) предоставления гарантий заработной платы иммигрантам
- c) состояние здоровья и возрастной ценз
- d) прямое квотирование импорта рабочей силы

17. Миграционным сальдо называется...

- a) количество эмигрантов, вернувшихся на родину на постоянное место жительства
- b) разность количества иммигрантов и эмигрантов
- c) количество трудоспособного населения, въехавшего в страну
- d) количество трудоспособного населения, выехавшего из данной страны за ее пределы

18. Миграция рабочей силы – это переезд трудоспособного населения в другую страну...

- a) в командировку
- b) менее, чем на 1 год
- c) по туристической путевке
- d) более, чем на 1 год

19. "Золотой миллиард" - это:

- a) определенная сумма денег, позволяющая контролировать контрольные пакеты акций ведущих корпораций мира
- b) количество населения в Китае и Индии, благодаря которому они являются странами мира с наиболее многочисленным населением
- c) группа ведущих стран мира, фактически определяющих тенденции мирового экономического развития и получающих решающую часть мирового дохода
- d) наиболее образованная часть населения современного мира

20. Со второй мировой войны в мировой экономике преобладала следующая форма миграции

- a) военные переселения
- b) колониционные переселения
- c) трудовая миграция
- d) нелегальная миграция

21. Рост среди мигрантов удельного веса специалистов высокой квалификации ведет к

- a) росту экономической преступности
- b) политической нестабильности
- c) снижению экономической преступности
- d) значительному экономическому эффекту для принимающих стран

22. Ограничена сроком пребывания в стране въезда от 1 до 6 лет миграция...
- a) маятниковая
 - b) возвратная
 - c) сезонная
 - d) эпизодическая
23. Ежедневный, реже еженедельный, переезд из одной страны в другую и обратно - это миграция...
- a) маятниковая
 - b) возвратная
 - c) сезонная
 - d) эпизодическая
24. Ведущая роль в регулировании процессов международной миграции принадлежит
- a) МОТ
 - b) ООН
 - c) МОМ
 - d) ВОЗ
25. Возвращение эмигрантов на постоянное место жительства
- a) депортация
 - b) эмиграция
 - c) реэмиграция
 - d) реиммиграция

4. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства. Отраслевая структура МХ

1. К восстанавливаемым ресурсам относят ...
- a) сельскохозяйственные животные
 - b) машины
 - c) минеральные ресурсы
 - d) нефть
2. В производстве электроэнергии основную роль и в мире, и в большинстве стран играют в настоящее время
- a) геотермальные электростанции
 - b) тепловые электростанции, работающие на угле, мазуте, нефти и газе
 - c) атомные электростанции
 - d) гидроэлектростанции

3. В отраслевой структуре промышленности происходит постепенное
- уменьшение значения добывающих отраслей и возрастание доли обрабатывающих отраслей
 - уменьшение доли обрабатывающих отраслей
 - увеличение доли нефтедобывающих и горнодобывающих отраслей
 - увеличение доли трудоемких отраслей в обрабатывающей промышленности
4. Автономными и полуавтономными органами ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития) являются...
- центр исследования и нововведений в области образования (ЦИНО)
 - международное агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ)
 - европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР)
 - международный банк реконструкции и развития (МБРР)
5. Агропромышленный комплекс представляет собой единую систему...
- мелких товарных хозяйств, промышленных и сервисных предприятий
 - личных подсобных хозяйств и сервисных предприятий
 - сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий
 - сельскохозяйственных и сервисных предприятий
6. Парижская конвенция 1883 г. Осуществляла международно-правовое регулирование и защиту...
- промышленной собственности
 - личных прав
 - смежных прав
 - литературных и художественных произведений
7. Процесс создания крупного машинного производства, ведущих к преобразованию аграрной экономики в более специализированную и капиталоемкую промышленную экономику, называется...
- индустриализация
 - регионализация
 - транснационализация
 - интернационализация
8. Относительное сокращение на мировом рынке доли продовольствия заключается в ...
- уменьшение собственного потребления
 - сокращение мирового потребления продуктов
 - увеличение собственного производства
 - увеличения золотовалютных запасов

9. Отраслевая структура мирового хозяйства состоит из
- a) добывающей и перерабатывающей отраслей
 - b) денежного и финансового секторов
 - c) сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг
 - d) сферы услуг и перерабатывающих отраслей
10. Международное разделение природных ресурсов- это...
- a) их покупка и продажа на условиях ,которых устанавливает WTO
 - b) исторически сложившееся их сосредоточение в разных странах
 - c) их покупки и продажу странами
 - d) их покупка и продажа на условиях, которые устанавливает ООН
11. Из всех запасов нефти в мире 74 % приходится на
- a) Африку
 - b) Азию
 - c) СНГ
 - d) Южную Америку
12. Среди топливно-энергетических ресурсов наибольшие запасы в мире приходятся на
- a) нефть
 - b) уголь
 - c) газ
 - d) сланцы и торф
13. При современном уровне мировой добычи угля разведанных запасов может хватить примерно на
- a) 100 лет
 - b) 200 лет
 - c) 400 лет
 - d) 600 лет
14. В России сосредоточено мировых разведанных запасов природного газа
- a) 39,2%
 - b) 45,2%
 - c) 32,2%
 - d) 35,2%
15. При современном уровне мировой добычи природного газа разведанных запасов может хватить примерно на
- a) 81 год
 - b) 71 год
 - c) 61 год
 - d) 91 год

16. По масштабам добычи бокситов первое место в мире занимает
- Ямайка
 - Австралия
 - Бразилия
 - Индия
17. По масштабам добычи золота первое место в мире занимает
- Россия
 - ЮАР
 - США
 - Китай
18. По масштабам добычи поваренной соли первое место в мире занимает
- Германия
 - Канада
 - США
 - Китай
19. Из общей площади поверхности Земли на долю суши приходится
- 145 млн. км²
 - 147 млн. км²
 - 149 млн. км²
 - 143 млн. км²
20. В первой сфере АПК промышленно-развитых стран быстрыми темпами осуществляется
- кооперация
 - специализация
 - концентрация
 - диверсификация
21. На одну Германию приходится стоимости продукции сельскохозяйственного машиностроения ЕС
- 25%
 - 35%
 - 45%
 - 55%
22. Основным производителем сои и арахиса в мире является
- Китай
 - Италия
 - США
 - Индия

23. Имея лишь 13 % мирового поголовья скота, обеспечивает примерно 30 % мирового производства говядины
- США
 - Бразилия
 - Китай
 - Австралия
24. Около 75 % мирового производства медикаментов приходится на
- новые индустриальные страны
 - промышленно развитые страны
 - страны с переходной экономикой
 - развивающиеся страны
25. Около 60-65% ВВП стран Западной Европы и Японии создается в
- АПК
 - машиностроении
 - фармацевтической промышленности
 - сфере услуг
26. Лидирует по доле торговли в общем числе занятых (23 %)
- США
 - Япония
 - Китай
 - Германия
27. Больше всех туристов принимает
- США
 - Франция
 - Испания
 - Италия

5. Основы международной торговли. Теории международной торговли

1. К методам анализа цен мирового рынка относится ...
- анализ цен экспортера
 - анализ справочных и прейскуранных цен
 - анализ внутренних цен
 - анализ прибыли производителя
2. К методам анализа цен мирового рынка относится ...
- анализ аукционных цен
 - анализ цен экспортера
 - анализ внутренних цен
 - анализ прибыли производителя

3. К торгуемым товарам относят ...
- a) продукцию лесного хозяйства
 - b) услуги связи
 - c) коммунальные услуги
 - d) строительные услуги
4. К торгуемым товарам относят ...
- a) услуги связи
 - b) продукцию сельского хозяйства
 - c) коммунальные услуги
 - d) строительные услуги
5. К странам, которые являются нетто-экспортерами услуг международного туризма, относятся ...
- a) Испания
 - b) Франция
 - c) Япония
 - d) Италия
6. К странам, которые являются нетто-экспортерами услуг международного туризма, относятся ...
- a) Франция
 - b) Россия
 - c) Япония
 - d) Италия
7. В международном товарообороте под «невидным товаром» понимаются
- a) транспортные услуги
 - b) строительные услуги
 - c) туристические услуги
 - d) парикмахерские услуги
8. В международном товарообороте под «невидным товаром» понимаются
- a) транспортные услуги
 - b) строительные услуги
 - c) косметологические услуги
 - d) финансовые услуги
9. Основную долю в импорте России занимают...
- a) сырьевые ресурсы
 - b) ядерные отходы
 - c) машины и оборудование
 - d) иностранные мигранты

10. Мировая цена должна

- a) использоваться при осуществлении сделок в важнейших центрах мировой торговли
- b) использоваться при осуществлении крупных коммерческих сделок, имеющих существенную долю мирового товарооборота
- c) быть достаточно низкой для импортера
- d) быть достаточно высокой для получения больших выгод экспортером

11. Мировая цена должна

- a) использоваться при заключении контракта
- b) использоваться при осуществлении крупных коммерческих сделок, имеющих существенную долю мирового товарооборота
- c) быть приемлемой для покупателя для поддержания спроса на импортный товар
- d) быть достаточно высокой для получения больших выгод экспортером

12. В теории А.Смита рассматриваются _____ преимущества

- a) частичные
- b) абсолютные
- c) сравнительные
- d) комплексные

13. Международная специализация страны выгодна на изготовлении той продукции, которую она выпускает с наименьшими издержками производства по сравнению с теми товарами, которые обладают абсолютными преимуществами по сравнению с иностранными предприятиями – суть теории

- a) абсолютного преимущества
- b) относительного преимущества
- c) Хекшера-Олина
- d) Р. Вернона

14. Практическим основанием для обоснования "парадокса Леонтьева" послужило

- a) осуществление плана Маршала в Европе
- b) рост в послевоенный период в экспорте США удельного веса трудоемкой продукции, а в импорте - капиталоемкой
- c) разрушение в результате второй мировой войны экономики Японии, Германии, Франции
- d) укрепление экономических позиций СССР в мировой экономике после второй мировой войны

15. Суть теории жизненного цикла продукта Р. Вернона состоит в следующем
- а) длительность использования данного продукта зависит от средней продолжительности жизни населения данной страны
 - б) новый продукт проходит специфический цикл, состоящий из стадий внедрения на рынок, динамичного роста его производства и продаж, зрелости и упадка
 - в) жизненный цикл продукта является функцией возрастной структуры населения стран современного мира
 - г) жизненный цикл продукта - реальное проявление теории "парадокса Леонтьева"
16. Теория Э.Хекшера - Б.Олина это
- а) Модификация теории сравнительных издержек (преимуществ)
 - б) Теория факторов производства, примененная к международной торговле
 - в) Теория жизненного цикла продукта
 - г) Теория международного перелива (миграции) капитала
17. Разные страны производят товары с неодинаковыми издержками производства, поэтому разные цены позволяют одни товары экспортировать с большей выгодой, а другие выгоднее импортировать, нежели покупать дома гласит теория
- а) Д. Рикардо
 - б) Р. Вернона
 - в) А. Смита
 - г) Т. Рыбчинского
18. «Даже при отсутствии в странах абсолютного преимущества торговля остается выгодной для обеих сторон» – убедительно доказал
- а) Д. Рикардо
 - б) Р. Вернон
 - в) А. Смита
 - г) Т. Рыбчинский
19. В теории Д.Рикардо рассматриваются _____ издержки
- а) абсолютные
 - б) полные
 - в) неполные
 - г) сравнительные
20. Цена обмена устанавливается по закону спроса и предложения на таком уровне, что совокупность экспорта каждой страны позволяет оплачивать совокупность её импорта - утверждал
- а) Миль
 - б) Вернон
 - в) Леонтьев
 - г) Познер

21. Суть теории Рыбчинского состоит в следующем
- a) длительность использования данного продукта зависит от средней продолжительности жизни населения данной страны
 - b) новый продукт проходит специфический цикл, состоящий из стадий внедрения на рынок, динамичного роста его производства и продаж, зрелости и упадка
 - c) жизненный цикл продукта является функцией возрастной структуры населения стран современного мира
 - d) при неизменных ценах и наличии в экономике только двух секторов рост одного из факторов ведет к сокращению выпуска одного из товаров
22. При определенной технологии и организации производства долговременные средние издержки сокращаются по мере увеличения объемов выпускаемой продукции – суть теории
- a) П.Крюгмана и К.Ланкастера
 - b) Р. Вернона
 - c) Хекшера-Олина
 - d) Т. Рыбчинского
23. В каком объеме и какого типа продукция будет вовлечена в торговлю помогает понять теория
- a) размера страны
 - b) относительного преимущества
 - c) технологического разрыва
 - d) абсолютного преимущества
24. Положительное внешнеторговое сальдо (торговый баланс) России определяется
- a) увеличением импорта
 - b) расширением торговли со странами СНГ
 - c) ростом мировых цен на сырьевые товары
 - d) сокращением импорта
25. Цена в мировой торговле – это денежная сумма, которую
- a) просят производители
 - b) устанавливает ВТО
 - c) просят производители и готовы заплатить покупатели
 - d) готовы заплатить покупатели

6. Государственное регулирование ВЭД

1. Международные межправительственные экономические организации учреждены на основе ...
- a) международного договора и устава для выполнения определенных целей
 - b) двусторонних договоров
 - c) односторонних решений
 - d) решений головных компаний ТНК

2. Международные договоры общего типа предусматривают ...
- a) базисные условия поставки товаров
 - b) обязательное согласие международных организаций
 - c) режим наибольшего благоприятствования
 - d) принудительный режим
3. К международным структурам, непосредственно регулирующим отдельные сферы мирового рынка услуг, относятся ...
- a) ВПС (всемирный почтовый банк)
 - b) ВОЗ
 - c) МАГАТЭ
 - d) ЮНЕСКО
4. К международным структурам, непосредственно регулирующим отдельные сферы мирового рынка услуг, относятся ...
- a) ВТО
 - b) ИАТА (международная ассоциация авиаперевозчиков)
 - c) МАГАТЭ
 - d) ЮНЕСКО
5. К административно устанавливаемым условиям ввоза товаров не относятся...
- a) требование продажи товара по демпинговым ценам
 - b) квоты
 - c) требования к содержанию отечественных комплектующих
 - d) сертификаты
6. Из режима наибольшего благоприятствования (РНБ) допускаются возможности ...
- a) отказа от выбранных условий
 - b) изъятия
 - c) наказания
 - d) ужесточения правил
7. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD=500-2P$, а функция предложения $QS=-100+4P$ (P в S , Q в млн. ед.), то при мировой цене $82 S$ поступления в Бюджет страны при импортной пошлине в 3 доллара составят
- a) 324
 - b) 600
 - c) 350
 - d) 500

8. Если страна экспортирует сахар по мировой цене 300 у.е., и для увеличения потребления сахара в стране вводится экспортная пошлина в 20 у.е., величина экспорта сократится до 12 млн.т., то доходы бюджета при этом составят (в млн. у.е)

- a) 240 млн. у.е.
- b) 220
- c) 250
- d) 260

9. Если импорт малой страны сократился с 200 тыс. шт. до 125 тыс. шт., при введении ею специфического импортного тарифа 5 у.е., то поступление в бюджет составят (в тыс. у.е.)

- a) 625
- b) 650
- c) 630
- d) 640

10. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD=500-2P$, а функция предложения $QS=-100+4P$ (P в S , Q в млн. ед.), то при мировой цене 82 S поступления в Бюджет страны при импортной пошлине в 3 доллара составят

- a) 324
- b) 340
- c) 350
- d) 360

11. Если ставка российского импортного тарифа на автомобили составляет 60%, на комплектующие к ним 30%, а стоимость комплектующих составляет 40% от стоимости автомобиля, то уровень эффективной защиты российского рынка автомобилей ($Tэ = \frac{T - At}{1 - A}$) увеличится на%, если доля комплектующих вырастет до 60 %.

- a) 20
- b) 25
- c) 15
- d) 10

12. Если функция спроса на товар в стране с малой экономикой имеет вид: $QD=400-10P$, а функция предложения $QS=-50+5P$ (P в S , Q в млн. ед.), мировая цена 20\$, то при введении специфического таможенного тарифа в 4\$ на единицу товара, величина импорта составит

- a) 600
- b) 500
- c) 550
- d) 650

13. Если в стране в очередной раз ввели таможенные пошлины на ввоз компьютеров и бытовой техники, то это является примером политики
- а) консерватизма
 - б) протекционизма
 - в) либерализма
 - г) фритредерства
14. для открытой экономики характерными признаками являются все, кроме
- а) свободы торговли между странами
 - б) признания стандартов мирового рынка
 - в) обособления экономики страны
 - г) свободы движения факторов производства, информации
15. Эмбарго – это...
- а) Запрет на ввоз товаров
 - б) Налог на экспортируемый товар
 - в) налог на импортируемый товар
 - г) ограничение количества ввозимого товара
16. Экспортом услуг для России являются...
- а) строительство АЭС в Ираке
 - б) предоставление услуг авиадиспетчеров, обеспечивающих перелёт Лондон-Токио
 - в) аренда судна в Казахстане для перевозок по Каспию
 - г) эмиграция в США специалистов по программированию
17. Экспортом услуг для России являются...
- Укажите не менее двух вариантов ответа
- а) предоставление Транссиба для перевозок из Западной Европы в Японию
 - б) депортация деятелей культуры
 - в) аренда судна в Казахстане для перевозок по Каспию
 - г) эмиграция в США специалистов по программированию
18. Деятельность _____ оказывает решающее воздействие на либерализацию мировой торговли
- а) МТО
 - б) ВТО
 - в) ЮНИДО
 - г) МБРР
19. В 1990-е годы сокращение взаимных внешнеэкономических связей России а наибольшей степени произошло с
- а) бывшими социалистическими странами Центральной и Восточной Европы
 - б) развитыми странами
 - в) развивающимися странами
 - г) новыми индустриальными странами

20. В 1990-е годы сокращение взаимных внешнеэкономических связей России а наибольшей степени произошло с (указать не менее двух ответов)
- a) новыми индустриальными странами
 - b) развитыми странами
 - c) развивающимися странами
 - d) бывшими республиками СССР
21. В соответствии с Законом РФ «О Таможенном тарифе» преференции не предоставляются товарам, происходящим из
- a) стран, образующих с РФ таможенный союз
 - b) стран, подписавших соглашение с РФ о создании таможенного союза или зоны свободной торговли
 - c) стран, образующих с РФ зону свободной торговли
 - d) развитых стран
22. Целью создания свободной экономической зоны является...
- a) отмена таможенных барьеров
 - b) изоляция от мирового рынка
 - c) ужесточение налогообложения на внутреннем рынке
 - d) ограничение торговли с развивающимися странами
23. Функция ВТО (Всемирная торговая организация) по разрешению споров на уровне правительств стран-членов унаследована от...
- a) ГАТТ
 - b) ООН
 - c) МОТ
 - d) МВФ
24. Торгово-политический режим, включенный в ВТО, называется...
- a) режим наибольшего благоприятствования
 - b) национальный режим
 - c) внутренний режим
 - d) режим свободного предпринимательства
25. Сертификаты качества относятся к методам...
- a) скрытого протекционизма
 - b) финансовых ограничений
 - c) количественных ограничений
 - d) тарифных ограничений
26. Соглашения между странами по предоставлению более благоприятного режима в торговле друг с другом и с сохранением национальных таможенных тарифов – называются...
- a) преференциальными
 - b) подготовительными
 - c) мягкими
 - d) промышленными

27. Основной функцией мирового рынка не является...
- a) информационная
 - b) коммуникационная
 - c) протекционистская
 - d) регулирующая
28. Основными типами СЭЗ (свободная экономическая зона) не является...
- a) сервисные
 - b) промышленные (экспортно-ориентированные или импортозамещающие)
 - c) технологические
 - d) строительные
29. Основной ВТО не является соглашение по
- a) по торговле услугами
 - b) по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности
 - c) нетарифным инструментам
 - d) тарифам и торговли
30. Метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающей финансовое стимулирование государством развития экспорта, называется
- a) экспортная квота
 - b) экспортное кредитование
 - c) увеличение экспорта сырьевых продуктов
 - d) экономическое регулирование
31. Международные договоры общего типа предусматривают....
- a) режим наибольшего благоприятствования
 - b) базисные условия поставки товаров
 - c) обязательное согласие международных организаций
 - d) принудительный режим
32. Метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающей финансовое стимулирование государством развития экспорта, называется..
- a) экспортное кредитование
 - b) экспортная квота
 - c) экономическое регулирование
 - d) увеличение экспорта сырьевых продуктов

7. Международное движение капитала

1. Международная организация, целью которой является финансирование и стимулирование частного сектора в развивающихся странах, называется ...

- a) ЕБРР (Европейский банк реконструкции и развития)
- b) МФК (Международная финансовая корпорация)
- c) МВФ (Международный валютный фонд)
- d) МАГИ (Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций)

2. Кризис внешней задолженности возник потому, что

- a) развивающиеся страны не были в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность
- b) произошло падение процентных ставок в США
- c) произошло перераспределение капитала внутри развитых стран
- d) развитые страны были не в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность

3. К организациям, регулирующим международные инвестиционные процессы, относятся

- a) ВТО (Всемирная торговая организация)
- b) МАГИ (Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций)
- c) ЮНИДО (организация ООН по промышленному развитию)
- d) ПРООН (программа развития ООН)

4. К организациям, регулирующим международные инвестиционные процессы, относятся +: МЦУИС (Международный центр урегулирования инвестиционных споров)

- a) МВФ (Международный валютный фонд)
- b) ЮНИДО (организация ООН по промышленному развитию)
- c) ПРООН (программа развития ООН)

5. К международным экономическим организациям относится ...

- a) НАТО
- b) ЕС
- c) МВФ
- d) СНГ

6. К способам регулирования деятельности ТНК относятся ...

- a) общие правила инвестирования, разработанные Комиссией ООН
- b) регулирование безработицы в стране
- c) регулирование мер миграционной политики в стране
- d) регулирование мер антиинфляционной политики в стране

7. К способам регулирования деятельности ТНК относятся ...
- a) регулирование безработицы в стране
 - b) разработки законов об иностранных инвестициях
 - c) регулирование мер миграционной политики в стране
 - d) регулирование мер антиинфляционной политики в стране
8. К прямым иностранным инвестициям относятся ...
- a) вложение компаниями за рубеж собственного капитала
 - b) приобретение акций зарубежных фирм
 - c) займы у стран-членов Парижского клуба
 - d) кредиты международного валютного фонда и Всемирного Банка
9. К прямым иностранным инвестициям относятся ...
- a) приобретение акций зарубежных фирм
 - b) реинвестирование прибыли
 - c) займы у стран-членов Парижского клуба
 - d) кредиты международного валютного фонда и Всемирного Банка
10. К странам - крупным заемщикам капитала на мировом рынке относятся ...
- a) Япония
 - b) Россия
 - c) Великобритания
 - d) Швейцария
11. К странам - крупным заемщикам капитала на мировом рынке относятся ...
- a) Швеция
 - b) США
 - c) Великобритания
 - d) Швейцария
12. К предпринимательской форме вывоза капитала относятся ...
- a) портфельные инвестиции
 - b) ссуды
 - c) банковские депозиты и средства на счетах иных финансовых организаций
 - d) приобретение облигаций другой страны
13. К предпринимательской форме вывоза капитала относятся ...
- a) ссуды
 - b) прямые инвестиции
 - c) банковские депозиты и средства на счетах иных финансовых организаций
 - d) приобретение облигаций другой страны
14. К легитимным путям вывоза капитала из России относятся ...
- a) завышение экспортных цен в бартерных сделках
 - b) рост активов российских уполномоченных банков
 - c) фиктивные импортные контракты без последующей поставки товаров
 - d) занижение импортных цен в бартерных сделках

15. К легитимным путям вывоза капитала из России относятся ... (укажите не менее 2 вариантов ответа)

- a) вложения в депозиты в банках западных стран ЦБ и коммерческих банков
- b) занижение импортных цен в бартерных сделках
- c) фиктивные импортные контракты без последующей поставки товаров
- d) завышение экспортных цен в бартерных сделках

16. К предпринимательской форме международного движения капитала относятся ...

- a) приобретение облигаций другой страны
- b) организация за границей филиалов, дочерних компаний
- c) кредитование внешнеторговых поставок
- d) получение торговых кредитов

17. К предпринимательской форме международного движения капитала относятся ...

- a) покупка акций иностранного предприятия
- b) приобретение облигаций другой страны
- c) кредитование внешнеторговых поставок
- d) получение торговых кредитов

18. Неформальная международная организация, занимающаяся реструктуризацией долгов стран на межправительственном уровне называется ...

- a) Лондонским клубом кредиторов
- b) Парижским клубом кредиторов
- c) Международным валютным фондом
- d) Всемирным банком

19. Неформальная организация, предоставляющая кредиты, не требуя гарантий правительства, называется ...

- a) Лондонский клуб
- b) МБРР (Международный банк реконструкции и развития)
- c) МОТ (Международная организация труда)
- d) МВФ (Международный валютный фонд)

20. Наиболее привлекательными для иностранного капитала сферами российской экономики является ...

- a) легкая промышленность
- b) станкостроение
- c) торговля и общественное питание
- d) сельское хозяйство

21. Наиболее привлекательными для иностранного капитала сферами российской экономики является...
- a) топливно-энергетический комплекс
 - b) станкостроение
 - c) легкая промышленность
 - d) сельское хозяйство
22. Наиболее эффективной формой движения капитала для стран, принимающих капитал, является....
- a) прямые частные инвестиции
 - b) государственные займы
 - c) кредиты международных финансовых организаций
 - d) портфельные инвестиции
23. Наибольший удельный вес прямых иностранных инвестиций в начале 21 века в России приходился на отрасль...
- a) добывающую
 - b) обрабатывающую
 - c) химическую
 - d) пищевую
24. Задолженность государства по непогашенным внешним займам и процентам по ним называется...
- a) внешним государственным долгом
 - b) внешними инвестициями
 - c) международным долгом
 - d) внутренним государственным долгом
25. Выплаты доходов по инвестициям за границей и проценты по международным кредитам отражаются в балансе
- a) торговом
 - b) финансовых операций
 - c) услуг и некоммерческих платежей (текущих операций)
 - d) международной задолженности
26. В РФ экспортный кредит предоставляется главным образом с целью стимулирования экспорта
- a) машинно-технической продукции
 - b) нефти
 - c) промышленных полуфабрикатов
 - d) готовой продукции легкой промышленности

27. Выдача и получение средств займа на срок, предусматривающий выплату процентов за их использование, называется
- трансфертной ценой
 - ТНК
 - международным заимствованием и кредитованием
 - международным разделением капитала
28. Выдача и получение средств займа на срок, предусматривающий выплату процентов за их использование, называется
- трансфертной ценой
 - ТНК
 - международным заимствованием
 - международным разделением капитала
29. Благоприятными факторами инвестиционного климата в России в 2000-х гг. являются
- неразвитая инфраструктура
 - неоднозначные законодательные нормы
 - устаревшие основные производственные фонды во многих отраслях экономики
 - квалифицированная и одновременно дешевая рабочая сила
30. Благоприятными факторами инвестиционного климата в России в 2000-х гг. являются (указать не менее двух ответов)
- огромные природные ресурсы
 - неоднозначные законодательные нормы
 - устаревшие основные производственные фонды во многих отраслях экономики
 - неразвитая инфраструктура
31. Частномонополистический протекционизм, являющийся одной из специфических черт современной внешнеэкономической политики, осуществляют...
- филиалы и дочерние фирмы ТНК
 - правительства стран
 - коммерческие банки
 - малый и средний бизнес
32. Целью Банка международных расчетов (БМР) не является...
- стабилизация валютных курсов
 - обеспечение дополнительных благоприятных условий для международных финансовых операций
 - содействие сотрудничеству между центральными банками
 - оказание содействия сторонам в качестве доверенного лица при заключении международных финансовых операций

33. ТНК на изменение условий в мировой экономике реагируют...
- быстро, т.к. их подразделения находятся в разных мира странах
 - быстро, т.к. они не попадают под контроль ООН
 - медленно, т.к. на своей территории экономическими процессами управляют страны
 - медленно, т.к. их подразделения на территории других стран попадают под государственное регулирование
34. ТНК (транснациональная корпорация) и ТНБ (транснациональный банк) в отношении международной экономической интеграции (МЭИ) характеризуются как...
- «локомотивы МЭИ»
 - источники противоречий
 - сторонники протекционизма
 - пособники регионализации
35. Самые крупные российские транснациональные корпорации (ТНК) функционируют в
- топливно-энергетическом комплексе
 - фармацевтике
 - машиностроении
 - пищевой промышленности
36. Счет «чистые пропуски и ошибки» платежного баланса отражает...
- недостатки статистической отчетности
 - бухгалтерский баланс
 - кредит и баланс
 - двойную запись
37. Своей деятельностью ТНК усиливают...
- взаимосвязь и взаимозависимость стран
 - международные организации
 - интеграционные группировки
 - экономические союзы
38. Соотношение требований и обязательств одной страны по отношению к другим странам на какую-либо дату независимо от сроков поступления платежей – называется...
- расчетным балансом
 - государственным балансом
 - балансом внутренней задолженности
 - торговым балансом

39. Российская экономика интересна иностранным инвесторам в качестве страны...
- a) с низким уровнем экономических рисков
 - b) источника дешевого сырья
 - c) с высокой инфляцией
 - d) с низким уровнем экономического развития
40. Российская экономика интересна иностранным инвесторам в качестве страны...
- a) с низким уровнем экономических рисков
 - b) с высоким уровнем безработицы
 - c) с развивающимися рынками
 - d) с низким уровнем экономического развития
41. Признаком наступления кризиса внешней задолженности обычно служит...
- a) превышение объема импорта над экспортом
 - b) девальвация национальной валюты
 - c) нарушение графика погашения кредитов и займов
 - d) количество взятых кредитов
42. Принципы международного кредита не включают.....
- a) платность
 - b) взаимность
 - c) возвратность
 - d) срочность
43. Причинами расширения масштабов функционирования ТНК на международных рынках являются...
- a) использование сравнительных преимуществ страны базирования
 - b) наличие высокого уровня занятости
 - c) отсутствие налоговых льгот
 - d) наличие конкурентных преимуществ у иностранных компаний
44. Причинами расширения масштабов функционирования ТНК на международных рынках являются....
- a) наличие инфляции
 - b) наличие высокого уровня занятости
 - c) отсутствие налоговых льгот
 - d) наличие конкурентных преимуществ у своих компаний
45. Почти все крупнейшие ТНК (транснациональная корпорация) и ТНБ (транснациональный банк) по национальной принадлежности относятся к «финансовой триаде мира», включающей США и
- a) Страны ЕС и Японию
 - b) Японию и Южную Корею
 - c) Китай и Японию
 - d) Канаду и Китай

46. Отрицательными особенностями инвестиционного климата в России в 2000-х. являются...
- a) социально-экономическая и финансовая стабилизация
 - b) современная рыночная инфраструктура
 - c) коррумпированность государственной власти, чиновничий произвол
 - d) модернизация действующих предприятий во многих отраслях экономики
47. Отрицательными особенностями инвестиционного климата в России в 2000-х. являются...
- a) социально-экономическая и финансовая стабилизация
 - b) современная рыночная инфраструктура
 - c) отсутствие бюрократизма
 - d) устаревшие основные производственные фонды во многих отраслях экономики
48. Отказ страны от своих обязательств по выплате внешнего долга вследствие финансового кризиса называются....
- a) дефолтом
 - b) неплатежеспособностью
 - c) конверсией
 - d) несостоятельностью
49. Основными организационными формами зарубежных филиалов ТНК являются.....
- a) представительства по продаже товаров
 - b) оффшорные компании
 - c) дочерние компании
 - d) дипломатические представительства
50. Основными организационными формами зарубежных филиалов ТНК являются.....
- a) представительства по продаже товаров
 - b) ассоциированные компании
 - c) оффшорные компании
 - d) дипломатические представительства
51. Международная организация, целью которой является финансирование и стимулирование частного сектора в развивающихся стран, называется.....
- a) МВФ (Международный валютный фонд)
 - b) ЕБРР (Европейский банк реконструкции и развития)
 - c) МФК (Международная финансовый корпорация)
 - d) МАГИ (многостороннее агентство по гарантированию инвестиций)

8. Международные валютные отношения

1. К элементам конвертируемости относятся ...
 - a) гибкий рыночный курс
 - b) обмен иностранной валюты на золото
 - c) право банка отказать в обмене национальной валюты на иностранную
 - d) обмен национальной валюты на золото

2. К элементам конвертируемости относятся ...
 - a) фиксированный курс
 - b) право резидентов владеть и распоряжаться иностранной валютой
 - c) право банка отказать в обмене национальной валюты на иностранную
 - d) обмен национальной валюты на золото

3. К основным характеристикам валютного рынка относится ...
 - a) отсутствие фиксированных квот на покупку-продажу валют
 - b) невозможность передвижения капитала
 - c) возможность влияния на безработицу в стране
 - d) возможность влияния на уровень занятости в стране

4. К основным характеристикам валютного рынка относится ...
 - a) наличие фиксированных квот на покупку-продажу валют
 - b) свобода передвижения капитала
 - c) возможность влияния на безработицу в стране
 - d) возможность влияния на уровень занятости в стране

5. К мировым коллективным (корзинным) резервным валютам относятся ...
 - a) евро и СДР (специальные права заимствования)
 - b) СДР (специальные права заимствования) и доллар США
 - c) доллар США и евро
 - d) йена японская и доллар США

6. Валюта в международных экономических отношениях выполняет функции такие, как
 - a) расчетное средство с налоговыми органами
 - b) средство платежа за товары и услуги для потребителей страны
 - c) качество меры интернациональных стоимостей товаров
 - d) расчетное средство с коммунальными службами

7. Валюта в международных экономических отношениях выполняет функции такие, как
 - a) расчетное средство с налоговыми органами
 - b) расчетное средство с коммунальными службами
 - c) качество меры интернациональных стоимостей товаров
 - d) международное средство платежа

8. Метод котировки, при котором за единицу принимается национальная валюта, которая соизмеряется с иностранной, называется методом....
- прямой котировки
 - обратной котировки
 - воздействие на валютный курс
 - девальвации
9. К рыночным инструментам валютного регулирования относятся ...
- валютные интервенции
 - фиксированная квота на покупку-продажу валют
 - установление таможенных пошлин на ввозимые товары
 - обязательная продажа на внутреннем валютном рынке валютной выручки экспортерами (30%)
10. К рыночным инструментам валютного регулирования относятся ...
- фиксированная квота на покупку-продажу валют
 - дисконтная политика
 - установление таможенных пошлин на ввозимые товары
 - обязательная продажа на внутреннем валютном рынке валютной выручки экспортерами (30%)
11. Единая европейская валюта – Евро была введена в наличное обращение
- 1 января 2000г.
 - 1 января 2002г.
 - 1 января 1999г.
 - 1 января 2001г.
12. Если рубль подорожает, то
- на зарубежных рынках снизится покупательная способность рубля
 - вырастет экспорт товаров из страны
 - экспортные российские товары подорожают для иностранцев
 - импортные товары подорожают для отечественных покупателей
13. Европейская валютная система была образована в _____ году
- 1983
 - 2002
 - 1944
 - 1979
14. В рамках Бреттон-Вудского соглашения правительства стран договорились устанавливать золотое содержание валют без их прямого обмена на золото, но единственное исключение было сделано для
- немецкой марки
 - французского франка
 - американского доллара
 - английского фунта стерлингов

15. В зависимости от объема, характера валютных операций, количества используемых валют и уровня нормативно-правового регулирования, валютные рынки бывают
- a) федеральными
 - b) мировыми
 - c) межправительственными
 - d) муниципальными
16. В зависимости от объема, характера валютных операций, количества используемых валют и уровня нормативно-правового регулирования, валютные рынки бывают
- a) федеральными
 - b) муниципальными
 - c) межправительственными
 - d) региональными
17. В разряд СКВ (свободно конвертируемых валют) не входят
- a) английский фунт стерлингов
 - b) японская йена
 - c) украинская гривна
 - d) доллар США
18. В разряд СКВ (свободно конвертируемых валют) не входят
- a) английский фунт стерлингов
 - b) японская йена
 - c) доллар США
 - d) российский рубль
19. Форма организации валютных отношений, при которой золото использовалось как денежный товар, называется системой...
- a) золотого стандарта
 - b) золотодевизного стандарта
 - c) золотовалютного стандарта
 - d) плавающих валютных курсов
20. Функциями мирового валютного рынка являются...
- a) формирование валютного курса под влиянием спроса и предложения
 - b) обслуживание оборота товаров, услуг и капитала страны
 - c) регулирование денежной массы внутри страны
 - d) регулирование фискальной политики
21. Функциями мирового валютного рынка являются...
- a) обслуживание оборота товаров, услуг и капитала страны
 - b) обслуживание международного оборота товаров, услуг и капитала
 - c) регулирование денежной массы внутри страны
 - d) регулирование фискальной политики

22. Следствием укрепления российского рубля является...
- a) удорожание экспортируемых российских товаров
 - b) удорожание импортируемых в Россию товаров
 - c) удорожание импортных товаров для российских граждан
 - d) изменение валютного курса не оказывают влияния на стоимость импорта и экспорта
23. Следствием укрепления российского рубля является...
- a) удешевление экспортируемых российских товаров
 - b) удешевление импортируемых в Россию товаров
 - c) удорожание импортных товаров для российских граждан
 - d) изменение валютного курса не оказывают влияния на стоимость импорта и экспорта
24. Режим свободного плавления валютных курсов...
- a) складывается под воздействие сил спроса и предложения на национальном валютном рынке
 - b) устанавливается правительством
 - c) делает экономические сделки менее рискованными
 - d) требует согласования внутренней экономической политики разных стран
25. Приоритетами валютной политики России являются...
- a) обеспечение конкурентоспособности национальной экономики и сдерживание инфляции
 - b) установление минимального уровня безработицы
 - c) установление максимального уровня процентных ставок
 - d) установление минимального уровня банковских ставок
26. Приоритетами валютной политики России являются...
- a) обеспечение отрицательного сальдо платежного баланса
 - b) обеспечение положительного сальдо платежного баланса
 - c) установление максимального уровня процентных ставок
 - d) установление минимального уровня банковских ставок
27. Понижение курса национальной валюты по отношению к иностранным валютам или международным счетным единицам, называется...
- a) девальвацией
 - b) ревальвацией
 - c) диверсификацией
 - d) дискриминацией
28. Предпосылками формирования валютного рынка являются...
- a) рост транснациональных корпораций
 - b) рост денежной массы
 - c) снижение интеграционных процессов между странами
 - d) сокращение денежной массы в стране

29. Предпосылками формирования валютного рынка являются....
- уменьшение транснациональных корпораций
 - рост денежной массы
 - углубление интеграционных процессов между странами
 - сокращение денежной массы в стране
30. По классификации МФП все валюты мира в зависимости от степени свободы их изменения делятся на валюты с
- свободным курсом
 - плавающим курсом
 - ограниченным курсом
 - паритетным курсом
31. По классификации МФП все валюты мира в зависимости от степени свободы их изменения делятся на валюты с
- свободным курсом
 - паритетным курсом
 - ограниченным курсом
 - фиксированным курсом

9. Международная экономическая интеграция

1. Лидером в интеграционной группировке СНГ является ...
- Россия
 - Казахстан
 - Белоруссия
 - Украина
2. Страна, которая является членом региональной Экономической комиссии ООН для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК)
- Чили
 - Алжир
 - Мексика
 - Египет
3. Страна, которая является членом региональной Экономической комиссии ООН для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК)
- Алжир
 - Перу
 - Мексика
 - Египет
4. К региональным международным организациям Азии относится ...
- АСЕАН
 - ЭКЛАК
 - НАФТА
 - ПРООН (программа развития ООН)

5. К региональным международным организациям Азии относится ...
- а) МЕРКОСУР
 - б) СААРК
 - в) НАФТА
 - г) ПРООН (программа развития ООН)
6. К странам, входящим в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), созданную в 1961г., относятся ...
- а) Греция и Дания
 - б) Ирак и Кувейт
 - в) Индия и Бразилия
 - г) Китай и Чили
7. К отрицательным последствиям международной экономической интеграции относится...
- а) олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к повышению цен
 - б) распространение передовой технологии
 - в) увеличение конкуренции между странами
 - г) улучшение инфраструктуры
8. К странам, входящим в состав экономического союза Бенилюкс, относятся...
- а) Люксембург
 - б) Германия
 - в) Дания
 - г) Италия
9. К странам, входящим в состав экономического союза Бенилюкс, относятся ...
- а) Бельгия
 - б) Германия
 - в) Италия
 - г) Франция
10. К странам, входящим в состав экономического союза Бенилюкс, относятся
- а) Нидерланды
 - б) Италия
 - в) Франция
 - г) Швеция
11. Интеграционные процессы идут наиболее активно между государствами, которые ...
- а) поддерживают дружеские отношения между собой
 - б) различаются уровнем экономического развития
 - в) находятся на примерно одинаковом уровне экономического развития
 - г) активно борются с безработицей

12. Исторически первым интеграционным объединением в новое время стал...
- a) ЕС
 - b) НАФТА
 - c) Совет Экономической Взаимопомощи
 - d) СНГ
13. Странами-членами интеграционной группировки «Арабский общий рынок» являются...
- a) Сирия
 - b) Бангладеш
 - c) Китай
 - d) Израиль
14. Странами-членами интеграционной группировки «Арабский общий рынок» являются...
- a) Китай
 - b) Бангладеш
 - c) Египет
 - d) Республика Чад
15. Странами-членами интеграционной группировки «Арабский общий рынок» являются...
- a) Бангладеш
 - b) Индия
 - c) Йемен
 - d) Республика Чад
16. Странами-членами интеграционной группировки «Центральноамериканский общий рынок» являются...
- a) Гватемала
 - b) Ирак
 - c) Египет
 - d) Алжир
17. Странами-членами интеграционной группировки «Центральноамериканский общий рынок» являются...
- a) Никарагуа
 - b) Египет
 - c) Алжир
 - d) Индия
18. Странами-членами интеграционной группировки «Центральноамериканский общий рынок» являются...
- a) Канада
 - b) Египет
 - c) Алжир
 - d) Коста-Рика

19. Свободные экономические зоны получили широкое распространение
- а) со второй половины 20 века
 - б) в середине 19 века
 - в) в начале 20 века
 - г) в конце 19 века
20. Странами – членами интеграционной группировки МЕРКОСУР являются...
- а) Чили
 - б) Мексика
 - в) Коста-Рика
 - г) Аргентина
21. Странами – членами интеграционной группировки МЕРКОСУР являются...
- а) Бразилия
 - б) Чили
 - в) Мексика
 - г) Куба
22. Странами – членами интеграционной группировки МЕРКОСУР являются...
- а) Чили
 - б) Мексика
 - в) Парагвай
 - г) Уганда
23. Специально выделенная часть территории страны с льготным таможенным, валютным, налоговым, визовым и трудовым режимом для иностранных и отечественных инвесторов называется...
- а) свободная экономическая зона (СЭЗ)
 - б) преференциальная зона
 - в) таможенный союз
 - г) единое экономическое пространство
24. Перспективы развития экономической интеграции в Восточной Азии в значительной степени связывают с созданием и функционированием таких объединений, как.....
- а) ГУАМ
 - б) АСЕАН
 - в) ЕАСТ
 - г) НАФТА
25. Перспективы развития экономической интеграции в Восточной Азии в значительной степени связывают с созданием и функционированием таких объединений, как.....
- а) ГУАМ
 - б) НАФТА
 - в) ЕАСТ
 - г) АТЭС

26. Основным центром международной экономической интеграции является....
- a) Африка
 - b) Латинская Америка
 - c) Западная Европа
 - d) СНГ
27. Начальным этапом в развитии международной экономической интеграции является....
- a) общий рынок
 - b) таможенный союз
 - c) зона свободной торговли
 - d) валютный союз
28. Экономическая интеграция охватывает
- a) в той или иной форме все страны мира
 - b) в той или иной форме все регионы мира
 - c) лишь малое число стран
 - d) подавляющее большинство стран мира
29. Зона свободной торговли - это
- a) отмена всех пошлин на импортируемые товары
 - b) отмена пошлин во взаимной торговле стран-участниц интеграционной группировки
 - c) установление общих пошлин для импортных товаров из стран, не входящих в зону свободной торговли
 - d) это отмена таможенных пошлин на части территории страны, где установлен льготный режим для импортируемых товаров
30. Таможенный союз - это
- a) отмена пошлин во взаимной торговле стран-участниц интеграционной группировки
 - b) предоставление льгот во взаимной торговле странами-участницами зоны свободной торговли
 - c) отмена таможенных пошлин на части территории страны, где установлен льготный режим для импортируемых товаров
 - d) отмена пошлин во взаимной торговле и установление единого внешнеторгового тарифа и проведение общей внешнеторговой политики

КЛЮЧИ К ТЕСТАМ

1. Развитие мирового хозяйства. Международное разделение труда

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	b	11	a	21	a
2	a	12	c	22	b
3	b	13	d	23	a
4	a	14	b	24	a
5	a	15	b	25	b
6	a	16	a	26	c
7	b	17	a	27	a
8	a	18	b	28	c
9	a	19	a	29	c
10	b	20	a		

2. Классификация стран по уровню социально-экономического развития

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	a	11	c
2	a	12	a
3	c	13	a
4	c	14	b
5	a	15	b
6	b	16	a
7	a	17	c
8	b	18	b
9	b	19	c
10	c	20	c

3. Население и трудовые ресурсы мира

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	a	10	c	19	c
2	a	11	a	20	c
3	a	12	a	21	d
4	a	13	a	22	b
5	a	14	a	23	a
6	a	15	a	24	a
7	b	16	b	25	c
8	c	17	b		
9	b	18	d		

4. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства. Отраслевая структура МХ

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	a	10	b	19	c
2	b	11	b	20	c
3	a	12	b	21	c
4	a	13	c	22	c
5	c	14	a	23	a
6	a	15	b	24	b
7	a	16	b	25	d
8	c	17	b	26	b
9	c	18	c	27	b

5. Основы международной торговли. Теории международной торговли

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	b	10	a	19	d
2	a	11	c	20	a
3	a	12	b	21	d
4	b	13	c	22	a
5	a	14	b	23	a
6	b	15	b	24	c
7	c	16	b	25	c
8	d	17	c		
9	c	18	a		

6. Государственное регулирование ВЭД

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	a	12	a	23	a
2	a	13	b	24	a
3	a	14	c	25	a
4	b	15	a	26	a
5	a	16	b	27	c
6	b	17	a	28	d
7	a	18	b	29	c
8	a	19	a	30	b
9	a	20	c	31	b
10	a	21	d	32	a
11	b	22	a		

7. Международное движение капитала

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	a	18	b	35	a
2	a	19	a	36	a
3	b	20	c	37	a
4	a	21	a	38	a
5	c	22	a	39	b
6	a	23	b	40	c
7	b	24	a	41	c
8	a	25	c	42	b
9	b	26	a	43	a
10	a	27	b	44	d
11	b	28	c	45	a
12	a	29	d	46	c
13	b	30	a	47	d
14	b	31	a	48	a
15	a	32	a	49	c
16	b	33	a	50	b
17	a	34	a	51	c

8. Международные валютные отношения

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	a	11	b	21	b
2	b	12	d	22	a
3	a	13	d	23	b
4	b	14	c	24	a
5	a, b	15	b	25	a
6	b	16	d	26	b
7	d	17	c	27	a
8	a	18	d	28	a
9	a	19	a	29	c
10	b	20	a	30	b
				31	d

9. Международная экономическая интеграция

№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ	№ теста	правильный ответ
1	a	11	a	21	a
2	a	12	a	22	c
3	b	13	a	23	a
4	a	14	c	24	b
5	b	15	c	25	d
6	a	16	a	26	c
7	a	17	a	27	c
8	a	18	d	28	b
9	a	19	a	29	b
10	a	20	d	30	d

ГЛОССАРИЙ

Абсолютная бедность – финансовое состояние, при котором доход менее чем в три раза превосходит уровень, определяемый в качестве издержек на нормальное продовольственное обеспечение.

Абсолютно эластичный спрос - малейшее снижение цены приводит к увеличению величины спроса до бесконечности.

Автаркия - замкнутая национальная экономика, не имеющая выхода за границу.

Авуары - любые виды денег и денежных средств, ценных бумаг, денежных средств российского банка в иностранной валюте, находящиеся на его счетах в иностранных банках, выполняющих финансовые операции по поручению данного банка.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) - образовано в 1989 г. в целях поддержания экономического роста и развития стран-участниц, усиления положительного воздействия растущей экономической взаимозависимости стран региона. Члены 18 государств: Австралия, Бруней, Гонконг, Канада, Китай, Кирибати, Малайзия, Маршалловы острова, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Республика Корея, Сингапур, США, Таиланд, Тайвань, Филиппины, Чили, Россия (принята в 1997г.).

Активный платежный баланс способствует - повышению курса национальной валюты, т.к. увеличивается спрос на нее со стороны иностранных должников.

Акцепт - обязательство плательщика, банка оплатить в установленный срок запрошенную, истребованную сумму денег.

Акционерное общество - предприятие, средства которого формируются за счет эмиссии и размещения акций этого предприятия. Кроме собственного капитала АО используют также заемный капитал в виде привлекаемых банковских кредитов и выпуска облигаций.

Акция - ценная бумага, которая не только удостоверяет участие ее собственника в формировании средств акционерного общества, но и дает ему право на получение соответствующей доли прибыли АО, то есть дивиденда. Приобретение и продажа акций производятся в том числе на фондовой бирже.

Альтернативная цена — рабочее время, необходимое для производства единицы одного товара, выраженное через рабочее время, необходимое для производства единицы другого товара.

Альянс - объединение государств или компаний для достижения общих целей или защиты общих интересов.

Андская группа (Андский пакт) создана в 1969 г. на основе Картахенского соглашения. В нее вошли пять стран: Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор.

Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) создана в 1967 г. на основе подписания Бангкокской декларации, в 1976 г. дополнена Договором о дружбе и сотрудничестве и Декларацией АСЕАН. В 1992 г. была подписана Сингапурская декларация, которая имела целью углубление экономического и политического сотрудничества и интеграции в регионе. Члены АСЕАН: Бруней, Вьетнам, Индонезия, Камбоджа, Лаос, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Таиланд.

Ассоциированная компания - добровольное объединение физических и (или) юридических лиц с целью взаимного сотрудничества при сохранении самостоятельности и независимости, входящих в объединение членов.

Аукцион международный - форма реализации отдельных партий товаров или предметов, выставляемых для осмотра и считающихся проданными предложившему наивысшую цену покупателю. На практике в мировой торговле аукционными товарами являются пушнина, невытая шерсть, табак, чай, предметы антиквариата, скаковые лошади и др. Наиболее известными в современном мире считаются крупные международные аукционы, проходящие в Лондоне (Великобритания), Нью-Йорке (США), Монреале (Канада), Амстердаме (Нидерланды), Калькутте (Индия), Коломбо

(Шри-Ланка).

Баланс внешней задолженности - баланс активов и обязательств (пассивов) по международным инвестициям. Превышение активов над пассивами характеризует страну как чистого кредитора; превышение пассивов над активами - в качестве чистого должника.

Баланс движения капитала и кредитов выражает соотношение вывоза и ввоза государственного и частных капитала, предоставленных и полученных международных кредитов. По экономическому содержанию эти операции делятся на **две категории**: международное движение предпринимательского и ссудного капитала.

Баланс услуг — платежи по транспортным перевозкам, страхованию, связи, международному туризму, обмену научно-техническим и производственным опытом, экспертным услугам, содержанию дипломатических, торговых и иных представительств за границей.

Балансовый счет международных операций— количественное и качественное стоимостное выражение масштабов, структуры и характера внешнеэкономических операций страны, ее участие в мировом хозяйстве. На практике пользуются термином **«платежный баланс»**, а показатели валютных потоков по всем операциям обозначаются как платежи и поступления. С бухгалтерской точки зрения платежный баланс всегда находится в равновесии. Но по его основным разделам либо имеет место **активное сальдо**, если поступления превышают платежи, либо **пассивное** — если платежи превышают поступления. Разделы **платежного баланса**: -**торговый баланс** — соотношение между вывозом и ввозом товаров; **баланс услуг и некоммерческих платежей** (баланс «невидимых» операций); -**баланс текущих операций** — движение товаров, услуг, доходов от инвестиций и односторонние переводы; -**баланс движения капитала и кредитов**; **операции с официальными валютными резервами**. Соотношение стоимости экспорта и импорта товаров — это **торговый баланс**. Так как значительная часть внешней торговли осуществляется в кредит, есть различия между показателями

торговли, платежей и поступлений, фактически произведенных за соответствующий период. Благодаря этому различию возникло понятие **платежного баланса** как соотношения произведенных денежных платежей и фактических поступлений в отличие от общего торгового баланса, порождающего соответствующие требования и обязательства с различными сроками погашения. Для **стран, отстающих от лидеров по уровню экономического развития**, активный торговый баланс — источник валютных средств для оплаты импорта лицензий, доходов от иностранных инвестиций и других международных обязательств. В **ряде промышленно развитых стран** (Япония, ФРГ и др.) активное сальдо торгового баланса используется для экспорта капитала.

Банк международных расчетов (БМР) – Основан в 1930 г., проводит коммерческие операции с ЦБ стран входящих в банк, организует валютное сотрудничество и сам в нем активно участвует. Функционирует на чисто коммерческой основе как акционерное общество, выплачивая дивиденды на акции. Большая часть акций принадлежит европейским ЦБ.

Бартер - прямой обмен товарами или услугами на безналичной основе.

«Бегство капиталов» - миграция в течение небольшого отрезка времени значительного объема краткосрочных вложений ссудного капитала между отдельными странами с рыночной экономикой. Предпосылкой такого перемещения капитала становится введение где-либо более высокой (по сравнению с национальной) ставки банковского процента, что приводит к нарушениям баланса спроса и предложения на международном рынке капитала.

Безработные (согласно стандартам Международной Организации Труда) - категория лиц от 16 лет и старше, которые в рассматриваемый период: - не имели работы (доходного занятия); - занимались поиском работы (обращались в службу занятости, непосредственно к администрации предприятия, помещали объявления в печати, использовали личные связи и т.д. или предпринимали шаги к организации собственного дела); - были готовы приступить к работе. При отнесении к категории безработных учитываются все перечисленные выше

критерии. При этом учащиеся, пенсионеры и инвалиды учитываются в качестве безработных, если они занимались поиском работы и были готовы приступить к ней.

Биржа - форма организации оптовой, в том числе международной, торговли партиями товаров, отличающихся устойчивыми и четкими качественными параметрами (товарная биржа), а также систематических операций по купле-продаже золота, ценных бумаг, валюты (фондовая биржа).

Бюллетень курсов иностранной валюты (в РФ) - издаваемый Центральным Банком документ, содержащий сведения о курсе иностранных валют по отношению к рублю.

Валовая добавленная стоимость - вновь созданная стоимость в процессе производства товаров и услуг. Стоимость, добавленная к стоимости потребленных в данном процессе продуктов и услуг; показатель в системе национальных счетов.

Валовой внутренний продукт (ВВП) - обобщающий экономический показатель внутренней хозяйственной деятельности какой-либо страны. ВВП выражает совокупную стоимость товаров и услуг, созданных внутри страны без учета результатов внешнеэкономической деятельности; подсчитывается для сопоставления с предыдущими периодами в текущих и базисных ценах; используется для сравнения с подобными показателями других стран и мира в целом. Расчет ВВП производится такими методами, как по доходам (сумма доходов частных лиц, акционерных обществ и частных компаний, а также государства от предпринимательской деятельности внутри страны), по расходам (сумма расходов на личное и государственное потребление, на капиталовложения) и по добавленной стоимости (сумма стоимости условно чистой продукции всех сфер экономики).

Валовой национальный продукт (ВНП) - обобщающий показатель социально-экономического развития страны, который определяется как совокупная стоимость всех товаров и услуг, произведенных какой-либо нацией за год в сфере материального и нематериального производства, включая как

внутреннюю, так и внешнеэкономическую деятельность.

Валюта - различные платежные документы или денежные обязательства, выраженные в какой-либо национальной денежной единице и используемые в международных расчетах. Виды валют: - базисная (служащая основой для котировки других валют в данной стране); - замкнутая, неконвертируемая; - конвертируемая, обратимая; - мягкая (неустойчивая по отношению к собственному номиналу и к курсам другой валюты); - национальная (выпускаемая ЦБ государства); - валюта платежа (в которой оплачивается товар при внешнеторговой сделке); - валюта сделки (в которой устанавливается цена товара во внешнеторговом контракте либо в которой выражается сумма предоставленного иностранного кредита); - твердая, сильная – устойчивая со стабильным курсом; - валюты цены – денежная единица, в которой в контракте выражена цена товара.

Валютная интервенция - значительное разовое целенаправленное воздействие ЦБ страны на внутренний валютный рынок и валютный курс путем продажи или закупки крупных партий иностранной валюты.

Валютная котировка- фиксирование курса национальной денежной единицы в иностранной денежной единице.

Валютная система - совокупность валют, правил и норм их использования и взаимного обмена, применения в качестве платежных средств, а также денежно-кредитных отношений, связанных с применением валюты.

Валютное регулирование - деятельность национальных и межнациональных органов по управлению обращением валюты, контролю за валютными операциями, воздействию на валютный курс, ограничению использования иностранной валюты.

Валютные операции - финансовые операции, связанные с куплей и продажей иностранной валюты.

Валютные резервы - накопленные страной запасы иностранной валюты.

Валютные рынки (основной товар валютного рынка - любое финансовое требование, обозначенное в иностранной валюте) - сфера экономических

отношений, где осуществляются операции по покупке, продаже и обмену иностранной валюты и платежных документов, выраженных в иностранных валютах. Основная часть операций на валютном рынке осуществляется в безналичной форме, по текущим и срочным банковским счетам, и только незначительная часть рынка приходится на торговлю банкнотами и обмен наличных денег.

Валютный курс - цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны. Различают твердо фиксированный и «плавающий» курсы валют.

Валютный опцион-контракт, дающий право на покупку-продажу валюты по фиксированной цене до определенной даты (американский) или на определенную дату (европейский).

Валютный паритет - твердое, официально устанавливаемое соотношение, по которому одна валюта обменивается на другую.

Валютный союз - дополняет уже имеющиеся договоренности об общем рынке единой валютной политикой. Постепенно осуществляется переход к единой валюте.

Венчурные предприятия - фирмы, которые функционируют в сфере научных исследований, инженерных разработок, инноваций, осуществляемых, как правило, по заказам крупных компаний и государственным контрактам. К таким предприятиям примыкает широкий спектр фирм, занимающихся маркетингом, консультированием, рекламой. Создаваемые, прежде всего в передовых областях такие компании не только способствуют поступательному развитию НТП, но и определяют основные направления структурной перестройки в наиболее значимых и продвинутых отраслях и видах производств.

Взаимозависимость государств - характеристика современной мировой системы или мирового сообщества, выражающая внутреннюю взаимосвязь мирового хозяйства.

Вмененные издержки замещения - издержки производства некоторого

количества других товаров, производством которых надо пожертвовать, чтобы увеличить выпуск какого-то одного товара.

Внешнеторговая квота - отношение суммы экспорта и импорта страны к ее ВВП.

Внешнеторговый баланс - разница между совокупным экспортом и импортом страны.

Внешнеторговый баланс - соотношение между стоимостными объемами экспорта (сумма цен вывезенных из страны товаров и услуг) и импорта (сумма цен товаров и услуг, которые ввезены в страну из-за рубежа), определяемое на какой-либо период (месяц, квартал, полугодие, год). При этом различают: активный внешнеторговый баланс (в случае превышения стоимости экспорта данной страны над стоимостью ее импорта); пассивный (когда ввоз товаров и услуг из-за рубежа оказывается по стоимости более значительным, чем вывоз отечественных товаров и услуг за границу); а также нетто-баланс (при равенстве стоимости экспорта и импорта товаров и услуг данной страны).

Внешнеторговый баланс (ВБ) - разница экспорта товаров (с плюсом) и их импорта (с минусом); ВБ может быть положительным (активным) или отрицательным (дефицитным, пассивным).

Внешний долг - сумма задолженности какого-либо государства, накопленная за счет получения им займов от других государств (в эту сумму включаются как непогашенные внешние займы, так и невыплаченные проценты по ним). При этом специалисты различают капитальный и текущий государственные долги. Считается неблагоприятной (опасной) ситуация, когда платежи по долгу составляют весьма существенную часть (20—30%) поступлений иностранной валюты от внешнеэкономической деятельности данной страны, поскольку становится трудно обеспечивать привлечение новых займов из-за рубежа.

Внешняя конвертируемость – право резидента совершать операции с иностранной валютой с нерезидентами.

Внутренняя конвертируемость- возможность расплачиваться

иностранной валютой внутри страны, т.е. параллельное хождение валюты.

Всемирная торговая организация (ВТО) - международная организация, реализующая механизм многостороннего согласования и регулирования политики стран-членов в области торговли товарами и услугами. Многосторонняя торгово-экономическая организация, действующая с 1995 г., правовой основой которой являются Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). В отличие от ГАТТ является специализированным учреждением системы ООН. Цель – либерализация международной торговли и придание ей устойчивой основы, обеспечивая, таким образом, экономический рост и развитие и повышение благосостояния людей. **Важнейшие принципы ВТО - наибольшего благоприятствования, или принцип недискриминации** (любое преимущество, привилегия, льгота, предоставленные любой страной-участницей любому продукту, происходящему из другой страны, должны быть немедленно и безусловно распространены на аналогичный продукт, происходящий из других стран-участниц или предназначенный для всех других стран-участниц; - **национального режима** (страны-участницы должны предоставлять товарам иностранного происхождения тот же режим, что и национальным товарам в области внутренних налогов и сборов, а также в отношении национальных законов, распоряжений и правил, регулирующих торговлю); - **защиты национальной промышленности** (через импортные тарифы в интересах развития национальной промышленности страна может осуществлять защиту, основанную только на таможенных тарифах, а не иных торгово-политических мерах, включая квоты, стандарты и др.); - **создания устойчивости основы торговли** (тарифы должны сокращаться посредством многосторонних переговоров и не могут повышаться впоследствии); - **содействия справедливой конкуренции** (уменьшение субсидий и недопустимость демпинга). **Высший орган ВТО** – Конференция на уровне министров, собирается раз в два года.

Встречная торговля - совокупность разного рода сделок, при осуществлении которых приобретение продукции сопровождается ответными поставками товаров в интересах поддержания баланса экспортно-импортных операций. Встречную торговлю обычно подразделяют на бартерные сделки, встречные закупки, компенсационные соглашения, клиринг, сделки «оффсет».

Встречные закупки - одна из важнейших форм встречной торговли, осуществляемая, как правило, в сроки от 1 года до 5 лет. Эта форма торговли предполагает, что покупатель может рассчитываться за поставки (в основном, оборудования) из-за рубежа своей продукцией различной степени обработки. Удельный вес подобного обмена в общем объеме встречной торговли превышает 50%.

Вывоз капитала - экспорт капитала в другие страны государством, юридическими и физическими лицами.

Выигрыш от специализации - преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях международной торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет абсолютное или относительное преимущество.

ГАТТ – Генеральное соглашение по тарифам и торговле начала деятельность с 1948 г. с 1 января 1995 г. ГАТТ была преобразована по Всемирную торговую организацию (ВТО).

Глобализация мирохозяйственных связей - это пространственная характеристика интернационализации хозяйственной жизни на современном этапе, когда она приобрела всемирный (глобальный) охват. Процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, труда и капитала.

Головная компания - компания, контролирующая деятельность как национальных, так и заграничных фирм, входящих в ТНК, путем владения долями участия в их капитале.

Группа Всемирного банка. (Все организации входят в систему ООН). **Международный банк реконструкции и развития (МБРР)**, создан в 1944 г. с

целью предоставления кредитов относительно богатым развивающимся странам. Членами МБРР могут быть только члены МВФ. **Основные направления:** - предоставление развивающимся странам долгосрочных займов и кредитов для производственных целей, развития с.-х., энергетики, гарантирование погашения задолженности правительством; предоставление займов под конкретные проекты;- предоставление развивающимся странам займов на создание в них инфраструктуры;- оказание технической помощи;- финансирование проектов и деятельности развивающихся стран по охране окружающей среды из глобального фонда окружающей среды, в котором МБРР выступает в качестве попечителя и заказчика проектов. **Международная ассоциация развития (МАР)**, основана в 1960 г. с целью предоставления кредитов на особо льготных условиях развивающимся странам. **Международная финансовая корпорация (МФК)**, создана в 1956 г. с целью содействия экономическому развитию в развивающихся странах путем оказания поддержки частному сектору. **Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МАИГ)**, основанное в 1988 г. с целью поощрения иностранных инвестиций в развивающихся странах путем предоставления гарантий иностранным инвесторам от потерь, вызванных коммерческими рисками. **Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС)**, созданный в 1966 г. в целях содействия увеличению потоков международных инвестиций путем предоставления услуг по арбитражному разбирательству и урегулированию споров между правительствами и иностранными инвесторами.

Дебет - это приток ценностей в страну, за который резиденты данной страны должны платить.

Девальвация (от лат. понижение) - снижение курса валюты страны по отношению к твердым валютам, международным счетным единицам. $D = (K_c - K_n) / K_c \times 100\%$, где K_c – старый курс валюты, K_n – новый курс валюты.

Демографический взрыв - резкий рост численности населения.

Демографический кризис - резкое ухудшение воспроизводства

населения.

Демпинг - нетарифный метод: продвижение товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня. Худший его вариант - продажа товаров по цене ниже себестоимости. Демпинг часто является методом конкурентной борьбы за внешний рынок.

Дефолт - невыполнение обязательств по возврату заемных средств.

Диверсификация - расширение объектов деятельности, номенклатуры производства, источников поставки каких-то продуктов для достижения экономических и политических целей.

Договор внешнеторговый - основной коммерческий документ, определяющий взаимоотношения участников внешнеторговой сделки.

Дочерняя компания - юридически самостоятельное предприятие, отделившееся от основного (материнского) и учрежденное им посредством передачи части своего имущества.

Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) создана в 1960 г. на основе Стокгольмской конвенции. В настоящее время членами являются: Швейцария, Норвегия, Исландия, Лихтенштейн. Фактически ЕАСТ – зона свободной торговли (отменены все таможенные пошлины, но сохранены внешние таможенные тарифы)

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) - создан на основании соглашения от 29 мая 1990 г. Учредители 40 государств- все европейские кроме Албании, США, Канада, Мексика, Марокко, Египет, Израиль, Япония, Новая Зеландия, Австралия, Южная Корея, ЕЭС и Европейский инвестиционный банк (ЕИБ). **Цель** - содействие государствам Центральной и Восточной Европы в развитии национальной экономики посредством предоставления кредитов, финансирования инвестиционных проектов в государственном и частном секторах, обеспечение гарантий их реализации. **Кредитно-инвестиционная политика:** - предоставление кредитов на развитие производства (в частный сектор – 60%, в государственный – 40%);- финансирование и техническое обеспечение инвестиционных проектов (не

более 35% от стоимости инвестиционного проекта);- гарантирование размещения ценных бумаг;- предоставление гарантий при заимствовании средств на международных финансовых рынках;- размещение ресурсов специальных фондов в соответствии с соглашениями. **ЕБРР** - не финансирует торговые фирмы и проекты, - не выдает гарантий по экспортным кредитам, - не занимается страхованием. **Наиболее важные направления кредитно-финансовой политики:** финансовый сектор, энергетика, телекоммуникации, транспорт, сельское хозяйство, приватизация, экология. Участвует в региональных экологических программах, содействует повышению ядерной безопасности. В России поддерживает коммерческие проекты – нефтяные, банковский и финансовые секторы, транспорт и связь.

Европейский Союз (ЕС)- экономическое и политическое объединение 27 европейских государств. Нацеленный на региональную интеграцию, Союз был юридически закреплён Маастрихтским договором в 1992 году (вступившим в силу 1 ноября 1993 года) на принципах Европейских сообществ — совокупность трёх формально независимых международных организаций с общими органами управления Европейское экономическое сообщество (ЕЭС) (с 1993 года — Европейское сообщество), Европейское сообщество по атомной энергии (ЕВРАТОМ) и Европейское объединение угля и стали (ЕОУС)(до истечения срока действия своего учредительного договора в 2002 году). **Последовательность вступления стран в ЕС:** с 1 января 1958 г. вступил в силу договор о Европейском экономическом сообществе (ЕЭС) и Европейском сообществе по атомной энергии (Еврат), подписанный ФРГ, Францией, Италией, Бельгией, Нидерландами и Люксембургом. **1 января 1973 г.** к ЕЭС присоединились Дания, Ирландия, Великобритания. **1 января 1981 г.** – Греция. **1 января 1986 г.** – Испания, Португалия. **Июль 1990 г.** – Кипр и Мальта подали заявление о вступлении в ЕС. **1 января 1994 г.** вступило в силу Соглашение о Европейском экономическом пространстве (ЕЭП). **В марте 1994 г.** Польша и Венгрия представили свои заявления о вступлении в ЕС. **В январе 1995 г.** Австрия, Финляндия и Швеция присоединились к ЕС и т.д. **1 мая 2004**

г. Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония. **1 января 2007 г.** – Болгария, Румыния.

Европейское экономическое пространство (ЕЭП) образовано в 1992 г. 12 странами ЕС и 7 странами ЕАСТ в целях создания единого экономического пространства для свободного передвижения товаров, услуг, капиталов и людей. Функционирует как общий рынок с начальными элементами экономического союза.

Единое экономическое пространство - территория нескольких государств, осуществляющих у себя единую экономическую политику и образующих экономический союз.

Единый внутренний рынок был создан странами-членами ЕС к началу 1993 г. путем отмены всех ограничений, препятствовавших свободному перемещению товаров.

Западноафриканский экономический и валютный союз (УЭМОА) торгово-экономический союз стран Западной Африки. Создан в 1994 г.: Бенин, Буркина-Фасо, Кот-д-Ивуар, Мали, Нигер, Сенегал, Того. Цель – создание общего рынка на основе введения общих таможенных тарифов, проведения совместной торговой политики, обеспечения свободного движения товаров и услуг, людей и введение свободы местожительства.

Зона свободной торговли - форма международной экономической интеграции, в соответствии с которой отменяются торговые ограничения между странами участницами (ЕАСТ, НАФТА и др.).

Импорт - ввоз капиталов или товаров из-за границы.

Импортозамещающее производство - производство товаров, направленное на вытеснение импорта.

Инвестиционный климат - экономические, политические, финансовые условия, оказывающие влияние на приток внутренних и внешних инвестиций в экономику страны. **Параметры инвестиционного климата** - национальное законодательство; - экономические условия (спад, подъем, стагнация); - таможенный режим; - валютная политика; - темпы экономического роста и

инфляции; - стабильность валютного курса; - уровень внешней задолженности и др.

Иностранный капитал - инвестиции других стран в экономику данной страны.

Инструменты валютного рынка - банковские переводы и акцепты, аккредитивы, чеки, векселя и депозитные сертификаты.

Интеграция экономическая - процесс сближения и взаимоприспособления хозяйственных национальных систем на основе международного разделения труда.

Интернационализация хозяйственной жизни - процесс нарастающего взаимодействия между отдельными странами от первых проявлений международного разделения труда до современной сложной многоуровневой системы международных связей и взаимозависимостей в самых разных пространственных масштабах — от двустороннего до регионального и глобального уровней.

Интернационализация экономики - процесс усиления взаимозависимости и участия страны в мирохозяйственных связях.

Карибское сообщество и Карибский общий рынок (КАРИКОМ) созданы в 1973 г. на основе договора Чагуарамас в качестве преемника Карибской ассоциации свободной торговли, основанной в 1968 г. Члены – 14 стран Карибского бассейна и 3 ассоциированных члена (Виргинские Британские острова, острова Теркс и Кайкос).

Квотирование - использование ограничений по стоимостному или количественному объему продукции, предназначенной для импорта (импортная квота) или экспорта (экспортная квота) в пределах страны за определенный период времени.

Клиринг валютный - порядок проведения международных расчетов между странами, основанный на взаимном зачете платежей за товары и услуги.

Колебания курса валюты - изменение биржевых цен на валюту.

Конкурентоспособность страны - способность национальных

производителей опережать соперника в завоевании и укреплении своих позиций на зарубежных рынках.

Конкуренция - соперничество между хозяйствующими субъектами за долю на рынке.

Контракт внешнеторговый – официальный коммерческий документ, представляющий собой договор поставки товаров или услуг, включающий права и обязанности сторон, условия поставки и оплаты, согласованный импортером и экспортером.

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) создана в 1964 г., занимается проблемами международной торговли, транспортировки товаров и финансирования торговых операций. Большинство решений Конференции по существу рассматриваемых вопросов не имеют обязательной силы и носят рекомендательный характер.

Конъюнктура рынка - сложившаяся ситуация на рынке в области цен на конкретные продукты, а также спроса и предложения.

Кооперация международная - форма организации труда, при которой значительное число работников предприятий разных стран совместно участвуют в изготовлении отдельных частей единого изделия.

Корзина валют - метод измерения средневзвешенного курса одной валюты по отношению к определенному набору других валют.

Коэффициент эластичности спроса - коэффициент показывает, на сколько процентов меняется величина спроса на товар, вследствие изменения его цены на один процент.

Кредит - это отток ценностей из страны, за которым должны последовать платежи в данную страну. Крупнейший заемщик - США. Крупнейший кредитор - Швейцария

Курсовая прибыль - доход, полученный на разнице курсов реализации покупки валюты, ценных бумаг.

Либерализация внешней торговли - ослабление и отмена государственных мер защиты (протекционизма) вплоть до полной отмены всех

ограничений (до свободной торговли), когда основным регулятором становится рынок.

Либерализация экономики - уменьшение государственного регулирования хозяйственной деятельности страны.

Лига арабских государств (ЛАГ). Число стран-членов 22, год создания – 1945. ближневосточные и североафриканские страны.

Лизинг - долгосрочная аренда средств производства, предусматривающая возможность их последующего выкупа арендатором.

Линия производственных возможностей - максимальные объемы потребления (производства) при отсутствии международной торговли и специализации. (График, который показывает максимально возможные объёмы производства двух благ при данных ресурсах и их полном использовании)

Линия торговых возможностей - уровень возможного потребления в стране при ее участии в международной торговле и специализации.

Лицензирование - регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товаров в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Лицензия - формальный документ на использование какой-то продукции, технологии или право осуществления определенных операций.

Лондонский клуб - неформальная организация крупнейших частных банков - международных кредиторов, осуществляющая реструктуризацию как официального долга, так и коммерческих займов, кредитов, ссуд, прежде всего, для стран со средним уровнем развития (принесла несомненный успех для многих латиноамериканских и некоторых европейских (Польша, Болгария) государств.

Межгосударственное регулирование - система мер, используемых государствами в международных экономических отношениях для достижения взаимоприемлемых целей.

Международная интеграция - наивысшая ступень интернационализации

хозяйственной жизни, когда нарастающая экономическая взаимозависимость нескольких стран переходит в сращивание национальных рынков товаров, услуг, капиталов, рабочей силы и формирование целостного межгосударственного социально-экономического организма со стремлением к единой валютно-финансовой и правовой системе, к единой внешне- и внутриэкономической политике стран-членов.

Международная миграция капитала - процессы встречного движения капитала между различными странами, независимо от уровня их социально-экономического развития, приносящие дополнительный доход его собственникам.

Международная трудовая миграция - территориальные перемещения экономически активного населения через государственные границы с целью вступить в трудовые отношения с работодателем в другой стране.

Международная экономическая интеграция - процесс взаимопроникновения и своеобразного срастания национальных экономик в единый хозяйственный комплекс.

Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЭ) - международная организация для развития сотрудничества в области мирного использования атомной энергии. Основана в 1957 году. Штаб-квартира расположена в Вене (Международный Венский Центр).

Международное объединение призвано координировать хозяйственную деятельность своих участников в любой области экономики.

Международное разделение труда (МРТ) - разделение труда между странами на основе специализации в производстве определенных товаров или услуг, которое делает возможным и необходимым международный обмен и сотрудничество.

Международные валютные отношения - составная часть международных экономических отношений, представляющая валютно-денежные и расчетно-кредитные связи между странами.

Международные товарные соглашения - международные договоры

между государствами по регулированию мировых рынков отдельных сырьевых товаров.

Международные экономические отношения (МЭО) - система экономических отношений между странами по поводу взаимного обмена, сотрудничества и помощи; - механизм взаимодействия стран в системе мирового хозяйства (глобальной экономики) на основе международного разделения труда.

Международный валютный фонд (МВФ) – специализированная организация ООН, но ООН не имеет права давать ему рекомендации, относящиеся к проводимой им политике. В 1944 г. Бреттон-Вудская конференция приняла Соглашение по МВФ, которое играет роль его Устава, создан в 1945 г., начал функционировать в 1946 г. Место пребывания – Вашингтон. Страны бывшего СССР были приняты в 1992 г. Членство в МВФ – обязательная предпосылка для вступления в МБРР. Первоначально был создан в рамках Бреттон-Вудской валютной системы для установления и корректировки курсов валют. С переходом к Ямайской системе свободных курсов он лишь наблюдает за мировой валютной системой и состоянием валютных курсов. **Призван осуществлять регулирование валютно-расчетных отношений между государствами-членами и оказывать им финансовую помощь при возникновении валютных затруднений путем предоставления займов в иностранной валюте.** В 1969 г. МВФ ввел специальные права заимствования (СПЗ или СДР). Курс СПЗ ежедневно определяется по курсам нескольких ведущих конвертируемых валют. Все основные финансовые операции исчисляются в СПЗ.

Международный стратегический альянс - достижение соглашения между ТНК об объединении научного потенциала, производственных и финансовых средств, о разделе рисков с целью реализации проектов передела рынков сбыта продукции и закрепления сферы влияния.

Международный торговый центр (ЮНКТАД) – Вспомогательный орган ООН и ВТО, действующий через ЮНКТАД. Основная его функция –

координация. Он позволяет повысить эффективность использования фондов ПРООН.

Меркантилизм - первая известная в истории школа экономической мысли, распространённая в странах Западной и Восточной Европы в 16-18 веках, в эпоху возникновения капитализма. Одним из известнейших представителей меркантилизма был английский экономист Томас Ман (1571-1641). По мнению меркантилистов важнейшим источником богатства страны является внешняя торговля. Само же богатство они отождествляли с золотом и сокровищами. Для того, чтобы богатство притекало в страну, необходимо постоянное превышение экспорта над импортом. Государство должно регулировать внешнюю торговлю, чтобы обеспечить приток золота и серебра в страну, проводить политику защиты своих внешнеторговых интересов, то есть политику протекционизма

Меркантилисты – считали, что в выигрыше может быть лишь страна, которая наращивает за счет торговли количество золота и валюты (богатство нации заключено в деньгах).

Методы покрытия пассивного сальдо платежного баланса – решительный_метод - использование официальных золотовалютных резервов; вспомогательные_средства - продажа иностранных и национальных ценных бумаг за границей,

Методы регулирования внешней торговли: - экономические: тарифные и нетарифные (стимулирование экспорта: обеспечение кредитования, гарантирование и страхование кредитов, субсидирование экспорта); - административные – нетарифные: квотирование, лицензирование, добровольные экспортные ограничения, госмонополия на экспорт (импорт) отдельных товаров; контроль качества (технические барьеры); таможенно-административные требования (документы для таможенного оформления, система методов определения таможенной стоимости, определение страны происхождения товара); валютное регулирование и контроль; -торгово-политические – нетарифные: программы внешнеторговой деятельности;

создание благоприятных условий доступа на внешние рынки; содействие развитию внешнеторговой деятельности.

Методы регулирования платежного баланса (платежный баланс – это один из объектов государственного регулирования) - административный (таможенно-тарифное регулирование э-и операций); - **финансовый** (ограничение инфляции, специальные меры воздействия на формирование основных составляющих платежного баланса); - **кредитный** (манипулирование учетной ставкой); - **валютный** (девальвация национальной валюты (девальвация стимулирует экспорт лишь при наличии экспортного потенциала у страны и при благоприятной ситуации на мировом рынке; валютные ограничения в виде блокирования валютной выручки экспортеров, лицензирования продажи иностранной валюты импортерам, сосредоточение валютных операций в уполномоченных банках)

Мировая экономика - глобальный хозяйственный механизм, представленный совокупностью национальных экономик, связанных между собой системой международных экономических отношений (внешняя торговля, вывоз капитала, валютно-кредитные отношения, миграция рабочей силы, интеграция и т.д.).

Мировой кредитный рынок (состоит из двух подsegmentов – мирового денежного рынка и мирового рынка капитала) - сегмент МРСК, где осуществляется движение капитала между странами на условиях срочности, возвратности и платы процентов.

Мировой рынок - сфера устойчивых товарно-денежных отношений в общем комплексе мирового хозяйства, основанных на развитии и углублении международного разделения труда и движении факторов производства между странами.

Мировой рынок ссудного капитала (МРСК) (включает мировой кредитный и мировой финансовый рынки) - система отношений по аккумуляции и перераспределению ссудного капитала между странами мирового хозяйства, независимо от уровня их социально-экономического

развития.

Мировой финансовый рынок - сегмент МРСК, где осуществляется эмиссия и купля-продажа ценных бумаг и различных обязательств.

Мировые деньги - платежные средства, призванные и используемые в международных расчетах.

Модель технологического разрыва (М.Познер) - из-за того, что технические новшества первоначально появляются в одной стране, эта страна приобретает сравнительные преимущества: новая технология позволяет производить товары с меньшими издержками. Обе торгующие страны выигрывают от нововведения в одной, передовой в технологическом отношении, стране. А по мере распространения новой технологии за пределами страны-новатора менее развитая страна продолжает выигрывать, а более развитая страна постепенно теряет свои преимущества.

Неторгуемые товары – товары, которые потребляются в той же стране, где и производятся, и не перемещаются между странами.

Неэластичный спрос - процентное изменение величины спроса меньше процентного изменения цены, т.е. коэффициент эластичности спроса меньше 1.

Новые индустриальные страны (НИС) - динамично развивающиеся группы стран Юго-Восточной Азии и Латинской Америки.

Общий рынок - форма международной экономической интеграции, предусматривающая свободное передвижение товаров, услуг капиталов и трудовых ресурсов между странами-членами и введение единого внешнеторгового тарифа. (МЕРКОСУР, ЦАОР, КАРИКОМ).

Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) образован в 1994 г. 20 стран-членов. Цель – создание общего рынка.

Общий рынок стран Южной Америки (МЕРКОСУР) создан в 1995 г. на основе Асуньонского договора, подписанного в 1991 г. Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем в целях создания зоны свободной торговли и таможенного союза.

Организация экономического сотрудничества (ОЭС) - региональная

межгосударственная экономическая организация, образованная в 1985 году странами Средней Азии и Ближнего Востока и являющаяся правопреемницей Организации регионального сотрудничества для развития создана в 1985 г. (Азербайджан, Афганистан, Иран, Казахстан, Кыргызстан, Пакистан, Таджикистан, Туркменистан, Турция, Узбекистан).

Организация африканского единства (ОАЕ) организация африканских стран (53 страны). В 2002 году переименована в Африканский союз. Создана на основе Хартии африканского единства в 1963 году в целях укрепления единства и солидарности африканских государств, защиты их суверенитета, территориальной целостности и независимости и поощрения международного сотрудничества. Штаб-квартира — Аддис-Абеба.

Организация Исламская конференция (ОИК) международная организация исламских стран. Основана 25 сентября 1969 года на Конференции глав мусульманских государств в Рабате с целью обеспечения исламской солидарности в социальной, экономической и политической сферах, борьбы против колониализма, неоколониализма и расизма и поддержки Организации освобождения Палестины. Число стран-членов 50, включая Азербайджан, Казахстан, Киргизию, и Таджикистан.

Организация Объединенных Наций (ООН) 1945 г. – организация, предназначенная для решения комплексных политических, экономических, социальных и экологических проблем. Члены ООН -185 государств. Главные органы **ООН** – Генеральная ассамблея (ГА); Совет безопасности (СБ); Международный суд и Секретариат. **В составе Генеральной ассамблеи экономическими проблемами занимаются** - Комитет по экономическим и финансовым вопросам – вырабатывает резолюции к пленарным заседаниям Генеральной ассамблеи; - Комиссия ООН по праву международной торговли (**ЮНСИТРАЛ**)-гармонизация и унификация правовых норм в международной торговле; - Комиссия **по международному праву**, работающая над развитием и кодификацией международного права; - Комитет **по инвестициям**, оказывающий содействие в размещении инвестиций из средств фондов,

находящихся под контролем ООН.

Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ)

Число стран-членов 55, год создания – 1975. Форум для ведения диалога и налаживания сотрудничества между странами-участницами. На форумах собираются все страны Европы, а также США и Канада.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) -

международная экономическая организация развитых стран, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики. Штаб-квартира организации располагается в Париже.

Основа составления платежного баланса - принцип двойной записи

(любая внешнеэкономическая операция отражается в нем дважды: первая запись определяет саму операцию, а вторая показывает финансирование операции). Обе записи имеют одинаковое стоимостное выражение, но одна осуществляется со знаком «+» на кредитовой стороне баланса, а другая – со знаком «-» на дебетовой стороне.

Официальные золотовалютные резервы – принадлежащие государству

активы, предназначенные для обеспечения платежеспособности страны по ее международным финансовым обязательствам, прежде всего в сфере валютно-расчетных отношений; включают: - иностранные валютные активы; - государственный золотой запас; - специальные права заимствования (СПЗ); - резервную позицию в МВФ; - прочие требования.

Оффшорные центры - территории, на которых действуют налоговые,

валютные и другие льготы для нерезидентов, которые базируют свои счета и фирмы в этих центрах для осуществления хозяйственных операций с другими странами.

Парадокс Леонтьева (основанный на использовании метода

«затраты-выпуск») - трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую и импортируют трудоемкую продукцию; страны богатые капиталом (капиталонасыщенные), напротив, экспортируют трудоемкую и импортируют капиталоемкую продукцию. Выделены новые факторы, влияющие на

международную специализацию: а) неоднородность факторов производства, прежде всего рабочей силы, которая может существенно отличаться по уровню квалификации; б) значительная роль природных ресурсов, которые обычно могут участвовать в процессе производства только в ассоциации с большим количеством капитала; в) влияние на международную специализацию внешнеторговой политики, проводимой государством, которая может ограничивать импорт, стимулировать производство внутри страны и экспорт продукции тех отраслей, где интенсивно используются относительно дефицитные факторы производства. В подавляющей части увеличение числа факторов сводится к включению дополнительного фактора «технология» или «квалификация рабочей силы». **Факторы** стали подразделяться на **базисные** (природные ресурсы, климатические условия, географическое положение страны) и **развитые** (новые технологии, квалифицированная рабочая сила, современная инфраструктура)

Парижский клуб - неформальная международная организация (объединяет два десятка государств – ведущих кредиторов мира, включая Россию), осуществляющая реструктуризацию межправительственных займов на базе различных схем в зависимости от экономического состояния страны-должника и требований стран-кредиторов.

Паритет покупательной способности (или реальный валютный курс) показывает реальное соотношение между валютами по их покупательной способности. Например, паритет покупательной способности рубля к доллару можно рассчитать, сопоставив стоимость гамбургера или стоимость набора одних и тех же товаров в Нью-Йорке и в Москве.

Платежный баланс (ПБ) - статистический отчет о внешнеэкономической деятельности страны за определенный период (за 1 год); - соотношение платежей и поступлений денежных средств в страну по всем внешнеэкономическим операциями, совершенным за определенный период времени; - показывает положение страны в системе мирохозяйственных связей.

Политический союз переход от интеграционной формы к единому

конфедеративному государству.

Портфельные инвестиции - это форма вывоза капитала путем его вложения в ценные бумаги зарубежных предприятий, не дающая инвесторам возможности непосредственного контроля над их деятельностью. Цель вывоза - получение высоких прибылей. Пути достижения цели - покупка зарубежных ценных бумаг. Методы достижения цели - приобретение менее 25% от акционерного капитала зарубежной компании. Формы дохода - дивиденды, проценты.

Пошлина – денежный сбор, взимаемый уполномоченными официальными органами при выполнении ими определённых функций, в размерах, предусмотренных законодательством государства. К пошлинам относятся, в частности, регистрационные и гербовые сборы, судебные пошлины. С провозимых через границу государства товаров взимаются таможенные пошлины.

Пошлина адвалорная - привязывается к таможенной стоимости товара, которая в соответствии с международной практикой может определяться американским или западноевропейским подходом. В США для импортных товаров таможенная стоимость исчисляется по внутренней цене страны продавца или ценам мирового рынка. Такой метод получил название **цены ФОб (FOB)**, что переводится как «свободно на борту». Таможенная стоимость по этому методу включает три компонента: 1) стоимость товара по ценам страны продавца; 2) стоимость доставки товара в порт отправки; 3) стоимость его погрузки на судно. В западноевропейских странах таможенная стоимость оценивается иначе. Кроме компонентов, используемых в США, добавляются: - стоимость страхования товаров; - оплата фрахта судна. Такой метод получил название **СИФ (CIF)**. Россия в определении таможенной стоимости товаров стоит ближе к западноевропейским стандартам.

Пошлина антидемпинговая — временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортирующей страной в целях нейтрализации негативных последствий

нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга.

Предельная норма (уровень) замещения - норма такого замещения одного блага другим, при соблюдении которой сохраняется тот же уровень удовлетворения потребителя. Например, если при замещении одного литра сметаны пятью литрами молока потребитель получает то же удовлетворение потребности в молочных продуктах, то это соотношение и есть предельная норма замещения

Предельная норма трансформации - увеличение выпуска товара, которое может быть получено в результате сокращения выпуска другого товара на единицу, или сокращение выпуска товара, необходимое для увеличения выпуска другого товара на единицу.

Преференция – преимущества, льготы.

Протекционизм - государственная политика защиты внутреннего рынка какой-либо продукции от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики (протекционизм также часто направлен на захват внешних рынков)

Прямые иностранные инвестиции - перемещение капитала, преследующее цель установления контроля и участия в управлении компанией в стране, принимающей капитал. Цель вывоза - контроль над иностранной фирмой. Пути достижения цели - организация и ведение производства за рубежом. Методы достижения цели - а) полное владение зарубежной фирмой; - б) приобретение контрольного пакета акций (согласно уставу МВФ не менее 25% от акционерного капитала компании). Формы дохода - предпринимательская прибыль, дивиденды.

Разделы платежного баланса - текущие операции (торговый баланс – соотношение между экспортом и импортом товаров; баланс «невидимых» операций, включающий услуги и некоммерческие платежи;- операции с капиталом и финансовыми инструментами (показывает ввоз и вывоз государственных и частных капиталов, получение и предоставление международных кредитов).

Региональные банки - способствуют развитию национальной экономики, экономическому сотрудничеству и интеграции развивающихся стран, преодолению их зависимости от промышленно-развитых стран. Европейский инвестиционный банк (ЕИБ); Азиатский банк развития (АзБР); Арабо-африканский международный банк (ААМБ); Арабский банк экономического развития Африки (АБЭРА); Африканский банк развития (АфБР); Карибский банк развития (КБР); Латиноамериканский экспортный банк (ЛАЭБ); Межамериканский банк развития (МАБР); Центральноамериканский банк экономической интеграции (ЦАБЭИ); Арабо-латиноамериканский банк (АРЛПБАНК).

Региональные фонды и финансовые организации – Карибский инвестиционный фонд; Андский резервный фонд (АРФ); Арабский валютный фонд (АВФ); Арабский фонд экономического и социального развития (АФЭСР); Африканский фонд развития (АФР); Африканский центр валютных исследований (АЦВИ); Валютный союз Центральной Африки (ЮМАС); Европейская валютная системы (ЕВС); Западноафриканский валютный союз (ЮМОА); Карибская инвестиционная корпорация (КИК); Андская корпорация развития; Северный инвестиционный банк (СИБ); Межамериканская инвестиционная корпорация (МАИК).

Рентинг форма краткосрочной аренды машин, оборудования без права их последующего выкупа арендатором

Репатриация – возвращение на родину.

Реципиент - страна, принимающая иностранное экономически активное население.

Сальдо текущего платежного баланса - сумма чистого экспорта товаров и услуг, чистого дохода и чистых текущих переводов.

Свободная экономическая зона - географические территории, которым их политические центры предоставляют более льготный по сравнению с общепринятым для данного государства режим хозяйственной деятельности.

Сделка внешнеторговая - действие, направленное на установление,

изменение, прекращение правоотношений во внешнеэкономической деятельности.

Северное сотрудничество – объединение северных стран, год создания – 1971. Дания, Норвегия, Швеция, Финляндия, Исландия.

Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) создана 17 декабря 1992г. между Канадой, США, Мексикой. Предусматривается отмена устранения барьеров в сфере торговли и инвестиций.

Система национальных счетов (СНС) – общепринятая на международном уровне система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне, таких, как валовой внутренний продукт (ВВП), валовой национальный продукт (ВНП), национальный доход (НД) и некоторые другие.

Совет арабского экономического единства (САЭЕ) создан в 1964 г. Египет, Ирак, Иордания, Йемен, Кувейт, Ливия, Мавритания, ОАЭ, Палестина, Сирия, Сомали, Судан. Члены общего рынка – семь стран - Египет, Ирак, Иордания, Йемен, Ливия, Мавритания, Сирия. Цель – создание общего рынка.

Содружество наций - добровольное объединение независимых государств, исторически связанных с Великобританией. Число стран-членов 53, год создания – 1931.

Содружество независимых государств (СНГ) создано в 1991 г. бывшими республиками СССР за исключением Стран Балтии. В 1994 г. был подписан договор о создании зоны свободной торговли, в 1995 г. был образован таможенный союз РФ, Белоруссии и Казахстана, позднее присоединились Киргизия и Таджикистан.

Специализация международная - форма международного разделения труда, сосредоточение деятельности отдельных стран на производстве определенных видов товаров и услуг.

Специализированные учреждения ООН - самостоятельные международные организации, связанные с Организацией Объединённых Наций специальным соглашением о сотрудничестве. Специализированные

учреждения создаются на основе межправительственных соглашений. **Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС)** объединяет усилия 18 межправительственных организаций по защите интеллектуальной собственности. **Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО)** объединяет 168 стран для содействия внедрению новых промышленных технологий, индустриализации развивающихся, особенно африканских стран, оказанию технической помощи. ЮНИДО создала Банк промышленной и технологической информации и систему обмена научно-технической информацией. **Продовольственная и сельскохозяйственная организация (ФАО)** содействует инвестициям в сельское хозяйство, передаче новейших технологий развивающимся странам, аграрным реформам. **Международный фонд сельскохозяйственного развития (МФСР)** кредитует сельское хозяйство в развивающихся странах. **Всемирный почтовый союз (ВПС)** – учрежден в 1865 г. и занимается развитием и модернизацией почтовых служб. **Всемирная метеорологическая организация (ВМО)** координирует международные усилия в сфере развития метеорологических наблюдений. **Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ)**. **Международная организация труда (МОТ)** – создана еще в 1919 г. согласно Версальскому договору. Члены – 171 страна. МОТ разработала Международный трудовой кодекс. Занимается проблемами занятости и роста уровня жизни населения, социальными и экономическими реформами в сфере труда. **Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО)** – одна из самых авторитетных организаций, занимается развитием м/н сотрудничества в сфере информации, знаний, культуры, коммуникаций и т.д.

Специальные права заимствования (СПЗ или SDR - Special Drawing Rights) - эмиссия МВФ для поддержки международных резервов в золоте, обменных курсов валют и резервных позиций в МВФ. СДР являются международным резервом; могут использоваться только при расчетах между центральными банками для устранения дефицита и профицита платежного

баланса. Первоначально стоимость СДР была установлена в размере 1 доллара США; с 1974 г. СДР привязывается к корзине валют.

Специальные фонды и программы ООН: Фонд развития инвестиций оказывает содействие развивающимся странам путем дополнения существующих источников финансирования предоставлением помощи и займов. Ресурсы фонда образуются из добровольных взносов. **Программа развития ООН (ПРООН)** – финансирует многоотраслевую экономическую и техническую помощь. Страны-доноры - развитые и крупные развивающиеся страны. Занимается ключевыми аспектами «устойчивого развития» и основными глобальными проблемами (искоренение бедности, восстановление окружающей среды, обеспечение занятости и т.д.). Организует глобальные форумы. **Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП)**. Наблюдение за окружающей средой и координация всех проектов в этой сфере. **Всемирная продовольственная программа (ВПП)** координирует предоставление международной продовольственной помощи в случаях чрезвычайных ситуаций. Бюджет формируется в основном за счет взносов США, ЕС и др. развитых стран.

Ссудная форма международной миграции капитала - выдача государственных и частных займов; - приобретение облигаций другой страны; - ценных бумаг, тратт, векселей иностранной компании; - осуществление выплат по долгам; - межбанковские депозиты; - межбанковские и государственные задолженности.

Сфера применения кредита - обслуживание процесса расширенного воспроизводства – строительство, реконструкция, модернизация.

Таможенные пошлины - налог, которым облагается товар при пересечении границы. Пошлины могут устанавливаться в % от цены товара (**адвалорные**) или представляют собой фиксированную ставку с объема, веса и т.д. (**специфические**); пошлины бывают экспортные, импортные, транзитные; преференциальные и дискриминационные; компенсационные и антидемпинговые.

Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК)

создан в 1966 г.: Габон, Камерун, Конго, Центральноафриканская республика, Чад, Экваториальная Гвинея.

Таможенный союз - соглашение государств об упразднении таможенных границ и пошлин между ними и введении единого таможенного тарифа для третьих стран.

Таможенный тариф - систематизированный перечень товаров, против которого показаны ставки таможенных пошлин. Тариф, как правило, имеет несколько колонок, т.е. несколько ставок таможенных пошлин на один и тот же товар.

Тариф - система ставок, по которым взимается плата за услуги.

Тарифная эскалация - повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки. Чем выше процентный рост ставки тарифа по мере продвижения от сырья к готовой продукции, тем выше степень защиты производителей готовой продукции от внешней конкуренции.

Теорема В.Ф.Столпера-П.Э.Самуэльсона (показывает, как распределяются доходы от внешней торговли между владельцами факторов производства) - повышение мировых цен дает преимущества в доходах владельцам интенсивных факторов производства, владельцы остальных факторов проигрывают.

Теорема Рыбчинского Г.М. - растущее предложение одного из факторов производства приводит к увеличению производства и доходов той отрасли, где этот фактор используется более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отрасли, где этот фактор используется относительно менее интенсивно. Другими словами, увеличение и доминирование одного вида производства, благодаря успешному экспорту, приводят к сокращению и деградации других отраслей. (При неизменных ценах и наличии в экономике только двух секторов рост одного из факторов производства ведет к сокращению выпуска одного из товаров).

Теория абсолютного преимущества (А.Смит) - если торговля не будет

ограничиваться, каждая страна начнет специализироваться на производстве той продукции, которая обладает абсолютным (конкурентным) преимуществом. Кроме того, страна может использовать избыток своей специализированной продукции для приобретения большего количества импорта, чем могла бы в противном случае приобрести. Специализацию должен обеспечить рынок, но при этом необходимо учитывать естественные (климат, природные ресурсы) и приобретенные (развитие технологии, высокая квалификация) преимущества.

Теория жизненного цикла товара (Р.Вернон) - цикл жизни продукта (товара) охватывает четыре стадии – внедрение, рост, зрелость и упадок. (Базируется на анализе научно-технического прогресса, что позволяет выявить закономерности изменения структуры международной торговли, чего не позволяет сделать статичная модель сравнительного преимущества).

Теория конкурентных преимуществ М.Портера - причина успехов стран с богатой экспортной составляющей кроется в современном состоянии конкурентных преимуществ фирм, возвращенных постоянными инновациями, неустанным обновлением технологий, а конкурентные преимущества страны формируют состояние ее внутреннего рынка, его конкурентную среду. Конкурентоспособность фирмы в международном обмене определяется воздействием и взаимосвязью 4-х компонентов: факторных условий, условий спроса, состоянием родственных и поддерживающих отраслей, стратегией фирмы в определенной конкурентной ситуации.

Теория относительного преимущества (Д. Риккардо) - торговля остается выгодной, если страна специализируется на производстве тех продуктов, которые она может производить более эффективно, чем другие продукты, без учета абсолютного преимущества.

Теория Э.Хекшера-Б.Олина (соотношения факторов производства) - «Страна имеет сравнительные преимущества в производстве того товара, который использует более интенсивно изобильный для данной страны фактор». (Страны экспортируют продукты интенсивного использования избыточных факторов и импортируют продукты интенсивного использования дефицитных

для них факторов).

Теория эффекта масштаба (П.Крюгман и К.Ланкастер) - в качестве фактора международной специализации стран выступает экономия издержек на единицу продукции, которая возникает при увеличении масштабов производства до оптимальных размеров. (С увеличением объема выпуска продукции долгосрочные средние издержки снижаются).

Товарооборот (международный) - сумма экспорта и импорта товаров.

Торговое эмбарго - это запрет государством ввоза или вывоза каких-либо товаров. Как правило, страна вводит эмбарго по политическим мотивам. Эмбарго наносит ущерб, как и вводящей его стране, так и стране против которой его ввели, и выгодно для других стран, у которых появляется шанс получить выигрыш. Главная цель эмбарго - оказать давление на другое государство для достижения политических и экономических целей.

Торговый баланс строится на основе данных таможенной статистики, учитывающей объемы реально пересекающих границу товаров, тогда как платежный баланс учитывает платежи и поступления в ходе внешнеторгового оборота, которые по времени могут не совпадать с движением товаров.

Торгуемые товары – товары, которые могут перемещаться между странами.

Транснациональные корпорации (ТНК) - это крупнейшие компании, действующие в международном масштабе и контролирующие существенную долю мирового промышленного производства и торговли. Подавляющее большинство ТНК принадлежит или контролируется капиталом какой-то одной страны, то есть однонационально по составу ядра акционерного капитала головной (материнской) компании и характеру контроля над деятельностью всей корпорации

Трудовая эмиграция - поток мигрантов, выезжающих из страны с целью изменения условий занятости.

Трудовые ресурсы - часть населения страны, обладающая необходимым физическим развитием, умственными способностями и знаниями для работы.

«Условия торговли» - соотношение экспортных и импортных цен, отражают покупательную способность экспорта. Показатель "условий торговли" выше 1, рассчитанный по индексам экспортных и импортных цен, указывает на благоприятное соотношение цен для данной страны, ниже - на неблагоприятное соотношение цен.

«Утечка умов» - эмиграция высококвалифицированных специалистов на постоянное или временное проживание.

Факторинг – разновидность торгово-комиссионной операции, сочетающейся с кредитованием оборотного капитала клиента.

Факторы, влияющие на состояние платежного баланса - неравномерность экономического и политического развития стран, международная конкуренция; - циклические колебания экономики; - рост заграничных государственных расходов; - милитаризация экономики и военные расходы; - усиление международной финансовой взаимозависимости; - изменения в международной торговле; - валютно-финансовые; - отрицательное влияние инфляции; - чрезвычайные (форс-мажорные) обстоятельства.

Факторы, способствующие международной миграции капитала - а) благоприятный инвестиционный климат в принимающей стране; б) вложения ТНК в дочерние компании.

Фиксированный валютный курс - устанавливается законодательством и поддерживается центральным банком посредством интервенций: продажи или покупки национальной валюты.

Фиксируется по дебету- импорт товаров и услуг, перевод доходов иностранных инвесторов за рубеж, предоставление иностранным заемщикам кредитов, осуществление инвестиционной деятельности резидентами за рубежом.

Фиксируется по кредиту- экспорт товаров и услуг, получение доходов на зарубежные инвестиции, получение иностранных кредитов и займов, осуществление нерезидентами прямых инвестиций в данной стране.

Филиал - часть предприятия (организации), представляющее

самостоятельное, дочернее общество, отделение, существующее в другом месте, но сохраняющее тесные связи, экономически зависимое от материнского предприятия.

Финансовые ресурсы мира - совокупность финансовых ресурсов всех стран мира, международных организаций и международных финансовых центров мира.

Формы прямых инвестиций а) открытие за рубежом предприятий, в т.ч. дочерних компаний и филиалов; б) создание совместных предприятий на контрактной основе; в) совместные разработки природных ресурсов; г) покупка или аннексия (приватизация) предприятий страны, принимающей иностранный капитал.

Формы сделок на валютном рынке: - **кассовая (спот)** осуществляется по текущему валютному курсу, выполняется сразу (за 2 рабочих банковских дня). Применяется с целью немедленного получения валюты для внешнеторговых расчетов или для того, чтобы избежать возможных валютных потерь от изменения курса. Спот-рынок обеспечивает 65% от всего оборота валюты. - **срочная (форвардная)** используется для страхования платежей, капиталовложений за границей, а также с целью получения прибыли от операций с валютой (валютные опционы, валютный арбитраж). Форвардный рынок обеспечивает 10% валютных операций. - **своп-рынок** (сочетающий операции по купле-продаже валюты на условиях «спот» и «форвард», на нем реализуется 25% от всех валютных операций).

Функции таможенных пошлин - протекционистская; балансирующая; фискальная; статистическая; преференциальная.

Хайринг форма среднесрочной аренды машин, оборудования (одна из форм лизинга)

Черноморское экономическое сотрудничество (ЧЭС)- межправительственная организация, объединяющая 12 государств Причерноморья и Южных Балкан включает: Азербайджан, Албания, Армения, Болгария, Греция, Грузия, Молдавия, РФ, Румыния, Сербия, Турция, Украина.

Официально учреждено в начале 1998 г., фактически функционирует с 1992 г. Секретариат находится в Стамбуле.

Эволюция МВС: Парижская валютная система функционирует с 1867 г., золотомонетный стандарт, свободно плавающие валютные курсы в пределах золотых точек. Генуэзская валютная система принята в 1922 г., золото-девизный стандарт, свободно колеблющиеся курсы без золотых точек. - Бреттон-Вудская валютная система функционирует с 1944 г., золото-девизный стандарт, МВФ, фиксированные паритеты и курсы. Ямайская валютная система функционирует с 1976 г., стандарт СДР, официальная демонетизация золота, свободный выбор режима валютного курса.

Экономически активное население - население, участвующее в общественном производстве или желающее в нем участвовать.

Экономический и валютный союз - высшая форма международной экономической интеграции, которая предусматривает создание единого внутреннего рынка, полную гармонизацию и унификацию экономической и валютной политики вплоть до введения единой валюты, создания единого банка; осуществление единой внешнеэкономической политики в отношении третьих стран.

Экономический и социальный совет (ЭКОСОС) - отвечает за экономические, социальные, культурные и гуманитарные аспекты политики ООН. Имеет в своем составе комиссии, комитеты, специальные группы, которые занимаются экономическими вопросами.

Экономический союз - высшая форма международной экономической интеграции, при которой общий рынок и валютный союз дополняются общей экономической политикой. Возникают надгосударственные экономические органы, решения которых становятся обязательными для экономических субъектов стран союза.

Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС) - региональный союз стран Западной Африки. Создано в 1975 г.: Бенин, Буркина Фасо, Кот-д-Ивуар, Острова зеленого Мыса, Гамбия, Гана, Гвинея,

Гвинея-Бисау, Либерия, Мали, Мавритания, Нигер, Нигерия, Сенегал, Сьерра-Леоне, Того. Штаб-квартира ЭКОВАС расположена в Абудже (Нигерия). Основное направление – создание общего рынка, экономического и валютного союза, осуществление программ валютного сотрудничества и либерализации региональной торговли.

Экспорт - вывоз товаров, услуг и капиталов за границу.

Экспортная детаксация - снижение или даже полная отмена косвенного налогообложения экспортируемой продукции.

Экспортная квота - отношение экспорта товаров и услуг к ВВП или ВВП страны.

Экспортная субсидия - финансовый нетарифный метод торговой политики, предусматривающий бюджетные выплаты национальным экспортерам, что позволяет продавать товар иностранным покупателям по более низкой цене, чем на внутреннем рынке, и форсировать тем самым экспорт.

Южноафриканское сообщество развития (САДК) торгово-экономический союз стран Юга Африки, создан в 1992 году (Ангола, Ботсвана, Замбия, Зимбабве, Лесото, Малави, Мозамбик, Намибия, Свазиленд, Танзания, ЮАР).

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. «Мировая экономика и международные отношения» (МЭиМО) — ежемесячный экономический научный журнал, издаваемый *Институтом мировой экономики и международных отношений РАН* с 1957 г.
2. Внешнеэкономическая деятельность / И.С. Алексеев. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К»: Дашков и К, 2010. - 304 с. ISBN 978-5-394-00501-5
3. Ломакин В.К. Мировая экономика: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. – 671 с.
4. Международные экономические отношения: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под. Ред. В.Е. Рыбалкина. – 9 – е изд., перераб. и доп. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2012.-647 с. – (Серия «Золотой фонд российских учебников»). ISBN 978-5-238-02181-2
5. Мир после кризиса. Глобальные тенденции – 2025: меняющийся мир. Доклад Национального разведывательного совета США.- М.: Издательство: Европа, 2009. - 188 с. – (Мировой порядок)
6. Мировая экономика в схемах и таблицах / Л.В. Шкваря, Моск. междунар. высш. шк. бизнеса 'МИРБИС'. – М.: Эксмо, 2005. – 352 с. – (Экзамен по схеме) . - ISBN 5-699-09531-4.
7. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Пономарева Е.С., Кривенцова Л.А., Томилов П.С.; под. Ред. Стровского Л.Е.- М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2010. - 287 с. – (Серия «Практический курс»). ISBN 978-5-238-01911-6
8. Мировая экономика и международный бизнес: учебник / под общ. ред. проф.В.В. Полякова и проф. Р.К. Щенина. 4-е изд., перераб. и доп. М. : КНОРУС, 2007.
9. Мировая экономика. Схемы и таблицы: Л.В. Шкваря М.: - Юнити-

Дана, 2011. – 303 с. ISBN: 978-5-238-02123-2

10.Мировая экономика: учебник / под. ред. А.С. Булатова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Экономистъ, 2007.

11.Мировая экономика: Учебное пособие / В.Л, Абрамов.- 6-е изд. Перераб. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2012. – 312с. ISBN 978-5-394-01871-8

12.<http://web.worldbank.org>

13.<http://www.ebrd.com>

14.<http://www.gks.ru>

15.<http://www.imf.org>

16.<http://www.un.org/ru>

17.<http://www.worldometers.info>

18.<http://www.wto.org>

Учебное издание

МЕЛЬНИКОВ Александр Борисович
АРТЕМОВА Елена Игоревна
БЕЛОВА Любовь Александровна
ТЮПАКОВ Константин Эдуардович

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ
(в схемах и таблицах)

В авторской редакции

Подписано в печать

Усл. печ. л. –

Уч. - изд. л. –

Формат 60×84 1/16

Заказ №

Тираж – 500 экз.

Отпечатано в типографии КубГАУ
350044, г. Краснодар, ул. Калинина, 13